

بيروت - 23 أيار/مايو

المؤتمر الثامن
للإستثمار

وأسواق رأس المال

الاقتصاد والأعمال

Al-Iktissad Wal-Aamal

ARAB BUSINESS MAGAZINE

Issue 269 / Year 24 / May 2002

أيار / مايو 2002 / السنة الرابعة والعشرون / العدد 269

مؤامرة الإرهاب



طيران الخليج:

مال أم إدارة؟

مصارف لبنان:

دمج وتحسين مواقع

بوتفليقة يفتح ملتقى الجزائر للإستثمار



الصندوق العربي للإنماء: ربط المصالح بالكهرباء والمواصلات

إختيار سيندي كروفورد



كونستيليشن


OMEGA

www.omegawatches.com

أوميجا كونستيليشن هي مزيج نادر من التصميم والأناقة، بحيث أصبحت الساعة القدوة في فن صناعة الساعات. ولا عجب في ذلك طالما أن سيندي كروفورد قد شاركت في تصميمها، مبتكرة بذلك الساعة الوحيدة التي تفخر في ارتداؤها.

الشركة العربية للصحافة والنشر والاعلام
ايبكو ش.م.ل.

يصدر عنها مجلة

الاقتصاد والاعمال

رئيس التحرير: رؤوف أبو زكي
المدير المسؤول: اميل خوري

The Arab Press for publishing and Inf. Co.
APPICO S.A.L. Publishes

Al-Iktissad Wal-Aamal
Arab Business Magazine

Editor - in - Chief:
RAOUF ABOU ZAKI

ADDRESS

Lebanon: Beirut, Minkara Center
P.O.Box: 113/6194 Hamra - Beirut 1103 2100
Tel: 740173/4 - 3535778/9
Fax: 00 961 1 354952
Email: iktissad@iktissad.com

SAUDI ARABIA:
P.O.Box: 5157 Riyadh 11422
Tel: 4778624 - Fax: 4784946
Email: aiwaksa@mesma.net.sa

U.A.E:
P.O.Box: 55034 Dubai
Tel: (971-4) 2941441
Fax: (971-4) 2941035
Email: aiwa@emirates.net.ae

FRANCE:
22 Rue La Boetie 75008 Paris
Tel: (33-1) 42 66 92 71
Fax: (33-1) 42 66 92 75

سعر العدد

- لبنان 6000 ل.ل. • سوريا 150 ل.س. • الاردن 3 دينار
- السعودية 25 ريال • الكويت 2 دينار
- البحرين 2 دينار • قطر 25 ريال • لاوس 25 بريما
- عمان 2 ريال • اليمن 500 ريال • مصر 8 جنيهات
- ليبيا 5 دينار • تونس 2 دينار • المغرب 50 درهم

- CYPRUS 3LC • AUSTRALIA \$ 10 Aus.
- U.K. 3LS • CANADA \$8 • FRANCE 30 F.F.
- GERMANY 14 D.M. • GREECE 400 Drachma
- ITALY 10000 Lit • SPAIN 1000 Peseta
- SWITZERLAND 14 F.S. • U.S.A. \$ 7.

الإشتراك السنوي 100 دولار أمريكي

ABC
100% Accepted Circulation

التوزيع: الشركة اللبنانية لتوزيع الصحف والمطبوعات



هذا العدد

مع صدور هذا العدد من الإقتصاد والأعمال تتكثف استعدادات مجموعة الإقتصاد والأعمال لتنظيم المؤتمر الثامن للإستثمار وأسواق رأس المال العربية الذي تحتضنه بيروت يومي 23 و24 أيار/مايو الجاري، متوجة سلسلة من النشاطات التي قامت بها المجموعة خلال النصف الأول من هذا العام.

ومجموعة الإقتصاد والأعمال التي تستعد لهذا المؤتمر كانت أنجزت وخلال فترة شهر تقريباً مؤتمرين حقاً قسماً كبيراً من النجاح، الأول "ملتقى السودان الدولي للإستثمار" الذي انعقد في الخرطوم يومي 11 و 12 آذار/مارس و"ملتقى الجزائر الدولي الثاني للإستثمار" الذي انعقد في العاصمة الجزائرية يومي 17 و 18 نيسان/أبريل الماضي. وبالطبع، فإن نجاح هذين المؤتمرين لم يكن بمعيار ذاتي بقدر ما كان بمعيار البلدين المعنيين، وليس أدل على ذلك، من افتتاح المؤتمرين من قبل رئيسي الجمهورية في البلدين المذكورين، السودان والجزائر، وتنويه كل منهما بالدور الذي تضطلع به مجموعة الإقتصاد والأعمال في مجال تنشيط حركة الإستثمار العربي وفي الترويج للفرص الإستثمارية المتاحة.

ولم يكن نشاط الأشهر الأربعة الأولى مقتصر على مؤتمري السودان والجزائر، بل شمل إلى جانبهما مؤتمر الاتصالات العربية واقتصاد الإنترنت (بيروت) والمشاركة في الملتقى السياحي العربي الألماني (برلين)، فضلاً عن تنظيم معرض البناء في العراق الذي أقيم في بغداد وحصد نجاحاً قياسياً.

وسلسلة النشاطات التي على أجندة المجموعة لهذا العام لن تتوقف مع النصف الأول، بل ستمتد إلى النصف الثاني بباقية جديدة من المؤتمرات والمناسبات سيعلن عنها قريباً...

الاقتصاد والأعمال

Al-Iktissad Wal-Aamal

أيار / مايو 2002 / العدد 269

المحتويات

- افتتاحية
- 6 - لبنان : أهل السياسة وأهل الاقتصاد
- 8 - المؤتمر الثامن للاستثمار وأسواق رأس المال العربية
- اقتصاد وأعمال
- 10 - مصارف لبنان : دمج وتحسين مواقع
- 16 - طيران الخليج: إدارة أم مال ؟
- الخلاف
- 30 - مؤامرة الإرهاب
- 34 - الرئيس يوتليلية يفتح ملتقى الجزائر الدولي للاستثمار
- مقابلة
- 52 - مؤسسة الخليج للاستثمار: التركيز على قطاعي المال والطاقة
- اقتصاد عربي
- 55 - وزير الإسكان والتعمير العراقي: الحاجة إلى 800 ألف شقة سكنية
- 58 - رئيس غرفة صناعة دمشق: الدور الصناعي كان مهمشاً
- تعاون عربي
- 60 - عبد الطيف الحمدة: ربط المصالح عبر الكهرباء والطرق
- 66 - مجلس رجال الأعمال اللبناني - السوري
- عرب وعالم
- 70 - مباحثات تجارية في السعودية لثلاثة وفود أجنبية
- 72 - المحقق التجاري البلجيكي في السعودية : مناخ إقتصادي ملائم
- طاقة
- 74 - دمشق : النفط والغاز في معرض وندوة
- معارض
- 76 - المعرض العربي الدولي الأول للبناء في العراق : كسر الحصار
- 84 - معرض بغداد الدولي: تشييد 10 قاعات جديدة
- تأمين:
- 86 - مصر: تعديلات تشريعية لمواجهة غسل الأموال في شركات التأمين
- 88 - بنكاً "مصر" و"مصر الدولي" يطلقان التأمين على المصارف
- 90 - إدارة التأمين في الكويت: شركات إعادة رفعت الأسعار عشوائياً
- المصرفية
- 110-99
- 125-111 • الاقتصاد الجديد:





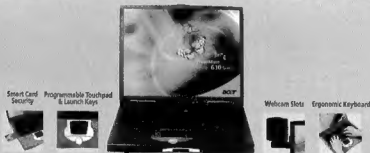
THE POWER OF INTELLIGENT THOUGHT CAN BE BOUGHT

The Mobile Intel® Pentium® 4 Processor - M 1.70 Ghz is especially designed for notebooks, offering superior power and performance on the move. And when you buy the Travelmate 633LC, you'll discover that the latest technology doesn't have to cost the earth. Now that's innovation.

Mobile Intel® Pentium® 4 Processor - M 1.70 Ghz

• 256 MB DDR SDRAM • Intel® 845MP chipset • 30 GB HDD • DVD-CDRW • 56K fax • NIC • 15" TFT screen • Microsoft® Windows® XP Professional • 3.5 hr. battery life • Integrated microphone

www.acer.co.eg



TRAVELMATE 633LC
EVERYTHING
YOU NEED IN A
NOTEBOOK
NOTHING YOU DON'T

Acer PCs use genuine Microsoft® Windows®.
www.microsoft.com/privacy/howtotell

acer
we hear you

Algeria: Socaram Tel: 213-2-951745 Bahrain: Computer World W.L.L. Tel: 973-293493 Cyprus: CIC Information Technology Ltd. Tel: 357-2-435757 LK GlobalSoft.com Ltd. Tel: 357-2-312828 Egypt: Compuserve Tel: 20-2-3386391 Imantico Tel: 20-2-5799202 TEA Computers S.A. Tel: 20-2-2902019 Ethiopia: Neejat Computer Services PLC Tel: 251-1-517797 Router Computer Engineering PLC Tel: 251-1-150201 Ghana: Oman Foror Trading Co. Ltd. Tel: 233-21-220064 Jordan: Computer and Engineering Bureau Tel: 962-6-5161116 Special Systems Company Tel: 962-6-5664221 SCS Scientific 962-6-5681642 Kenya: Kenya Micro Tel: 2542 740081 Kuwait: Al Sarraf Computer Services Co. W.L.L. Tel: 965-4814663 Lebanon: Technomania Communication Tel: 961-9-210655 Computel S.A.R.L. Tel: 961-1-735855 Hiperdist S.A.L. Lebanon Tel: 961-1-405413 Morocco: MACSI Tel: 212-2-204555 Oman: Loay Enterprises L.L.C. Tel: 968-7716700 W.J.Towell Computer Services Ltd. Tel: 00-968-702907 Pakistan: Marsons USA Corporation Tel: 9092-21-5875431 Hi-Tech Business Tel: 92-21-5384866 Micro Innovations and Technologies Ltd. Tel: 92-21-4536440 Shahnewaz Limited Tel: 92-21-2313934 Tel: 972-2-9955163 Synergy Computers (Pvt) Ltd. Tel: 92-21-4540908 Qatar: Qatar Computer Services Tel: 974-4441212 Almana & Partners Tel: 974-442221 Saudi Arabia: Al-Alamiah Electronics Tel: 966-1-4770106 Hoshan Co. Ltd. Tel: 966-1-2170000 Senegal: Netcomm S.A. Tel: 221 8236901 Tunisia: TMI. Tel: 216-1 860666 Turkey: Infronic Bilgisayar Sistemleri Sanayi ve Ticaret AS Tel: 90-216-3179650 Uganda: Kazinga Channel Office Tel: 256-41-233317 U.A.E.: ComputMe Dubai, Tel: 9714-28228555 Yemen: National Trading Company, Tel: 967-1-245345 Computer Engineering World, Tel: 967-1-414180

لبنان: أهل السياسة وأهل الاقتصاد

وسط الغيوم السوداء التي تُلدِّد أجواء الشرق الأوسط وضبابية التوقعات حول ما يمكن أن تُؤول إليه الأوضاع في المنطقة، يحتاج الاقتصاد اللبناني اليوم وأكثر من أي وقت مضى إلى كل ما يعزّز الثقة بمستقبله وقدرته على تحطيم المصاعب الحالية، وإلى اتفاق سياسي وطني ثابت حول الخطوط والمعالجات الاقتصادية المطلوبة للتغلب على هذه المصاعب، وهي خطوات ومعالجات أصبحت واضحة للعالم. لكن ما يحدث هو عكس ذلك تماماً. فهناك تشكيك مستمر من كل حذب وصوب بالوضع المالي والاقتصادي وانخفاض من جميع التطوّرات الإيجابية التي شهدها الاقتصاد اللبناني خلال العام 2001 والرّبع الأول من هذا العام. وهناك تهويل متواصل بما يوصف بالانهيار الاقتصادي للقبل والحالة الأرجنتينية وفورة الطنانجر. والمشاحنات السياسية المتنامية أصبحت تحال جميع الإجراءات الاقتصادية فتعطل وتبطئ تنفيذها فيما هناك حاجة ملّفة للسرعة في التنفيذ والمعالجة.

ومرة أخرى نقول إنّ لبنان بعيد كل البعد عن الحالة الأرجنتينية وأنّ ما يواجهه اليوم ليس بأزمة اقتصادية يحنّة وإنما أزمة في المالية العامة كان لا بد من أن تنعكس على الوضع الاقتصادي، وهذا يعني أنّ كل خطوة جديدة تتخذ في اتجاه تصحيح وضع المالية العامة سيكون لها آثار إيجابية مضاعفة على الوضع الاقتصادي من خلال ما قد تؤدي إليه من تعزيز ثقة القطاع الخاص وتخفيف لَحالة التّرقّب والتشجّع في السوق النقديّة، إضافة إلى إعطاء السلطات النقديّة بعض المجال لاعتماد سياسات أكثر دعماً وتشجيعاً للنشاط الاقتصادي. وقد أثبتت تجارب دول عدة في هذا المجال أنّ في عملية التصحيح المالي هذه مقومات نموّ وتसारح ذاتية.

فكل خطوة جديدة إلى الأمام في اتجاه التصحيح المالي للنشود تؤدي إلى رفع الإيرادات العامة من خلال تأثيرها الإيجابي على النشاط الاقتصادي، وكذلك إلى خفض تكلفة خدمة الدين العام من خلال تأثيرها الإيجابي أيضاً على الاستقرار النقدي. وكل ذلك يسهم في تخفيض العجز في الموازنة وإبطاء نمو الدين العام وهو ما يجعل خطوات التصحيح التالية أقل صعوبة.

ولعلّ العنصر الرئيسي في كل ذلك هو القطاع الخاص ومدى استجابته للخطوات المذكورة، وهنا تكمن الجديرة والوقرة الأساسيّة للبنان. فالإقتصاد اللبناني، بخلاف جميع الاقتصادات العربية الأخرى، يُبنى على الأساس على النظام الاقتصادي الحرّ والبادرة الفردية، وهو يستمدّ مناعته المشهورة من قوة حيوية قطاع الخاص. وقد جاءت التطوّرات الاقتصادية منذ العام الماضي لتثبت هذا الأمر مرة أخرى. فبالرغم من مشكلة المالية العامة وضغطها على السياسة النقديّة وعلى قدرة الحكومة الانفاقية، استطاع القطاع الخاص التغلب على

التباطؤ وحم الركود الذي عرفه الإقتصاد اللبناني في الأعوام الأخيرة وبهذه مرحلة جديدة من النموّ منذ العام الماضي وإن بشكل تدريجي. والمؤشرات الاقتصادية تعكس هذا التطوّر بشكل واضح وأكيد، فالاستثمار الصناعي في زيادة مطردة وكذلك الصادرات والزراعة وقطاع البناء الذي مرّ بفترة ركود حادة بدأ بالتعانٍ وهناك إقبال متزايد للزائرين العرب على التسوّق في لبنان. والقطاع السياحي يشهد فورة لم يعرفها منذ السبعينات وفي ذلك شهادة جديدة على قدرة القطاع السياحي اللبناني على توفير نوعية معيّزة من الخدمات في المنطقة أخذت تجذب أعداداً متزايدة من السيّاح العرب، والقطاع المصري اللبناني لم يزل يتعمّق بصلابة مشهودة وقدرته على تمويل النشاط الاقتصادي بالرغم من ارتفاع نسبة الدين الصعبة لديه بسبب الركود والتباطؤ الاقتصادي في المرحلة السابقة. والودائع لدى المصارف التي فاقمت ما يوازئ 39 مليار دولار في نهاية العام الماضي كانت أكثر من ضعف الناتج المحلي المقدّر وهي نسبة مرتفعة جداً بالمقاييس العالمية.

وبخلاف هذا الانتعاش الاقتصادي التدريجي الذي يقوده القطاع الخاص اللبناني، فإنّ هناك أموراً أخرى لا يعطي أهمية كافية عادةً ألا وهو انتشار النشاط الاقتصادي اللبناني على النطاق الإقليمي والعالمي، وهو انتشار خفّف من وطأة الوضع الاقتصادي المحلي على الكثير من المؤسسات والشركات وساهم في استمرارية التدفّقات الرأسمالية والتحويلات إلى لبنان. والأهمّة على ذلك كثيرة، فشركات الإعلان اللبنانية تلعب اليوم دوراً قِيادياً في صناعة الإعلان الإقليمي وخصوصاً في منطقة الخليج. والكثير من المؤسسات الإعلامية اللبنانية لها امتداد فاعل ونشاط متنامٍ في هذه الدول. وبعض المصارف اللبنانية الكبرى لها فروع وشركات تابعة في الخارج تتوجه أعمالها بشكل خاص لخدمة التّجار والجياليات اللبنانية والعربية. وبالرغم من مخاطر هجرة الأدمغة اللبنانية في المدى الطويل فإنّ توجّه الكوادر اللبنانية للتعلّمة والمتخصصة للعمل في الخارج والاعتماد المستمر على هذه الكوادر في دول الخليج بشكل خاص له بعض الإيجابيات، فهو يسهم في تقليل نسبة البطالة المحليّة في المدى القصير والمتوسط وفي تفاعل مع الإقتصاد الإقليمي والعالمي. والأهم من ذلك أنّ هذه الكوادر هي مصدر أساسي للتدفّقات الرأسمالية والتحويلات الداعمة للإقتصاد اللبناني والتي تقدّر بعدة مليارات من الدولارات في السنة.

ماذا بعد؟ فمُنذ أعوام عدة قال أحد المحلّين الغربيين أنّ القطاع الخاص هو الذي صنع الإقتصاد اللبناني فيما يشكّل القطاع العام عقبة دائمة أمامه. ولو صحّ هذا القول، فإنّ فيه عبرة هامة للحاضر والمستقبل. فالقطاع الخاص اللبناني يتعمّق اليوم بجميع القدرات لتسريع نمو الإقتصاد اللبناني وتوسيع هذا النمو، لكن تحقيق ذلك يعتمد على نهاية الأمر على إزالة العثرات أمامه. فهل يسعى الناطم السياسي اللبناني لهذا الأمر ويسرّع إزالة هذه العثرات، خصوصاً من خلال الاتّفاق على معالجة طارئة وفاعلة للأزمة المالية، ومن خلال الاتّفاق على رؤية موحدة تؤدي إلى تطوير إدارة عامة عصرية ومتجانسة وهل يتقرّع حول الحكم عن الاعتبارات والحساسيات الشخصية بما يساعد على تأمين توافق وطني ومناخ مناسب لاعتدال الطول المطلوبة وفي غير شعبية في أي حال؟

رؤوف أبو زكي



نحدد معايير الرفاهية

كاديلاك DTS



وبالنسبة لمن معايير لا تجرؤ أي سيارة أخرى على مضاهاتها، فنظاما "الرؤية الليلية" و"سابيلي نراك" سيساعدانك على اكتشاف أي عائق أمامك وتغاديه بسرعة كبيرة. أما خشب الزيرانو والمقاعد الجلدية، فتحمل الفخامة إلى أرقى مستوياتها. كل هذا بالإضافة إلى راحة البال التامة التي توفرها لك الكفالة لمدة ٣ سنوات أو لمسافة ١٠٠.٠٠٠ كلم وخدمة الطوارئ التي تحصل عليها مجاناً لمدة ٣ سنوات وعلى مدار الساعة، لعلمك الآن تدرك أكثر ما نعتيه بتحديد معايير الرفاهية.

... ومعايير القيمة أيضاً! استبدل سيارتك اليوم بكاديلاك DTS واحصل على

٤.٠٠٠ دولار أمريكي إضافية على قيمتها. أسرع، مدة هذا العرض القمّم محدودة!



من افتتاح المؤتمر السابع للإستثمار وأسواق رأس المال العربية (العام 2001)

المؤتمر الثامن للإستثمار وأسواق رأس المال العربية 700 مشارك من أكثر من 30 بلداً

المالية - تونس، فؤاد السنجورة وزير المالية - لبنان، د. باسل فليحان وزير الاقتصاد والتجارة - لبنان، رياض سلامة حاكم مصرف لبنان، د. أحمد محمد علي رئيس مجموعة البنك الإسلامي للتنمية، د. محمد الجاسر نائب محافظ مؤسسة النقد العربي السعودي، رئيس الشركة العربية للإستثمار.

ويأتي المؤتمر الثامن في الوقت الذي تتضح أكثر فائكر الحاجة إلى المزيد من فتح قنوات التجارة والإستثمار وغيرها من أنواع التبادل بين البلدان العربية التي هي الآن بأمرس الحاجة إلى تحقيق نمو إقتصادي قابل للإستمرار ولإستقطاب الإستثمار، وبالتالي إلى خلق فرص عمل جديدة والسيطرة على أزمة البطالة المتفاقمة من هنا فإن رسالة المؤتمر كانت ولا تزال لتشجيع على تحسين مناخ الإستثمار وتطبيق الإصلاحات الداعمة لهذا المناخ وبالتالي تفعيل عملية إستقطاب رؤوس الأموال لا سيما من القطاع الخاص العربي والأجنبي.

وستركز مواضيع الدورة الثامنة لمؤتمر الإستثمار وأسواق رأس المال العربية على قضايا مؤثرة على عملية الإستثمار وأهمها: تقييم تجارب الإصلاح الإقتصادي والإستثماري وتحديد الصعوبات التي تواجهها البلدان العربية في التطبيق والنجاحات المحققة حتى الآن.

○ الإصلاحات المطلوبة لتحقيق النمو الإقتصادي والإستقرار في المرحلة المقبلة.

○ الآثار الجانبية لأحداث 11 أيلول/سبتمبر وما يسمى "الحرب على الإرهاب" - على برامج الإصلاح الإقتصادي، وتدقيق الإستثمارات الأجنبية إلى البلدان العربية.

○ تقييم تجارب الإستثمار الأجنبي في البلدان العربية وتحديد الحاجات المستقبلية لا سيما في قطاعات الطاقة والبنى التحتية والسياحة.

○ تجربة الشراكة الأوروبية المتوسطية وانعكاساتها على جهود الإصلاح وتدقيق الإستثمار على البلدان العربية الأخرى.

○ الصراف العربية في مواجهة ذبول "الحرب على الإرهاب" ومتطلبات "بازل" الجديدة والحاجة إلى الإنعماج.

○ المصارف الإسلامية في مواجهة إنعكاسات 11 أيلول/سبتمبر.

○ خيارات الإستثمار في الأسواق العالمية في ظلّ تدني أسعار الفائدة.

○ حوارات مفتوحة مع مسؤولين حكوميين يمثلون أكثر من 8 بلدان عربية. ■

تستضيف بيروت يومي 23 و24 أيار/مايو الجاري المؤتمر الثامن للإستثمار وأسواق رأس المال العربية، الذي غدا من حيث المشاركين فيه نوعاً وعدداً وتمثيلاً قطاعياً وجغرافياً أكبر ملحقاً للأعمال في الشرق الأوسط. ويتعقد المؤتمر (فندق فينيسيا انتركوتيننتال) برعاية وحضور رئيس مجلس الوزراء في لبنان رفيق الحريري، وتتولى تنظيمه مجموعة الإقتصاد والأعمال بالإشتراك مع مصرف لبنان وبالتعاون مع جمعية مصارف لبنان ومؤسسة التمويل الدولية IFC التابعة للبنك الدولي، وتشارك في رعايته الكعادة كبريات المؤسسات المالية والمصرفية العربية والإقليمية.

ويتعتبر المؤتمر مناسبة إقليمية مهمة ليس فقط لأنها تجمع عدداً كبيراً من المسؤولين الحكوميين رفيعي المستوى وقيادات الأعمال والمصارف والمؤسسات المالية العربية والدولية، بل لأنها تلتم شمل الفعاليات المؤثرة في الإقتصاد والإستثمار والأعمال من معظم البلدان العربية، وتوفر فرصة فريدة من نوعها لمناقشة قضايا مصورية ولتبادل المصالح.

ومن المثلث، ووفقاً لآخر الأرقام المتوافرة، أن يتجاوز عدد الحضور 700-700 مشارك من أكثر من 30 بلداً عربياً وأجنبياً يمثلون أكثر من 250 مؤسسة مصرفية ومالية وإستثمارية عربية ودولية تملك مقدرات وموارد ضخمة وتلعب دوراً أساسياً في تفعيل عملية حشد رؤوس الأموال لتلبية حاجات المنطقة التنمائية للإستثمار. وسيكون في طليعة المشاركين بعض رؤساء الحكومات العربية وعدد من وزراء المال والإقتصاد والبتترول ومحافظي المصارف المركزية ورؤساء كبريات الشركات العربية والإقليمية.

أبرز المتحدثين

وتضمّن لائحة المتحدثين المؤكدين حتى كتابة هذه السطور السادة: رفيق الحريري رئيس مجلس الوزراء، عمرو موسى أمين عام جامعة الدول العربية، علي بن إبراهيم النعيمي وزير البترول والموارد المعدنية - السعودية، محمد الحلايقة وزير الدولة للشؤون الإقتصادية - الأردن، د. محمد بن خرياش وزير الدولة للشؤون المالية والصناعة - الامارات العربية المتحدة، عبد الله سيف وزير المالية والإقتصاد الوطني - البحرين، نور الدين بوكروح وزير المساهمات وتنسيق الإصلاحات - الجزائر، صلاح عبد الرضا خورشيد وزير التجارة والصناعة - الكويت، توفيق بكار وزير



PATEK PHILIPPE
GENEVE

Begin your own tradition.



Annual Calendar
by Patek Philippe

أنت في حقيقة الأمر لا تملك
ساعة باتيك فيليب.
بل هي أمانة في يدك تنقلها بعناية الى الأجيال
القادمة... الى أقرب الأحباء.. الأقارب.

لبنانية كبيرة فيها، كاميركا الشمالي وأفريقيا.

الحيازة والدمج

• ضخم مصرف لبنان مبلغ 107 ملايين دولار في مجمع رأس مال البنك اللبناني للتجارة، مغطياً بذلك كامل قيمة الأسهم الجديدة المصدرة والبالغة 161,28 مليون سهم بسعر الف ليرة لبنانية للسهم الواحد على أن يتم تصنيف المبلغ كضمانة مالية قابلة للتحويل إلى أسهم ملكية لصالحه أو لصالح المساهمين الحاليين في البنك الذين يملكون قرابة 16,20 مليون سهم، وذلك وفق افضلية الاكتتاب بثمانية أسهم جديدة مقابل كل سهم ملكية.

وسيتّجه تخصيص كامل الزيادة النقدية الجديدة لتغطية الخسائر التي حققها المصرف خلال العامين الأخيرين من جزاء أزمة إدارية ومالية عميقة، أفضت إلى تدخل لجنة الرقابة على المصارف والمصرف المركزي، بهدف إعادة تصويب الأوضاع وتأمين انطلاقة جديدة للمصرف الذي يعدّ من أعرق المصارف اللبنانية، وهذا ما ساهم باستمرارية العمل والحفاظ على موقع جديد عبر الاحتفاظ بقاعدة وادّعت مرتفعة، علماً أن المصرف يملك مزايا تفاضلية عدة أبرزها ملكيته لشبكة فروع محلية (40 فرعاً عاملاً) وملكية البنك اللبناني للتجارة في فرنسا 4 فروع عاملة في الإمارات العربية المتحدة.

ووَجّه رئيس مجلس إدارة المصرف مايكل رويهي، دعوة إلى جميع المساهمين للاكتتاب بالزيادة الجديدة خلال النصف الثاني من شهر نيسان / أبريل الماضي ضمن حدود مساهمتهم الأصلية، لكن المعلومات المتداولة تشير إلى أن نسبة الاكتتاب كانت متدنية، ما يجعل ضمانة المصرف المركزي ملكية فعلية بنسبة تقارب 89 في المئة، وليس مقدراً أن تنزل عن 85 في المئة، وهذا ما يعطيه حق الإدارة المباشرة للمصرف، وإعادة تشكيل مجلس الإدارة، من دون أن يعنى ذلك بالضرورة تغيير رأس الهرم الإداري، الذي تمّ انتخابه بترشيح وموافقة السلطات النقدية، علماً أن للمساهمين حق استعادة الأسهم خلال الثلاث سنوات.

والمعروف أن قاعدة مساهمي البنك اللبناني للتجارة تضمّ مجموعة من رجال الأعمال والشركات العربية أبرزهم عبد العزيز وحمد السليمان وحمد الفضل وصالح التركي وعبد العزيز المنجم



قاعة عملية الهيئة

ويقع في هذا السياق الدخول المستمر والمخطط لمصرف لبنان في ملكية البنك اللبناني للتجارة التي تؤكده لإشراف الإداري المباشر، بعدما منح المساهمين مهلة ثلاثة أعوام لإعادة شراء هذه "الملكية"، فيما يتوقع أن يشهد شهر أيار / مايو الإعلان عن عمليتي دمج، إحداهما نوعية تماثل في بعض معطياتها عملية الدمج التي لم يكتب لها الوصول إلى خواتيمها لترتجاة بين البنك اللبناني الفرنسي وبنك سداد.

وعلى خط مواز، تحرك العديد من المصارف، ويشكل خاص الكبيرة والمتوسطة، باتجاه تعزيز الأموال وزيادة اللوادر المالية، مع توقع تصاعد هذه الحركة في الأشهر القليلة المقبلة، إلى جانب حركة لافتة لتعزيز التواجد الخارجي للمصارف اللبنانية سواء بشكل مباشر عبر الفروع ومكاتب التمثيل، أو عبر استطلاع وولوج أسواق عربية جديدة كالسودان والجزائر وأسواق دولية تميّز بوجود جاليات

يشهد القطاع المصرفي اللبناني جملة مؤشرات جديدة ومتصاعدة تحت عناوين الحيازة والدمج وتعزيز الراسمال والموارد المالية والتوسع في الأسواق الخارجية، وتصبّ كلها في سياق عملية الهيكلية الشاملة التي بدأتها المصارف قبل سنوات، استجابة منها لتوجهات مصرف لبنان المركزي ولواجهة متطلبات النمو والتوسع وتحسين القدرة التنافسية.

ويبدو أن تسارع إيقاع الحركة تحت هذه العناوين مرتبط إلى حد كبير باستراتيجية تحسين المواقع وإكسابها المزيد من مواطن القوة، بهدف امتلاك القدرة والمرونة الكافيتين لإبقاء القطاع المصرفي بعنّاء عن تراجع التصنيف الدولي للبلدين الحكومي، والأوضاع الاقتصادية الصعبة، بانتظار اكتمال وتسريع الخطى الموضوعة للمعالجة مع دخول موضوع الخصخصة للرحلة النهائية لإعادة القانوني والفني التي تمهّد ل طرح المشاريع التنقيذية.



ريمون هوديه: رئيس المجلس



د. فرنسوا باسيل: سندات دين مؤسسية



د. مصطفى دabbas: شهادات إيداع

متها بنوع محدّد من العمليات المصرفية والمالية تنزّجاً من الصيرفة بالتجزئة Retail Banking إلى العمليات المتوسطة إلى صيرفة الشركات Corporate Banking.

الرسالة وزيادة اللوارج

• أطلق بنك بيبيلوس إصداراً من سندات الدين للرؤوسية بقيمة 100 مليون دولار، ويتميز بإرباحه ضمن الأموال الخاصة المساندة لدى الإصدار المحددة بعشرة أعوام. وأضفى البنك على هذه السندات ميزات تنافسية وتفاضلية لجهة العائد الموزع بين فائدة ثابتة نسبتها 9.5 في المئة ومشاركة بنسبة 5 في المئة من الأرباح المحققة سنوياً، على أن لا يتخطى إجمالي العائد نسبة 15 في المئة.

ويتم تسويق الإصدار الذي يتوقع إقفاله نهاية شهر أيار/ مايو في الأسواق الداخلية والخارجية عبر فروع المصرف وشبكة علاقاته الواسعة، وهو متاح للأفراد والمؤسسات ويمعها يصل حدّها الأدنى إلى ألف دولار أميركي، ما يسمح بترويج السندات على أوسع نطاق ممكن بين أوساط صغار المدخزين.

• ويشارك بنك البحر المتوسط بعملية تسويق وترويج لشريحة جديدة من

وتوسيع فوري في شبكة الفروع إلى 30 فرعاً. كما يقع في السياق ذاته، ما يتروّد من معلومات من يده إعداد ملف لدمج مصرفين آخرين يعودان للملكية واحدة، وإقدام بنك الاعتماد المصرفي على شراء كامل الحقوق والفرع الرئيسي المتبقي لمصرف "كريدي ليونيه" للملوك من "كريدي ليونيه" - فرنسوا والذي سبق أن باع فروع في لبنان إلى البنك اللبناني الفرنسي.

• وتتكمّل هذه المعطيات، مع تصريحات جديدة لحاكم مصرف لبنان رياض سلامة، أكد خلالها أن عمليات دمج متعددة يجري تحضيرها وستؤدي فعلياً إلى شطب خمسة مصارف جديدة على الأقل من لائحة المصارف العاملة، لتضاف إلى ثلاث عمليات محققة في الأشهر السابقة. وكانت هذه العمليات أدت إلى دمج بنك ويدرّج من قبل بنك بيبيلوس والبنك المتحد للسعودية ولبنان من قبل فرنسيتك. وتلك مجموعة البحر المتوسط للاستثمار كامل أسهم البنك المتحد للأعمال، لتصبح مجموعتها للحلية مكوّنة من بنك البحر المتوسط والبنك السعودي اللبناني والمصرف الجديد، وهي مجموعة مصرفية واحدة قياساً إلى مؤشر الملكية، لكن إدارة المجموعة فضّلت أن تبقىها وحدات مستقلة مع توجه تخصيص كل

(السعودية) وشركة العين وعدد من كبار رجال الأعمال (الإمارات) ورجل الأعمال اللبناني النائب محمد الصديقي، إضافة إلى مجموعة ملكيات صغيرة الحجم تعود لبعض هاملي إيصالات الإيداع العمومية من خارج المساهمين التي صدرها البنك قبل سنوات.

يذكر أنه سبق للمصرف المركزي خوض تجربة التملك المباشر لأسهم مصارف تجارية، وتولّى الإشراف المباشر على الإدارة والعمليات، وحقق نجاحاً مشهوداً في إعادة تنظيم أحد المصارف الكبرى وبيعه بعد ذلك من مجموعة سعودية.

• وإلى جانب عملية البنك اللبناني للحجارة للجزء عملية، يتّجه التحضير لإتمام عمليتي دمج جديديتين، الأولى يخوضها فرست ناشونال بنك الذي بلغت مفاوضات مرحلة متقدمة لشراء كامل موجودات ومطلوبات الشركة المصرفية اللبنانية، والثانية يخوضها بنك بيروت الذي فتح مفاوضات أولية مع أكثر من طرف بينهم أحد المصارف متوسطة الحجم، ساعداً إلى استكمال خطته التوسعية التي بدأها قبل سنوات، واتّم خلالها دمج بنك عبر الشرق "ترانس أوريينت" وأقررت حينها من دخول مالكي البنك إلى قاعدة مساهمي بنك بيروت



رامي الغمر (أفريست ناشونال بنك)



سليم صفير (ماتى العملية اللبنانية)



د. جوزيف طويّ: فرع في كندا



علي الجمال



جوزيف زيد أبو جودة - فرع في كندا



مichel رويهب (البناني للتجارة)

استقطاب الودائع والتمويل من الأسواق الخارجية، مع الإشارة إلى اعتماد العديد من المصارف لفخمة الصيرفة بالإنترنت التي تتيح لها للتواجد في جميع أنحاء العالم وتأمين خدمات مباشرة للعملاء في الخارج والمغتربين.

• يذكر أن شبكة الفروع المصرفية الداخلية زادت 27 فرعاً في نهاية العام 2001 الماضي لتصل إلى 780 مقابل 753 فرعاً في نهاية العام 2000، على رغم انخفاض عدد المصارف التجارية إلى 59 مصرفاً من 62، فيما ازداد عدد مصارف التسليف متوسط وطويل الأجل (مصارف الأعمال) من 7 إلى 8 مصارف.

نتائج ودلالات

من الواضح أن جملة المؤشرات الجديدة والمتصاعدة في سياق عملية إعادة الهيكلة الشاملة، التي بدأها القطاع المصرفي قبل سنوات، تشر تعزيزاً أفضياً وعمودياً يشمل مختلف أوجه العمل المصرفي لجهة الرسالة والعمليات والانتشار المحلي والخارجي وحيازة دور محوري في عملية إعادة البناء والإعمار والنمو الاقتصادي، إضافة إلى اكتساب موقع إقليمي متقدم وسعة دولية واسعة.

وإذا كان الركود الاقتصادي أصاب بانعكاساته مجمل الأنشطة والعمليات الإنتاجية في لبنان بعد العام 1998، فإن القطاع المصرفي يعمل لتجاوز الكثير من هذه الانعكاسات بفعل ما اكتسبه من مناعة ومواظنة فذة من جراء الانسجام للسبق مع عملية إعادة الهيكلة، بل أن القطاع تحول إلى رافعة فعلية ساهمت بدور أساسي وتميّز في منع المزيد من التدهور الاقتصادي، من خلال تأمين التمويل المطلوب لاحتياجات الدولة، وتحقيق توازن دقيق ومدرّس في إدارة مخاطر التسليف.

وتحت الأضواء المحققة أو تلك المتوقعة، أن الهدف الملغى الذي وضعه مصرف لبنان كعنصر أساسي لإعادة الهيكلة، والمتعلق

بمجموع مؤشرات ويمعدل تجاوزت 13 في المئة المؤشر الموجودات، ما دفعه لاختراق لأشعة أول 20 مصرفاً في لبنان.

النشاط الخارجي

• أعلن كل من مصرفي الاعتماد اللبناني والبناني الكندي عن فتح مكاتب تمثيل لهما في مدينة مونتريال الكندية، ممسّكين بذلك أول حضور مصرفي لبناني وعربي مباشر في كندا. وتم الإعلان عن فتح المكاتب في توقيت مماثل في بيروت، بحضور رئيسة المركز المالي الدولي في مونتريال أنتوني كزيغو. واعتبر د. جوزيف طريبه رئيس مدير عام الاعتماد اللبناني الذي يرأس أيضاً جمعية مصارف لبنان واتحاد المصارف العربية، أن مونتريال تستقطب بقوة المؤسسات المصرفية والمالية لفتح مقرات للأعمال فيها، نظراً إلى الليزات التنافسية للتمتع، إضافة إلى وجود جالية لبنانية يفوق عددها 150 ألف شخص، علماً أن نشاط الكتب سيفيطي منطقة أميركا الشمالية. فيما أكد رئيس ومدير عام اللبناني الكندي جوزيف زرد أبو جودة أن المكتب يشكل خطوة لتوسيع النشاط المالي وتأسيس فروع جديدة للمصرف.

• وعلى خط مواز، استكمل بنك بيروت الإجراءات الفنية والإدارية لفتح فرع في قبرص بعدما نال موافقة مصرف لبنان المركزي، وسيتم الإعلان رسمياً عن فتح الفرع بعد إتمام موافقة المصرف المركزي القبرصي.

• وفي الإطار ذاته، أعلن علي الجمال، رئيس ومدير عام "جمال تراست بنك" عن التوجه لفتح فروع خارجية جديدة للبنك في بريطانيا وأفريقيا، إضافة إلى الفروع الأربعة العاملة في مصر.

• وتعزيز هذه الخطوات النشاط المصرفي اللبناني خارج الحدود، حيث تتواجد سابقاً 45 وحدة مصرفية عائدة لـ 16 مصرفاً لبنانياً في بلدان عربية وأوروبية، وتؤمن تواصلًا فعالاً بين لبنان والقيم وغير اللقيم، إضافة إلى

شهادات الإيداع المضمونة بالدولار الأميركي ذات العائد الفاتح للدفع شهرياً بنسبة 7 في المئة سنوياً. وتبلغ قيمة الشهادة الواحدة 50 ألف دولار أميركي وهي متاحة للأفراد والشركات.

وحده المصرف حجم الشريعة الجديدة بـ 10 ملايين دولار، ويتوقع إقبال الاكتتاب وقبول طلبات الشراء أواخر شهر أيار/ مايو الجاري لتضاف إلى شريحتين سابقتين تمّ تصديقهما في شهر نيسان/ أبريل الماضي، بقيمة 5 ملايين دولار لكل منها، علماً أن القيمة الإجمالية المستهدفة لهذه الشهادات تبلغ 50 مليون دولار. سيتم إصدار شرائحها تباعاً خلال العام الجاري، والنظر بزيادتها في ضوء الإقبال الذي شهنته الإصدارات الثلاثة الأولى من مصارف محلية وخارجية.

• بذلك عوده حملة لترويج بيع أسهم الفضلية من فئة (A) لصالح الأفراد والشركات في الأسواق المحلية والخارجية، بسعر 25 دولاراً للسهم الواحد، ويكاد مفر

لدة 5 سنوات على قاعدة تحقيق الأرباح. وعلم أن نجاح هذه الحملة تخفي السقف المستهدف لها، ما دفع إدارة المصرف إلى قبول مبالغ اكتتاب تجاوزت 100 مليون دولار من مصارف محلية وخارجية، أي ما يمثل ضعف الرقم المستهدف.

• ويحضر بنك بيروت لعملية هندسة مالية في نطاق تعزيز الأموال الخاصة والموارد المالية وإطلاق صندوق استثماري جديد بالدولار الأميركي بعدما حقق نجاحاً ملحوظاً في إطلاق صندوقين سابقين الأول بقيمة 25 مليون دولار والثاني بقيمة مماثلة بالقيمة اللبنانية تعاون في إعداده وتسويقه مع البنك اللبناني للكندي.

• وأقرت الجمعية العمومية لـ "فروست ناشونال بنك" زيادة الرأسمال بمقدار 10 ملايين دولار على مرحلتين لتعزيز الأموال الخاصة وتوفير الموارد المطلوبة لتمكين الإدارة من تنفيذ خططها التوسعية، بما فيها إجراء عملية نمج مصرفية، مع الإشارة إلى أن للمصرف ما زال يحقق فائزات عالية في

✓ أكبر مصرف في لبنان بإستمرار منذ العام ١٩٨١

✓ "أفضل مصرف في لبنان للعام ٢٠٠١" وفقاً للمؤسستين
العالميتين المختصتين Euromoney و The Banker

✓ أعلى تصنيف محلي (A-) لقوة ومثانة المصرف الذاتية
وفقاً لـ Capital Intelligence

راحة البال



بنك لبنان والمهجر
BLOM BANK^{SAL}

الإدارة العامة، فردان، هاتف: ٧٣٨٩٣٨ - ٧٤٣٣٠٠ / ٠١ <http://www.blom.com.lb>



عن اليمين: سعادة ومكاوي

"شعاع كاييتال" تطلق صندوقاً عربياً للدخل الثابت

الأسلوب من في اتخاذ القرارات الاستثمارية المبينة على أسس علمية خاصة بإدارة الأموال والمحافظة الاستثمارية، كما يطمح الى تأمين توزيع فعال للمخاطر في محفظة المستثمر، إذ تبين خلال الأعوام الأخيرة أن الارتباط بين السندات الحكومية العربية وغيرها من أنواع الاستثمارات ضعيف وينعدم أحياناً.

وأشار إلى أن "شعاع كاسبيتال" استعانت لإدارة هذا الصندوق بنخبة من الأذكياء يتمتعون بخبرة فريدة من نوعها في السوق السندات العريبية المدرجة وغير المدرجة، وساهموا بشكل فعال في كتابات السندات الحكومية (التيروبوليت) ولعبوا الدور الأة في عمليات اكتتاب بلغ مجموعها ثلاثة مليارات دولار. والفرق التخصص في الصندوق العريبية للسلطات الشاب يشهر بأنه استطاع إقناع محافظ سندات عريبية بترجاء هذا الإطفالة للولوجة لهذا القطاع في العام 1994، وله سجل حافل بالإنجازات في هذا النوع من الاستعانة.

وقال مكاي، إن الصندوق العربي
للخلافات سيساهم في تطوير أسواق
العمل العربية، فأسواق السندات العربية،
رغم ضلالتها جميعها، حققت معدل نمو
يعادل ضعف نمو الأسواق الناشئة
الأخرى. إضافة إلى ذلك، فإن هذه الفئة
الاستثمارية حققت عائداً مثقفاً للنظر
خلال الأعوام القليلة الماضية، رغم الأزمات
الكبرى التي عصفت في القطاع المالي
العالمي.

ولفت مكايي أخيراً إلى أن شعاع كابيتال تتمتع بميزة فريدة تمكنها من إدارة هذا الصندوق بفعالية وعالية وذلك لوجودها الفعلي في المنطقة، ولعتمادها على نخبة من أصحاب الخبرة الواسعة في هذه الفئة الاستثمارية، كما أن شعاع كابيتال تقوم بتطوير مؤشر للسندات العربية سيكون قريباً من نوعه بعدما قامت بنجاح بتطوير مؤشراتها الخاصة بالأسهم العربية على 12 سوقاً مالية.

عبد المدير التنفيذي الأول لمؤسسة "شعاع كابيتال" زياد كاوي إن مؤتمراً صحفياً في نادي الصحافة - جمعية عرجي، كلية الإعلام والتوثيق في بداية المازارية في وسط بيروت، أطلق خلاله أول صندوق للحد من الصدمات موجه إلى العالم العربي، وأعلن أن هذا الصندوق سيساهم في تطوير أسواق المال العربية. وشارك في المؤتمر الصحفي مديرة الصندوق سلام سعادة التي شرحت مجالات عمل الصندوق ومؤسسة "شعاع كابيتال" وتحدثت عن نجاحاتها واستراتيجياتها في البلاد العربية والعالم. وقال كاوي إن المركز الأساسي للصندوق هو في إدارة وهي في دولة الإمارات العربية المتحدة، وهو المركز الوحيد في الوقت الحالي، مشيراً إلى أن "شعاع كابيتال" ستسوق أسهمها في بورصة دبي وفي بورصة الكويت، معلناً أن مجلس إدارة المؤسسة يرأسه ماجد سيف الغرير.

وأضاف مكاي، أن "شعاع كابيتال" تملن من خادتي الصحافة - بيهوت عن إطلاق الصندوق العربي للدخول المباشر "وشعاع كابيتال" هي البنك الاستثماري الرائد في دولة الإمارات العربية المتحدة، والصندوق هو متجه، واستثماراته تتركز بصورة أساسية في مصدايق الدين العربية، وإن من شأن الصندوق تشكيل الأقلية لأغلى للمستثمرين الرابعين في الاستفادة من العائد المغري الذي تميزت به سندات الدين العربية خلال الأعوام الأخيرة.

وأضاف: إنَّ شعاع كابيتال تنوي أن تستثمر تقسماً من أموالها الخاصة في هذا الصندوق المفتوح المسجل في جزر كايمان، الذي يتيح تسوية التعاملات، استرداداً واكتساباً، بصورة شهرية. ويهدف إلى تأمين عائدات مرتفعة عبر الاستثمار بصورة أساسية في السندات الحكومية للدول العربية المصدرة بالدولار الأميركي.

وأوضح أن الصندوق يتيح الإستثمار في مجمل السندات الحكومية العربية عبر محفظة إستثمارية واحدة، كما يخضع

بالوصول إلى قطاع مصرفي سليم وأمن وقادر على مواكبة تطورات الصناعة المصرفية الدولية ومعاييرها ومواصفاتها، لم يكن مجرد فكرة قابلة للتطبيق، بقدر ما كان استراتيجية عمل يتم تنفيذها على مراحل ويتكامل فيها دور السلطة التقديرية مع رغبة المصارف ذاتها، مساهمون أصحاب رؤسائهم وقاداتها، في تنقية القطاع وتعريب قاعدته التدريسية والتوسيعها واعتماد التقنيات الحديثة وإطلاق حزمات متعاقبة من الخدمات والمنتجات المصرفية والمالية الرائدة وتعزيز التفاعل مع الأسواق المحلية والخارجية.

وفعاليات مؤكدة أن سلسلة المؤشرات الجينية المرسلة للتكاثر خلال الأسابيع القليلة المقبلة بشأن عملية إعادة الهيكلة دخلت مرحلة جديدة متقدمة امتداداً للمراحل السابقة، لكنها قد تختلف عنها في بعض معطياتها وحيثياتها، بفعل الأوضاع الاقتصادية السائدة والتي تتسم بالحر الشديد، وتطلب قراءة أعمى ومتحصصة للتطورات وجراحة غير عادية في اتخاذ اللواقح والقرارات. يمكن في مستخلص مسبق لطبيعة هذه المؤشرات، مضمونها في وقت عذبة من المارة، التالية:

1- استمرار عملية "تنقية" القطاع المصرفي كخيار استراتيجي لمصرف لبنان ولجميع المصارف.

2- تحصين القطاع ما أمكن عن الواقع الاقتصادي وتأثيراته.

3- التشدد في ضبط الميزانيات
المصرفية لجهة الالتزام الدقيق بالمعايير
الدقيقة الصادرة عبر تعميم المصرف
المركزي، وبالأخص ما يتعلق بتصنيف
الائتمان، وحدد الاحتياطات اللازمة

4- توفير جميع التسهيلات والدعم عبر قانون الدمج أمام الإدارات الفانحة في المصارف المالية والملتزمة بأصول وقواعد العمل المصرفي، لغرض عمليات دمج جديدة أو إنشاء صناديق استثمار أو طرح عمليات مالية مبتكرة لتعزيز الراسمال والأموال الخاصة والذاتية.

5- إعطاء إشارات ودلالات قوية بعدم
ممانعة المصرف المركزي في إجراء عمليات
دمج بين المصارف الكبيرة، ما دامت تتم
تحت سقف خلق وحدات مصرفية متكاملة
تتميز بقيمة إضافية في أدائها وفي التزامها
المعايير والمواصفات الأفضل. ■

3.8



الإسم والعصم الإلكتروني/ جيمس ريتولي (٤٩)
 الشركة هارون الخبيزة، إحدى شركات سارونير للتجارة العامة
 النشاط: توريد البضائع بكميات كبيرة
 يستحق سهاره البهرات المصنفة على طلبة، لأن أعمال الشركة حققت نموًا معتدلاً
 ٢٠ على مدى السنوات الخمس الماضية
 يعجبه في منطقة عجمان الحرة الإبداع التام للروتين، بما يتيح له إتخاذ قراراته
 بسرعة دون حاجس التعطّل بسبب الإجراءات الرتيبة المعقدة

 منطقة عجمان الحرة
 AJMAN FREE ZONE

لأن كل ما يجري، يجري بسرعة

 ٠٩٧١١ ٧٢١٤٤٤  ٠٩٧١١ ٧٢١٢٢٢  www.ajmanfreezone.gov.ae



طيران الخليج: مال أم إدارة؟

وما زاد في تفاقم الوضع نشوء شركات طيران لدى بعض الحكومات المالكة بخلاف الوضع الذي كان عليه عند قيام الشركة التي كان الهدف منها أن تكون بمثابة الناقل الوطنية للبلدان الخليجية الأربعة.

فخلال الفترة الماضية، عمدت حكومة قطر إلى إنشاء شركة الخطوط الجوية القطرية "القطرية" التي وسعت أسطولها في فترة قصيرة نسبياً وافتتحت شبكة من الخطوط باتجاه البلدان الخليجية والعربية وبعض البلدان الأوروبية والآسيوية. كذلك فعلت سلطنة عمان من خلال "العمانية" التي تتزايد شبكة خطوطها بأطراف.

أما أبو ظبي فلم تبادر إلى تأسيس شركة طيران خاصة بها لغاية الآن ولكنها تمتلك حصصاً في الطيران الموحي ولديها البنية الأساسية الجاهزة لتسيير الطيران التجاري.

أما مملكة البحرين، فهي الوحيدة التي لم تقدم على تأسيس شركة طيران، مع العلم أن المسألة بالنسبة إليها ليست مسألة جهوزية بل مسألة قرار سياسي لم يتخذ بعد.

والسؤال هو: هل يشهد الشهر الجاري حسماً في طيران الخليج سواء لجهة زيادة رأس المال أم لجهة الاتفاق على هيكلية الإدارة الجديدة؟ وهل أصبح اللجوء إلى الخبرة الأجنبية الحل الوحيد لتكوين إدارة وطنية مؤهلة وتملك الصلاحيات الكافية؟

الشركة.

وخلال الاجتماع الأخير للمجلس تم اتخاذ عدد من القرارات أبرزها:

— جعل مملكة البحرين المحور (Hub) الرئيسي للشركة والاستغناء عن المراكز الأخرى لأنها غير مجدية، فضلاً عن أن تعدد المراكز يزيد من الكلفة.

— تغيير الإدارة تغييراً كاملاً، على أن تكون مهنية بنسبة مئة في المئة، وأن تتجاوز بالتقالي المتدخلات الإدارية من جانب البلدان المالكة التي أدت إلى تضخيم الجهاز البشري وإلى تغييب الكفاءة في بعض التعيينات إن لم يكن في معظمها. وعلى هذا الأساس تم تكليف شركة استشارية عالمية هي شركة SH&B لدراسة الوضع الإداري للشركة واختيار الكوادر القيادية الإدارية.

وحتى كتابة هذه السطور لم يصدر أي قرار في شأن مصير الإدارة، علماً أنه تردّد بأن ثمة اتجاهات للاستعانة بخبرات أجنبية لاسيما لرأس الجهاز الإداري.

وتعاني طيران الخليج، على الرغم من امتلاكها أسطولاً جويّاً متنوعاً وحديثاً، من مشاكل إدارية آتت، بحسب المطلّين، إلى تكبد الشركة خسائر متتالية حملت الحكومات المالكة إلى ضخ زيادات في رأس المال غير مرة.

وترتبط هذه المشاكل الإدارية بتعدد الجهات المالكة وسعي كل جهة إلى امتلاك "كوتة معينة من الوظائف للسندة إلى رعاياها.

هل تتمكّن "طيران الخليج" خلال شهر أيار/ مايو الجاري من تجاوز الصعوبات التي تعصف بها والتي تفاقم خلال الأشهر القليلة الماضية؟ وهل يتمكّن مجلس إدارة الشركة من معالجة أزمته: زيادة رأس المال لتغطية الخسائر المحققة، وتكليف إدارة جديدة للشركة لتحل محل الإدارة الحالية العطلة إلى حد بعيد؟

هذه الأسئلة وسواها أثارتها القرارات التي صدرت عن مجلس إدارة الشركة في اجتماعه قبل الأخير، حيث أقر بوجوب زيادة رأس المال. وفيما علم أن الزيادة المطلوبة على رأس المال هي 60 مليون دينار بحريني (نحو 165 مليون دولار) تردّد في وقت لاحق أن الزيادة المطلوبة هي في حدود 275 مليون دولار.

وكانت معلومات يمكن الركون إليها أشارت إلى أن إجمالي الخسائر التي تكبدتها الشركة حتى نهاية العام 2001 قد بلغت نحو 97 مليون دينار بحريني، علماً أن الأرقام غير المدققة للعام 2000 تشير إلى خسائر قدرها 50 مليون دينار.

وأشارت المعلومات إلى أن زيادة رأس المال التي اقترحتها مجلس إدارة الشركة تقوّر أن توزع بالتساوي بين الحكومات الأربع المالكة للشركة وهي البحرين، أبو ظبي، قطر وسلطنة عمان، في حين علم أن مملكة البحرين وسلطنة عمان وقطعا الزيادة المقررة، فإن حكومتى أبو ظبي وقطر قد تردّدتا في دفع الزيادة المطلوبة وربطتا عملية ادفع بإجراء تغيير في إدارة

استقالة وليد منيمنة من كومباك

أكدت شركة كومباك استقالة د. وليد منيمنة، نائب الرئيس والمدير العام في Enterprise Business Group كومباك أوروبا الشرق الأوسط وأفريقيا. وكان منيمنة انضم إلى كومباك في العام 1994 كمدير إداري لمنطقة الشرق الأوسط، للتوسط،



وليد منيمنة

وأفريقيا. وبقيادته، حققت الشركة معدلات نمو مضاعفة خلال 5 أعوام بعد تأسيس شركات تابعة في دبي والسعودية ومصر والمغرب وتركيا. وفي العام 1999، عُيّن منيمنة نائبا للرئيس ومديراً إدارياً في مجموعة كومباك لتطوير الأعمال Business Development Group التي تعمل في نحو 100 بلداً، وقد شهدت المجموعة نمواً متواصلاً طوال فترة إدارته. ويشغل منيمنة منصبه الأخير منذ العام 2001.

EBEL



ايبيل

تقدّم ساعة «١٩١١»

الامارات العربية المتحدة أبو ظبي: مجوهرات منصور هاتف ٩٧١ ٢٦٣٤٣٦٠ دبي: مجوهرات منصور هاتف ٩٧١ ٤٣٣٨١١١٥ ريفولي هاتف ٨٠٠٥٤٥٨ هاتف ٩٧١ ٨٠٠٥٤٥٨ Gerns World هاتف ٩٧١ ٤٣٦١٥١٢٩ • المملكة العربية السعودية جدة: المزالي هاتف ٩٦٦ ٢ ٦٤٧٣٠٠ الرياض: الفزالي هاتف ٩٦٦ ١ ٤٧٤٤٠٠٠ • البحرين المنامة: مجوهرات تقي المدينغ هاتف ٩٧٤ ٤ ٤٧٨٠٨٠ • الكويت مدينة الكويت: النبراس هاتف ٩٦٥ ٥٧٣٥٢٣/٥٧٣٦٥٢٩ • قطر الدوحة: الصالين الأزرق هاتف ٩٧٤ ٤ ٦٧٨٦٧٨ • Palais Royal هاتف ٩٧٤ ٤ ٤٧٨٠٨٠ • جاليري الحبيبة للتجارة هاتف ٩٧٤ ٤ ٤٢٤٦٦ • ضمان مسقط: القرم هاتف ٩٦٨ ٥١٢٥٥٨ • لبنان بيروت: Sundiel Ltd. هاتف ٧١١٨٩٤/٧ • مصر القاهرة: Thomas Trade هاتف ٤١٥٤٧٧٠ / ٢٠٢ ٥٦٩١٠١٠ • سوريا دمشق: مرجان للتجارة هاتف ٩٦٣ ١١٣٣١٤٤١٤



عبد الحميد
الحمد

الصندوق العربي للإنماء في المئة من الأرباح للشعب الفلسطيني

اختتم الصندوق العربي للإنماء الإقتصادي والإجتماعي إجتماعه السنوي الذي عقد في الجزائر الشهر الماضي، في إطار الاجتماعات المشتركة للمؤسسات المالية العربية، بإعلان رئيس مجلس إدارة الصندوق ومديره العام عبد الحميد الحمد أقطاع نسبة 10 في المئة من الأرباح الصافية لعام 2001 وتخصيصها لصالح الشعب الفلسطيني، ووافق الصندوق على المساهمة بزيادة رأس مال المؤسسة العربية لضمان الإستثمار بمبلغ 51,5 مليون دولار.

كما تم انتخاب محافظ الجمهورية اليمنية لرئاسة مجلس محافظي الصندوق في الإجتماع السنوي المقبل على أن يكون محافظ دولة الكويت نائباً له.

وصادق مجلس محافظي الصندوق على الميزانية وحساب الإيرادات والمصروفات لعام 2001، وعين KPMG مدققاً لحسابات العام 2002. ووافق المجلس على إتاحة الفرصة لمد عام آخر لكل من العراق والصومال ليتمكنوا من تصحيح أوضاعهما والوفاء بالتزاماتهما تجاه الصندوق.



100 مليون ريال

من الأمير الوليد إلى الشعب الفلسطيني

وكان الأمير الوليد أقدم على العديد من التبرعات للسلسلة الفلسطينية في 1998 و2000. وبعد الوليد من كبار المستثمرين في الضفة الغربية وقطاع غزة. يمتلك حصصاً استثمارية في عدد من الشركات الناشئة في الضفة والقطاع منها استثمار بمبلغ 5 ملايين دولار في شركة فلسطين للتنمية والإستثمار (PADICO)، وإستثمار بمبلغ مليوني دولار في الشركة العربية الفلسطينية للإستثمار (القباضة) المحدودة (APIC)، وإستثمار بمبلغ خمسة ملايين دولار في شركة القدس للإعمار والتنمية (JEDICO).

كما يساهم الأمير الوليد في فندقين بإدارة شركة الفنادق العالمية موفنبيك Movenpick. الفندق الأول في مدينة رام الله ومساهمة الأمير الوليد فيه تبلغ مليون دولار والثاني في مدينة غزة بحصة استثمارية تبلغ مليون دولار. ويؤكد الأمير الوليد أن استثماراته في فلسطين لم تات لأجل جني الأرباح وإنما إيماناً منه بدعم البنية التحتية الفلسطينية لتوفير حياة أفضل للشعب الفلسطيني.

قتّم الأمير الوليد بن طلال بن عبد العزيز آل سعود رئيس مجلس إدارة شركة الملكة القباضة تبرعاً قيمته 100 مليون ريال سعودي لدعم الشعب الفلسطيني. هذا التبرع جاء استجابة لدعوة خادم الحرمين الشريفين الملك فهد بن عبد العزيز وخلال الحملة التي نظمها التلفزيون السعودي. وتتوزع مساهمة الأمير الوليد بالتساوي بين مساعدات نقدية وعينية كما يلي:

أولاً: مساعدة نقدية بمبلغ خمسين مليون ريال نقداً يتم صرفها لإعادة إعمار البنية التحتية التي سمرها جيش الاحتلال الإسرائيلي خلال أعمال التخريب التي قام بها في الضفة الغربية وقطاع غزة. ثانياً: مساعدات عينية وتنقسم إلى:

1- 100 سيارة جيب تكلفتها ستة ملايين ريال سعودي.
ب - مليوناً قطعة ملابس تكلفتها أربعة وأربعون مليون ريال سعودي، مع العلم أن قيمتها السوقية إثنان وتسعون مليون ريال.

"إدارة" شركة جديدة لإدارة المشاريع

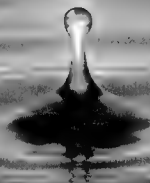
ومناقص القسم بإنشاء شركة مستقلة في المجال نفسه. تتفوّذ "إدارة" باعتبارها تتولى إدارة المشاريع، بقدرات محلية بالكامل مستخدمة أفضل الممارسات والخبرات والمنظمة العالمية في هذا المجال. وستتركز خدماتها على التوعية لا على الكمية وسيقوم فريق العمل لديها بالتركيز على تلبية الاحتياجات المحددة للعملاء على النحو الأفضل.

وقال سعيد محمد الشارء عضو مجلس إدارة شركة الاتحاد العقارية ورئيس مجلس إدارة "إدارة": "إن إنشاء "إدارة" كشركة مستقلة في إدارة المشاريع يعطي النجاح الذي حققته مجموعة الاتحاد العقارية، مصداقية حقيقية".

أطلقت شركة الاتحاد العقارية "إدارة" وهي شركة جديدة في إدارة المشاريع في دبي، تعمل وفق أسس وأسطة ومتينة في عالم العقارات. وكان اسم إدارة المشاريع لدى الاتحاد العقارية حقق تطوراً سريعاً ونجاحاً باهراً في زمن قياسي، ما جعل مجلس إدارة الشركة يرى ضرورة الاستفادة من خبرات



صفاء في الأداء



هل تتطلع إلى امتلاك سيارة تؤمن أفضل الأداء ومنتهى الاعتمادية والراحة التامة. هل تحلم بسيارة عائلية تجعل من رحلاتكم الطويلة عامرة بالفرح والقيادة الآمنة. هل ترغب بالحصول على سيارة تعتمد عليها ١٠٠٪ وتمنحك الشعور بحب التملك. لا تطل البحث، في هيوونداي ندرك كل هذه التطلعات، وقمنا بتصميم سيارة متكاملة لك. استعد لتحقيق أحلامك. فكّر هيوونداي. فكّر ببعد.



 **HYUNDAI**
استعد بامتلاكها



جاسم
اللمحمدي



د. فوزان
موللر



الأخبر
عبدالله
بن فيصل
بن تركي
آل سعود

برنامج تمويل التجارة 129 وكالة وطنية

بلغ عدد الطلبات التي تلقاها برنامج تمويل التجارة العربية خلال العام 2001 للحصول على خطوط ائتمان 240 طلباً قيمتها الإجمالية 684 مليون دولار أميركي، وتقت للوافقة على طلباتها قيمتها 518 مليوناً. وعقد برنامج تمويل التجارة جمعياته السنوية حيث عرض الرئيس التنفيذي - رئيس مجلس الإدارة د. جاسم اللمحمدي - إنجازات العام 2001.

وقال: بلغ عدد اتفاقيات خطوط الائتمان التي أبرمها البرنامج مع وكالاته الوطنية 24 اتفاقية قيمتها نحو 338 مليون دولار، كما بلغت قيمة السحوبات خلال العام نحو 507 ملايين دولار، أي زيادة نسبتها 52 في المئة قياساً بالعام 2000.

وأحييت الجمعية العمومية علماء بتسمية وتعيين 9 وكالات وطنية جديدة خلال العام 2001، ارتفع على أثرها عدد الوكالات الوطنية المتعددة في جميع الدول العربية ليهبط 129 وكالة كما في نهاية العام.

الملتقى العربي الألماني الخامس بين 26 و28 حزيران/ يونيو المقبل

رئيس الاتحاد الألماني لاقتصاد المعلومات والاتصالات ووسائل الإعلام الجديدة، ومكان الائتمقاد هو بيت الاقتصاد الألماني في برلين، ويتوقع حضور 400 مشارك يمثلون شركات ووزارات واتحادات وغرف تجارة وصناعة عربية والألمانية. وسيكون بينهم وفد اقتصادي كبير من المملكة العربية السعودية، الشريك الرئيسي للملتقى، وسدركز فعاليتها على مشاريع البنية التحتية، خصوصاً في مجالات الاتصالات والمعلوماتية والبيئة والطاقة. إضافة إلى كيفية تمويلها وإزالة العقبات التي تقف في وجه التجارة والاستثمار.

وستأخذ الأنشطة التي تجمع رجال الأعمال وممثلي الشركات وصنّاع القرار Business to Business حيزاً مهماً في فعالياته. وستقام مساء 26 حزيران/ يونيو حفل استقبال للمشاركين تتاح من خلاله كذلك فرصة للتعارف وتبادل الآراء في مقر بلدية برلين.

يُعقد الملتقى الاقتصادي العربي الألماني الخامس 2002 في 26 و27 و28 حزيران/ يونيو المقبل، وهو ينظمه غرفة التجارة والصناعة الألمانية واتحاد غرف التجارة والصناعة الألماني ومجموعة الاقتصاد والأعمال، ويرعى الملتقى وزير الاقتصاد والتكنولوجيا الألماني د. فيشر موللر، وسيكون التحدث الرئيسي فيه محافظ الهيئة العامة للاستثمار في المملكة العربية السعودية الأمير عبد الله بن فيصل بن تركي آل سعود.

ومن بين المتحدثين: إبراهيم العساف وزير المالية والاقتصاد الوطني في المملكة العربية السعودية، عمرو موسى الأمين العام لجامعة الدول العربية، لودفيغ جورج براون رئيس اتحاد غرف التجارة والصناعة الألماني، محي الدين النسيبي سفير الجمهورية اليمنية وعميد السلك الدبلوماسي العربي في ألمانيا، محمد السعدي رئيس غرفة التجارة والصناعة العربية الألمانية ويورغ مينو هارمس نائب

المدينة الصناعية في جنة

وقّع ائتلاف المهديب وابو نيان وشركة تامين عقد تأهيل وتشغيل وصيانة نظام الصرف الصحي في المدينة الصناعية في جنة على أساس B.O.T. ووقع عن مجلس إدارة للمدينة رئيسه عهد الله زينل.

وكانت إدارة للمدينة الصناعية في جنة أجرت الدراسات الخاصة بالمشروع بالتشسيق مع البنك الدولي الذي قدّم الاستشارات الفنية والمالية وذلك لطرح مناقصة أول مشروع من نوع الانتشاء والتشغيل ونقل الملكية في السعودية حيث تتنافس على المناقصة ائتلافات من كبريات شركات القطاع الخاص المتخصصة في هذا المجال.





THE PREMIER BIRETROSECOND
World Première. Rare handcrafted 950PT platinum timepiece
set with an automatic movement — wound with a platinum rotor
— featuring a double retrograde second indicator.

HARRY WINSTON

NEW YORK • BEVERLY HILLS • PARIS • GENEVA • TOKYO • OSAKA

In the Middle East exclusively at

Bahrain BAHRAIN JEWELLERY CENTRE Manama T +973 535 091 • **Kuwait** GHADAH JEWELLERY & GIFTS Safat T +965 240 09
51 Lebanon KOHINOOR Beirut T +961 78 87 08 • **Qatar** GHADAH CO WLL Doha T +974 4408 408 • **Saudi Arabia**
ALFARDAN JEWELLERY CO. LTD. Riyadh T +966 1 462 89 72 Al-Khobar T +966 3898 00 09 Jeddah T +966 2 664 00 73 • **United**
Arab Emirates AL MANARA TRADING EST Abu Dhabi T +9712 627 22 22 AHMED SEDDIQI & SONS Dubai T +9714 3536 308

FOR ANY FURTHER INFORMATION HARRY WINSTON ULTIMATE TIMEPIECE SA Switzerland T +41 22 716 29 00 F +41 22 716 29 01 info@hwtimepieces.com

شركة "كامكو" الإستثمارية: ثمار تنويع المخاطر



مسعود حيات

5,9 ملايين د.ك. في العام 2000)، الأمر الذي يشير إلى توافر معدل سيولة أعلى بكثير.

— تخفيض حجم الإستثمارات في الشركات الزميلة إلى 21,3 مليون د.ك. (مقابل 29,6 مليون د.ك. في العام 1999)، ويعزى هذا التخفيض أساساً إلى بيع شراش من حصص الشركة في بنك الخليج للتحد.ش.م.ب. - البحرين، وشركة الخليج - مصر للنفط والسياسة - مصر. وقابل عمليات البيع تلك تلك الشركة لحصة بنسبة 49 في المئة في شركة الصناعات المتحدة - الكويت، وهي شركة مدرجة في سوق الكويت للأوراق المالية وتزاول أنشطة صناعية مختلفة في منطقة الخليج.

وبلغت حقوق مساهمي الشركة 19,2 مليون د.ك. في نهاية 2001 مقابل 16,7 مليون د.ك. لعام 2000، أي بزيادة قدرها 15 في المئة. وبذلك ارتفعت قاعدة رأس مال الشركة بنسبة 29 في المئة عن الحد الأدنى الذي تشترطه القوانين الرقابية والبالغ 15 مليون د.ك.، الأمر الذي يوضح للقوة الرأسمالية الفائقة لشركة كامكو.

من جهة أخرى، ارتفعت الأصول التي تديرها كامكو نيابة عن عملائها، والتي لا تشكل جزءاً من ميزانيتها العمومية، إلى 310,8 مليون د.ك. في نهاية 2001 (أي ما يزيد عن مليار دولار أميركي)، مقابل 248 مليون د.ك. كما في نهاية 2000، أي بمعدل نمو قدره 15 في المئة.

واستناداً عملاء كامكو خلال العام 2001 من الأداء الفائق لمدراء محافظتها سواء في الأسواق الدوائية، حيث تجاوزت معدلات أداء تلك المحافظ أداء كل من مؤشر ستاندر، اند بيز 500 (S & P 500) ومؤشرات إم أس سي آي (MSCI)، أو في السوق المحلية حيث فاق أداء محافظ كامكو أداء مؤشر سوق الكويت للأوراق المالية. كما سجل صندوق الأصول للتحد.للدخل الشباب أداء ممتازاً خلال العام.

أعلنت شركة مشاريع الكويت الإستثمارية لإدارة الأصول، وهي إحدى الشركات الكويتية الرائدة في مجال إدارة الأصول والخدمات المالية، عن نتائجها المالية للعام المنتهي في 31 كانون الأول/ديسمبر 2001.

فعلى الرغم من الإضطرابات التي شهدتها الأسواق المالية الدولية على نطاق واسع، سجلت كامكو صافي ربح قدره 2,2 مليون د.ك. مقابل 0,9 مليون د.ك. لعام 2000، أي بمعدل نمو قدره 253 في المئة. كما ارتفعت ربحية السهم في العام 2001 إلى 14,75 فلساً مقابل 5,83 فلساً لعام 2000.

وإزدادت إيرادات التشغيل لعام 2001 إلى 7,6 ملايين د.ك. من مستواها البالغ 5,5 ملايين د.ك. للعام السابق، أي بارتفاع قدره 38 في المئة. وتشكل إيرادات التشغيل المحققة على رسوم إدارة مبلغ 2,7 مليون د.ك.، أي ما يمثل نمو قدره 19 في المئة مقارنة بالعام السابق وذلك بدفع من تحسن أداء سوق الكويت للأوراق المالية في العام 2001، إضافة إلى مبلغ 2,5 مليون د.ك. كربح تم تحقيقه من بيع استثمارات معينة.

وقال مسعود جوهري حيات، رئيس مجلس إدارة كامكو: "تمكنت الشركة من تحقيق هذه النتائج الممتازة بفضل تمسكها بسياساتها الإستثمارية القائمة على تنويع مخاطر استثمارها بين مختلف الأسواق الرأسمالية الرئيسية"، وأضاف: "استثمارات كامكو أيضاً من استثمارها المستثمر في مواردها البشرية ومن نجاحها في استقطاب موظفين على درجة عالية من الكفاءة". يذكر أن كامكو زادت عدد موظفيها خلال العام 2001 من 72 إلى 86 موظفاً، معززة بذلك أداء دوائرها خدمة العملاء مثل إدارة الأصول وتمويل الشركات والتسويق.

ونشطت كامكو خلال العام 2001 في طرح خدمات ومنتجات جديدة لعملائها وللقطاع المالي في الكويت ككل، ومن ضمن تلك الخدمات والمنتجات: — خدمة التعامل الأجل في سوق

الكويت للأوراق المالية.

— القيام بالعديد من المهام الإستثمارية المالية، ومن ضمنها قيام الشركة بدور منير مساعد لإصدارات سندات بقيمة 60 مليون د.ك. طرحتها شركة مشاريع الكويت (القابضة).

— قيام دائرة بحوث الاستثمار في شركة كامكو بنشر عدد من التقارير والدراسات حول الأسهم، لتوفر للعملاء وغيرهم من المستثمرين معلومات قيمة ولتساهم بذلك في إضفاء قدر أكبر من الشفافية في الأسواق المالية المحلية.

وبلغ مجموع أصول الشركة 63,5 مليون د.ك. كما في 31 كانون الأول/ديسمبر 2001 مقابل 53,3 مليون د.ك. كما في نهاية العام السابق، وهذا ما يمثل معدل نمو قدره 19 في المئة. كما شهد هيكل أصول الشركة تطورات رئيسية خلال العام، ومن أهمها:

— زيادة مهمة في الأصول النقدية (التي ارتفعت قيمتها إلى 6,8 ملايين د.ك. من مستواها البالغ 0,3 مليون د.ك. في العام 2000)، وفي الإستثمارات في الأوراق المالية والمحافظ المدارة الفتنة لغرض للتجارة (والتي ارتفعت قيمتها إلى 16,1 مليون د.ك. من مستواها البالغ

يمكنكم الحجز في أي من فنادق "القارات الست" حول العالم عبر مكالمة واحدة



تقدم لكم سلسلة فنادق "القارات الست" مجموعة من الفنادق المتميزة في جميع أنحاء العالم، حيث يمكنكم الحجز في أي من هذه الفنادق عبر مكالمة واحدة.

٨٠٠ ٤٦٤٢
الإمارات العربية المتحدة

٨٠٠ ٨٩٧ ١٤٦٥
للمملكة العربية السعودية

٠٨٠٠ ٩٧١٢٣٤
قطر

٦٢٣٣ ٤٧٣ ٢١٠٠
الكويت

٨٠٠ ٨٨٠
البحرين

من كافة الدول الأخرى في الشرق الأوسط، يرجى الاتصال بمدي هاتف ٩٧١ ٢ ٣٣١١٦٢٩ فاكس ٩٧١ ٤ ٣٣١١٦٢٩
www.6c.com

تتقدم وتجر اجراء مكالمات هاتمية عبر اي من المحطوط الهاتمية المجانية المدرج أعلاه الوصول إلى كل ما يحمله عالم "القارات الست" من مسهب مدمجه راتج، بما يعني أن بإمكانكم اجراء حجرات فورية في أكثر من ٢١٠ فندق في مراه ١٠ دولة في مختلف أنحاء العالم ومع حرجنا على تحديث أسعار الإقامة في الفنادق في نطاقنا، يمكن لوكلاء الحجرات أن يوفرنا لكم أكبر العروض المعجزة بأسفد والتي تناسب أمانا مع متعلباتكم. فعلى النعم، من أن غالبا بكر بشكل مستمر فإنه يظل على الدوام في متناول أنديكم.

نصلوا اليوم واكتشفوا ما يحمله عالم "القارات الست" للفنادق

"سري رسوم الكالات الدولة

SIX CONTINENTS HOTELS



زيادة رأس مال المؤسسة العربية لضمان الإستثمار



مامون إبراهيم حسن

استكملت المؤسسة العربية لضمان الإستثمار عملية زيادة رأس مالها بمقدار 100 مليون دولار تنفيذاً لقرار مجلس مساهمي المؤسسة خلال إجتماعه الـ 27 الذي انعقد في المغرب في العام 2000. وكانت مجالس مساهمي الهيئات المالية العربية الأربعة (الصندوق العربي للإنماء الإقتصادي والإجتماعي، صندوق النقد العربي، المصرف العربي للتنمية الإقتصادية في أفريقيا، الهيئة العربية للإستثمار والإنماء الزراعي) اتخذت قرارات بمساهمة كل منها في زيادة رأس مال المؤسسة، وذلك نيابة عن الدول العربية.

وكان مجلس مساهمي المؤسسة العربية لضمان الإستثمار عقد إجتماعه السنوي الـ 29، حيث أقرّ حساب الإيرادات وللصروفات وتقرير مدققي الحسابات عن السنة المنتهية في نهاية العام 2001، والميزانية التقديرية للعام 2002.

كذلك تمّ انتخاب أعضاء أول مجلس إدارة للمؤسسة بعد الانتقال من نظام لجنة الإشراف إلى نظام مجلس الإدارة وضخ المجلس ممثلين من: الأردن، الإمارات العربية المتحدة، السعودية، قطر، الكويت، ليبيا، مصر والمغرب.



من اليمين: رئيس مجموعة الشرق عيسى صالح الفارق مصاحلاً رئيس مجلس إدارة يونيليفر العربية كينيث هافلوك

50 عاماً على شراكة الشرق ويونيليفر العربية

في إطار الاحتفال بمرور 50 عاماً على الشراكة بين مجموعة عيسى صالح الشرق وشركة يونيليفر العربية في دبي والإمارات الشمالية، استقبل عيسى صالح الشرق رئيس مجموعة الشرق وسفير دولة الإمارات لدى المملكة المتحدة وأيرلندا، وكينيث هافلوك رئيس مجلس إدارة شركة يونيليفر العربية، عدداً من كبار الشخصيات من المؤسسات الحكومية والخاصة. وقال الشرق: "لقد كانت هذه الشراكة شاهداً على التطور الذي شهدته دبي لتتحول من مجرد قرية صغيرة إلى مدينة عالمية تضم 120 جنسية". بدوره الذي هافلوك على هذه الشراكة معتبراً أنها "واحدة من أنجح العلاقات وأكثرها استمرارية وقد تميّزت عبر السنين بالصدق والشفافية".

نتائج "ماستركارد" 2001: أفضل عام في تاريخ المؤسسة

حققت "ماستركارد" العالمية نتائج نمو قياسية في العام 2001 في مجال قطاع الدفع والبطاقات الائتمانية. وتلخص أهم إنجازاتها للعام المذكور في: 1- نمو حجم الإنفاق الإجمالي باستخدام بطاقات ماستركارد عالمياً، (ما عدا بطاقات "مايسترو") بنسبة 17,6 في المئة إلى 986 مليار دولار أميركي مقارنة مع العام 2000 بفضل نمو برامج الدفع والسحب، إنزاد الحجم الإجمالي للإنفاق لبرامج الدفع المختلفة بنسبة 15,9 في المئة ليصل إلى 827 مليار دولار، في حين ارتفع حجم الإنفاق الإجمالي لبرامج السحب 27,8 في المئة إلى 159 مليار دولار.

2- تمّ استخدام بطاقات ماستركارد المتداولة (عدا "مايسترو") في أكثر من 11,6 مليار معاملة حول العالم.

3- قامت 15 ألف مؤسسة مالية ذات عضوية في شبكة "ماستركارد" حول العالم بإصدار 520 مليون بطاقة "ماستركارد" تحصل مختلف الشعرات (مايسترو، وموندكس وغيرها) بزيادة 18,8 في المئة مقارنة مع العام 2000 لتسجل أعلى نسبة نمو من عام إلى عام في غضون 5 سنوات.

4- تمكن حاملو البطاقات من استخدام بطاقاتهم في أكثر من 24 مليون موقع حول العالم بزيادة 16,4 في المئة وذلك لدى التجار التقليديين والمطاعم وغيرهم.

5- بلغ عدد البطاقات الذكية التي تمّ إصدارها حول العالم نحو 110 ملايين بطاقة تحمل شعار "ماستركارد" و"مايسترو" و"موندكس" و"كليب"، ويتيح أكثر من نصف عدد هذه البطاقات (أي نحو 55 مليو: بطاقة) الفرصة لحاملها الإستفادة من مزايا ذات قيمة مضافة مثل مزايا ولاء العميل للعلامات التجارية والتعرّف الرسمي على هوية صاحب البطاقة وغيرها.

6- تمت البطاقات التي تحمل علامة "مايسترو" (وهي علامة الدفع الإلكتروني العالمية الوحيدة التي تعتمد على رقم التعريف الشخصي) إلى 476 مليون بطاقة عالمياً بزيادة 16 في المئة عن العام 2000. وهذه البطاقات توفر لحاملها دفع المشتريات لدى أكثر من 5,7 ملايين محل تجاري في 82 بلداً باستخدام نحو 760 ألف آلة صرف آلي حول العالم.

7- سجلت كافة مناطق "ماستركارد" نمواً قوياً في الحجم الإجمالي للإنفاق، إذ حقّق الحجم الإجمالي للإنفاق في منطقة الشرق الأوسط وأفريقيا نمواً بلغ 18,9 في المئة خلال العام 2001، وتعرّزت المنطقة بحجم قوي في المشتريات بلغ 70 في المئة ونسبة قوية في حجم العمليات النقدية.

Corum Trapeze Chronograph watch in steel. Designed by



CORUM

SWISS TIMEPIECES

لرياض: الفريديان ٦٢١١٦٢ عجة: الفريديان ٦٦٤٠٠٧٣ الخير: الفريديان ٨٩٨٠٠٠٩ أبو ظبي: الفريديان ٢٦٧٤٥٠٠٠ العين: الفريديان ٧٦٤١١٥٠ دبي:
صديقي ٢٢٤٦٠٦٠ / ٢٢٥٣٢٢٥ والبحرين: مجوهرات آسيا ٥٣٤٤٤٤ النوبة: الفريديان ٤٤٠٨٤٠٨ الكويت: غادة ٢٤٠٠٩٥١ مسقط: جواهر عمان
٥٧٣٢١٧٨ / ٢٢٢٢٢٩١ بيروت: أنطوان حكيم ٣٣٣٠٧٨ (٠١) عمان: ركن الهيا ٥٨١٦٦٢٩ / ٥٦٠٢٩٠٠ القاهرة لم لم: ٥٧٣٢١٧٨



تطوير حرم الجامعة الأميركية

التعليم الطبي والعناية الصحية. ويلحظ المخطط الرئيسي تطوير وتحسين مواقع وقاعات الحرم الجامعي، مثل تلك المواقع حول اللعب البيضاوي، ومبنى العلوم في القسم الغربي الأسفل من الحرم، وحول مجمع الهندسة والعمارة. ويلحظ المخطط دمجاً بين الحرم الجامعي مع حرم المركز الطبي عبر سلسلة من الساحات، كما ستقام بقعة جديدة بين ماركواند هاوس وكولدج هول، ذات مطل خلاب على اللعب الأخضر والبحر.

يهدف المخطط إلى جعل الحرم الجامعي مكاناً خالياً من المركبات على اختلافها، ما عدا سيارات الخدمة والطوارئ والعائدين.

وسيتتم تنفيذ المخطط الرئيسي على ثلاث مراحل تمتد نحو 20 عاماً، يتم خلالها بناء ما يقارب 125 ألف متر مربع من الأبنية الجديدة و 140 ألف متر مربع من الأبنية الحالية.

أعلن رئيس الجامعة الأميركية في بيروت جون والتريري عن مخطط طموح يمتد على مدى 20 عاماً وبكلفة 150 مليون دولار لتحسين وتأمين البنى التحتية والصقوف والمختبرات وبناء مباني جديدة في الحرم الجامعي. وقد اعتمد مجلس الأمناء رسمياً هذا المخطط التوجيهي، الذي يؤكد إيمان مجلس الأمناء وإدارة الجامعة بمستقبل لبنان والشرق الأوسط. وعبر هذا المخطط، تهدف الجامعة إلى خدمة أجيال المستقبل في هذه المنطقة، متابعة ما بدأته عند تأسيسها، منذ 135 عاماً.

ضمّ المخطط التوجيهي لتدعيم مهمة الجامعة الأكاديمية، وتلك بالارتقاء بكل الصفوف والمختبرات إلى مستوى ينتمي إلى القرن الواحد والعشرين، الأمر الذي يضمن كل خدمات ومنتج الطلاب ويزود الجامعة ببنية تحتية للأبحاث ستجذب أفضل الأساتذة في العالم. كما يهدف المخطط إلى إبقاء المركز الطبي مؤسسة متفوقة في تأمين

المؤسسة الإسلامية لتنمية القطاع الخاص تموّل مشروعاً لشركة "مجموع فارما"

تمّ في مقر المؤسسة الإسلامية لتنمية القطاع الخاص في جده توقيع اتفاقيات تمويل مقدارها 2,6 مليون دولار أميركي لصالح مصنع مجموع فارما التابع لشركة عبد اللطيف محمد صالح مجموع وإخوانه وذلك لتغطية احتياجات المصنع من معدات إضافية ومواد أولية ومواد تعبئة وتغليف. وتقدم المؤسسة لهذا المشروع صوراً مختلفة من التمويل الإسلامي عن طريق الإيجار والاستصناع والمزاينة.

وقد وقع اتفاقية التمويل كلاً من د. علي سليمان الرئيس التنفيذي المدير العام للمؤسسة الإسلامية لتنمية القطاع الخاص والشيخ أحمد محمد صالح مجموع رئيس مجلس الإدارة لشركة عبد اللطيف مجموع وإخوانه وبحضور عدد من كبار الموظفين من مجموعة البنك الإسلامي للتنمية.

إلى ذلك، وافق مجلس إدارة المؤسسة على أول مشروع لها في الجمهورية اليمنية وهو تمويل مشروع الشركة الأهلية لإنتاج المياه المعدنية.

يذكر أن المؤسسة الإسلامية لتنمية القطاع الخاص هي مؤسسة تابعة للبنك الإسلامي للتنمية، تمّ إنشاؤها في العام 1999 برأس مال مدفوع قدره 500 مليون دولار، وذلك بهدف استكمال الدور التنموي الذي يقوم به البنك عن طريق تنمية وتعزيز القطاع الخاص كأداة للنمو والرفاه الاقتصادي. ولقد صادقت على اتفاقية المؤسسة إلى اليوم 33 دولة إسلامية وأربع مؤسسات عامة في الدول الأعضاء. وقد قامت المؤسسة حتى تاريخه بتمويل مشروعات تنمية في قطاعات مختلفة مثل تكنولوجيا المعلومات والاتصالات والصحة وصناعة الأدوية والكيمياء.

كنعان قنصلاً لـ "كازاخستان" في لبنان

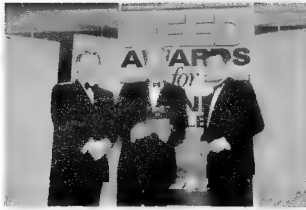


كنعان (اليسار) مع وزير خارجية كازاخستان اديسوف

تمّ اعتماد يوسف عفيف كنعان مدير عام شركة اتحاد المقاولين (سي سي سي) في لبنان قنصلاً فخرياً لدولة كازاخستان في لبنان.

وحيث أن جمهورية كازاخستان ليس لها سفارة في لبنان، فإن القنصل الفخري سيلعب دوراً في تعزيز التواصل بين البلدين وتسهيل مصالح الشعبين، علماً أن العلاقات بين البلدين شهدت تطوراً ملموساً.

جائزة إمتياز لشركة إتحاد المقاولين



سامر خوري (وسط) يتسلم الجائزة

"الدولية للاجارة والاستثمار" التوسع اقليمياً باتجاه السودان والامارات وتركيا

حققت الشركة الدولية للإجارة والاستثمار الكويتية نتائج جيدة خلال العام الماضي رغم التراجع الكبير الذي شهده الاقتصاد العالمي والهبوط الحاد لأسعار الفائدة وانعكاسات ذلك على الاقتصاد الكويتي، وتمكنت الشركة من استثمارية وتوسيلية عدة أدت إلى زيادة حصتها في السوق، وبلغت المبالغ التي تديرها الشركة للغير في السوق الكويتية، نحو 100 مليون دولار.

رئيس مجلس الإدارة الرئيس التنفيذي د.خالد الهاجري قال: إن المركز المالي للشركة يعكس حجم الإنجاز الذي أمكن تحقيقه خلال العام 2001، حيث ازداد حجم الميزانية العمومية للشركة بنسبة 15 في المئة وبلغ إجمالي أصولها 61,5 مليون دولار أميركي (53,6 مليوناً العام 2000) وبلغت الإيرادات التشغيلية 5,2 ملايين دولار أميركي بنسبة نمو 6 في المئة، في الوقت الذي ارتفعت فيه المصروفات التشغيلية إلى 3 ملايين دولار أميركي نتيجة ازدياد حجم الأعمال والتوسع في البنية الأساسية.

عن توقعاته أداء الشركة العام 2002، قال الهاجري إن الشركة ركزت خلال العام 2001 على وضع الأسس اللازمة، من خلال دعم وتطوير موارد الشركة الداخلية وتطوير علاقاتها البيئية مع حلفائها وشركائها الاستراتيجيين في مجال الاستثمار الإسلامي محلياً وإقليمياً وعالمياً لتنفيذ مخططاتها الطموحة خلال العام 2002.

وعن أداء الشركة، أشار الهاجري إلى أن تحقيق شركة ناشئة لهذه النتائج في ظل ظروف اقتصادية معاكسة هو إنجاز يعكس إمكانيات الشركة الدولية للاجارة والاستثمار.

وكشف الهاجري عن انقباض عزم الشركة، وبالتعاون مع شركاء استراتيجيين تأسيس ثلاث شركات وطنية للاجارة هذا العام في كل من السودان والامارات وتركيا، وذلك ضمن خطة عمل تستهدف التوسع في أسواق المنطقة.

فازت شركة إتحاد المقاولين C.C.C. بجائزة الإمتياز في الأعمال للعام 2002 عن فئة تزويد الخدمات إلى الشركات التجارية، وتسلم الجائزة نيابة عن الشركة سامر خوري نائب الرئيس التنفيذي للعمليات خلال حفل ضم 400 من كبار رجال الأعمال العرب دعت إليه مجلة MEED التي منحت الجائزة، ووزعت MEED جوائز إمتياز عن ثلاث فئات أخرى فاز بها كل من شركة الزامل للمكيفات عن فئة توفير السلع للشركات التجارية، وشركة البحرين للاتصالات عن فئة خدمة المستهلكين من الشركات التجارية، وشركة الأهرام للمشروبات لامتيازها في تصنيع السلع.

وأعرب سامر خوري عن سروره في الحصول على هذه الجائزة وقال: "لثقتنا موضة أخرى جدادتنا في القيادة والخلق والإنجازية. وذكر ممثل اللجنة التحكيمية أن هذه الجائزة إستحققتها شركة C.C.C. بسبب تميزها في مجال الهندسة والمقاولات ومواكبتها للتغيرات وحفاظها على موقع تنافسي أمام أكبر الشركات العالمية.

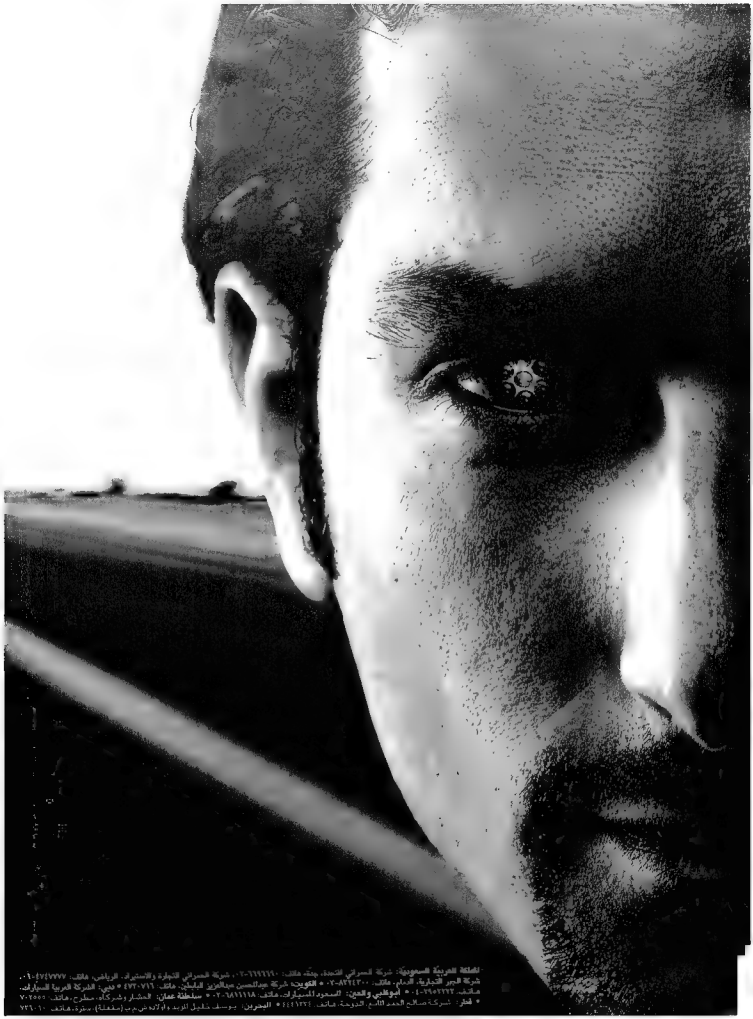
مكيفات الزامل تنال جائزة "التفوق في الأعمال"



فازت مكيفات الزامل بجائزة "التفوق في الأعمال" لصانعي المنتجات لفئة الأعمال ما بين المؤسسات وهي شركة سعودية مركزها الرئيسي في الدمام وتقوم بتصنيع مختلف أنواع المكيفات، وحازت مكيفات الزامل على هذا

التقدير من خلال التفريق على أداء المهام والعمليات ما بين مؤسسة وأخرى مثل الحرص على المستويات العالية في صناعة المنتجات واتجاهات المبيعات والأداء التنافسي والصادرات والابتكار. وقد اهتمت هيئة التحكيم بحرص مكيفات الزامل على تطبيق أحدث الأساليب الإدارية وتركيز الاستثمارات الطائفة في الأبحاث والتطوير والاهتمام بالكلفة بالتدريب وبرامج السعوية، وأشارت هيئة التحكيم بشكل خاص إلى ما تتمتع به مكيفات الزامل من كفاءة الإدارة والنجاح في أعمالها ما جعلها تواكب أحدث التغيرات التقنية في قطاع يتمتع بإمكانيات ضخمة في المستقبل.

تسلم الجائزة عبد الله الزامل، نائب الرئيس التنفيذي الذي قال: "إنني سعيد باستلام هذه الجائزة نيابة عن أكثر من ألفي موظف من موظفي مكيفات الزامل، وهي بفضل جهودهم المخلصه وتفانيهم في العمل وبعد نظرهم في الحرص على التفوق في الأداء، من جهة أخرى، طرحت شركة الزامل لصناعات الزجاج صنف زجاج "التنظيف الذاتي" المعماري (الكثيف ع-م)، وهي أول مصنع مفوض ومعتمد لهذا النوع.



الشركة العربية السعودية: شركة السراي الهندسة، جدة هاتف: ٠٢-٧٧٧٧٧٠ • شركة السراي التجارة والاستيراد، الرياض، هاتف: ٠١-٧٧٧٧٧٧ • شركة البحر التجارية، الدمام، هاتف: ٠٢-٨٧٧١٢٠ • العيون، شركة جوالكس ميكايزم الليكس، هاتف: ١٧٢٠٧١٦ • وحي، الشركة العربية للسيارات، هاتف: ٠١-٧٩٤٧٧٧٧ • أبو ظبي والحد: السعد والسيارات، هاتف: ٠٢-٧٨٧٧٧٨ • سلطنة عمان: الحشاش وشركاه، مسقط، هاتف: ٧٠٢٥٥٥ • قطر: شركة صلاح الحمد للأبج المودعة، أمالند، ٤٤٤٧٧٧١ • البحرين: يوسف شاذل الويد، ٥٥٥٥٥٥ من ميمب (معملة) سيرة، هاتف: ٧٧٦٠٠٠

تُرى كيف يبدو المستقبل؟

الليل أصبح نهراً ساطعاً مع مصابيح الزينون الأمامية متعددة العدسات في إنفينيتي Q45 الجديدة. فهذا التصميم الرائع جعلها أقوى مصابيح أمامية في العالم. وما هذه إلا واحدة من المزايا الفريدة في إنفينيتي Q45 للتمشة المزودة بمحرك V8 يولّد قوة ٣٦٥ حصاناً وجهاز ناقل الحركة الإلكتروني ذي الخمس سرعات إضافة إلى مقصورة داخلية غنية بالخشب الطبيعي والجلد الفاخر... إذن أنت ترى والآخرين يرونك في إنفينيتي Q45.

www.infiniti-me.com



INFINITI

تسابق الزمن

كتب د. شفيق المصري

مواجهة الإرهاب



(ف) بعد أن فشل مجلس الأمن الدولي في تنفيذ قراريه 1402 و 1403 القاضين بطلب الانسحاب الإسرائيلي من أراضى السلطة الفلسطينية والإفراج عن رئيسها، وبعد أن فشلت جهود وزير الخارجية الأميركي في هذا الصدد، يشعر الجميع الآن بالعودة إلى المرتع الأول من هذه الأزمة الإقليمية الراهنة. ومع هذا الفشل الذي كان متوقفاً إلى حد بعيد بشأن عدد من التساؤلات والملاحظات:

— هل يمكن لشارون، بعد النجاح العسكري — الميداني الذي حققه أن يضمن للمجتمع الإسرائيلي استقراراً أمنياً وسياسياً واقتصادياً؟

— وهل يمكن للتصريحات الأميركية الرسمية التي تؤكد أن شارون "رجل سلام" أن تضمن للسياسة الأميركية الخارجية نهاداً ناجحاً مع الدول العربية والإسلامية بشكل عام؟

— وهل ثمة مهلة زمنية أعطيت أصلاً، بموافقة أميركية وسكوت أوروبية، لشارون لكي ينجح مهمته القمعية التي ترمي إلى القضاء على الانتفاضة الفلسطينية تحت عنوان "مكافحة الإرهاب"، ومن ثم إيسار إلى ترقيب التسويات الشرق أوسطية المطلوبة؟

— وهل المطالبة التي وردت في "إعلان بيروت" لجهة الانسحاب الكامل ومن ثم السلام الكامل ولجهة وقف كل مظاهر التطبيع مع إسرائيل تقتصر فقط على بعض العرب الذين لم يطيعوا علفاتهم مع إسرائيل، وعلى إعادة انتشاش الدبابات الإسرائيلية من مكان إلى آخر بين مدن الضفة الغربية وقراها؟..

تساؤلات كثيرة ومحيّرة تنتاب مشاعر كل مواطن عربي وتفتش مضجعه في هذه الفترة الحرجة التي تشهد انهياراً في الأفعال وردود الأفعال في آن معاً.

في التوقيت والظروف

ويبدو أن حكومة شارون اختلعت

— والتوقيت مناسب في ارتقاب التحفظات الأوروبية التي يمكن أن تصدر من هنا أو هناك، وهي كلها ذات سقف متخفضة بالنظر للجو الدولي السائد في مكافحة الإرهاب من جهة وللنفوذ الأميركي القوي في قيادته من جهة أخرى.

— والتوقيت مناسب أيضاً في ارتقاب ردود الفعل العربية بشكل عام، بعد اتهامها من قبل الولايات المتحدة وبعض أوروبا أنها ترعى الإرهاب وتتعامل معه وتشجع إمكاناته البشرية والمالية. والمعروف أن معظم هذه الدول العربية والإسلامية مضطرة إلى موقف الدفاع عن النفس وتأكيد تشجيعها لسلام أو الاستقرار السياسي — الاقتصادي معاً.

— أما بالنسبة للداخل الفلسطيني فكان التوقيت مناسباً أيضاً لشارون بعد أن اضطرت السلطة الفلسطينية إلى التخلي عن مواقفها الأولى في ملائحة المخالفين والوقوف إلى جانب الانتفاضة بعد أن أصبحت الخيار الوحيد المتاح... الأمر الذي أوجد فرصة ذهبية للديمقلماسية

التوقيت المناسب لعملها غير الإنسانية في فلسطين سواء لجهة التعامل مع السلطة الفلسطينية ورئيسها أو لجهة تدمير الانتفاضة بكافة بناها وعناصرها ومحيطها الشعبي الواسع؛

— فالتوقيت مناسب لشارون الذي سقط رهانه على توفير الأمن خلال المئة يوم الأولى من توليه المسؤولية. ولم يعد أمامه أي خيار إلا الاستمرار في العمليات ذاتها مستغل حيرة المواطن الإسرائيلي الشاهور من جهة وضعف حزب العمل واليسار الإسرائيلي العام من جهة ثانية وتأييد اليمين الإسرائيلي المتطرف من جهة ثالثة.

— والتوقيت مناسب في تعامله مع الإدارة الأميركية لأنه يستند فيها إلى التيار المتطرف الذي يجذب إليه، بعد 9/11/2001، الرئيس الأميركي وأكثويي الكونغرس في آن معاً. وهو (أي شارون) يستند أيضاً إلى الإريك الأميركي حيال اللوبي اليهودي في اللوازم الانتخابية.

وللمعروف أن الانتخابات العامة للكونغرس ستجري في 5/11/2002.

الإسرائيلية في تأليب الموقف الأميركي الرسمي وكذلك بعض المواقف الأوروبية ضدها، كما أوجد تساهلاً أميركياً وأوروبياً مسبقاً في مواجهة "إرهاب عرفات" أيضاً.

المظلة الأميركية

يبدو أن المساعي الدبلوماسية التي بُذلت من أجل ملاحقة تنفيذ القوانين 1402 و 1403 لغاية الساعة قد اقترنت لغاية الساعة بـ

– نجاح "المنطق" الشاروني الإسرائيلي المهادني الذي يعطي الأولوية للقضاء على المعلومات الأساسية للانتفاضة كإمكانات بشرية ومادية في آن معاً وذلك تحت عنوان مكافحة الإرهاب. وبذلك تمكن شارون من التخلص من جميع الالتزامات التعاقدية التي رتبها الانتفاخات الشناخية مع السلطة الفلسطينية منذ أواسل 1993 لغاية الساعة. وتمكن شارون أيضاً من أن يتخذ اتحاق "تثبيت" الأمن على طريقته فقتل من قتل ومن ثم اعتقل من تبقى من الأحياء، وقد ناضز عددهم الخمسة آلاف، في سجون القنب. وبذلك حقق غرضه من دون أي التزام بالشق السياسي من تقرير "ميتشل" الذي يطالب إسرائيل بوقف سياسة الاستيطان ومن دون الإشارة إلى دولة فلسطينية.

– نجاح الدبلوماسية الأميركية في احتواء القرارين 1402 و 1403 حيث تم وضعهما في السلة الأميركية من خلال استبعاد أي دور للأمم المتحدة وتهميش مسبق لأي دور أوروبي أو روسي. وقد تحول الزمان الدولي الآن من ملاحقة الرأي العام الدولي لتنفيذ القرارين الدوليين إلى

هل هناك تلميحات جديدة في خريطة الشرق الأوسط؟

انتظار استكمال المهمة الدبلوماسية الأميركية بعد أن أعلن وزير الخارجية الأميركي عن عودته إلى المنطقة قريباً. وعلى الرغم من الإحراج الذي سببه رفض شارون السماح للوفد الأوروبي لزيارة الرئيس الفلسطيني، فإن موقف الدول الأوروبية عموماً لم يخرج بعد من دائرة الانتظار. وهو لم يخرج أصلاً عن دائرة القرار الأميركي.

– نجاح الدبلوماسية الإسرائيلية في ربط ما تقوم به إسرائيل من "ضرورة مكافحة الإرهاب" و"الدفاع عن النفس" من جهة و"توفير الاستقرار الأمني المطلوب لتحقيق السلام" من جهة ثانية. وقد حظيت هذه الدبلوماسية الإسرائيلية برضى الولايات المتحدة التي أصرت رئيسها تكراراً على أن شارون رجل سلام وأن مشروع المؤتمر الذي تقم به يعكس ميله إلى السلام في المنطقة. والمعروف أن شارون اقترح فكرة المؤتمر من أجل الانتفاخ على مقررات القمة العربية في بيروت ومن أجل شق الصف العربي حول هذا الموضوع، ومن أجل كسب الوقت لكي ينجز خطته بالذات من دون اعتراض ولا حرج.

في الاتجاهات المحتملة

باتت الظروف الإسرائيلية الداخلية محكومة من قبل اليمين المتطرف بشكل متزايد وبمحيث أنه لم يعد مكان مقبول

للاعتدال الذي كان يتمثل ببعض اليسار الإسرائيلي وبعض الهيئات التي كانت تدعو إلى السلام. وهذا يعني في ما يعنيه أن الزمانات السياسية والانتخابية المقبلة ستكون بين اليمين المتطرف الأكثر تطرفاً. وقد ساعد على تراكم هذه الأجواء المتشنجة عدد كبير من العوامل الداخلية الإسرائيلية والعربية للصيغة والدولية المنجرفة اليوم بمحاربة الإرهاب وكافة الجرائم التي ترتكب بإرغام هذه المكافحة. ومع هذه الموجة الطاغية تصبح كل المقولات الأخرى التي تصر على السلام العادل والدائم وفقاً لأحكام الشريعة الدولية غير مقبولة لدى المتنافسين السياسيين على الساحة الإسرائيلية.

والواقع أن المهمة الإسرائيلية الأساسية لـ شارون كانت ولا تزال مدفوعة بثلاث ضرورات آنية وملحة في رأيه،

– الضرورة الأولى تتمثل في إلغاء جميع الهيكليات التعاقدية التي نتجت عن اتفاق أواسل 1993 وإسقاط كل الترتيبات المتعلقة بها لأنها تتعارض في رأيه مع الخط الاستقبالي لدولة إسرائيل ونظرية العزل والفصل التي يراها.

– الضرورة الثانية تتمثل في إلغاء كل مظاهر السلطة الفلسطينية في المناطق التي تتولاها والتي تطالب بها. وإحكام الطوق لحاصرتها بعد "تنظيفها" حتى إذا جرى أي مجال للتفاوض إصرار على تجزئته بالنسبة لكل حالة تفاوضية – جغرافية – ديمغرافية على حدة. ويعتبر شارون أن هذا الأسلوب يساعده في الإمساك بالتفاصيل الأمنية – السياسية من جهة ويعبده عن البيت بالأوضاع الشناخية للدولة الفلسطينية من



جهة أخرى.

– والضرورة الثالثة تتمثل بغرض شروط إسرائيلية جديدة تتجاوز الشرعية الدولية من جهة، وتلتفت على مقررات القمة العربية الأخيرة في بيروت من جهة ثانية، وتقطع الطريق على أي أمل في اختراق عربي للدليلو ماسية الأميركية من جهة ثالثة.

الساحة مفتوحة

تستمر عمليات شارون المدفوعة في فلسطين من دون أي اعتراض جدي واحد عليها ومن دون أي تخوف جدي واحد من مخاطر قريبة أو بعيدة لإنشائها.

– فالولايات المتحدة لا تزال تمنح هذه العمليات ضوءاً أخضر من دون أي تحفظ سواء من قبل الجناح المتطرف في الإدارة الأميركية أو حتى الجناح المعتدل الذي لا يملك، على ما يبدو، قدرة الجمع أو التمع، وأوروبا التي تكشف مجزأ الزمان في مواجهة السياسة الأميركية وحتى في مشاركتها. والدول العربية الأخرى التي التزمت "قوارها" الستراتيجي من دون أية بدائل، وفي الأخرى كشفت عجزها السياسي – الاقتصادي – العسكري معاً.

– والأوضاع الدبلوماسية والإقليمية الأخرى تسهل على القيادة العسكرية – السياسية الإسرائيلية المضي في هذا الاتجاه. فالوضع الاقتصادي الأمريكي يشهد نمواً متصاعداً في هذا الجو الفتعل من "مكافحة الإرهاب". ومنظمة أوبك أعلنت تذكراً أنها لن تستخدم النفط سلاحاً سياسياً، كما أن بعض الدول العربية المنتجة للنفط تعهدت بزيادة الإنتاج لتعويض عن أي إجراء عقابي في وقته من قبل الدول الأخرى.

والدول العربية التي تحتفظ بعلاقات مع إسرائيل رفضت تعليق هذه العلاقات، والاتحاد الأوروبي رفض الاستجابة لطليبي سورية ولبنان في تعليق عضوية إسرائيل معه. والدول العربية الأخرى المشاركة رفضت أيضاً الاستجابة إلى هذا الطلب ذاته وتحفظت من تأييده.

والقرارات الدولية التي يصورها مجلس الأمن سرعان ما توضع في السلة الأميركية وتخضع لقراراتها... الخ.

ولعل الأخطر من ذلك كله أن شارون استطاع أن يفتح هذه الإدارة الأميركية أن سياستها التي قد تستهدف العراق أو غيره من الدول العربية لن تكون مضمونة وناجحة

أن ترد سيناريوهات أخرى تراوح في حدها الأدنى بين دائرة الضبط الأمني الأمريكي – الإسرائيلي – التركي المتقدمة من المحيط الهندي إلى المتوسط والأحمر والأسود. كما تراوح، في حدها الأقصى، بين كيانات جديدة محدثة في المنطقة لكي تضمن سلامة النفط القزويني والخليجي معاً في إنتاجه ونقله وسعره واستخدامه أداة ضغط أميركية على أوروبا واليابان وغيرها.

ولابد، في إزاء ذلك، من اعتقاد مرحلية أميركية – إسرائيلية – متناغمة، بصيغ تفعل إسرائيل مقولة الانسحاب الإعلامي، وهو حقيقة إعادة انتشار تقتضيها ضرورات الضبط الميداني على الأرض بصيغ إحصاء إلى إعطاء فرص تنفس بعد تضيق خانق.

ويمكن أن تقتضين هذه المرحلة أيضاً إمكانية التوسط الأميركي من خلال تنشيط الجو أو اللداع والتفاوضي الإسرائيلي – الفلسطيني من جهة أو من خلال طرح المبادرة العربية على طاولة النقاش الأمريكي ومن ثم الشروط الإسرائيلية المرتقبة في هذا الإطار من جهة لاحقة.

وهناك بعض التعليمات إلى سيناريوهات أكثر خطورة تستلزمها الخططات الأميركية في توظيف "مكافحة الإرهاب" أيضاً. ومن هذه السيناريوهات ما أشار إليه بعض الإعلام من تحضير لتقسيمات جديدة في خريطة الشرق الأوسط السياسية وخلق بعض الكيانات الجديدة المصطنعة. وهذه الكيانات يمكن أن تكون أكثر ضماناً للحكم بمقررات المنطقة وممراتها المائية وأنابيبها النفطية وأسواقها الاستيعابية... الخ.

وبصرف النظر عن كل هذه السيناريوهات التي قد يصح بعضها وقد لا يصح، يبقى الموضوع برمته منوطاً بمدى وعي شعوب هذه المنطقة بعد أن فقدت موازينها الأخرى الزائدة أو الضاربة. وهذا الوعي الشعبي المرتقب قد يخيّب أمل الغرب في الاستغلال المتواصل كما يخيّب أمل الشرق في الإغراق بسبائه المطلوب. ■



إلا بعد القضاء على الانتفاضة الفلسطينية وتدمير كل بنائها التحتية وعناصرها البشرية. ويبدو أن الإدارة الأميركية عكلت في أولوياتها في "مكافحة الإرهاب" لهذه الجهة، استجابة للاتقارح للشاروني.

وهذا بعد...

واستناداً إلى هذا الوضع المربح نسبياً لاستكمال المهمة الشارونية في فلسطين يمكن

المنتجات والخدمات

- ☐ الاستثمارات المباشرة
- ☒ إدارة الأصول
- ☐ الخدمات المالية الاستشارية
- ☐ الاستشارات والأعمال الإلكترونية

الأرباح الموزعة

الوضع المالي والنتائج لعام ٢٠٠١

معان الدخل

الميزانية العمومية

٢٠٠٠	٢٠٠١		٢٠٠٠	٢٠٠١
بالديناريات الليبية	بالديناريات الليبية		بالديناريات الليبية	بالديناريات الليبية
		الموجودات		
٥,١٩٩	١٤,٣٧٠	إيرادات عن أنشطة استثمارية	١,٧٦٥	٥٢٤
٣,٩٦٦	١,٥٤٦	إيرادات عن المبيعات	٣٧,٣١٠	٤٣,٢١١
١,٢٧٢	٧٠٤	إيرادات عن أرباح مؤزمة		
١٥٤	٦١٨	رسوم الإدارة والترتيب	١٠,٥٤٠	١٤,٩٤٨
٧١	١٦٦	إيرادات من المحافظ المدارة	١٢,٣٣٣	١٦,٦٧٧
٨	١٠٧	إيرادات أخرى	٤,٠٥٥	٧,١٢٥
١٠,٧٣٠	١٧,٥١١	مجموع الإيرادات التشغيلية	٢٩,٨٣٣	٣٨,٧٥٠
		التصاريف		
(٢,١٧٤)	(٣,٠٧٥)	تكاليف موظفين	٥٩٣	١,١٥٤
(٦٧٠)	(١,٦٩٠)	مصاريف إدارية وصومية	٨,٣١٩	٦,٢٥٥
(١٨٣)	(١,٦١٢)	مصاريف متعلقة بالاستثمارات	٧٤,٩١٠	٨٩,٩٣٤
-	(٢٥٥)	مكافآت أعضاء مجلس الإدارة واللجان		
(٦٧)	(٢٢٤)	استهلاكات	١,٨٧٩	١٠,٥٩٢
(٣,٥٤٤)	(٦,٤٥٦)		٤,٥٤٤	٥,٨٦٨
٧,١٨٦	١١,٠٥٥	صافي الربح للفترة	٦,٤٤٣	١٦,٤٢٠
		تم اعتماد البيانات المالية من قبل مجلس الإدارة في ٢٧ مارس ٢٠٠٢ وتم توضيحها بالتعليق عنهم من قبل :	٦٥,١٩٨	٦٥,١٩٨
			٧٦٦	١,٩٠٢
			٢,٤٧٣	٦,٣٧٤
		فيديو للمهرج	٦٨,٤٧٧	٧٣,٤٧٤
		رئيس مجلس الإدارة		
		محمد الملوك	٧٤,٩١٠	٨٩,٩٣٤
		نائب رئيس مجلس الإدارة		
		عصام جناحي	٢٩,٢٥٨	٣٨,٩٠٠
		الرئيس التنفيذي		
		بنود خارج الميزانية العمومية		
		مناقض تحت الإدارة		

ثم استخراج الوضع المالي والنتائج المبينة أعلاه من البيانات المالية للسنة المنتهية في ٣١ ديسمبر ٢٠٠١، والمدرجة من قبل آرثر أندرسن - المحاسبين.

ص.ب. ١٠٠٦، القاهرة، عمارة البحريين

تليفون: ٩٧٣ ٥٣٨٥٣٨، فاكس: ٩٧٣ ٥٤١٠٠٦، البريد الإلكتروني: info@ghhouse.com

پیشوایان تعلیمی

Gulf Finance House B.C.

في حضور أكثر من 1500 مشارك الرئيس بوتفليقة يفتتح

ملتقى الجزائر الدولي الثاني للاستثمار



ومدير عام مجموعة الاقتصاد والأعمال رؤوف أبو زعي.

الرئيس بوتفليقة

وافتح الملتقى الرئيس عبد العزيز بوتفليقة بخطاب شامل تناول فيه جملة من القضايا السياسية والاقتصادية، وقال بوتفليقة:

"يسعدني أن تحتضن بلادي المنتدى الثاني للاستثمار ويسرني أن أرحب بالمشترعين ومسؤولي المؤسسات المالية العربية الحاضرين معنا في هذا اللقاء المهم الذي سيسمح لي بتقديم الخطوط العريضة للسياسة الاقتصادية التي تنتهجها بلادي.

وأغتنم هذه المبادرة الطيبة للتأكيد من جديد على إرادة الجزائر في الاندماج في الاقتصاد العالمي والمساهمة في كل المساعي المشتركة في هذا الاتجاه وأبرزها ذلك المسعى الهادف إلى إنشاء فضاء اقتصادي عربي الذي إن تحقق سينعكس إيجاباً على اقتصاديات البلدان العربية ورفاهية شعوبها.

إن فتح الحدود على قواعد المنافسة والنجاعة يتطلب منا تطوير سياسات كفيلة برفع التحديات الناجمة عن التحولات العميقة للاقتصاد العالمي التي استهدفت بالخصوص النصوص التشريعية المتعلقة بالاستثمار والتي شهدت تكييفات لانفتاح أكبر على القطاع الخاص بصفة عامة والأجنبي على الأخص.

في حفل افتتاح رسمي وحاشد حضره وتمتد فيه ورئيس الجمهورية الجزائرية عبد العزيز بوتفليقة، انعقد ملتقى الجزائر الدولي الثاني للاستثمار يومي 17 و18 نيسان/ أبريل للماضي، الذي نظّمته مجموعة الاقتصاد والأعمال برعاية خاصة من الحكومة الجزائرية ممثلة بوزارة المساهمات وتنسيق الإصلاحات، والغرفة الجزائرية للتجارة والصناعة.

والجلسة الافتتاحية التي غصّت بالحضور الذي تجاوز الـ 1500 شخص حضرها وزراء جزائريون وقادة مؤسسات العمل العربي الاقتصادي المشترك وجمع من رجال الأعمال والمستثمرين العرب، وتميّز الحضور بممثلين عن مجموعة البنك الإسلامي للتنمية، صندوق النقد العربي، المؤسسة العربية لضمان الاستثمار، الصندوق العربي للإنماء الاقتصادي والاجتماعي، المصرف العربي للتنمية الاقتصادية في أفريقيا (بأديا)، الهيئة العربية للاستثمار والإنماء الزراعي، المنظمة العربية للتنمية الصناعية والتعدين والغرف العربية المشتركة في كل من ألمانيا وفرنسا وبلجيكا، ورعت للملتقى 34 مؤسسة وشركة جزائرية عامة وخاصة، إضافة إلى شركة أوراسكوم المصرية.

تحدث في جلسة الافتتاح رئيس الجمهورية الجزائرية عبد العزيز بوتفليقة ووزير المساهمات وتنسيق الإصلاحات نور الدين بوكروش

وعليه، من واجبتنا اليوم تشجيع الاستثمارات العربية البينية بوضع سياسات مشتركة تماشى وحاجياتنا المتنامية. إن ما تباير به بلداننا كل من جهتها يستحق منا التدعيم بمبادرة مشتركة وتشاورية لتحديد الكيفيات العملية لتجسيد هذا الهدف والسماح بإيجاد بيئة استثمارية تتلاءم مع شروط المستثمرين العرب وتطور طلباتهم. وهي المبادرة التي يمكن إرساؤها عبر الحوار العميق بين مختلف اللغتين والمتدخلين في عملية الاستثمار من ممثلي الهيئات وأوساط الأعمال للاتفاق على شروط ترقية الاستثمار وتطويره من خلال تكييف الأطر القانونية والمؤسسية وإحداث صيغ جديدة للتعاون وإنشاء صناديق ضمان الاستثمارات العربية البينية وتطور ثقافة التفاوض. فالوطن العربي بفضل ثرواته المعروفة لديه يملك قوة تسمح له بلعب دور ذي وزن معتبر على المستوى الدولي ولا يتأتى ذلك إلا بتعزيز العلاقات الاقتصادية العربية.

حوافز الاستثمار

وتحدث الرئيس بوتفليقة عن الاقتصاد الجزائري وتطوره وأشار إلى أن الجزائر تواصل مساعيها للاندماج المتدرج لاقتصادها مع ما يحمله ذلك من تحديات جمة، فقد أدخلت تغييرات تهدف إلى إرساء اقتصاد مرن على الملكية الخاصة لترقية قواعد السوق.

أما بالنسبة للاستثمار فقد عرفت النصوص التشريعية للوضوعة العام 1993 تعديلا عميقاً في شهر آب/ أغسطس باتجاه انفتاح أكبر على الاستثمار الأجنبي سواء على شكل مساهمة في رأس مال الشركات العمومية أو من خلال استثمارات مباشرة مرشحة بذلك حرية كاملة للاستثمار. وهي فرصة تضع تحفيزات متعددة وتمنح كل الضمانات للمستثمرين الأجانب خصوصاً تلك المتعلقة بتحويل عائدات رؤوس الأموال المستثمرة.

كما تنص النصوص نفسها على إنشاء وكالة وطنية للاستثمار تحتوي على شبك واحد تمثل فيه مختلف الإدارات قصد تسهيل الإجراءات المتعلقة بالعمل الاستثماري وتقليص الأجل المخصصة لإنجاز المشاريع، كما تنص على إنشاء صناديق لدعم الاستثمار ووضع نظام استثنائي مخصص يخصص الاستثمارات في المناطق التي تستلزم تنمية خاصة، وهي استثمارات في مجالات ذات أهمية خاصة للاقتصاد الوطني، ويمنح هذا النظام مزايا على مدى 10 أعوام بصفة منتظمة لمرحلي الإنجاز والاستغلال.

مناطق حرة وخصخصة

وتذكر الرئيس باهمية أن تكون الجزائر قد صادقت على كل الاتفاقيات الدولية المتعلقة بالضمانات للتبادل وتسوية النزاعات في ميادين الاستثمارات.

وقال: "من أجل تسهيل قيام المشاريع التي يحملها مستثمرون أجانب، فقد هيأنا منطقتين حرتين. توجد المنطقة الأولى في بلالة على الساحل الشرقي للبلاد وتمتد على أكثر من 500 هكتار وهي موجودة بالقرب من مطار وميناء جديد بطاقة شحن تقدر بـ 5 ملايين طن وهي متصلة بالطرق البرية والطرق الحديدية الرئيسية.

أما المنطقة الثانية فهي موجودة في المدينة الجديدة لـ سيدي عبد الله في ضواحي الجزائر العاصمة وسيقام فيها مركز للتطوير والبحث في التكنولوجيا العالية في ميادين المعلومات والاتصالات". وأعرب عن تمنياته أن تشارك في المستقبل القريب العديد من



بوتفليقة،
الجزائر بجعبتها العربي والدولي
توفر الألفا هامة للاستثمار والتملكة

إلى الأنظمة الاقتصادية في انفتاح مستمر على الاستثمارات الأجنبية الضرورية لتعزيز الصناعات الوطنية وتطوير مستويات المنافسة حتى تندمج في انسجام مع الاقتصاد العالمي". وأضاف: "عرفت تدفقات الاستثمارات الأجنبية المباشرة ارتفاعاً خلال الأعوام الأخيرة، حيث بلغت في العام 2000 نحو 1300 مليار دولار، لكن معظم هذه التدفقات كان باتجاه بلدان الشمال، أما باتجاه البلدان العربية فالتدفق ضعيف وغير منتظم التوزيع على المستوى القطري أو القطاعي. وفي المقابل تقدر ودائع للمستثمرين العرب في البنوك الغربية بأكثر من 800 مليار دولار".

تدابير 11 أيلول/سبتمبر

ورأى الرئيس الجزائري أنه "من المجدي تغيير هذه الوضعية باستغلال رؤوس الأموال العربية لخدمة البلدان العربية وتطويرها، وهي حقمة ملحة أمام ما اتخذت بعض البلدان الغربية من إجراءات استثنائية للمراقبة مهدت بتجميد رؤوس الأموال العربية في بنوكها عقب أحداث 11 أيلول/سبتمبر وهو ما زرع ثقة للمستثمرين العرب في تلك الأنظمة التي تدعي لنفسها الليبرالية. فالودائع المالية العربية في البنوك الغربية لا تسهم إلا في ترقية رأس المال الغربي وبالتالي لا يستفيد منها العرب.

إن التحصن الذي تعيشه على هذا المستوى قد أعاد الثقة لدى المتعاملين وارتفعت الاستثمارات الأجنبية المتدفقة على بلادنا خلال الأعوام الأخيرة خارج المحروقات، حيث سجلنا العام 2001 استثماراً بـ 500 مليون دولار أمريكي كزيادة في تعامل شركائنا مع المستثمرين الأجانب، وبجالات الحديد والصلب والطين والصناعات الغذائية. كما أن المبالغ الإجمالية للاستثمار الأجنبي والعربي والتي سجلت العام 2002 خارج المحروقات تقترب من المليارين من الدولارات الأميركية، وللمشاريع التي هي في طريق الإنجاز تشهد على وجود اهتمام أكيد بالاستثمار في الجزائر، وهي مشاريع عثني بإنجاز مصنعين للإسمنت من قبل مستثمرين مصريين وبلجيكين، فضلاً عن عودة شركة "ميشلان" للعمل في صناعة الإطارات وإنجاز مركب النيويم من قبل مجموعة إماراتية وأنشاء وحدات صيدلانية من قبل متعامل فرنسي، وبحسب تقديرات الخبراء، فإن الاستثمارات الأجنبية المباشرة في الجزائر ستعرف منحنى تصاعدياً بفضل الترتيبات الجديدة المتعلقة بالاستثمار والخصخصة، وختم بالقول: "إن الجزائر بحجمها العربي والإقليمي والأفريقي والمتوسطي والدولي توفر أفاقاً مهمة للاستثمار والاستقرار والتقدم والمرفاه يكون في خدمة الأمة العربية ورفقتها".

بوكروج

وكان رأس جلسة الافتتاح وزير المساهمات وتنسيق الإصلاحات ثور الدين بوكروج الذي قال: "إن الجزائر تشهد تقوية العلاقات الاقتصادية وتغريب في استقبال المال العربي للتوظيف والاستثمار في الجزائر".

وأضاف: تشكر رئيس الجمهورية عبد العزيز بوتفليقة على حضوره للمنتقى والتحدث إلى المشاركين فيه، وما حضور الرئيس إلا فرصة ثمينة لإنجاح اللقاءات وفعاليتها.

وشكر بوكروج منير عام مجموعة الاقتصاد والأعمال رؤوف أبو زعي وقال عنه: "إنه يؤمن إيماناً عميقاً بضرورة إرساء علاقات اقتصادية عربية - عربية رفيعة المستوى تشكل دعائم قامة تكفل اقتصادي عربي قوي". وأشار بوكروج إلى الميزات التنافسية التي يؤمنها مناخ الاستثمار في الجزائر، وذكر في هذا السياق القانون الجديد الذي يرمي عملية الخصخصة، فضلاً عن تعديلات طرأت على قانون الاستثمار جعلت للنصوص المفضلة للاستثمار في الجزائر بين الأفضل في العالم، إذ هي وفرت حوافز وإعفاءات قل نظيرها. وطمان الوزير بوكروج للمستثمرين حيال الهواجس الخاصة بسعر صرف الدينار الجزائري مؤكداً أن الاستقرار مضمون من

الشركات العربية في إنجاز هذا القطب التكنولوجي. وعن الخصخصة قال: "أما خصوصية المؤسسات العمومية التي تشكل محوراً رئيسياً في الإصلاحات لدينا فهي جديرة بأن تستقطب اهتمامكم، حيث أن التشريع الجديد الذي وضعناه أخيراً يوسّع مجال الخصخصة لكل المؤسسات العمومية ويخلق مرونة جوهرية في كفاءات الخصخصة وإجراءاتها ويقلص مراحل اتخاذ القرار وعدد من الإجراءات الأخرى التي توفر مزايا عديدة يستفيد منها المعنويون بالتفاوض مباشرة مع الحكومة.

وهذه العملية مسار تحظى بمساعدة تقنية دولية حتى تتم الخصخصة في أكبر قدر ممكن من الاحتراف والشفافية ذلك لأن عدد المؤسسات القابلة للخصخصة معتبر ويخصّ نشاطات مختلفة يمكن للمستثمرين العرب أن يجدوا فيها فرصاً عديدة".

ونذكر في هذا الصدد خصوصية ثلاثة مصانع للإسمنت وجملة من المؤسسات في قطاع الكيمياء ومؤسسات النقل البري والبحري ومجموعة من الفنادق.

وأكد أن العام 2002 سيشهد عدداً مهماً من عمليات الخصخصة وفتح رأس مال مؤسسات عمومية جزائرية.

الفرص وبرامج التنمية

وتحدثت بوتفليقة عن بعض الفرص الاستثمارية المتاحة ونكر منها:

- 1- قانون غذائية في مجال الاستيراد تقتّر بنحو 2,5 مليار دولار سنوياً.
 - 2- نفقات في الأدوية المستوردة تقتّر بنحو 400 مليون دولار سنوياً.
 - 3- برنامج إسكان عليه أن يسد عجزاً يقدر بمليوني مسكن. إضافة إلى ذلك، توجد آفاق واسعة أخرى وفرتها المصادقة على القوانين المتعلقة بفتح قطاعات الناجم والاتصالات والنقل الجوي والمحروقات والكهرباء والغاز والصيد البحري.
- فقطام الاتصال على سبيل الذكر كان مجال افتتاح على القطاع الخاص مؤخرًا - بمنح رخصة الهاتف النقال لمتعامل مصري. وستوضع رخصة أخرى في السوق قريباً. وهذه فرصة أخرى للمستثمرين العرب للدخول في هذا المجال الذي يشهد توسعاً مذهلاً بفعل الطلب الداخلي المتزايد عليه.

وعلى مستوى آخر، تم وضع برنامج دعم الإنعاش الاقتصادي بـ 60 مليار مالي يقدر بنحو 7 مليارات دولار وهو برنامج يمنح لأشخاص العرب فرص أعمال سائحة حيث أنه يهدف إلى تفعيل الأنشطة الزراعية وتعزيز الخدمات العمومية في مجالات الري والنقل والبنشآت القاعدية وتحسين الإطار الحياتي للمواطن ودعم التنمية المحلية وتكوين الموارد البشرية.

كما تم إنشاء صندوق خاص لتمويل التنمية في الجنوب أخيراً من أجل تشجيع النشاط الاقتصادي وتخفيف الصعوبات التي يواجهها المواطنون في تطلّاتهم وفي تلك المناطق الشاسعة.

استرجاع السكينة والثقة

وأشار بوتفليقة إلى الأحداث الأمنية بالقول: "إنّ بلادنا تسترجع سكنتها وهدوءها شيئاً فشيئاً يعكس ما درّجّه بعض وسائل الإعلام المغرضة؛ فإنّ الجزائر في تحسن مستمر وقد استعادت الكثير من استقرارها بفضل تصميم بناتها وأبنائها.



وزير المساهمات وتنسيق الإصلاحات ثور الدين بوكروج

لَنْ يَجْعَلَ اللَّهُ لِلنَّاسِ عَلَى النَّاسِ مَسْئَلَةً ۚ لِلَّذِينَ هُمْ يَجْعَلُونَ خِزْيَانًا ۚ وَاللَّهُ عَلِيمٌ خَبِيرٌ ۖ
فِي هَؤُلَاءِ آيَاتٍ لِّقَوْمٍ يَعْلَمُونَ ۚ
لَا تَأْكُلْ أَمْوَالَكُم بَيْنَكُم بِغَيْرِ حَقٍّ ۖ بِاتِّفَاقٍ بَيْنَكُمْ وَتَعْلَمُونَ ۖ بِيَوْمِ الْحِسَابِ ۚ

الدافعة هناك الكثير من الأسباب التي جعلت من الإقامة في هولندي إر

1997, 1998, 1999, 2000, 2001, 2002, 2003, 2004, 2005, 2006, 2007, 2008, 2009, 2010, 2011, 2012, 2013, 2014, 2015, 2016, 2017, 2018, 2019, 2020, 2021, 2022, 2023, 2024, 2025, 2026, 2027, 2028, 2029, 2030, 2031, 2032, 2033, 2034, 2035, 2036, 2037, 2038, 2039, 2040, 2041, 2042, 2043, 2044, 2045, 2046, 2047, 2048, 2049, 2050, 2051, 2052, 2053, 2054, 2055, 2056, 2057, 2058, 2059, 2060, 2061, 2062, 2063, 2064, 2065, 2066, 2067, 2068, 2069, 2070, 2071, 2072, 2073, 2074, 2075, 2076, 2077, 2078, 2079, 2080, 2081, 2082, 2083, 2084, 2085, 2086, 2087, 2088, 2089, 2090, 2091, 2092, 2093, 2094, 2095, 2096, 2097, 2098, 2099, 2100, 2101, 2102, 2103, 2104, 2105, 2106, 2107, 2108, 2109, 2110, 2111, 2112, 2113, 2114, 2115, 2116, 2117, 2118, 2119, 2120, 2121, 2122, 2123, 2124, 2125, 2126, 2127, 2128, 2129, 2130, 2131, 2132, 2133, 2134, 2135, 2136, 2137, 2138, 2139, 2140, 2141, 2142, 2143, 2144, 2145, 2146, 2147, 2148, 2149, 2150, 2151, 2152, 2153, 2154, 2155, 2156, 2157, 2158, 2159, 2160, 2161, 2162, 2163, 2164, 2165, 2166, 2167, 2168, 2169, 2170, 2171, 2172, 2173, 2174, 2175, 2176, 2177, 2178, 2179, 2180, 2181, 2182, 2183, 2184, 2185, 2186, 2187, 2188, 2189, 2190, 2191, 2192, 2193, 2194, 2195, 2196, 2197, 2198, 2199, 2200, 2201, 2202, 2203, 2204, 2205, 2206, 2207, 2208, 2209, 2210, 2211, 2212, 2213, 2214, 2215, 2216, 2217, 2218, 2219, 2220, 2221, 2222, 2223, 2224, 2225, 2226, 2227, 2228, 2229, 2230, 2231, 2232, 2233, 2234, 2235, 2236, 2237, 2238, 2239, 2240, 2241, 2242, 2243, 2244, 2245, 2246, 2247, 2248, 2249, 2250, 2251, 2252, 2253, 2254, 2255, 2256, 2257, 2258, 2259, 2260, 2261, 2262, 2263, 2264, 2265, 2266, 2267, 2268, 2269, 2270, 2271, 2272, 2273, 2274, 2275, 2276, 2277, 2278, 2279, 2280, 2281, 2282, 2283, 2284, 2285, 2286, 2287, 2288, 2289, 2290, 2291, 2292, 2293, 2294, 2295, 2296, 2297, 2298, 2299, 2300, 2301, 2302, 2303, 2304, 2305, 2306, 2307, 2308, 2309, 2310, 2311, 2312, 2313, 2314, 2315, 2316, 2317, 2318, 2319, 2320, 2321, 2322, 2323, 2324, 2325, 2326, 2327, 2328, 2329, 2330, 2331, 2332, 2333, 2334, 2335, 2336, 2337, 2338, 2339, 2340, 2341, 2342, 2343, 2344, 2345, 2346, 2347, 2348, 2349, 2350, 2351, 2352, 2353, 2354, 2355, 2356, 2357, 2358, 2359, 2360, 2361, 2362, 2363, 2364, 2365, 2366, 2367, 2368, 2369, 2370, 2371, 2372, 2373, 2374, 2375, 2376, 2377, 2378, 2379, 2380, 2381, 2382, 2383, 2384, 2385, 2386, 2387, 2388, 2389, 2390, 2391, 2392, 2393, 2394, 2395, 2396, 2397, 2398, 2399, 2400, 2401, 2402, 2403, 2404, 2405, 2406, 2407, 2408, 2409, 2410, 2411, 2412, 2413, 2414, 2415, 2416, 2417, 2418, 2419, 2420, 2421, 2422, 2423, 2424, 2425, 2426, 2427, 2428, 2429, 2430, 2431, 2432, 2433, 2434, 2435, 2436, 2437, 2438, 2439, 2440, 2441, 2442, 2443, 2444, 2445, 2446, 2447, 2448, 2449, 2450, 2451, 2452, 2453, 2454, 2455, 2456, 2457, 2458, 2459, 2460, 2461, 2462, 2463, 2464, 2465, 2466, 2467, 2468, 2469, 2470, 2471, 2472, 2473, 2474, 2475, 2476, 2477, 2478, 2479, 2480, 2481, 2482, 2483, 2484, 2485, 2486, 2487, 2488, 2489, 2490, 2491, 2492, 2493, 2494, 2495, 2496, 2497, 2498, 2499, 2500, 2501, 2502, 2503, 2504, 2505, 2506, 2507, 2508, 2509, 2510, 2511, 2512, 2513, 2514, 2515, 2516, 2517, 2518, 2519, 2520, 2521, 2522, 2523, 2524, 2525, 2526, 2527, 2528, 2529, 2530, 2531, 2532, 2533, 2534, 2535, 2536, 2537, 2538, 2539, 2540, 2541, 2542, 2543, 2544, 2545, 2546, 2547, 2548, 2549, 2550, 2551, 2552, 2553, 2554, 2555, 2556, 2557, 2558, 2559, 2560, 2561, 2562, 2563, 2564, 2565, 2566, 2567, 2568, 2569, 2570, 2571, 2572, 2573, 2574, 2575, 2576, 2577, 2578, 2579, 2580, 2581, 2582, 2583, 2584, 2585, 2586, 2587, 2588, 2589, 2590, 2591, 2592, 2593, 2594, 2595, 2596, 2597, 2598, 2599, 2600, 2601, 2602, 2603, 2604, 2605, 2606, 2607, 2608, 2609, 2610, 2611, 2612, 2613, 2614, 2615, 2616, 2617, 2618, 2619, 2620, 2621, 2622, 2623, 2624, 2625, 2626, 2627, 2628, 2629, 2630, 2631, 2632, 2633, 2634, 2635, 2636, 2637, 2638, 2639, 2640, 2641, 2642, 2643, 2644, 2645, 2646, 2647, 2648, 2649, 2650, 2651, 2652, 2653, 2654, 2655, 2656, 2657, 2658, 2659, 2660, 2661, 2662, 2663, 2664, 2665, 2666, 2667, 2668, 2669, 2670, 2671, 2672, 2673, 2674, 2675, 2676, 2677, 2678, 26

1998, 1999, 2000, 2001, 2002, 2003, 2004, 2005, 2006, 2007, 2008, 2009, 2010, 2011, 2012, 2013, 2014, 2015, 2016, 2017, 2018, 2019, 2020, 2021, 2022, 2023, 2024, 2025, 2026, 2027, 2028, 2029, 2030, 2031, 2032, 2033, 2034, 2035, 2036, 2037, 2038, 2039, 2040, 2041, 2042, 2043, 2044, 2045, 2046, 2047, 2048, 2049, 2050, 2051, 2052, 2053, 2054, 2055, 2056, 2057, 2058, 2059, 2060, 2061, 2062, 2063, 2064, 2065, 2066, 2067, 2068, 2069, 2070, 2071, 2072, 2073, 2074, 2075, 2076, 2077, 2078, 2079, 2080, 2081, 2082, 2083, 2084, 2085, 2086, 2087, 2088, 2089, 2090, 2091, 2092, 2093, 2094, 2095, 2096, 2097, 2098, 2099, 2100, 2101, 2102, 2103, 2104, 2105, 2106, 2107, 2108, 2109, 2110, 2111, 2112, 2113, 2114, 2115, 2116, 2117, 2118, 2119, 2120, 2121, 2122, 2123, 2124, 2125, 2126, 2127, 2128, 2129, 2130, 2131, 2132, 2133, 2134, 2135, 2136, 2137, 2138, 2139, 2140, 2141, 2142, 2143, 2144, 2145, 2146, 2147, 2148, 2149, 2150, 2151, 2152, 2153, 2154, 2155, 2156, 2157, 2158, 2159, 2160, 2161, 2162, 2163, 2164, 2165, 2166, 2167, 2168, 2169, 2170, 2171, 2172, 2173, 2174, 2175, 2176, 2177, 2178, 2179, 2180, 2181, 2182, 2183, 2184, 2185, 2186, 2187, 2188, 2189, 2190, 2191, 2192, 2193, 2194, 2195, 2196, 2197, 2198, 2199, 2200, 2201, 2202, 2203, 2204, 2205, 2206, 2207, 2208, 2209, 2210, 2211, 2212, 2213, 2214, 2215, 2216, 2217, 2218, 2219, 2220, 2221, 2222, 2223, 2224, 2225, 2226, 2227, 2228, 2229, 2230, 2231, 2232, 2233, 2234, 2235, 2236, 2237, 2238, 2239, 2240, 2241, 2242, 2243, 2244, 2245, 2246, 2247, 2248, 2249, 2250, 2251, 2252, 2253, 2254, 2255, 2256, 2257, 2258, 2259, 2260, 2261, 2262, 2263, 2264, 2265, 2266, 2267, 2268, 2269, 2270, 2271, 2272, 2273, 2274, 2275, 2276, 2277, 2278, 2279, 2280, 2281, 2282, 2283, 2284, 2285, 2286, 2287, 2288, 2289, 2290, 2291, 2292, 2293, 2294, 2295, 2296, 2297, 2298, 2299, 2300, 2301, 2302, 2303, 2304, 2305, 2306, 2307, 2308, 2309, 2310, 2311, 2312, 2313, 2314, 2315, 2316, 2317, 2318, 2319, 2320, 2321, 2322, 2323, 2324, 2325, 2326, 2327, 2328, 2329, 2330, 2331, 2332, 2333, 2334, 2335, 2336, 2337, 2338, 2339, 2340, 2341, 2342, 2343, 2344, 2345, 2346, 2347, 2348, 2349, 2350, 2351, 2352, 2353, 2354, 2355, 2356, 2357, 2358, 2359, 2360, 2361, 2362, 2363, 2364, 2365, 2366, 2367, 2368, 2369, 2370, 2371, 2372, 2373, 2374, 2375, 2376, 2377, 2378, 2379, 2380, 2381, 2382, 2383, 2384, 2385, 2386, 2387, 2388, 2389, 2390, 2391, 2392, 2393, 2394, 2395, 2396, 2397, 2398, 2399, 2400, 2401, 2402, 2403, 2404, 2405, 2406, 2407, 2408, 2409, 2410, 2411, 2412, 2413, 2414, 2415, 2416, 2417, 2418, 2419, 2420, 2421, 2422, 2423, 2424, 2425, 2426, 2427, 2428, 2429, 2430, 2431, 2432, 2433, 2434, 2435, 2436, 2437, 2438, 2439, 2440, 2441, 2442, 2443, 2444, 2445, 2446, 2447, 2448, 2449, 2450, 2451, 2452, 2453, 2454, 2455, 2456, 2457, 2458, 2459, 2460, 2461, 2462, 2463, 2464, 2465, 2466, 2467, 2468, 2469, 2470, 2471, 2472, 2473, 2474, 2475, 2476, 2477, 2478, 2479, 2480, 2481, 2482, 2483, 2484, 2485, 2486, 2487, 2488, 2489, 2490, 2491, 2492, 2493, 2494, 2495, 2496, 2497, 2498, 2499, 2500, 2501, 2502, 2503, 2504, 2505, 2506, 2507, 2508, 2509, 2510, 2511, 2512, 2513, 2514, 2515, 2516, 2517, 2518, 2519, 2520, 2521, 2522, 2523, 2524, 2525, 2526, 2527, 2528, 2529, 2530, 2531, 2532, 2533, 2534, 2535, 2536, 2537, 2538, 2539, 2540, 2541, 2542, 2543, 2544, 2545, 2546, 2547, 2548, 2549, 2550, 2551, 2552, 2553, 2554, 2555, 2556, 2557, 2558, 2559, 2560, 2561, 2562, 2563, 2564, 2565, 2566, 2567, 2568, 2569, 2570, 2571, 2572, 2573, 2574, 2575, 2576, 2577, 2578, 2579, 2580, 2581, 2582, 2583, 2584, 2585, 2586, 2587, 2588, 2589, 2590, 2591, 2592, 2593, 2594, 2595, 2596, 2597, 2598, 2599, 2600, 2601, 2602, 2603, 2604, 2605, 2606, 2607, 2608, 2609, 2610, 2611, 2612, 2613, 2614, 2615, 2616, 2617, 2618, 2619, 2620, 2621, 2622, 2623, 2624, 2625, 2626, 2627, 2628, 2629, 2630, 2631, 2632, 2633, 2634, 2635, 2636, 2637, 2638, 2639, 2640, 2641, 2642, 2643, 2644, 2645, 2646, 2647, 2648, 2649, 2650, 2651, 2652, 2653, 2654, 2655, 2656, 2657, 2658, 2659, 2660, 2661, 2662, 2663, 2664, 2665, 2666, 2667, 2668, 2669, 2670, 2671, 2672, 2673, 2674, 2675, 2676, 2677, 2678, 2679, 26

المستشفيات الرفيعة للخدمة التي يوفرها لكم موظفونا الودودون. فكل

هذه المزايا أصبحت مشابهة بصفة نهيرة لنا، وهي السبب الذي

فقد صعدونا إلى قمم جبل هولندي إن مرة بعد الأخرى.



* يتوقف في أيام الأسبوع أو أيام العمل العادية فقط

It's all in the name.

Holiday Inn
HOTELS · RESORTS

www.holidayinn.com

٨٠٠ الكويت
٧٩١٢٣٢ قطر ٨٠٠ المملكة العربية السعودية ١٤٦٥ ٨٠٩٧ الإمارات ٨٠٠ ٤١٤٤
للإتصال من الدول الأخرى من الشرق الأوسط الإتصال بدبي هاتف * ٣٣١١٧٣٢ ٩٧١ عاكس * ٣٣١١٢٩ ٩٧١ (سري رسوم الكاللات لاهتميه الدولية)

القدرة التنافسية في سوق مفتوحة، ويساعد هذا الملتقى الذي سيواكب تطور الاقتصاد الجزائري في الأعوام المقبلة، في تحقيق جميع هذه الأهداف والأغراض.

وأضاف، إن المؤشرات والبيانات الأخيرة تظهر أن الاقتصاد الجزائري حقق تطورا إيجابيا وتحولات أساسية خلال العام الماضي، وتزامن ذلك مع تجديد عزم الحكومة على توسيع وتسريع برنامج الخصخصة مع مجموعة من الإصلاحات الاقتصادية الأخرى، وبعد التوقيع على اتفاق الشراكة مع الاتحاد الأوروبي، بدأت الجزائر أيضا مفاوضات للانضمام إلى منظمة التجارة العالمية. ولا يستغرب في ضوء كل ذلك ما نُقل عن نائب رئيس البنك الدولي مؤخرا بأن المستقبل يحمل الكثير من التفاؤل للاقتصاد الجزائري الذي سيحقق نسب نمو في الأعوام المقبلة.

لكنه انطلاقا من كل ما سبق ومع تأكيد الثقة الشامة بالقوى الكامنة الكبيرة للاقتصاد الجزائري والإرادة السياسية الصادقة في تحقيق الإصلاح والانفتاح الاقتصاديين، فإنه لا بد من التنبيه مرة أخرى، إلى بعض العقبات الأساسية التي لم تزل تعيق أو تؤخر بلوغ الأهداف المرجوة. وتكمن إحدى هذه العقبات في التناقض المستمر بين النوايا الصادقة في الإصلاح والانفتاح الاقتصاديين والتي تعكسها التشريعات والإجراءات المستمرة في هذا المجال، وبين التطبيق الفعلي على الأرض. وهناك في الواقع حاجة ماسة للمرونة والسرعة في تسريع جميع الإجراءات والمعاملات الخاصة بمشاريع الاستثمار وكافة الأعمال الأخرى. والعقبة الأساسية في جميع هذه الحالات الأخيرة، تكمن في صعوبة التغلب على الأساليب والذهنيات القديمة المتأصلة ومراكز القوى التي تجد في التغيير تهديدا لها. وتأتي هنا أهمية التخصص أو الفوصصة وضرورة تسريع خطاهما في الجزائر، من حيث ما تؤدي إليه من تصغير لحجم القطاع العام ودوره الاقتصادي ومن تعميق لذهنية جديدة تكفي السرعة في التحرك والإنتاجية والقدرة التنافسية. وهناك ترابط عضوي بين سرعة تحقيق أهداف سياسات الإصلاح والانفتاح الاقتصادي من جهة، وإيجاد الحلول للمشكلة الاجتماعية التي تواجه الجزائر والمتعلقة بارتفاع نسبة البطالة إلى نحو 27 في المئة من جهة أخرى.



الرئيس الجزائري عبد العزيز بوتفليقة خلال جلسة الافتتاح وفي يمينه الأستاذ رؤوف أبو زعي

الحكومة وأضاف: "إن العوامل التي تهدد استقرار سعر الصرف هي نسبة التضخم إذا ارتفعت ومستوى احتياط العملات الأجنبية إذا انخفض. ففي الجزائر احتياط عملات تزيد قيمته على 20 مليار دولار ونسبة التضخم تحت السيطرة منذ أعوام عديدة وهي بمنأى عن أي تقلبات لسعر الصرف".

وأكد أن الحكومة تعمل على تقليص الفارق بين سعر الصرف الرسمي والسعر في السوق السوداء، علما أن للجزائر تمنح حق تحويل الأرباح ودروس الأموال إلى الخارج.

أبو زعي

وقال مدير عام مجموعة الاقتصاد والأعمال رؤوف أبو زعي في جلسة الافتتاح:

"أرحب بكم في ملتقى الجزائر الدولي الثاني للاستثمار والذي يأتي انعقاده للمرة الثانية بمثابة تأكيد لأهميته وحيويته وترسيخا لمكانته كمحدث اقتصادي على صعيد الجزائر والعالم العربي ككل. ويسعدني القول، وأنا أمام هذا الحشد الكبير والمميز، إن هذا الملتقى قد ورث اليوم مكانته كصلة وصل أساسية في بناء جسر التعارف والتعاون واللفة بين الجزائر التي تصبو إلى النمو والتطور والتحديث برعاية فخامة الرئيس عبد العزيز بوتفليقة

وبين جهات الاستثمار والأعمال والتجارة في العالم العربي وخارجه".

إن الجزائر الجديدة، التي تهدف للإصلاح والتحول من الاقتصاد الموجه إلى اقتصاد السوق، فهي بحاجة لتوثيق علاقاتها بالقوى الاقتصادية الرئيسية في العالم ولإشراك هذه القوى في أفكارها ومشاريعها والتعزّز إلى تجاربها ومقترحاتها البناءة. فالاستثمار في النهاية هو شراكة بين البلد المضيف لهذا الاستثمار وبين الجهات المستثمرة، وكل شراكة تحتاج إلى تعزيز الثقة وإلى مراجعات دائمة وحوار وتفاعل أفكار، كما إلى تقييم وتصحيح وتكيف مستمر مع جميع المستجدات، كما أن الاستثمار يحتاج إلى مناخ شامل وثقافة جديدة، ثقافة الأعمال والمبادرة وتقبل المخاطر والجهد لتحقيق



جانب من الحضور الرسمي والوزاري، ويبدو في الصورة رئيس الحكومة علي بن فليس (الثالث من اليمين)

الجلسة الأولى

برامج الإصلاح

خُصصت الجلسة الأولى لبرامج إصلاح الاقتصاد الجزائري وتأسيسها وزير المساهمات وتنسيق الإصلاحات نور الدين بوكروح وتحدث فيها د. أحمد محمد علي رئيس مجموعة البنك الإسلامي للتنمية، ود. جاسم المناعي رئيس مدير عام صندوق النقد العربي. تم خلال الجلسة استعراض المراحل التي قطعتها عملية الإصلاح وإعادة الهيكلة.

أحمد محمد علي



أحمد محمد علي

وقدم البنك الإسلامي للتنمية ورقة جاء فيها أن الوضع الاقتصادي في الجزائر شهد تحسناً ملحوظاً خلال الأعوام الثلاثة الأخيرة تمكّن في:

– تحقيق معدل نمو للناتج المحلي الإجمالي بلغ 3,3 في المئة و2,4 في المئة و3,2 في



كhalil شلغام

المئة للأعوام 1999 و2000 و2001 على التوالي.

– تحكّم في معدلات التضخم التي انخفضت إلى أقل من 3 في المئة مؤخراً.

– تحقيق فائض في الميزانية العامة وفي ميزان المدفوعات.

ويعود الفضل في تحقيق هذه النتائج إلى السياسة الاقتصادية في البلاد التي ركزت على إيجاد الأطر القانونية والمؤسسية والإجرائية للملائمة لتطوير اقتصاد السوق وإعادة هيكلة النظام الجهائي وتحسين وضع القطاع المصرفي والتركيز على الشراكة والتعاون مع الشركات الأجنبية والخصوصية.

وفي مجال البنية الأساسية تم فتح قطاع الاتصالات للاستثمارات الخاصة وذلك عن طريق منح التراخيص لشركات الهاتف الخليوي، وكذلك تنفيذ مشاريع في قطاعات النقل واللوائح والمطارات والمياه والصرف الصحي عن طريق عقود الامتياز. وهناك أيضاً اتجاه لفتح أبواب قطاعات الطاقة أمام الاستثمار الخاص.

ولا شك أنّ هذه الاتجاهات التي تدعمها الاتفاقيات الدولية التي أبرمتها الجزائر في ما يتعلق بحل المنازعات المتعلقة بالاستثمار وتنفيذ عقوبات التحكيم وغيرها، من شأنها تشجيع الاستثمار الخاص للإقبال بشكل أكبر على تمويل المشاريع في البلاد، ولدى مجموعة البنك الإسلامي للتنمية الاستعداد لمخاطبة جهوده السابقة في موضوع تمويل مشاريع البنية الأساسية في الجزائر والكثيف مع التوجهات الجديدة في البلاد في ما يتعلق بإشراك القطاع الخاص في تنفيذ مشاريع البنية الأساسية والإسهام في تعبئة الموارد اللازمة لها.



جانب من الحضور ويبدو من اليمين: سعيد خوري وصالح كامل ومحمد السعدي وإلى يمين الصورة في الصف الثاني ناصر النوير

المناعي

وتحدث د. المناعي عن السياسات المالية والنقدية في الجزائر مشيداً بلجيم معز الموازنة عند الجود الدنيا مع لجيم معدل التضخم، فضلاً عن اعتماد سياسة نقدية وخلق أدوات تدخل غير مباشرة في سوق القلع.



د. جاسم المناعي

وأشار إلى اتفاق ميدني بين صندوق النقد العربي والجزائر لتوسيع نطاق التعاون وتحديد برنامج عمل لتحسين أداء المصارف ودعم الإصلاحات المصرفية. وتم الإعلان عن منح برنامج تمويل التجارة العربية 3 خطوط ائتمان لمصارف جزائرية عامة بقيمة 10 ملايين دولار لكل مصرف وتمتد مدة القرض من 6 أشهر إلى 5 أعوام حسب طبيعة ونوعية للتسهيلات التجارية والسلع.

وأكد المناعي أن القروض للمنووعة تضاف إلى 57 قرضاً قديمها برنامج تمويل التجارة العربية للجزائر لترتفع المبلغ الإجمالي إلى 214 مليون دولار، مضيفاً أن التموليات التي منحت للجزائر منذ 1994 من صندوق النقد العربي وبرنامج تمويل التجارة العربية تقارب المليار دولار.

الجلسة الثانية

تجربة الإستثمار في الجزائر



وزير المال مراد مدلسي

رأس الجلسة وزير المالية مراد مدلسي وتحدث فيها رئيس مجلس إدارة مجموعة دنه البركة صالح كامل، وأمين عام جمعية البنوك والهيئات التمويلية عبد الرحمن بن خليفة وعرض أحد المستثمرين الجزائريين وهو شبيب عقلي تجرية شراكة مع مجموعة عربية هي مجموعة الغريز.

قال مدلسي بداية، أن حجم القطاع العام الجزائري كبير جدا وحركته قليلة لذا فلا بد من فتح رؤوس أموال الشركات العامة للمساهمات الخاصة المحلية والعربية والأجنبية. وأشار إلى محادثات أجريت مع الصناديق ومؤسسات التمويل العربية بهدف جلب الخبرة الاستثمارية العربية الخاصة إلى الجزائر، في خطوة وصفها مدلسي بـ "تم شمل حاملي الإمكانات المالية وأصحاب الخبرة". وأشار إلى الاستقرار النسبي في سعر صرف الدينار الجزائري وانخفاض معدل التضخم وانخفاض حجم الديون الخارجية فضلاً عن حجم نسبة عجز الموازنة عند حدود دنيا نسبة إلى الناتج.

صالح كامل

أما الشيخ صالح كامل فقال: "إن الاقتصاد الجزائري اقتصاد مهم ومؤثر إقليمياً ودولياً. بيني علاقات متقدمة ومتطورة مع الاتحاد الأوروبي، وهو اقتصاد كبير بحجم الناتج الإجمالي وثروته النفطية وموارده المعدنية والزراعية، وبالتالي فهو

مهيأ لأن يتنامى نفوذه وتأثيراته إذا ما اتجه نحو تبني السياسات الإفتتاحية والتجريبية واستخدام نظم التقنية المتطورة، وتطوير هيكله وتجديد بنيته الأساسية". وأضاف: "لقد تابعت حركة الإستثمارات العربية الوافدة إلى الجزائر العام 2000 حسب تقرير المؤسسة العربية لضمان الإستثمار فوجدتها مليون دولار فقط، كما بلغ الرصيد التراكمي منذ العام 1985 إلى العام 2000، 272 مليوناً فقط وهو رقم ضعيف جداً يتطلب بذل كثير من الجهد حتى يصل إلى أرقام معتبرة معقولة تعز عن عمق الاقتصاد الجزائري وثقة المستثمرين العرب فيه".



الشيخ صالح كامل

ثم تحدث عن تجربة مجموعة البركة في الجزائر إذ حظيت المجموعة بشرف المساهمة في أول بنك مشترك عربي إسلامي ترخص له السلطات الجزائرية على الساحة المصرفية وذلك في العام 1990 حين تأسس بنك البركة الجزائري برأس مال قدره 500 مليون دينار. وعدد فروعه الآن عشرة على أن هناك 5 فروع إضافية ستفتتح قريباً. ويبلغ حجم الودائع أكثر من 13 مليار دينار، وحجم التمويلات 12 ملياً، وأرتفع حجم الأصول إلى 25 ملياً، أما عدد العملاء فيبلغ 25 ألف عميل. وحقق البنك أرباحاً قدرها 2,3 مليون دولار في العام 2001، ومول البركة الجزائري نحو 500 مشروع وقوت الكثير من فرص العمل وأعطى البنك عناية خاصة لتمويل المؤسسات الصغيرة والمتوسطة. وساهم البنك في إنشاء شركة تأمين بدأ أنشطتها في 1999.

وحّد كامل المبادئ العامة التي تخري المستثمرين كالاتي:
— الإستقرار بمعناه الشامل الإستقرار

السياسي واستقرار الأنظمة والقوانين والسياسات الاقتصادية والنقدية واستقرار المؤشرات الاقتصادية الأساسية.

— سلامة ونزاهة النظام القضائي.
— الشفافية في الإدارة الاقتصادية وتوفير المعلومات.

— وجود الأدوات المالية والأوعية الإدايرية وسهولة طرحها وتملكها وتداولها.

— التطوير التقني في الإدارة الاقتصادية والمصرفية.
— سهولة الإتصالات واكتمال البنية الأساسية.

— توفر خارطة استثمارية لمشروعات مدروسة الجدوى جاهزة للتنفيذ حيث لم يعد هناك رجال أعمال مستعدون لبدة عملية الاستثمار من الألف إلى الياء وتحمل مشاق التحضير والإعداد ثم بدء المشروع مروراً بفترة المضائفة... الخ.

وختم بالقول: "إن العمل في الجزائر واجب لما لهذا البلد من أهمية خاصة في الوطن العربي". وأشار إلى مجموعة الاقتصاد والأعمال بالقول: "أن أفراد المجموعة خلية نحل لا تهدأ في سبيل العمل العربي المشترك".

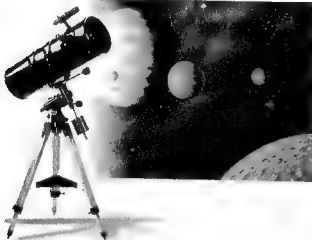
بن خليفة



عبد الرحمن بن خليفة

وعن القطاع المالي والمصرفي أوضح بن خليفة أن الإصلاحات منحت استقلالية أكبر للمؤسسات المصرفية التي أضحت تعمل وفق قانون يفرض عليها التزام معايير الحجة والحرر التي يشرف على تطبيقها البنك المركزي. وأشار إلى أن الدولة زالت المساهم شبه الوحيد في القطاع وهي ترفضه بالتمويل لتوفير أوضاعه. وأكد أن البنوك ملتزم تمويل الإستثمار في القطاعات

كلما إكتشفت نجماً جديداً
تجد نجماً أبعد منه



يعتبر البنك العربي منذ أن تأسس قبل أكثر من سبعين عاماً، أحد أعمدة الاقتصاد العربي، وهو يسعى دائماً إلى تطوير خدماته المصرفية لتلبية احتياجات عملائه المتزايدة ومساعدتهم على تحقيق أهدافهم.

البنك الخرجي



www.arabbank.com

رؤية جديدة

أكبر شبكة مصرفية عربية



بن فليس يستقبل أبو زكي: مقترحات لتطوير الملتقى

استقبل رئيس الحكومة الجزائرية علي بن فليس مدير عام مجموعة الاقتصاد والأعمال رؤوف أبو زكي بحضور وزير المساهمات وتنسيق الإصلاحات نور الدين بوكروح، وهذا بن فليس للمجموعة على نجاح ملتقى الجزائر الدولي للاستثمار في دورته الثانية كما الأولى، وشكر بن فليس مجموعة الاقتصاد والأعمال على تنظيمها ملتقى الجزائر الدولي للاستثمار ولأن الدور الذي تقوم به في مجال الترويج للإقتصاد الجزائري وللإستثمار في الجزائر متمنيا إستمرار مثل هذا النشاط، ولعنى أن توسيع المجموعة دورها في هذا المجال بحيث يمتد هذا الترويج إلى نوات متفخصة في بعض القطاعات مثل: السياحة والإسكان والبنى التحتية والزراعة، كما يمتد إلى التوأمة والتقليبات الإقليمية الأخرى التي تنفّضها المجموعة في بلدان عربية وأجنبية. وكان رئيس الجمهورية الجزائرية عبد العزيز بوتفليقة استقبل مدير عام المجموعة قبل انقطاع الملتقى وجرى بحث في التطورات الحاصلة على صعيد الإقتصاد الجزائري وصعوبات الإنقزال إلى الاقتصاد السوق، إذ قال: "إن تغيير القوانين لا يكفي وإن الغفلة هي في تغيير الذهنيات وهذه تحتاج إلى وقت طويل، ولذلك - قال الرئيس - إن الحكومة تسعى جاهدة لتسريع عملية الخصخصة في سياق تطبيق آليات الاقتصاد السوق".

بإستطاعته تقادي ببطء التنفيذ لأسباب إدارية. ومنذ ذلك الحين ونحن نراقب عن كثب التطورات الإيجابية الحاصلة على إستثمار مواكبة الإستثمارات الخاصة لإنجاحها. وأضاف: "بعد جهود كثيفة توصلنا بفضل هذه الشراكة إلى تأسيس شركة "مطاحن الجنوب الكبرى" أي GMSud. والشركة تواكب تحولات الإقتصاد الجزائري لا سيما في مجال الإستفاح التجاري الخاص بالحبوب وبطبيعة الحال، لذا فعلى الشركات الجزائرية أن تكون على مستوى التحدي بتطبيق المواصفات الدولية. وأوضح أن الشراكة مع "مجموعة الغرير" وهي مجموعة إستثمارية خليجية مهمة تطورت إلى التجارة والنقل ومنتجات الحبوب".

وخلص عقلي إلى القول: "إن شراكتنا مع الغرير ناجحة والشروع المشترك في استثمار في تطوير صناعة الأغذية في البلاد، علما أن هذه الصناعة تشكل حوز الزاوية في هدف تحقيق الأمن الغذائي للجزائر".

ومستقبلها. وتم استعراض للقوانين التي تحكم القطاع حيث هناك حرية في إقامة بنوك مقيمة أو غير مقيمة للجزائريين والعرب والأجانب على سواء ونسبة التملك لغير الجزائريين غير محدودة.

وهناك حرية لإنشاء فروع لمصارف أجنبية بشرط أن تكون امتدادا للشركة الأم، وللمصارف حرية ممارسة كل العمليات المصرفية. والقانون يحدد الحد الأدنى لرأس المال بـ 500 مليون دينار للمصارف و 100 مليون للمؤسسات المالية. وللتخصيص يجب أن يرفق الطلب ببرنامج عمل مع أوصاف الأشخاص للساهمين مع قائمة بأسماء المديريين فضلا عن كيفية تنظيم العمل على أن يدرس الطلب بسرعة وبسهولة ولا يفرضه القانون.

عقلي

وتحدثت تجيل عقلي وهو مستثمر وشريك لمجموعة الغرير في قطاع الحبوب والمطاحن عن تجربته. وقال أن التوقيع الذي تم في 1998 برعاية وزارية رسمية لم يكن

الأساسية كالمسكن (تمويل 65 ألف مسكن جديد وفق صيغة اليزينغ أي التناجز ثم البيع) والزراعة والاتصالات فضلا عن تمويل المؤسسات الصغيرة والمتوسطة. وأضاف: "البنوك تعيش المشكلات الاقتصادية التي يعيشها البلد، وشهد القطاع المصرفي خطوات مهمة في سبيل "تطهير" محافظه أو تنقيتها تمهيدا لإعادة الهيكلة والتحديث، وتعمل الحكومة على رأس المال الخاص والأجنبي للمدخل في هذا القطاع إما مباشرة أو عن طريق المساعدة في بنوك وطنية قائمة، وبنتيجة جهود في هذا المجال قامت بنوك جزائرية خاصة إلى جانب بنوك عربية ودولية إضافة إلى 10 مكاتب تمثيل. وآخر المستجدات على هذا الصعيد كانت إنشاء مصرف براس مال قطري وآخر أوردني إلى جانب مجموعة مستثمرين سعوديين ساهمت في مصرفين. ويعني ذلك أن القطاع جاذب للاستثمارات، علما أن حاجة الجزائر كبيرة في هذا الميدان لا سيما أن التفتؤ في الخدمات مطلوب ليشمل المنتجات المالية كافة والوساطة والهندسة المالية وغيرها.

ويذكر أن المنافسة ستكون على أشدها لأن هناك مؤسسات مالية جزائرية قائمة منذ عشرات السنين ولها امتدادات وعروق في أرجاء البلاد وهي تعمل الآن على توسيع قاعدة عملائها في موازاة إطلاق برامج تحديث ومكننة وتنويع خدمات. لذا فإن الحديث عن الاستثمار المصرفي يعني بالدرجة الأولى المنافسة في النوعية والتنوع والأستباب التمويلية الجديدة، لا شك في أن هناك مؤسسات خاضت التجربة بنجاح وهي: بنك البركة والمؤسسة العربية المصرفية (ABC) وسيتي بنك ويوفون بنك. وكل مؤسسة من هذه المؤسسات نجحت في تقديم قيمة مضافة خاصة أو ميزة تفاضلية بذت عليها تميزها. فبنك البركة و ABC الجزائر لعبا دورا حاسما في إستصدار قانون الإيجار التمويلي وهو منتج لم يكن موجودا في السوق الجزائرية.

وكانت مداخلات لنائب رئيس بنك الجزائر عن القطاع المصرفي كما خصصت جلسة خاصة للقطاع. وكان إجماع على أن القطاع المصرفي شهد أول دخول للمستثمرين العرب إلى الجزائر في إشارة إلى بنك البركة الجزائري الذي تحفل المخاطر وخاض غمر تجربة أظهرت نجاحا لا يمكن إلا أن يسجل للشخص صالح كامل الذي آمن بالجزائر

نحن نعلم أن أولوياتك-كونك خبير مالي- تشمل إدارة أموال عملائك بأفضل شكل، علاوة على استقطاب المزيد. وهنا يمكن أن نساعدك.

تشير دراسة أسواق المال أن هناك مجموعة كبيرة من المسلمين أصحاب الأموال الذين يريدون استثمارها بحيث تحقق شرطين:



و... الشيخ نظام يعقوبي!



الأول أن تكون فرص الاستثمار مقدمة من مصدر موثوق به والثاني أن تكون متطابقة مع الشريعة الإسلامية. ولكنهم للأسف لا يجدون الفرص مع بعض البنوك التي يتعاملون معها. نحن نقدم مثل هذه الفرص للمؤسسات المالية.



هذا بالإضافة إلى المصداقية العملية حيث أن المساهمين لدينا هم هيئات مالية لها اعتبارها مثل اكسنتشر، البنك السعودي الأمريكي ودويتش بنك. لدينا أيضاً هيئة للشريعة الإسلامية تضم علماء مثل الشيخ نظام يعقوبي (أحد أهم علماء الشريعة حول العالم).

كما ترى فإن ما نقدمه هو منتج دولي له وزن وله قيم.

Hilal

Islamic Wealth Creation

الجلسة الثالثة

مناخ الاستثمار

رأس الجلسة مدير عام الغرفة الجزائرية للتجارة والصناعة محمد شامي وتحدث فيها مدير عام المؤسسة العربية لضمان الاستثمار مأمون إبراهيم حسن والمدير التنفيذي لعمليات الاستثمار والتسويق في البنك الإسلامي للتنمية مروان سيف الدين والأمين العام للوكالة الوطنية لتنمية الاستثمار في الجزائر السيد المنصوري.



مأمون إبراهيم حسن

إبراهيم حسن

تحدث مأمون إبراهيم حسن عن القياس الموضوعي لمناخ الاستثمار فقال: "مؤسستنا (المؤسسة العربية لضمان الاستثمار) تقوم بالقياس الموضوعي لمعرفة درجات التضامن أو التراجع. ومؤشرات مناخ الاستثمار تشمل الأبعاد الاقتصادية والسياسية والاجتماعية. والصعوبة تكمن في قياس الأوضاع السياسية. وهذا القياس يأخذ في الاعتبار نظام الحكم والعلاقات الدولية وغيرها. فمن الصعب علينا أن نحدد ما إذا كان هذا المناخ السياسي مستقرًا أو غير مستقر. لذا نقوم بتوزيع استعارة على 1000 مستثمر (شبكة معينة منتقاة حسب البلدان) للوقوف عن كثب على رأيهم في هكذا قياس. أما القياس الاقتصادي فهو أسهل من القياس الأول إذ نقوم بدرس البيئة المحفزة للاستثمار. المعيار الأول، هو النمو، إذ يجب أن تكون وتيرة النمو عالية حتى يأتي للمستثمر، وهكذا حصل في جنوب شرق آسيا. المعيار الثاني، يستند إلى أرقام

سيف الدين



د. مروان سيف الدين

وتحدث سيف الدين عن التوجهات الجديدة لتنفيذ مشاريع البنية الأساسية، وأشار إلى أن العقد الأخير من القرن الماضي شهد نمواً مطرداً للقطاع الخاص في معظم الدول الأعضاء في البنك الإسلامي للتنمية، وقد ساهمت برامج التصحيح الهيكلي التي طبقت في عدد من البلدان بتوجيه من البنك الدولي وصندوق النقد الدولي وخصوصاً في الدول منخفضة الدخل، بتقليص دور القطاع العام وإعطاء دور أكبر للقطاع الخاص، وقد تعزز هذا الاتجاه نحو تنامي دور القطاع الخاص بالتغيرات السريعة التي أحدثتها عوالة الاقتصاد وزيادة حركة رؤوس الأموال وتنقلها عبر البلدان وكذلك الاتفاقات المتعلقة بتحرير التجارة الدولية.

وفي هذا الإطار بدأت الحكومات تعتمد صيغاً جديدة لتنفيذ المشاريع الكبيرة في قطاعات أساسية كالطاقة والمياه والصرف الصحي والنقل، والصمة المشتركة لهذه الصيغ اضطلاع القطاع الخاص بجوانب أساسية في تنفيذ هذه المشاريع وإدارتها وتشغيلها لصالحها لفترة من الزمن، ما يمثل اختلافاً كبيراً عن الصيغة التقليدية المعهودة في تنفيذ المشاريع الحكومية التي يقتصر فيها دور القطاع الخاص على مساهمة المقاولين والموردين في إنجاز الأعمال المدنية وتوريد التجهيزات والمعدات اللازمة لتشغيل المنشآت المطلوبة في مجالات توليد الطاقة الكهربائية ومعالجة المياه والموانئ والمطارات وغيرها.

وهناك صيغ عدة لتنفيذ مشاريع البنية الأساسية عبر القطاع الخاص تختلف من حيث المسؤوليات والحقوق المعلقة لهذا القطاع وأبرز هذه الصيغ:

— عقود الإدارة — Management Contracts

ومؤشرات المؤازرات العامة التي يجب ألا تكون عاجزة أو فيها عجز مقبول بالنسبة إلى الناتج الإجمالي. المعيار الثالث، هو التضخم الذي يجب أن يكون منخفضاً أو مقبول النسبة. إلى ذلك هناك سعر الصرف وغير ذلك من المعايير المالية والنقدية.

وعن الجزائر قال مأمون إبراهيم حسن: "في الجزائر نسبة نمو متوسطها السنوي 3,2 في المئة بين 1998 و 2001. وهذه النسبة جيدة في ظل الانكماش العالمي، وهناك انخفاض ملحوظ في عجز الموازنة العامة وحساب الميزان الجاري يتحسن، والتضخم الذي يعكس السياسة النقدية يراوح بين 3,3 و 5 في المئة. أما الديون الخارجية فقد انخفضت من 28 إلى 25 مليار دولار وهذا مؤشر جيد. أما الاستقرار السياسي فتدل عليه العملية الديمقراطية الجارية التي تؤمن تداولاً في السلطة، كما أن السلطة تسيطر على الاضطرابات، علماً أن المستثمرين يرغبون عادةً بوقاي وطني كامل. وكل هذه المؤشرات الإيجابية انعكست ارتفاعاً في حجم الاستثمارات العربية في الجزائر التي كانت 122 مليون دولار في 1998 و وصلت إلى 347 مليوناً في 2000، ونسبة الارتفاع 84 في المئة لكن الحجم يبقى متواضعاً. علماً أن حجم الاستثمارات العربية البينية متواضعة عموماً لأن المنطقة غير جاذبة للاستثمار، ونصيب العرب من التدفقات الاستثمارية الدولية قبل من 1 في المئة، أي الأدنى في العالم".

وأشار إلى أن المستثمر لا ينظر فقط إلى القانون الخاص بالاستثمار، وقامت المؤسسة العربية لضمان الاستثمار بجمع موسوعة من 3500 صفحة فيها كل ما يسر الاستثمار مباشر أو غير مباشر، الإقامة، العمل، العلامات التجارية... ولأخذنا أنه على الحكومات أن تتخذ جهة واحدة تعنى بالاستثمار والترخيص له، على أن تكون هذه الجهة هيئة فاعلة وليست شكلية كما هو الحال في عدد من البلدان. وشدد على أن التسهيل يجب أن يكون حقيقياً من دون ببر وقرابية ولا قرارات إدارية متشبكية، كما أن التشريعات يجب أن تطبق وتفسر على نحو واحد وسليم ومتوازن، وعلى النظام القضائي أن يكون سليماً.

وختم بالقول: "مع تلك، فعند 25 عاماً، وأنا لا أسمع إلا شكواً من المستثمرين في الوطن العربي".

- السابق.
إلى ذلك تميّز التشريع الجديد بالآتي:
1 - المساواة بين المستثمرين المحليين والأجانب.
2 - إلغاء التمييز بين الاستثمار العام والخاص.
3 - إنشاء شبكات موكدا (لامركزي) على

مؤسسة عامة والمساهمة فيه، كما شمل
المفهوم الجديد عمليات الخصخصة
(الخصخصة) الكلية والجزئية
والاستثمارات المدرجة في إطار منح الامتياز
أو الرخصة. والجديد في هذا التشريع تطوّر
مفهوم الاستثمار ليشمل عمليات
الخصخصة، الأمر الذي كان غائبا في

— عقود الإيجار والتشغيل — Lease and Operate Contracts
— عقود الامتياز وتنضمّن عقود البناء والتشغيل ونقل الملكية (BOT) وعقود إعادة التأهيل والتشغيل ونقل الملكية (ROT) وعقود البناء والتعميل والتشغيل والتحويل (BOOT).
— عقود البناء والتعميل والتشغيل (BOO).

— عقود الخصخصة الكاملة.
وحّد الإمكانات المتاحة لدى مجموعة البنك الإسلامي للتنمية والبنوك الإسلامية للإسهام في تمويل مشاريع البنية الأساسية عن طريق عقود الامتياز وهي: المؤسسة الإسلامية لتنمية القطاع الخاص، صندوق البنك الإسلامي لتنمية البنية الأساسية، محافظة البنوك الإسلامية وصندوق البنك الإسلامي لحصص الاستثمار والمؤسسة الإسلامية لتأمين الاستثمار وإقتمان الصادرات، فضلا عن البنوك الإسلامية الأخرى.

واقترح سيف الدين على مجموعة الاقتصاد والأعمال عقد ندوة موضوعها التمسيد لما لهذه الإدارة المالية من إيجابيات في تمويل عمليات استثمارية وخصخصة وبناء بنية أساسية.

المنصوري



عبد الكريم منصوري

وعرض عبد الكريم منصوري للتعديلات التي طرأت على قانون الاستثمار في آب/ أغسطس 2001 وكيف أصبح القانون عصرياً يتعلّق بتطوير الاستثمار ومناخه وآليات عمله، ويشمل مفهوم الاستثمار في إطار القانون الجديد اقتناء الأصول في إطار استحداث نشاطات جديدة أو توسيع قدرات إنتاجية أو إعادة تأهيل وهيكل رأس مال



البنك الوطني الجزائري

BANQUE NATIONALE D'ALGERIE

08 Boulevard Ernesto che Guévara
16000 Alger

Tél : 021.71.47.47 à 49 - 021.71.35.40
<http://www.bna.com.dz>

Pour mieux vous accompagner





جانب من الحضور ويبدو في وسط الصورة وزير الخارجية الجزائري

— في شأن تحويل الأرباح، فإن الاستثمارات المنجزة انطلاقاً من مساهمة رأس المال بواسطة عملة صعبة حرة التحويل (يسقروها بنك الجزائر بانتظام ويتحقق تحويلها قانونياً) تستفيد من ضمان تحويل رأس المال المستثمر والعائدات الناتجة عنه، والتحويل يشمل المدائيل الحقيقية الصافية الناتجة عن التنازل والتصفية حتى لو كان المبلغ أكبر من رأس المال المستثمر في البداية.

شركات الإنتاج الغذائي معروضة للخصخصة

قدم سليمان جباللي من شركة "تسيير المساهمات" للـ "جيو" CEGRO ورقة في ورش العمل المخصصة خلال اليوم الثاني للملتقى لتقتطع لحة عن القطاع الزراعي الغذائي العام. وجاء فيها أنه منذ آب/ أغسطس الماضي تم حل الشركات القابضة Holdings وتحويلها بشركات "تسيير المساهمات" وهي شركات ذات أسهم برأس مال 100 مليون دينار جزائري. ويشمل القطاع الزراعي الغذائي خمس شركات تسيير المساهمات ومؤسسة عمومية اقتصادية SNTA الشركة الوطنية للتبغ والتبغ، وتضم كل شركة تسيير المساهمات مجتمعات صناعية عدة ويضم كل مجتمع صناعي شركات فرعية عدة. Filiales. وتضم شركة تسيير المساهمات "المجوب" 5 مجتمعات و44 شركة فرعية، كما تضم شركة تسيير المساهمات "الذمية الفلاحية" 6 مجتمعات و113 شركة فرعية، وتضم شركة تسيير المساهمات "الإنتاج الحيواني" 7 مجتمعات و44 شركة فرعية، وتضم شركة تسيير المساهمات "سفرويات، عصير ومصبرات" 4 مجتمعات و27 شركة فرعية، وتضم شركة تسيير المساهمات "تحويل الزراعات الغذائية" 3 مجتمعات و27 شركة فرعية. ويُعرف حالياً القطاع الزراعي العمومي لتقاص ملوموساً في تسويق منتجاته وهذا يرجع إلى فتح السوق الوطنية على السوق الدولية وخصوصاً بعد الاستثمارات التي قام بها القطاع الخاص الجزائري في الأعوام القليلة الماضية (الزيوت النباتية - الطحريات - الدقيق ومشتقاته - السكر - أبقية الطعام).

يتركز أن أغلبية المصانع يفوق عمرها 21 عاماً وهذا يجعل عتادها متأخراً تكنولوجياً بينما الهياكل القاعدية والبنية لا زالت تتعطل بجدالة حسيبة. ومؤ القطاع العمومي في العميرية الأخيرة بفترة "عدم استثمار" راجعة إلى إرادة الدولة في الخروج التدريجي من الحقل الاقتصادي وتشجيع القطاع الخاص، والقطاع متعلق باستيراد المواد الأولية ويبحث عن تكامل اقتصادي بالدمج مع الإنتاج الفلاحي.

يتركز أيضاً أن القطاع الزراعي الغذائي مفتوح حالياً بكامله على الخصخصة (الخصوصية) وفي هذا الإطار تبحث شركات تسيير المساهمات (SGP) عن شركات لتزود بالوقوف إلى جانبهم حتى الإنجاز النهائي للمشروع.

شكل وكالة وطنية لتطوير الاستثمار (AMDI) تضم كل الهيئات ذات العلاقة في الاستثمار وإصدار التراخيص. وهذه الوكالة أو المؤسسة هي مؤسسة عامة تملك شخصية معنوية واستقلالية مالية ولها امتدادات في كل الولايات وتنوي فتح فروع أو مكاتب تضيف في الخارج.

4 - تقدم AMDI كل الخدمات الإدارية والعلوم المتعلقة بالاستثمار للمهتمين سواء كانوا مقيمين أو غير مقيمين، وتبلغهم بقرار قبول أو رفض منح المزايا والحوافز المطلوبة في مدة أقصاها 30 يوماً.

وقال المصور: "أصبح للأجنبي حق كامل بالاستثمار والتملك وليس هناك أي صيغة وكيل محلي إلزامي، والهيئة الوطنية لتنمية الاستثمار تعني بضم كل المؤسسات المكلفة منح المساهمات العقارية اللازمة للاستثمار. وأنشئ صندوق لدعم الاستثمار لتكفل ADAMI بإدارته، كما أنشئ مجلس وطني للاستثمار يمدد الاستثمارات ويضع الأولويات، وأشار إلى الحوافز وهي:

— خفض الرسوم الجمركية على التجهيزات المستوردة لزوم للشروع الاستثماري.

— الإعفاء من الضريبة على القيمة المضافة بالنسبة للسلع والخدمات الداخلة في الاستثمار.

— الإعفاء من رسم نقل الملكية. — إضافة الاستثمار المنجز في المناطق الأكثر حاجة للتنمية من امتيازات خاصة. وهذه المناطق يحددها مجلس المساهمات، ومنح امتيازات خاصة للاستثمارات التي تعتمد على نقل التكنولوجيا وتحافظ على البيئة وتحمي الموارد الطبيعية وترشد استخدام الطاقة وتستجيب لشروط التنمية المستدامة.

— أقر التشريع الجديد بوجوب التعويض العادل جزاء أي مصادرة إدارية. — كما أقر بمبدأ التحكيم لفض المنازعات.

— تطبيق حق ثابت في مجال التسجيل بنسبة مخفضة قدرها 2 بالألف (بدلاً من 5 بالألف سابقاً) في ما يخص العقود التأسيسية والزيادات في رأس المال.

— تتكفل الدولة جزئياً أو كلياً بالمصاريف المتعلقة بالأشغال المرتبطة بالبنشآت الأساسية الضرورية لإنجاز المشروع بناءً على تقييم من وكالة الاستثمار لقيمة هذه المنشآت.

DES MOYENS DE PAIEMENT A LA MESURE DU MONDE



Et nous avons commencé
dans les années quatre-vingt
à partir de monétique
pour introduire des cartes de
mondialisation.

C'est une vague nouvelle.

Aujourd'hui,

elle est une monnaie mondiale.

Tout va de plus en plus vite.

et de plus en plus loin.

Les moyens de paiement

répondent à ce mouvement.

souplesse, rapidité,

disponibilité mondiale.

Le monde est devenu
un village planétaire,
où l'hospitalité
est de rigueur.

Le monde est devenu
un village planétaire,
où l'hospitalité
est de rigueur.

VISA



Une banque à votre écoute CPA



Direction générale: 284 Colonne Amrouche, Alger, Algérie - Tél.: 213 (0) 21 63 56 87/91 - Fax: 213 (0) 21 63 56 98 - Site Web: www.cpa-bank.com
Direction Marketing et Communication: 1, rue Emir-El-Khattabi, Alger - Algérie - Tél.: 213 (0) 21 43 41 72/0) 21 43 27 00 - Fax: 213 (0) 43 26 04



د. علي سليمان



فيصل عبادية

الجلسة الرابعة

دور القطاع الخاص

رأس الجلسة الرابعة فيصل عبادية (وزير المساهمات وتنسيق الإصلاحات) وتحدث فيها عضو اتحاد الغرف الألمانية، مسؤول الشرق الأوسط وشمال أفريقيا ورئيس الغرفة العربية الألمانية، د. محمد السعدي وتحدث فيها الرئيس التنفيذي والمدير العام للمؤسسة الإسلامية للتنمية القطاع الخاص، د. علي سليمان ورئيس جمعية الصناعات الكهروإلكترونية في الجزائر، د. بن جابر إبراهيم ورئيس مجلس إدارة شركة "بوتيك"، د. فزار يونس، وكانت مداخلات مستشار وزارة المساهمات أحمد مزمار.

السعدي



محمد السعدي

وأثار السعدي قضية ملازمة المؤسسات الصغيرة والمتوسطة موضعاً من المعايير الدولية (بازل) تفرض على هذه المؤسسات زيادة رؤوس أموالها بما نسبته 25 في المئة على الأقل من مبيعاتها. وقال: "إن البنوك الألمانية بدأت وقف التسهيلات للشركات غير الملتزمة وإلا فإنها تخاطر في اتخاذ مخاطر تسليط غير محسوبة النتائج، علماً أن رؤوس أموال المؤسسات الصغيرة والمتوسطة تراوح بين 3 و20 مليون يورو. وعلى صعيد آخر، شرح السعدي أهمية ألمانيا كشريك اقتصادي وتجاري للبلدان العربية وكيف، أن الغرفة العربية الألمانية لا توفر جهداً إلا وتبذل في سبيل تنمية هذه العلاقات والتبادل التجاري. وأشار في هذا الصدد إلى أنه نقل إلى الجهات الجزائرية

العنية بقطاع الاتصالات إمكانات تمويل المانية لمشاريع في هذا القطاع بنحو 100 مليون يورو.

سليمان

شرح سليمان بداية عمل المؤسسة الإسلامية للتنمية القطاع الخاص التي أسسها البنك الإسلامي في تشرين الثاني/ نوفمبر 1999 برأس مال مصروح به مقداره مليار دولار أميركي ورأس مال مدفوع قدره 500 مليون دولار. وتهدف المؤسسة إلى إنشاء وتوسيع وتحديث مشاريع القطاع الخاص المنتجة للمسلح والخدمات على الوجه المتمثل لنشاط البنك الإسلامي للتنمية. وتقوم بتمويل مشاريع القطاع الخاص عن طريق توفير منتجات وخدمات مالية تنسجم مع مبادئ الشريعة الإسلامية وتعبئة الموارد المالية وتوفير شتى أنواع خدمات إدارة الأصول والمخاطر والإسهام في تنمية أسواق المال الإسلامية. ويدتأ المؤسسة نشاطاتها منذ 1421/4/6 هـ الموافق 2000/7/8، وقامت حتى الآن بتمويل عشرة مشاريع في مجالات التكنولوجيا والاتصالات والرعاية الصحية والصناعة بمبلغ إجمالي مقداره 74 مليون دولار.

وأشار د. سليمان إلى مشكلة تكمن في شبه غياب طبقة المنظمين (Entrepreneurs) أي رجال الأعمال الراغبين بأخذ المبادرة ومخاطرها. وقال إن الثقافة العربية مليئة بما لا يشجذ الهم ولا يشجع على المخامرة. وتلك الثقافة تشجع عقلياً الموظف التي نمت في ظل الاقتصادات الموجهة التي حكمت بعض البلدان العربية عشرات السنين. وأكد أهمية قيام طبقة رجال أعمال في الجزائر تكون خبيرة للتنمية. وأوضح أن هناك وسائل دعم تساعد في قيام هذه الفئة وذلك بسياسات واعية للأهداف المرجوة. ونذد بأسلوب منح الشركات الكبرى كل الامتيازات التي تطلبها في الوقت الذي لا يحظى فيه المقاول الصغير بهذه الحوافز. وختم بالإشارة إلى أهمية وضع قوانين تمنع الاحتكار وتنظم المنافسة لضمان تكافؤ الفرص، وهذا ما نقوم به الجزائر، الأمر الذي يدفع إلى التفاؤل بمستقبل هذا البلد. وهدر من أساليب غير واضحة الأهداف والوسائل في عملية التنمية التي أصبحت صعبة بعدما حصل في جنوب شرق آسيا، أي أن ما بني خلال عقود "تهدم" في أسابيع. وما على الجزائر إلا الإفادة من الدروس، علماً أن لها مميزات تفاضلية بقربها من الأسواق



جانب من المحور
ويبدو
د. علي سليمان
ومحمد الشامي
في مقدمة الصورة
إلى اليمين

الأوروبية والعربية والأفريقية ولديها يد عاملة ماهرة.

بن جابر إبراهيم

أما رئيس جمعية الصناعات الكهروإلكترونية الجزائرية بن جابر إبراهيم فقال: إن كلفة الإنتاج عالية في الجزائر والصناعة لم تتطور كثيراً في التسعينات، علماً أن هناك شركات خاصة دخلت هذا القطاع الذي تعمل فيه 100 شركة تشغل 40 ألف عامل، وطاقة الشركات العامة العاملة في قطاع الإلكترونيات 600 ألف جهاز في العام، إلى جانب مليون جهاز سنوياً في قطاعات المولات والأجهزة الهاتفية. وأضاف: أعطى انفتاح السوق الجزائرية وتعكس الشركات الجزائرية



د. زوار بنون رئيس مجلس إدارة شركة "بوتيك".

الخاصة من تمويل أنفسها بطريقة مباشرة مع المتعاملين الاقتصاديين الأجانب نفساً جديداً لهذا القطاع، حيث أنشئت منذ العام 1995 إلى يومنا هذا 100 مؤسسة لإنتاج

الإلكترونيات والمواد الكهروإلكترونية. وهذه التغييرات خلقت في السوق الجزائرية منافسة شديدة، حيث أن أسعار الأجهزة السمعية البصرية أصبحت في متناول المستهلك الجزائري، كما خلقت قدرات تصدير فائقة وشبكات توزيع متعددة عبر كامل القطر. أصبح القطاع الخاص يساهم على 60 في المئة من السوق القومية.

يونس

من جهته شدد د. زوار يونس على أن الجزائر تمتلك القومات للمادية للنهوض، أما القومات الأروانية المرتبطة بإدارة عملية النهوض والتطوير فهي محكومة بثلاثة شروط حسب ما أوردها يونس كالاتي: الشرط الأول: تأمين الإدارة الكفوءة

الصناعات الكيميائية والصيدلانية؛

طاقات إنتاجية هائلة

قدم رئيس مجلس إدارة مؤسسة الزويد بالواد الكيميائية وتوزيعها عمر كشوان ورقة عمل عن الصناعات الكيميائية والصيدلانية في الجزائر وفيها أن هناك 5 مجموعات صناعية عامة و 8 مؤسسات عامة و 27 شركة فرعية، وقيمة الإنتاج 512 مليون دولار والقيمة المضافة 180 مليوناً، أما عدد العاملين فيجب نحو 29900 عامل في هذا القطاع. وفي التفاصيل، أن في الصناعات الكيميائية 4 مؤسسات عامه هي: ENAP للدهانات (تتلي 80 في المئة من احتياجات السوق) و DIROCHIM لاستيراد وتوزيع المواد الكيميائية (عائدها السنوي 100 مليون دولار) و ENCI الشركة الوطنية لإنتاج الغازات الصناعية وفيها 911 عاملاً ولديها فرع لإنتاج الأوت و آخر لإنتاج الغاز الهوائي والأكسجين والأرجون، والقيمة المضافة في إنتاج هذه الشركة 57 في المئة وهناك توجه لإسخال أسهمها في البورصة. وهناك شركة AGENOR لتصنيع الذهب والاعادن الثمينة.

أما المجموعات الصناعية فعددتها 4 هي:

— ENPC لإنتاج البلاستيك والمواد وقيمة إنتاجها 60 مليون دولار.

— ENAVA للمزاجج والمواد الكاشطة وقيمة إنتاجها 15 مليون دولار وتلبي 40 في المئة من احتياجات السوق المحلية.

— ENAP لإنتاج المنظفات والمنظفات ومستحضرات التجميل وعدد عمالها 2896 عاملاً وطاقاتها الإنتاجية 150 ألف طن سنوياً.

— GIPEC لإنتاج الورق والسيليلوز وقيمة إنتاجها السنوي 180 مليون دولار وفيها 4361 عاملاً وتطلب عملية إعادة تأهيلها 15 مليون دولار.

وفي القطاع الصيدني هناك مجموعة "صيدال" SIDAL ومؤسسة Socothyl و 3 مؤسسات توزيع.

وتعتبر مجموعة "صيدال" الصناعية رائدة في إنتاج الأدوية والمواد الصيدلانية في الجزائر ولها 3 شركات فرعية ذات طاقات إنتاجية هائلة.

ويوقع إنتاج هذه المجموعة 100 مليون وحدة سنوياً، ومنتجاتها المجمع ذات سمعة وجودة عالميتين وتصدر منتجاتها إلى: إفريقيا الجنوبية، إيطاليا، العراق، الجماهيرية العربية الليبية...

كما طورت "صيدال" علاقات شركة استثمارية عدة في الجزائر، مع أكبر الشركات والمختبرات العربية والدولية من بينها: Rhone Poulenc، Pfizer، JPM، Dar El Doua، الخ...

سوق الأدوية في الجزائر

ودعا الرئيس الجزائري عبد العزيز بوتفليقة في كلمته خلال افتتاح الملتقى الشركات العربية للاستثمار في قطاع الأدوية.

وقدم زعواني رشيد (مجمع صيدال) في اليوم الثاني للملتقى وفي خلال ورش العمل المخصصة ورقة عمل عن سوق الأدوية في الجزائر وفيها: — إن الصناعة الدوائية في الجزائر تتمثل أساساً في منتجات المجمع الصناعي للمواد الصيدلانية "صيدال"، الذي أنتج 113 مليون وحدة، إلى جانب 1.1 منتجاً خاصاً، قدر إنتاجها بـ 15 مليون وحدة.

وتقدر كمية استهلاك الأدوية في الجزائر بـ 410 وحدات بيع، بسعر متوسط يعادل 100 دينار جزائري بلمن الاستيراد و 66 ديناراً بلمن الإنتاج، والجزائر، بسوقها الدوائية التي تتجاوز 500 مليون دولار، تمثل تقريبا 0,2 في المئة من الاستهلاك العالمي للأدوية و 12 في المئة من السوق الأفريقية، وتعمل الجزائر احتياجاتها عن طريق الاستيراد، لحسب إحصائيات وزارة التجارة، فإن قيمة واردات الأدوية في العام 1999 بلغت 246,402,912 وحدة بيع، وأهم الدول الموزدة: فرنسا (80 في المئة)، الأردن، الدانمارك، إيطاليا وإسبانيا.

أما الفاعلون في السوق الدوائية في الجزائر فهم ثلاثة أنواع:

— في الجزائر 75 مستورداً لسدءاء، منهم مستوردين اثنين عموميين (سيميدال والصيدلية المركزية للمستشفيات).

— وهناك 25 منتجاً للأدوية، منتج عمومي واحد هو مجمع "صيدال"، أما التوزيع فيتم عن طريق 400 موزع منهم موزع عمومي وهو: ديفرميند.



من اليمين: محمد الشامي ونور الدين بوكروج ورؤوف أبو زكي

البيان الختامي

عقدت الجهات المنظمة للتلقي الجزائري الدولي الثاني للاستثمار مؤتمراً صحفياً تناولت فيه أبرز نتائج التلقي، وتحدث في المؤتمر الصحفي الختامي وزير المساهمات وتنسيق الإصلاحات نور الدين بوكروج ومدير عام مجموعة الاقتصاد والأعمال رؤوف أبو زكي ومدير عام الخرفة الجزائرية للتجارة والصناعة محمد الشامي، وخصص للتحدثون إلى تأكيد الآتي:

- 1- أخذ التلقي زخماً استثنائياً من رعاية وحضور الرئيس عبد العزيز بوتفليقة الذي وجه كلمة صريحة إلى المستثمرين العرب حثهم فيها على الإفادة من الفرص الهائلة التي تتيحها عملية إعادة الهيكلة والانفتاح والخصخصة في الجزائر. وتميزت جلسة الافتتاح بحضور نحو 1500 رجل أعمال ومستثمر ومصري وقبائدي في العمل الاقتصادي العام والخاص في الجزائر وبعض الدول العربية والأجنبية.
- 2- وضع استراتيجية شاملة تركز على الترويج للإصلاحات الاقتصادية والمالية في الجزائر، على أن تحدد هذه الاستراتيجية الأدوات اللازمة للترويج ومواطن الجذب وأبرزها إطلاق عملية خصخصة ما يزيد على 650 مؤسسة اقتصادية عامة.
- 3- اقتراح تجديد انقضاء التلقي في دورة ثالثة على أن يتمحور الانعقاد حول عرض محدد للقطاعات الجاذبة للاستثمار مثل: الصناعات الغذائية والدوائية والسياحة والسكن والطاقة والصناعات الكيماوية والألومنيوم والإسمنت والصلب والحديد، فضلاً عن القطاع المصرفي والمالي.
- 4- إطلاق حملة تعريف بالإصلاحات التشريعية الجديدة والتي طاولت قوانين الاستثمار والخصخصة التي صدرت في آب/أغسطس 2001. وهذه النصوص الجديدة تعكّضت عن رؤية حديثة للانفتاح بناءً على تجربة 1993-2000، وبناءً على ملاحظات ومراجعات من المستثمرين العرب والأجانب، وبغضل الإصلاحات الجديدة تحت خصخصة أكثر من 60 شركة عامة في 8 أشهر فقط.
- 5- تأكيد أهمية العمل على بلورة نهجيات متجددة تواكب حركة الإصلاحات، إذ أن النصوص التشريعية وحدها لا تكفي والمطلوب هو ديناميكية إدارية طموحة تكون على مستوى قطاعات الجزائر في الانفتاح والاندماج بالاقتصاد العالمي بعد حقبة طويلة من الانعزال الاقتصادي.
- 6- لاحظ المؤتمرون توالف الطلب على الاستثمار الأجنبي في الجزائر لهذا العام تقرر التوظيفات فيه بنحو الملياري دولار عدا قطاع الحرققات، وهذا الطلب متركز في قطاعات الألومنيوم والإسمنت والصناعات الغذائية والكيماوية والمطاط والصلب والحديد.
- 7- تثن المؤتمرون استقرار المؤشرات الكلية للاقتصاد الجزائري وأبرزها حجم معدل التضخم عند مستويات مقبولة، والاستمرار في تطبيق إصلاحات مالية شفهضة عجز الموازنة إلى دون المستوى المقبول بمواصفات صندوق النقد الدولي، فضلاً عن تراكم احتياطي صرف أجنبي يزيد على 18 مليار دولار.
- 8- طالب المؤتمرون بسياسة صرف الميزان الجزائري واحد مقابل الدولار الأمريكي، مع بذل جهود إضافية لتطبيق قوانين حرية تحويل الأرباح وأصل رأس المال إلى الخارج، لأن النصوص في هذا المجال متقدمة جداً على الروتين الإداري الذي يحول دون التطبيق الصحيح لسياسة انفتاحية الانفتاح الكامل.
- 9- توفّق المؤتمرون عند الأهداف الطموحة للحكومة الجزائرية في فتح سوق الطاقة والكهرباء والاتصالات أمام الاستثمار الأجنبي، الأمر الذي يضاعف فرص جذب رؤوس الأموال العربية والدولية إلى قطاعات استراتيجية فيها من الفرص ما ليس في بلدان عربية كثيرة. ■

والمنزهة، لأن البيروقراطية تولّد تعقّل الإدارة وعجزها وأرتهاها، وإذا أضفنا إلى البيروقراطية النهمة العثمانية للموظفة العربية، تصاب الإدارة بالشلل والفساد. ولا يمكن للقطاع الخاص النهوض من دون سند الإدارة، كونها الميسر والمسير للعلاقات ولتأمين مصالح المستثمر للإدابة على كل الأصعدة الحيطية بعمله. فالإدارة العاجزة عن مواكبة مبادرات القطاع الخاص لن تستطيع تشجيع الاستثمارات وتوفير الميزات التفاضلية اللازمة لاستقطاب التوظيفات، وما يجري في أقطارنا العربية يدعو للتشدد على ضرورة السعي لإصلاح إداري شامل من خلال تصافير القوى الحية في الدولة وفي المجتمع المدني لإيجاد ثقافة وإغيفة جديدة ولتحويل ذهني لتوظف من ذهنية الارتزاق إلى الخدمة العامة.

الشرط الثاني: دولة القانون والحق
فلقد زالت الحواجز أمام تحقيق الرساميل المتوافرة من دون حدود لتغطية حاجات النمو، وإذا كانت التوظيفات تحتاج إلى المال وإذا كان المال متاحاً، فهو متشكك إلى أن يثق، متردد إلى أن يفتح، متدلل إلى أن يختار. فراس المال جبان يهجم دائماً إذا لم تحمّه دولة القانون وتعني بدولة القانون تلك التي تخضع بتصرفاتها للقواعد ثابتة ومستقرة، إن لجهة وأجابتها أو لجهة حقوقها.

فمن حق المستثمر مطالبة الدولة باحترام تلك القواعد والاحتكام للقضاء عند خرقها لها.

ولا بدّ في سبيل ذلك من استقلال السلطة القضائية عن السلطة السياسية وتوفر محاكم مستقلة وقضاء نزيه فلن يقدم أي مستثمر مدرك على التوظيف في بلد يفتقر إلى قضاء يساوي بينه وبين الدولة في حال التخاصم في ما بينهما.

الشرط الثالث: تأهيل الثروة البشرية
فالثروة، كل الثروة اليوم هي في الأمفة وفي ما تفتخره من معرفة وعلم وخبرة ومقدرة على الخلق والإبداع. لذا يصبح اجتذاب الأمفة من الخارج ووقف نزيف الأمفة الوطنية هدفاً رئيسياً للمجتمعات التوّاقة للدهور، لأن التنمية تتطلب قوى بشرية مؤهلة. ولا بدّ في سبيل ذلك من تطوير المناهج التعليمية لتلبية حاجات سوق الإنتاج وتوفير الكوادر اللازمة لإدارة عملية النهوض. ■



جائزة أفضل سيارة دفع رباعي لعام ٢٠٠٥
من قبل "Wheels & Gears" و "Automobile"
والفريق الحاصل



أروع سيارة دفع رباعي
في تصنيف كاديلات إسكالكيد كاروع سيارة دفع رباعي لخدمة وولفك حسب دراسة
APEAL StudySM التي أجرتها D Power and Associates
على أن السيارات الأمريكية والتي تشارك فيها ١١١٠ عموماً (www.dpower.com)



إن كان طموحك بلا حدود، تفضل

عادلان إسكالكيد



تم تجهيز إسكالكيد بمحرك V٨ سعة ٦ لتر وقوة ٣٤٥ حصاناً، ويتعلق بتكيف مع طبيعة الطريق
والنتيجة سيارة دفع رباعي هي الأقوى والألهم في العالم لتساعدك على تحقيق طموحك أينما بلغت حدود.
تبراه بلا حدود



هشام الرزوقي

مساهمة في أكثر من 40 مشروعاً مؤسسة الخليج للاستثمار التركيز على قطاعي المال والطاقة

بقيت مؤسسة الخليج للاستثمار بمعناى عن الانعكاسات الاقتصادية السلبية لأحداث 11 أيلول/ سبتمبر، وحافظت على أداء جيد رغم بيع حصتها في بنك الخليج الدولي وهو كان مصدراً رئيسياً لأرباحها. ويعود ذلك إلى استراتيجية تنويع الاستثمارات المباشرة وغير المباشرة، التي تميّزت بها المؤسسة خلال الأعوام الماضية حيث ضُفّت جميعها الاستثمارية أكثر من 40 مشروعاً وشركة.

ومع عمليات إعادة الهيكلة الاقتصادية والقطاعية في الدول الخليجية، لعبت مؤسسة الخليج للاستثمار دوراً مهماً كمستشار رئيسي في دراسات خصخصة المرافق الحكومية من بينها الخطوط الجوية الكويتية وطران الخليج والخطوط الجوية السعودية، إضافة إلى إعادة هيكلة قطاع الكهرباء في السعودية تمهيداً لخصخصته. "الاقتصاد والأعمال" التقت الرئيس التنفيذي لمؤسسة الخليج للاستثمار هشام الرزوقي، وحوارته حول نشاطاتها وسترانجيتها الاستثمارية المستقبلية.

■ كيف كانت نتائج مؤسسة الخليج للاستثمار (GIC) العام 2001 مقارنة بالأعوام السابقة؟

□ شهد العام الماضي تغييرات كبيرة في وضع مؤسسة الخليج للاستثمار حيث تم بيع حصتها في بنك الخليج الدولي، واعتمد مجلس الإدارة استراتيجية جديدة للمؤسسة. ورغم التطورات السلبية التي شهدتها الأسواق العالمية العام الماضي، والنمو المتباطئ نسبياً في الاقتصادات الخليجية مقارنة بالعام 2000، إلا أنّ أداء المؤسسة كان جيداً، فقد زادت الإيرادات التشغيلية من عمليات المؤسسة الاستثمارية المختلفة بنسبة 95 في المئة (من 51,4 مليون إلى 100,5 مليون)، ويعود الأداء الجيد في الواقع إلى أمور عدة، أولها أنّ المؤسسة توقعات انخفاض أسعار الفائدة وخصوصاً على الدولار، فقامت بتمويل موجوداتها لفتترات قصيرة للاستفادة من الانخفاض التالي، ما انعكس إيجاباً على أداء محفظة المؤسسة من السندات الدولية. فقد كانت إيرادات للفوائد الصافية في العام 2001 بمبلغ 48,8 مليون دولار أي سبعة أضعاف تلك المحققة في العام 2000 بمبلغ 6,7 ملايين دولار. كما أنّ الإدارة اتخذت قراراً، أثبتت تطورات الأسواق العالمية بأنه كان موقفاً وذلك بتقليص تواجداتها في أسواق الأسهم العالمية منذ شهر تموز/ يوليو

الماضي. إضافة إلى ذلك، فإنّ محفظة المؤسسة من للشروعات والشركات الخليجية تحسنت أداءها العام 2001 مقارنة بالعام 2000، ما انعكس على زيادة دخل المؤسسة من هذه المحفظة من 15 مليون دولار إلى 19,5 مليوناً. وعليه، ورغم أنّ المؤسسة فقدت مصدراً رئيسياً للأرباح يتمثل في بيع حصتها في بنك الخليج، إلا أنّ الأداء كان

البنى الجديد
لمؤسسة
في الكويت



جيداً بما انعكس وحاز على رضا المساهمين. وبلغت أرباح المؤسسة الصافية قبل الخصصات 100 مليون دولار أي بنقص 10 في المئة فقط عن العام 2000 على الرغم من بيع البنك والانخفاض في حقوق المساهمين بمبلغ 303 ملايين دولار.

دور ريادي في الخصخصة

■ تشهد الاقتصادات الخليجية منذ بداية التسعينات وحتى الآن تطورات مهمة على صعيد إعادة الهيكلة الاقتصادية والقطاعية تمهيداً للخصخصة الجزئية أو الشاملة. كيف انعكس ذلك على فلسفة عمل GIC وسترانجيتها الاستثمارية؟ كيف تحقّقون تجربة المؤسسة في مجالات خصخصة المرافق الاقتصادية في الخليج؟ □ التغييرات الهيكلية التي تشهدها الاقتصادات الخليجية أمر حتمي في ظل التطورات التي تجري في الاقتصادات المختلفة في العالم. وكما تعلمون، فإنّ الاقتصادات الخليجية في معظمها تعاني من اختلالات عدة لا بدّ من معالجتها، أولها عدم التوازن بين دور القطاع العام أو الحكومي والقطاع الخاص. وثانيها العجز في المالية العامة لمعظم الدول والنتائج من توسيع الدور الحكومي من جانب، والمتطلبات المتزايدة للنمو السكاني وانعكاساته على الإنفاق الاجتماعي على الصحة

أكدت وكالة "موديز" بقاء تصنيفات مؤسسة الخليج للاستثمار، على مستواها المالي وهو "Baa2" لخدماتها وللمعاملات الأجنبية للمدى الطويل و "P-3" للودائع طويلة الأجل، والتصنيفات الأجنبية للمدى القصير و "C" للوقف المالية.

وكانت "موديز" وضعت تصنيفات المؤسسة تحت المراقبة بعد تخلفها عن بذل الخليج الدولي.

وبحسب "موديز" يعود استقرار تصنيف المؤسسة إلى اكتسابها قوة مالية من جراء بيع "بنك الخليج الدولي" الذي يسمح لها تكوين رأس مال داخلي متين للأموال القليلة للقبلة.

وتعتبر "موديز" أن ستراتيجية المؤسسة الجديدة ستوفر لها الاستقرار في إيراداتها، كونها الآن أصبحت أقل عرضة لخاطر الأصول المساسة لتقلبات الأسواق المالية، كما سهّلت لها الانخفاض في تكاليف المعاملات، القدرة على الحفاظ على رأس مالها.

المدرسية. وعلى غرار (GIIC) كان له "جير" تأثير إيجابي على ربحية المؤسسة رغم حداثة ملكية المؤسسة في الشركة. تمسك هذه التغيرات الإيجابية سياسة المؤسسة في انتقاء شركات متميزة وذات مستقبل وأعد من حيث التوسع في الأداء والربحية.

أما أبرز المشاريع التي قامت المؤسسة بالاستثمار بها كشركات جديدة فتتمثل بشركات عدة من بينها شركة التصنيع الوطنية للبترول وكيمويات (NPIC) ومقرها في المملكة العربية السعودية والتي ستبدأ بإنتاج مادة البولي البروبيلين (PP) خلال الربع الأول من العام 2004، وشركة رأس لغان للكهرباء الحدودية في دولة قطر والتي ستقوم بإنتاج الكهرباء ويبيعها للحكومة في تجربة رائدة تركز مكانة القطاع الخاص وتزيد من مساهمته في مشاريع البنية التحتية. وهناك أيضاً مشاريع أخرى مثل الشركة الكويتية للصناعات المتطورة (KAT) المتخصصة في صناعة الأنابيب ومقرها دولة الكويت، وشركتا ظفار للصناعات السككية والصفوة للدواجن في سلطنة عمان، وشركة ستلكتس لصناعة النسيج في دولة البحرين. وتعتبر هذه الشركات إما في مرحلة التأسيس أو بدأت الإنتاج منذ فترة بسيطة، لذا فإن تأثيرها لا يزال محدوداً على ربحية المؤسسة.

هذا وساهمت المؤسسة بشكل مباشر في المفاوضات التي جرت بين الشريك الأجنبي وبقية الشركاء في الشركة الوطنية لتأني

والتعليم وغيرها من جانب آخر. وفي مقابل ذلك، هناك اعتماد شبه كامل على الإيرادات النفطية المتذبذبة بين عام وآخر بناءً على وضع سوق النفط وأسعارها. وبالإصلاح الاقتصادي الذي تتبناه كل الدول الخليجية هو معالجة هذه الاختلالات من خلال تخصيص المشروعات والخدمات الحكومية ومن ثم توسيع دور القطاع الخاص، وبالتالي تقليل الضغوط على الإنفاق الحكومي. وقد لعبت مؤسسة الخليج دوراً مهماً في هذا المجال، إذ قامت في الأعوام الماضية بدور المستثمر الرئيسي في دراسات تخصيص الخطوط الجوية الكويتية وطيران الخليج وإن كان ذلك لم ينعكس بصورة مباشرة في صورة إجراءات محددة، إلا أنه يعكس الرغبة الحكومية لاتخاذ إجراءات التخصيص في الوقت المناسب، كما تقوم المؤسسة حالياً بدور رئيسي بالمشاركة مع البنوك عالمية في إعداد الخطوط الجوية السعودية للتخصيص.

هناك أيضاً دور المؤسسة في إعادة هيكلة قطاع الكهرباء في المملكة العربية السعودية، وهو أمر مستمر إلى الآن.

تدويع الاستثمارات

■ ما هي أبرز المشاريع التي قامت أو ساهمت بها GIC خلال الأعوام الثلاثة الماضية؟ كيف تقومون أداء هذه المشاريع وانعكاساتها على ربحية المؤسسة؟

تتقسم المشاريع التي قامت المؤسسة بالاستثمار بها خلال الأعوام الثلاثة الماضية إلى قسمين رئيسيين يتخلل بينهما حصص في شركات قائمة والمشاركة في تأسيس شركات جديدة.

أبرز المشاريع القائمة التي ساهمت المؤسسة بها تتمثل في شركة الخليج للاستثمار الصناعي (GIIC) ومقرها دولة البحرين حيث تملك المؤسسة نسبة 50 في المئة من هذه الشركة التي تملك المصنع الوحيد في دول مجلس التعاون الخليجي الذي يقوم بمعالجة وتكرير الصلب لإنتاج الكبريتات الحديديّة. وكان تأثير (GIIC) إيجابياً على الربحية على الرغم من حداثة وجودها في محفظة المؤسسة حيث قامت بتوزيع أرباح معتبرة مؤخراً.

ومن أبرز المشاريع الأخرى شركة جوير للتسويق (مقرها المملكة العربية السعودية) التي قامت المؤسسة باسثمار نسبة 10 في المئة فيها خلال العام 2000 وتقوم "جير" بتوريد الأدوات المكتبية والمستلزمات

أكسيد التيتانيوم (كريستل) والتي أسفرت عن خروج الشريك الأجنبي بعد شراء حصته وزيادة حصة المؤسسة إلى 33 في المئة، كما قامت المؤسسة بلعب دور مؤثر في عملية اندماج شركتي الإمارات الحديثة للدواجن والروابي للألبان وتأسيس شركة روابي الإمارات كونها تملك حصصاً في الشركتين قبل اندماجهما. وتقوم شركة روابي الإمارات حالياً بدراسة إمكانية زيادة رأس المال، هذا إضافة إلى التعاون مع شركة (ITACO) الإيرانية العاملة في قطاع صناعة الصلب، وذلك من خلال استملاك شركة الخليج للاستثمار الصناعي.

التوسع.. عربياً

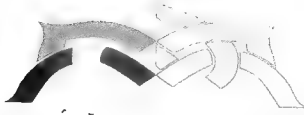
■ كيف تقومون بشكل عام مناح الاستثمار في المنطقة العربية؟ وكيف ينعكس ذلك على خطط عملكم؟ وما هي ستراتيجية GIC للاستثمار والتوسع في الأسواق العربية وفي أية قطاعات تحديدًا؟

كما ذكرت آنفاً، فإن المؤسسة اعتمدت خلال العام الماضي ستراتيجية جديدة تقوم على تعميق انماضيها في تطوير وتنمية اقتصاد المنطقة من خلال الاستثمار في مشروعات وشركات جديدة أو قائمة. وقد اكتسبت المؤسسة في هذا المجال خبرة كبيرة خلال الأعوام الماضية من خلال استثمارها في ما يزيد عن 40 مشروعاً وشركة. والتطلعات المستقبلية للمؤسسة في هذا المجال تتمثل بالتركيز على قطاعات معينة أثبتت الدراسة الاستراتيجية التي قامت بها المؤسسة بالتعاون مع شركة ماكينزي العالمية بالاستثمارات بأنها أفضل من حيث الغرض والعائد. وهذه القطاعات هي: قطاع الخدمات المالية، قطاع الطاقة وخاصة الطاقة الكهربائية التي تتنامى الحاجة إليها في الدول الخليجية وإثبات والعربية عموماً، وبعض قطاعات الصناعات التحويلية، ورغم أن أولوية العمل للمؤسسة هي منطقة دول مجلس التعاون الخليجي، إلا أن الستراتيجية الجديدة تنصص بأن تتعدى نطاق الاستثمارات هذه الدول طلباً لتعكس ذلك على فوائد تعود على المستثمرين في الخليجيين شركات المؤسسة وعملاتها. وأتينا نأمل في الأعوام المقبلة أن تزداد الروابط الاقتصادية بين دول المنطقة ودول الخليج العربية بما يسمح بتنامي دور المؤسسة الاستثماري في المنطقة العربية. ■

حاوره نريد عوده

تحت رعاية وزير الاقتصاد والتكنولوجيا الألماني

الدكتور فيرنر مولر



الملتقى الاقتصادي العربي الألماني الخامس

26-28 حزيران / يونيو 2002

400 مشارك

يمثلون شركات ووزارات واتحادات وغرف تجارة وصناعة عربية وألمانية بالإضافة الى وفد اقتصادي كبير من المملكة العربية السعودية، الشريك الرئيسي للملتقى

نخبة من المتحدثين العرب والألمان

- الأستاذ عمرو موسى، الأمين العام لجامعة الدول العربية
- الدكتور ابراهيم المساف، وزير المالية والاقتصاد الوطني في المملكة العربية السعودية
- لودفيغ جورج براون رئيس، اتحاد غرف التجارة والصناعة الألماني
- الأستاذ محي الدين الضبي، سفير الجمهورية اليمنية وعميد السلك الدبلوماسي العربي في ألمانيا
- الدكتور محمد السعدي، رئيس غرفة التجارة والصناعة العربية الألمانية
- يورغ مينو هارمس، نائب رئيس الاتحاد الألماني لاقتصاد المعلومات والاتصالات ووسائل الإعلام الجديدة

فعاليات الملتقى

■ مشاريع البنية التحتية وخاصة في مجالات تحلية وتنقية المياه، الاتصالات والمعلوماتية، البيئة والطاقة وكيفية تمويلها بالإضافة الى إزالة العقبات التي تقف في وجه التجارة والاستثمار

■ لقاءات Business to Business

الرجاء إرسال المزيد من المعلومات

الاسم: _____

الشركة: _____

هاتف: _____ فاكس: _____

بريد الكتروني: _____

تنظيم



مجموعة الاقتصاد والأعمال
Al-Iktissad Wal-Aamal Group

اتحاد غرف التجارة والصناعة الألماني



غرفة التجارة والصناعة العربية الألمانية
Arabisch-Deutsche Vereinigung
für Handel und Industrie e.V.

لمزيد من المعلومات يرجى الاتصال بأحد العناوين التالية

بيلن - بربوت، هاتف: 1 780200 961 1 فاكس: 1 780200 961 7
المملكة العربية السعودية - الرياض، هاتف: 1 4778624 966 1 فاكس: 1 4784946 966 5 جوال: 966 5 4401367
الإمارات العربية المتحدة - دبي، هاتف: 1 4294144 971 فاكس: 1 2971035 967 1

Conferences@iktissad.com - www.iktissad.com

وزير الإسكان والتعمير العراقي

سرسم: الحاجة إلى 800 ألف شقة سكنية

البناء والتشييد تضاعف 5 مرات في 5 أعوام



قطار وجسور بالمستوى ذاته الذي اعتمدت الشركات الأجنبية في السابق. إضافة إلى إعادة إكساء وتأمين الطرق في كافة محافظات العراق واستحداث جسور جديدة لربط الشبكة الوطنية للمواصلات حتى تصبح أكثر كفاءة.

800 ألف وحدة سكنية

يسعى العراق إلى سد حاجاته الإسكانية عبر تشييد مجتمعات سكنية تنفذها وزارة الإسكان والتعمير بعد تطوير اتفاقية النفط مقابل الغذاء بما يسمح بإدراج مواد البناء ضمنها، وبرز هذا القطاع إلى الواجهة منذ العام 2000. ودعماً لهذا التوجه، قامت الدولة بدعم أسعار مواد البناء الحكومية تشتري الخشب بسعر 190 دولاراً للكمب وتبيعه بـ 30 دولاراً، كما تبيع متر البساط بـ 2,5 دولار بعد أن تباعه بـ 5 دولارات.

مشاريع جديدة وأبرزها مشروع "وفاة القائد" الذي أمن المياه من مدينة الناصرية إلى البصرة عبر قناة بطول 230 كلم بالتعاون بين وزارتي الإسكان والتعمير والري.

وبتابع: "مع بداية العام 1997، دخلت إلى السوق العراقية معدات حديثة كان لها أثر مباشر في تحسين الإمكانيات الإنتاجية والتتفيذية للوزارات. وفي مقارنة بين الأعوام 1998 و 2002 ارتفع العمل في وزارة الإسكان والتعمير بمعدل 4 إلى 5 أضعاف على مستوى مشاريع البنى التحتية وشبكات المواصلات والجسور والأبنية العامة، والتنسيق تام بين وزارات الدولة للمحلّتين الزاخرة والمقبلة وعلى كافة المستويات".

ومن المشاريع الحالية، يقول: تقوم الوزارة حالياً بتنفيذ مشروع ربط الطريق السريع بين بغداد والبصرة، حيث بدأنا بالعمل منتصف العام 2000 في الجزء الأيمن من الطريق بطول 145 كلم مع ما تحتها من

قد تكون عبارة "الورشة" أفضل وصف لواقع البناء والتشييد في العراق. ولهذه الورشة - الحملة امتداداتها على المستويين العامودي والأفقي، عامودياً عبر تنوع طبيعة المشاريع وأحجامها، وأفقياً من خلال انتشارها على كافة المحافظات العراقية. ولم يعد قطاع البناء مقصوراً على القطاع العام فقط، بل أن دعم الدولة للمواد الأولية عزز مشاركة رأس المال الخاص خصوصاً على صعيد المنازل الشخصية. أمّا النقص الأكبر فلا يزال على كاهل وزارة الإسكان والتعمير التي تضاعف العمل فيها ما بين الأعوام 1998 و 2002 بحدود 5 أضعاف، وتوكل الوزارة تنفيذ مشاريع شبكات الطرق والجسور وتأمين مشاريع موجودة، في حين تأتي المجتمعات السكنية في سلم الأولويات مع حاجة العراق إلى نحو 800 ألف وحدة سكنية وفق إحصاء العام 2001.

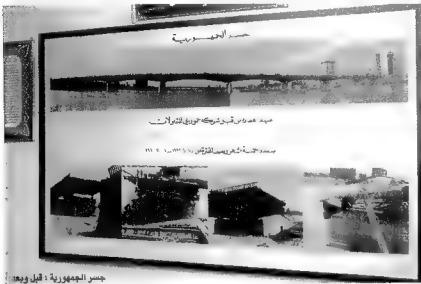
الإقتصاد والأعمال - التقت وزير الإسكان والتعمير العراقي من سرسّم لإلقاء الضوء على واقع العراق الإنشائي.

زيادة 5 أضعاف

يبدأ وزير الإسكان والتعمير من سرسّم بالإشارة إلى أنه "إثر العدوان، قامت حملة لإعادة إعمار العراق بعد أن تعرض العديد من منشأته وطرقه وجسوره وبناءه الرئيسية لضربات مباشرة، فكانت الحملة الوطنية لإعادة الإعمار التي قادها الرئيس صدام حسين في فترة قياسية لم تتجاوز العامين. واستمر العراق، ضمن إمكانياته، في تنفيذ



[رصد المجتمعات السكنية التي تبنيها الوزارة]



جسر الجمهورية - قبل وبعد

دخلت في المراحل الأولى للحصار وكانت ذات نوعية سيئة.

وعن فتح باب الاستثمار يقول: «لإن الخطط الموضوعة هي ضمن قدرة الشركات العراقية، وفي حال توسعت هذه الخطط، فمن المؤكد أن الدولة ستفكر في طريقة ما للسماح بالاستثمار. حالياً عندما نعدّ أية خطة، نأخذ في عين الاعتبار الإمكانات المتوافرة ففي وزارتي مثلاً، نتعامل مع 13 شركة عراقية، 5 منها متخصصة في الطرق، و7 في أعمال البناء وشركة تتعاطى الطرق والبناء معاً، كما لدينا مراكز استشارية ودائرة الإنسان التي أسست في تموز/يوليو 2001. وهذه الشركات لديها القدرة على تنفيذ الخطط الموضوعة. وفي الوقت عينه ندرس موضوع الاستثمار غير أنّ الدراسات لم تنضج إلى درجة أن نأخذ الدولة قراراً بالسماح بالاستثمارات الأجنبية».

آفاق المستقبل

ويتوقع سريسم أن يشهد قطاع البناء نهضة واسعة على كافة الصعد لإعتمادات عدة أبرزها وجود مشاريع ضخمة متوقّعة جراء الحصار (النقل - الممر) فضلاً عن حاجة البلاد إلى مشاريع خدمية متطورة في ضوء توفر المواد والتقنيات واليد العاملة.

أما الخبراء فيمكن اكتسابها من خلال مشاركة الشركات العالمية الرائدة ومن خلال المعارض للتخصصية التي تساهم في التعريف بالتكنولوجيا الحديثة وآخر التطورات في حقل البناء. ■

المناطق الجنوبية تتمكّن باحتواء القرية على أملاح الكبريتات التي تؤدي إلى تآكل حديد التسليح. ويتأق هذا كله مع خطط لتعبيد طرق متعددة بميزانية تماثل 4 أضعاف ميزانية العام 1994 في مختلف المحافظات».

دور استشاري

إلى جانب الشق التقني، تلعب وزارة الإسكان والتعمير دوراً استشارياً. ويوضح سريسم: «تقدّم الوزارة الخدمات الاستشارية من خلال مراكزها المتعددة وتتعاون حالياً مع هيئة الشباب في سبيل تنفيذ ملامح رياضية جديدة وإقامة مدينة صدام الرياضية، والم شروع لا يزال في مراحل الدراسة الأولى. كذلك نقوم بالتنسيق مع الدائرة الهندسية المسؤولة عن إنشاء جامع صدام، وللتوقع أن يكون أضخم جامع في العالم بإشراف مباشر من الرئيس صدام حسين، وتشترك الوزارة بتنفيذ الهيكل الإنشائي من خلال شركائنا للتخصصية بإنشاء القوالب القاذرة بارتفاعات عالية».

إمكانات ذاتية

يشير سريسم إلى أنّ «الوزارة وحتى العام 1999 لم تستفد من مذكرة التفاهم، إنما اعتمدت على الإمكانيات الذاتية. كما أنّ الإعمار كان قد تم قبل العام 1993 باستثناء بعض المشاريع. وبعد العام 1999، جرت الاستفسارة من المذكرة لجهة المعدات التخصصية كالأثاث والبوابات والرافعات وبعض مواد البناء، فضلاً عن أنّ المواد التي ترد في إطار المذكرة أصلية على عكس تلك التي

وفي هذا الصدد، يقول سريسم: «في العام 2000 وفي إطار مذكرة التفاهم، نفذت الوزارة مع مجموعة من الشركات العربية والأجنبية 25 مجتّعاً سكنياً يضم الواحد منها 504 وحدات مع المدافن والأبنية المساعدة كالمستوصف والأسواق وجامع صغير وحدائق وملعب للأطفال. وقد تدرّعت هذه المجمعات على محافظات القطر كافة. وآلآن نحن في المرحلة الـ 11 من المذكرة ولدينا عقود لمشاييع سكنية جديدة».

وعن حجم حاجة العراق الإسكانية يجيب: «في مطلع العام 2001، كانت مؤشرات الحاجة تقارب 800 ألف وحدة سكنية تشمل القطاعين العام والخاص، لكن مع توافر المواد الإنشائية وسياسة دعم الأسعار فإنّ هذا الرقم إلى تناقص. فما بين العامين 2000 و 2001 أسست وزارة التجارة العديد من مواد البناء بسهولة للقطاع الخاص وللمواطن العامي وبأسعار مدعومة تصل إلى نحو 70 في المئة أدنى من السعر العادي لبعض المواد، الأمر الذي سهّل عملية البناء. وكما هو معروف، فإنّ معالجة أية أزمة سكنية في العالم لا تتم من خلال الدولة فقط. لذا شجعنا تقديم القروض المصرفية لبناء المنازل الخيرية».

نحو التخصصية

إلى جانب المجمعات السكنية، تحظى مراكز الطبية والمستشفيات باهتمام كبير. وقد بدأت للمستشفيات في العراق، بحسب سريسم: «تأخذ منحى تخصصياً كإنشاء مراكز جراحة القلب أو الجراحة التكوينية. ونحن في المرحلة النهائية لإنجاز مركز العلوم العصبية، إضافة إلى مركز متطور للجراحة التكوينية وهو عبارة عن مبنى كبير تم تأهيله لمواكبة التقنيات الحديثة في الجراحة التجميلية».

وعلى مستوى الوزارة، تكفل مشروع المرور السريع الذي سبق وبشرت به إحدى الشركات ومن ثم توقّف العمل فيه نظراً لوجود كلبان رملية. ويحظى هذا المشروع بنسبة 20 في المائة من مجمل عمل الوزارة ككل. كذلك نحن مكلفون بالإشراف على تطوير مدينة البصرة بدءاً بغضن التحتية وتأهيل شبكات الخدمات في بعض المناطق السكنية بعد أن توقفت المشاريع لأسباب الحرب والحصار. وسعيد حالياً تأهيل الشرب والمياه والمجازي، فضلاً عن حملة التأهيل التي ننوّلها لأبنية مدينة الفوار. وفي الحقيقة فإننا نواجه مشكلة في

April 2002



Indigo Trust Fund

Fiduciary Securitisation Framework©

Solidere Credit Linked Notes
Due April 2005

\$6,012,000

Structurer & Lead Manager

Bemo Securitisation

Originator



Co Lead Manager

FFA Financial Funds Advisors s.a.l.

The fund being fully underwritten
This advertisement is for information only

Bemo Securitisation s.a.l. Regulated by the Central Bank of Lebanon N.9

A member of Lebanese Association of Financial Institutions N.9, Reference Shareholder BEMO s.a.l.

Owner of patent 'Fiduciary Securitisation Framework', under statute 75 of April 13th 1999

Sassine square, BEMO blg, Ashrafieh, Beirut, Lebanon Tel : 01 200505/6/7 - Fax : 01 330780

رئيس غرفة صناعة دمشق



الدبس : الدور الصناعي كان مهماً

سامر الدبس ابن العائلة الصناعية المعروفة في سورية انتخب اوامر العام الماضي رئيساً لغرفة صناعة دمشق، وفاز الدبس (40 عاماً) مع مجموعة من الصناعيين الجدد الذين يدخلون عضوية مجلس الإدارة لأول مرة، الأمر الذي قد يعطي الغرفة دينامية، ويمكنها من لعب دور يتجاوز ما كان قائماً.

ويبدو أنّ غرفة صناعة دمشق دخلت مرحلة جديدة، ويقول رئيسها سامر الدبس: "في الواقع كانت الغرفة قبل دورتها الحالية مهشقة وكان اتحاد غرف التجارة يقوم بكل الأدوار، غير أنّ مكتب الغرفة الجديد أصبّ على إيجاد دور فعال لغرفتي صناعة دمشق وحلب، ذلك أنّ سورية ليست تجاراً فقط فهناك الكثير من الصناعيين والصناعات".

ويضيف رئيس الغرفة: "في الواقع تجاوزت الحكومة مع تفعيل دور غرفة الصناعة التي تشارك حالياً في جميع النشاطات الحكومية مثل: التأمينات الاجتماعية لحماية أصحاب الأعمال، هيئة مكافحة البطالة، اللجنة العليا السورية- اللبنانية.. ثم إجتماعات مفاوضات الشراكة الأوروبية".

ويبدو أنّ في جعبة غرفة صناعة دمشق العديد من المطالب، فترئيسها الشاب يعتقد أنّ الإعفاءات للجودة في قانون الاستثمار والتعديلات التي أدخلت عليه لا تزال غير كافية لجذب الاستثمارات العربية، وحالياً هناك دراسة لإدخال تعديلات جديدة تعطي إعفاءات أوسع وتتركز على الصناعات ذات المعدلات العالية في التصدير، وتلك التي تقام في المناطق النائية. وهناك حاجة ماسة

لتمديد فترة الإعفاء الضريبي وإنشاء مدن صناعية. واعتقد أنّ التعديل المرتقب سيكون أكثر مرونة.

أما على المستوى الصناعي فهناك

سامر الدبس

— ولد سامر الدبس في دمشق من عائلة صناعية وحصل على شهادة بكالوريوس في إدارة الأعمال من الجامعة الأميركية في بيروت في العام 1983.

— بعد تخرجه سافر إلى نيجيريا وعمل فيها لفترة 5 أعوام في مصنع للعائلة في الغزل والنسيج والتصدير والطباعة.

— عاد إلى دمشق وتسلم إدارة مصنع لإنتاج الفخيش البلاستيكي ثم أسس مصنعا لكرتون التغليف وأخر للطباعة والتغليف (الرن (روغرافيا)، وشملت خبرته الإدارة والتدريب والتسويق وعمليات التحويل.

— هو الآن في صد توسيع للمصنع القائمة، وإقامة مشاريع جديدة في المجالات نفسها.

— وعن حياته اليومية والجمع بين العمل والأسرة والهوايات، يقول: "في غرفة دمشق هناك تقسيم عمل بين 38 عضواً في مجلس الإدارة، وفي مصانعي، هناك فريق إداري يقوم بالعمل، وأخصص الساعات المسائية لعائلتي ومتابعة الأخبار عبر الإنترنت والمحطات الفضائية، والأحرار الأحوال الاقتصادية وأسعار العملات والأسهم".

— عن هواياته يقول: "أمارس رياضة الركض وركوب الدراجة لمدة ساعة واحدة كل ليلة".

مطالب أخرى، ويقول الدبس: "تريد إلغاء المعوقات التي تواجه الصناعيين حتى يقفوا في مستوى واحد مع الصناعيين في البلدان العربية والبلدان الأعضاء في الاتحاد الأوروبي، ونحن نطالب وزارة المال بإلغاء الرسم القنصلي المجفف الذي يضيف أعباء عدة، وكذلك إلغاء الازدواج الضريبي القائم بين ضريبيتي الآلات والشركات وتعديل الشرائح المالية لتكون متناسبة مع ما هو قائم في الدول المجاورة. ونحن نطالب بإلغاء دور بعض المؤسسات الحكومية تدريجاً وإلغاء الربط بين الاستيراد والتصدير حتى لا يبقى دلال التصدير سلعة وهمية".

وعن المشاريع المستقبلية لغرفة صناعة دمشق قال الدبس: "تفكر الغرفة في تفعيل دور المعارض لا سيما الخارجية منها لأن الصناعيين في حاجة إلى وسيلة دعم تمكنهم من تصدير إنتاجهم المكسب خصوصاً من الملبوسات والنسيج، وستنظم الغرفة خلال أيلول/سبتمبر المقبل معرضاً في لبنان يحمل اسم "صنع في سورية" لتعريف المستهلك اللبناني بالمنتجات السورية. كما أن اللجنة السورية - اللبنانية عززت تشكيل وفد مشترك للقيام، من خلال طائرة، برحلة مكوكية بين ساحل العاج ونيجيريا وغانا ودول أفريقية أخرى كمعرض للترويج لمنتجات البلدين". ويعتقد الدبس أنّ اللبنانيين علاقات جيدة مع الخارج يمكن للسوريين الاستفادة منها إذا ما حصل تعاون بين الصناعي السوري والتاجر اللبناني. ويشير إلى بحث جاري لإنشاء شركات تسويق مشتركة. ■



المؤتمر الثامن للاستثمار وأسواق رأس المال العربية

The 8th Arab Investment and Capital Markets Conference

700



رفيق الحريري

عمرو موسى

علي بن ابراهيم النعيمي

محمد الحلايقة

محمد بن حريش

عبدالله سيف

نور الدين بوكروح

صلاح عبد الرضا خورشيد

توفيق بكار

فؤاد السنيورة

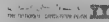
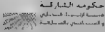
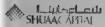
باسل فليحان

رياض سلامة

احمد محمد علي

محمد الجاسر

المؤسسات الراعية



بالاشتراك مع: مصرف لبنان
وبالتعاون مع: مؤسسة التمويل الدولية (IFC) ومجمعيه المصارف في لبنان.



تنظيم: مجموعة

المستشارون في فعاليات هذا الحدث والمزيد من المعلومات

الصندوق العربي للإنماء يواكب القطاع الخاص



الحمد: ربط المصالح عبر الكهرباء والطرق

الكويت - دريد عوده

لعب الصندوق العربي للإنماء الاقتصادي والاجتماعي منذ تأسيسه في السبعينيات دوراً أساسياً في دعم وتمويل مشاريع التنمية في الدول العربية انطلاقاً من رؤية شاملة ومتكاملة بكافة مستوياتها وأبعادها الاقتصادية والاجتماعية والبشرية.

وبالاستناد إلى خبرته الطويلة والغنية التي وضعته على خط تماس وتفاعل مباشرين مع الاحتياجات التنموية في العالم العربي، لم يتحط الصندوق في أنيات عمل بيروقراطية جامدة، بل طوّر أساليب وصيغ عمل ليكتيف بسرعة مع المتغيرات الاقتصادية العميقة الحاصلة في معظم الدول العربية وتحديداً مع بروز القطاع الخاص كحاجة اقتصادية وكلاعب أساسي وواعد في عملية النهوض والتنمية الاقتصادية العربية.

وعليه، انفتح الصندوق على القطاع الخاص العربي عبر نافذة خصصها لدعم وتمويل المشاريع الخاصة ذات الجدوى الاقتصادية والتنموية.

"الاقتصاد والأعمال" التقت في الكويت مدير عام ورئيس مجلس إدارة الصندوق عبد اللطيف يوسف الحمد في جولة أفق عربية شاملة على أعمال وأنشطة الصندوق، وصولاً إلى دور الصندوق العربي للإنماء الاقتصادي والاجتماعي في تعزيز العمل الاقتصادي العربي المشترك وربط المصالح العربية - العربية، وهذا الحوار:

مرحلة التكيف

■ ثمة اليوم تطورات متسارعة في العالم ككل وفي العالم العربي أيضاً الذي يشهد متغيرات اقتصادية حقيقية تجعل منه بالفعل غير ما كان في الثمانينات وبداية التسعينات، كيف يواكب الصندوق العربي للإنماء الاقتصادي والاجتماعي هذه المتغيرات والتطورات الاقتصادية مع تطبيق معظم الدول العربية برامج الإصلاح وإعادة الهيكلة الاقتصادية الهادفة إلى إعادة دمج شرائح واسعة في المجتمعات العربية، وتصدد السقطات الخاص في الحياة الاقتصادية وعملية التنمية؟

□ الصندوق لا يمكن أن يكون مؤسسة خاملة إذا لم يتكيف مع للظلمات الجديدة. نحن في الصندوق العربي للإنماء الاقتصادي والاجتماعي منركون للتطورات

الاقتصادية والاجتماعية وحتى السياسية في الوطن العربي. وبما أنّ الصندوق شريك أساسي في التنمية الاقتصادية على مدى 27 عاماً، هناك حسن وتحمس عميقين لديه للمتغيرات التي أحياناً لا تكون ظاهرة للإنسان العادي بغير ما نشعر به نحن، ومن هنا تأتي عملية التكيف. وربما من أهم التطورات التي حصلت تغير نمط وأسلوب وفلسفة الحكومة ودورها في الاقتصاد، وبالتالي عمليات التخصيص والإصلاح وما نتج عنها من تخفيف للجهاز الحكومي للحد من البيروقراطية وإعطاء دور أكبر للقطاع الخاص. فكيف تكيف الصندوق مع هذه المعطيات؟ الناتج من تلك السياسات والإصلاحات ألا تكون أو تضطر الدولة أن تكون صاحب العمل وخالق فرص العمل الرئيسي. والسؤال هنا هل القطاع الخاص في الدول العربية قادر أن يستوعب ذلك الكم

الهائل من الداخلين الجدد إلى سوق العمل أو للسرحين الخارجين من القطاع الحكومي. القطاع الخاص العربي محدود الإمكانيات والتجارب ولا يستطيع أن يستوعب كل هؤلاء. لذلك دخل الصندوق العربي للإنماء الاقتصادي والاجتماعي بما يسمى الصناديق الاجتماعية وهدفها خلق فرص عمل للشباب المؤهلين من طريق إعطاء قروض أو مساعدات تمكنهم من القيام بمشاريعهم الحرفية والمهنية الصغيرة والمتوسطة الخاصة، وهذا ما يسمى بـ"Micro Credite". الصندوق قام بذلك في عدد من الدول العربية كـ مصر واليمن والأردن، وتونس، ونفكر بتكرار هذه التجارب الناجحة في المغرب وسورية وغيرها. إذا الصندوق حوّل أسلوبه وتكيزه للتكيف مع المعطيات الجديدة، من جهة أخرى، خلق الصندوق نافذة

تنمية الثروة البشرية

■ ماذا عن الأبعاد الاجتماعية لعمل الصندوق كالتعليم مثلاً؟

□ طبعاً التعليم وتعزيز العنصر البشري أساسيان للتنمية الاقتصادية. التطورات الحالية تتطلب منا نظرة أكثر شمولية وجدية لوضع التعليم في العالم العربي. مع الأسف، وضعنا مختلف وهذا يأتي دور الصندوق في محاولة المساعدة أينما كان وإن تكن إمكانية متواضعة ومحدودة على هذا الصعيد، لكن ذلك لم يمنع الصندوق من الإسهام في عملية تطوير المناهج التعليمية. وبصراحة نحن لا نملك الإمكانيات التي تخولنا أن نكون عنصراً رئيسياً في هذا القطاع لأن متطلباته كبيرة جداً وتوقع قدراته.

بشكل عام، إذا نظرت إلى تطور عمل الصندوق ترى أنه ليس للمؤل لمشاريع البنية التحتية فقط كما كان، لكن أصبح أيضاً مؤملاً لمشاريع من شأنها رفع وتعزيز القدرات البشرية في الدول العربية، ما يعني أن هناك في الصندوق ترابطاً وتكاملاً ونظرة أكثر عمقاً وتبعاً عما كانت في الماضي. وهذا طبيعي كون الصندوق مؤسسة تنموية، وعليه يجب أن يفتح تفكيره وأساليبه عمله مثلاً يطلب من الآخرين أن يفعلوا.

الاحتفاء المالي الذاتي

■ تتطلب تلك المشاريع والأنشطة التي يقوم بها الصندوق موارد مالية كبيرة. من أين تأتي هذه الموارد وكيف يعمل الصندوق على تعزيز موارده المالية الذاتية؟

□ أولاً أريد أن ألفت أن الصندوق لا يستطيع في مشاريعه التنموية الاقتصادية

إقراض القطاع الخاص بشكل مباشر. في السابق، لم يكن الصندوق يقدم قروضا مباشرة للقطاع الخاص، أما الآن، فللصندوق الحق بالقيام بذلك طبعاً مع الضمانات المطلوبة، خصوصاً المشاريع الخاصة التي تؤدي خدمة اجتماعية واقتصادية للبلد كالمشاريع الصناعية، هذا مع إمكانية مشاركة الصندوق في رأس المال. ومن ناحية ثانية، مع العولة والانفتاح الاقتصادي وزيادة حدة المنافسة لا بد من خلق أطر واسعة جداً للتعاون العربي - العربي، أهم ما قلنا به على هذا الصعيد هو عملية الربط الكهربائي، بما يعني ربط المصالح العربية وتعزيز التكاتف بين المجموعات العربية. بالنسبة لقطاع الكهرباء، ليس هنالك غني وفقير ومشروع الربط الكهربائي يربط بمواعيد تنفيذ المشاريع وساعات الذروة وفصول الصيف والشتاء والاحتياجات للطاقة. فاستقرار الشبكة الكهربائية في أي بلد هو عنصر رئيسي ومهم للتنمية الاقتصادية والاجتماعية، ويخلق نوعاً من الروابط باعتبار الداخلين في مشروع الربط يشتركون في مهمة واحدة وحيوية جداً.

ربط المصالح العربية

■ قصد ربط الدول العربية والمصالح العربية من تحت، أي على مستوى البنى التحتية ليكون الربط حقيقياً وملموساً.

□ بالضبط، والربط الكهربائي هو أحد أوجه عملية ربط المصالح العربية - العربية. فهناك أيضاً دخول البلاد العربية مثلاً في الكابيل البحري من أجل الارتباط بشبكة الاتصالات الخارجية. الكابل البحري هو الأسلوب الأفضل لنقل الاتصالات والمعلومات التي من دونها لا يمكن نجاح التنمية الاقتصادية والاجتماعية. إذاً التكنولوجيا الحديثة ودورها المبهر في عملية التنمية، أي ثورة المعلومات والاتصالات، حاول الصندوق أن يتكيف معها وأن يكون له دور فاعل فيها.

أضف إلى ذلك، ثمة تركيز كبير من الصندوق على خلق شبكة طرق عربية رابطة للدول العربية ككل، ما يساعد على خلق تدفقات تجارية وإقامة روابط التعاون بين الدول العربية المختلفة.

والاجتماعية أن يصل إلى تلك المدينة أو القرية أو المجموعة بنفسه. أولاً لأن هذه الأخيرة بعيدة وثانياً لأن الكلفة تكون كبيرة، لذلك تشكل للصناديق الاجتماعية التي تركزت أحد أبرز أو أدوات الصندوق التنموية حيث أننا نعمل هذه الصناديق الأموال بمعايير محددة ونقوم بإدارة الصندوق الاجتماعي المعني بتطبيق تلك المعايير في أنشطتها. أمّا موارد الصندوق نفسه، فالصندوق العربي للإنماء الاقتصادي والاجتماعي خصص له عند تأسيسه رأس مال معلن قدره 800 مليون دينار كويتي، المودع منه بالكامل 663 مليون ويحمل الصندوق بتلك الموارد من طريق التدفقات النقدية ودخل الصندوق من الفوائد وإدارة الاستثمارات. وبالفعل أصبح الصندوق من نحو عشرين عاماً مكتفياً ذاتياً ولم يطلب أية موارد إضافية من الدول الأعضاء الذين هم الدول الأعضاء في جامعة الدول العربية. فيموردنا الذاتية وإدارة الأموال تمكنا من تمويل هذا الكثر الهائل من المشاريع والأنشطة. نحن لا نشكل أي عبء على الدول العربية بل على العكس أي أرباح نخلقها تعود للصندوق حيث لا نرزع أرباحاً للمساهمين ويعود الصندوق بدوره لإقراضها من جديد.

■ يعني أنتم مؤسسة تعمل بعقلية القطاع الخاص ووفق الأسس التجارية لتحقيق عوائد وأرباح، ليس من أجل الربح بل من أجل ضمان الاستثمار؟

□ بالضبط، أرباح الصندوق مرتبطة بالفوائد، وفوائده محدودة ومبشرة لأن الهدف كما ذكرت ليس تحقيق الربح من أجل الربح، بل من أجل الاستثمار في تمويل ودعم مشاريع التنمية الاقتصادية والاجتماعية في الوطن العربي.

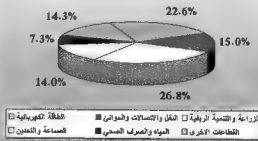
وأريد أن أشير إلى أنه في نهاية العام الماضي ارتفعت حقوق المساهمين من وقت التأسيس من 663 مليون دينار كويتي إلى 2008 دينار أي نحو ثلاثة أضعاف.

التعاون الإقليمي والدولي

■ كيف يتعامل الصندوق مع الجهات الدولية، كالمركز الدولي، ذات الأهداف والبرامج التنموية؟

□ أولاً، التعاون الأكبر هو مع المؤسسات العربية كالصندوق السعودي أو الكويتي أو الإماراتي أو أوبك أو البنك الإسلامي. كلنا

التوزيع القطاعي لقروض الصندوق خلال العام 2000



لبنان في شهر تشرين الثاني / نوفمبر الماضي للوقوف على الاتفاقية مع الحكومة اللبنانية بشأن هذا المشروع الحيوي جداً والذي بقي يراوح مكانه منذ نحو 30 عاماً. أخيراً بدأت الأمور تتحرّك و"تتلحّح"، هذا المشروع في غاية الأهمية سيخلق فرص عمل كبيرة جداً وسيساعد على قيام المشاريع الزراعية، إضافة إلى استغلال موارد مائية مازلة تُهدر للأسف في البحر وإلى حفاظ لبنان على حقوقه الشرعية بالياه، وقد أعطى الصندوق قرضاً بقيمة 100 مليون دولار لتنفيذ هذا المشروع.

المشروع الآخر الذي وافق عليه مجلس الإدارة هو مشروع التحكم الكهربائي الذي سيساعد على استقرار شبكة الكهرباء في لبنان. وهذا المشروع مهم جداً بالنسبة لموضوع الربط الكهربائي مع سورية، وبالتالي مع الشبكة العربية. القرض الذي سيقرره الصندوق لمرکز التحكم الكهربائي هذا يبلغ نحو 20 مليون دولار.

من المواضيع الأخرى المطروحة حالياً والتي ننظر فيها مشروع تحسين البنية التحتية لمدينة بيروت. لا يكفي بناء شبكة طرق رئيسية، بل أيضاً تنمية الطرق الداخلية والبنى التحتية فيها من شبكات المياه والصرف الصحي وغيرها. مشاريع من هذا النوع تخلق فرص عمل للشركات اللبنانية ولليد العاملة المحلية، وتساعد على التنمية

لدعم وتمويل القطاع الخاص العربي مباشرة، نعرفون أنّ الانفتاح الاقتصادي بين الكتلة العربية والكتلة الأوروبية له أثر مباشر على تنمية وتطوير القطاع الخاص العربي ومن الضروري أن يكون للصندوق تواجد على هذا الصعيد.

□ هذا هو الحاصل بالفعل، فالصندوق له تواجد وحضور حيوي على هذا الصعيد، هذا طبعاً مع الحفاظ على أسلوب عمل الصندوق الذي أصبح له تجربة غنية في التنمية العربية وأصبح من المسؤولين الرئيسيين في الدول العربية. فحجم الإقراض السنوي يراوح بين 800 إلى 900 مليون دولار، وهو مواز لما يقدمه البنك الدولي للمنطقة العربية.

مشروع الليطاني... أخيراً

■ هناك دول عربية غنية وليس فيها أزمات اقتصادية واجتماعية، في حين أن هناك دولاً عربية أخرى يجب أن تحتل الأولوية لدى الصندوق كونها تمرّ بأزمة اقتصادية ومالية وأزمة بظالة، كلبان مثلاً. ما هي المشاريع التي يقوم بها الصندوق بالتعاون مع الحكومة اللبنانية من أجل التخفيف من حدة الأزمة الاقتصادية والاجتماعية في لبنان؟

□ هناك عدد من المشاريع المهمة من بينها مشروع مياه الليطاني، وقد قمت بزيارة

زملاء في مجموعة واحدة وهناك مجموعة للتنسيق لأن الأهداف واحدة وهي تمثّل بتعزيز التنمية الشاملة في الدول العربية. طبعاً، نتعاون مع البنك الدولي بالذات على اعتبار أنه يغطي المنطقة العربية، كما نتعاون أيضاً مع البنك الأفريقي كون بعض الدول العربية دولاً أفريقية وتستفيد من البنك الأفريقي، لذا هناك مشاريع مشتركة مع هذا الأخير. مع هذه الجهات الدولية، هناك تظاهم حول أساليب العمل خصوصاً أنّ الأهداف تقريباً واحدة وكلنا في للمنهة نفسها.

■ كثير من الدول العربية دخلت في الشراكة الأوروبية - المتوسطية أو الأوروبية - العربية، وللاتحاد الأوروبي برامج مثل "ميديا 1" و"ميديا 2" لخصص مساعدات مالية وتقنية وإدارية لتنمية القطاع الخاص في الدول الداخلة في الشراكة وخصوصاً تأهيل المؤسسات الصغيرة والمتوسطة الحجم (mise à niveau). فهل هناك تعاون بين الصندوق وبرامج الاتحاد الأوروبي المذكورة؟

□ التعاون أكثر من كونه مع "ميديا واحد" و"ميديا اثنين". فنحن نتعاون مع الاتحاد الأوروبي عن طريق البنك الأوروبي للتنمية حيث نجد أنفسنا شركاء طبيعيين معه في العديد من المشاريع التنموية وفي أكثر من بلد. ■ في نهاية المطاف ومع توجه الصندوق

القروض التي إلتزم بها الصندوق خلال العام 2000

تاريخ توقيع اتفاقية القرض	مبلغ القرض (مليون دولار)	إسم للمشروع	البلد
2000/01/25	28.0	سد الكبير والوئي	1 تونس
2000/01/31	30.0	تطوير الشبكة الكهربائية	2 الجزائر
2000/03/06	11.0	إمدادات مياه حوض الحمرات	3 عُمان
2000/03/26	23.0	تجديد الطرق الرئيسية	4 السودان
2000/03/26	12.0	تعلية سد الروصيرص	5 السودان
2000/04/12	3.0	تطوير ميناء جيبوتي (للمرحلة الرابعة)	6 جيبوتي
2000/04/13	25.0	محطة تحويل الطاقة عن طريق الضخ (شلال الفوار)	7 المغرب
2000/04/16	16.0	إعادة تأهيل وتحديث قنارات وورش الهيئة القومية لسكك حديد مصر	8 مصر
2000/05/16	35.0	سد الوحدة	9 الأردن
2000/05/17	8.0	الربط الكهربائي على التوتر 400 ك.ف. بين لبنان وسورية / الجمهورية اللبنانية	10 لبنان
2000/05/29	5.0	الإسكان الاجتماعي	11 جيبوتي
2000/10/07	9.5	مياه حوض رمال الشرقية	12 عُمان
2000/10/14	35.0	تنمية السكن الاجتماعي في المنطقة الوسطى	13 الجزائر
2000/11/03	14.0	تهيئة وتطوير المناطق الصناعية	14 تونس
2000/11/22	25.0	التسليف الإنمائي	15 ليبيا
	279.5	للمجموع	

نبتكراً عالماً جديداً من الخدمات المصرفية المتفوقة



إنه وعد الوسام

يمنحك برنامج الوسام البلاطيني من البنك الأهلي التجاري فرصة كبرى للدخول في عالم مصرفية جديد ومختلف. عالم أعد للصقوة من عملائنا لتجد فيه مكانتك وتحظى فيه بتطبيق تطلعاتك إلى التميز والرقي. عضوية برنامج الوسام البلاطيني تعني حصولك على الاعتراف بالرفيعة والخدمات التفصيلية في الصالات التي احداثك بتخصيصاً فضلاً عن العروض الخاصة لك وإعانتك الكريمة

الاهلي Platinum

قمة الاهتمام في كل خطوة من خطواتك

لمزيد من المعلومات

تفضلوا بزيارة الفرع البنك الأهلي التجاري أو الاتصال على الهاتف المجاني ١٠٠٥ ٢٤٤ ٨٠٠ www.alahli.com

البنك الأهلي التجاري
THE NATIONAL COMMERCIAL BANK





وفي الوقت نفسه تخفف الأعباء عن الخزينة. أية نهضة اقتصادية عربية حقيقية يجب أن تعتمد على تعزيز الموارد البشرية التي دونها القوانين والتشريعات الاقتصادية ومناخات الاستثمار لا تحفي. هل هناك تركيز من الصندوق على تنمية الموارد البشرية العربية وكيف يتم ذلك؟

□ بالطبع، على سبيل المثال لدينا في لبنان مشروع تطوير الجامعة اللبنانية، العناصر البشرية تحتاج إلى بنية تحتية ومناهج تعليمية جيدة وبرامج تأهيل وتدريب، والصندوق من المؤيدين الرئيسيين للجامعة اللبنانية الحديثة. من المشاريع الأخرى التي مؤلها الصندوق المدارس الحرفية والمهنية لتخريج اليد العاملة الماهرة من حرفيين وتقنيين لتلبية متطلبات الصناعة وسوق العمل عموماً.

هذه من أولويات عمل الصندوق حيث إن التنمية البشرية تحسن من التعليم العام وتخلق مخرجات تعليم يستفيد منها الاقتصاد، وليس تخريج "عاطلين عن العمل" أو موظفين في الحكومة. هذه هي فلسفة عمل الصندوق، إضافة طبعاً إلى تعزيز البنى التحتية للتعليم من أبنية ومختبرات وتجهيزات تقنية، وذلك من أجل تحقيق التكامل في مشاريع تنمية القدرات البشرية.

محو الأمية المعلوماتية

■ أرى أن الصندوق يتكيف بسرعة مع التطورات، من بين هذه التطورات في نطاق التعليم هناك الجامعة الإلكترونية والتعليم عن بُعد، هل هناك برامج للصندوق تحديداً لدعم قيام جامعات عربية إلكترونية؟

□ الصندوق بالتعاون مع صندوق الأمم المتحدة خلق مركزين للمعلوماتية. مركز في القاهرة وهو إقليمي، وأحد أبرز أهدافه خلق الجامعة الإلكترونية (Virtual University) والاستفادة منها على المستوى العربي ككل، هذا إضافة إلى محور الأمية المعلوماتية لدى أكبر عدد ممكن من السكان عن طريق التدريب والبحوث وغيرها.

المركز الثاني في الكويت وهو إقليمي أيضاً هدفه تطوير البرامج والبحوث والتعليم الإلكتروني ونشره على المستوى العربي.

المقاربة المختلفة

■ أخيراً، كيف تنظر إلى

أنجز أولاً الدراسات بواقعية وعلى الأرض ثم قلنا لماذا لا يكون الربط بين مصر والأردن لأن هذا الربط هو أهم خطوة كون المطلوب أن يتم تحت لواء من طابا إلى منطقة العقبة، ومن دون هذا الربط لا يمكن أن يتم إنجاز موضوع الربط الكهربائي العربي، متى ربطنا مصر بالأردن أصبح ربط سوريا بالأردن في متناول اليد، وأصبح ربط شمال أفريقيا بمصر سهلاً أيضاً. وهكذا، إذا إنها عملية تركيب الربط قطعة قطعة وخطوة خطوة. أنا فخور جداً أن مثل هذا الوقت من العام الماضي، حضر ثلاثة رؤساء دول وأربعة رؤساء حكومة حفل تدشين الخط السوري - الأردني الذي أنجزه الصندوق بجهود وطريقة علمية وبعيدة عن منطق المظاهر الإعلامية والدعائية، لأننا نؤمن أن الأعمال تتحدث عن نفسها.

على صعيد آخر، وبعد فترة طويلة من العمل والجهد، أصبح بإمكانك أن تسافر بسيارتك من الكويت جنوباً إلى الحدود اليمنية - اللبنانية. وفي اليمن الجنوبي بين حضرموت وصلالة هنالك منطقة جبلية صعبة، الآن ينفذ مشروع بتمويل من الصندوق لشق طريق عبر الأنفاق الجبلية. متى أنجز هذا المشروع، يمكنك أن تسير بسيارتك من الكويت إلى موريتانيا على طرق مسطحة وجيدة. هذا ما كان ليتم من دون الدراسات التي قام بها الصندوق حول أنماط المواصلات في المنرق ومن دون الطريق القلالي الرئيسي الكبير الذي أنجزناه، وكل ذلك تم بجهود وعلى مراحل وبالتعاون طبعاً مع الجهات المختصة في الدول المعنية، وبعد أعوام ستتحول شبكة الطرق العربية إلى شبكة أوتوسرادات تربط الوطن العربي بكل بمستوى الطرق التي تربط الدول الأوروبية، وهذا جزء أساسي من العمل العربي المشترك.

وهنا أشير إلى أن أحد المشاريع التي ننظر فيها هو تحسين الطريق من شهر البيدر في لبنان إلى الشام، وذلك بعد أن مؤلنا تحسين الطريق من البعاج إلى طرابلس والهدف كان سرعة الوصول وتنمية المناطق، إضافة إلى مشروع مستقبلتي يدرسه الصندوق لطريق بين طرابلس وسورية. من كل ما نقوم به أقول أن العمل العربي المشترك يجب أن يقوم على مفهوم ربط المصالح العربية - العربية. ■

الصندوق خلق النافذة لإفراض القطاع الخاص



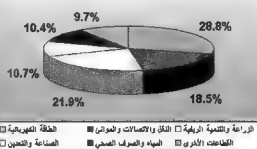
حجم الإفراض السنوي في الصندوق مواز لما يقدمه البنك الدولي للمنطقة العربية

مستقبل العمل الاقتصادي العربي المشترك؟ ما هي العوائق وما هو المطلوب؟

□ العائق الأول لأي عمل مشترك سواء عربي أو غير عربي، هو عدم الواقعية في الأهداف.

على سبيل المثال، موضوع الربط الكهربائي الذي ما كان ليتم من دون الدراسات الاقتصادية والفنية. الصندوق

التوزيع القطاعي لقروض الصندوق خلال الفترة 1974 - 2000





النظر Rothmans

الآن على حافة... نسوة... الرائحة

سيجارة المدخين

HEALTH WARNING: SMOKING IS THE MAIN CAUSE OF LUNG CANCER, LUNG DISEASES AND HEART AND ARTERIES DISEASES.

تحذير حكومي: التدخين يضر بصحتك ونسوة... بالإمتناع عنه.

صحفي ترأسه رئيس اتحاد الغرف اللبنانية عدنان القضاة، وشارك فيه رئيس اتحاد الغرف السورية واتب الشلاخ والأمين العام للمجلس ولفه ديانته. واستهل القضاة كلمته بالإشارة إلى أن "زيارة الرئيس بشار الأسد إلى لبنان ومقررات المجلس الأعلى السوري اللبناني جاءت تلبي مطالب هامة كان مجلس رجال الأعمال السوري اللبناني قد تقدم بها، وراجع بشأنها كبار المسؤولين في سورية ولبنان"، مضيفاً أنه "بعد تحديد العقبات التي تعترض العلاقات بين البلدين، تبين لنا أن هذه الصعوبات ليست ماثلة في جميع القطاعات، لذلك، شكلنا 10 لجان قطاعية تُعنى كل لجنة بشؤون قطاعها وجعلنا للتغلب مناصفة بين البلدين".

أما الشلاخ فتطرق إلى "ضرورة العمل بجهد لبناء قواعد متينة لمشاريع مشتركة في كافة القطاعات، نتعاون من خلالها لبناء نظم جديدة تبدأ بإقامة منطقة التجارة الحرة، وعلى رجال الأعمال أن يكونوا المبادرين لإقامة مشاريع مشتركة لمواجهة للزامة التي ستواجهها عند فتح الحدود"، بدوره، أشار ديانته إلى "ارتفاع عدد المنتسبين إلى المجلس من 150 إلى 300 رجل أعمال مطلع العام الحالي، ما يشكل مؤشراً على الاهتمام المتزايد بالمجلس ودوره في تعزيز العلاقة بين البلدين" مقترحاً تأليف لجان متابعة وكل لجنة قوامها 3 أو 4 أشخاص لتسهيل متابعة الأعمال.

إجتماعات اللجان

10 لجان اجتمعت كل على حده لمناقشة المشاكل العالقة في كل قطاع، ولويس شبل تفعيل التعاون، وعلى جدول أعمالها الاتفاق على منهجية للعمل ووضع أولويات للمواضيع التي تتطلب معالجة.

— بحثت لجنة التجارة برئاسة جوزيف جريصاتي (من لبنان) تشجيع التبادل



من اليمين: رئيس لجنة السياحة صاحب الفخاس، ورئيس اتحاد الغرف السورية واتب الشلاخ، وأمين عام المجلس الأعلى اللبناني السوري نصري خوري، ورئيس اتحاد الغرف اللبنانية عدنان القضاة، ورئيس جمعية الصناعيين اللبنانيين فادي عبود، والأمين العام للمجلس ولفه ديانته

مجلس رجال الأعمال اللبناني - السوري اللجان القطاعية ناقشت القضايا المشتركة

المنتجات الصناعية وطنية للنشأ الذي بدأ العمل به في العام 1998. ولما كانت المشاكل التي تعيق تطوّر العلاقات الاقتصادية اللبنانية السورية متفاوتة قطاعياً، أوجد المجلس 10 لجان قطاعية في صيف العام 2001 بحيث تتولى كل لجنة دراسة الأمور التي تدخل ضمن نطاق اختصاصها.

انطلاقاً من هذه المعطيات، شهدت غرفة تجارة وصناعة بيروت أضخم إجتماع لمجلس رجال الأعمال اللبناني السوري منذ تأسيسه بمشاركة 60 رجل أعمال سوري و56 لبناني. وقد عقدت اللجان القطاعية العشر جلسات عمل مستقلة تلاها جمعية عمومية للمجلس أعلن فيها من خطة العمل للعام 2002.

وكان المجلس بدأ إجتماعاته بمؤتمر

اكتسب إجتماع مجلس رجال الأعمال اللبناني السوري الذي انعقد في بيروت أهمية بارزة خصوصاً وأن توقيته جاء بعد أيام على الزيارة التي قام بها الرئيس السوري بشار الأسد إلى لبنان في 3 آذار/ مارس للخصم. وأصدر المجلس الأعلى اللبناني السوري حينها قرارات عدة أثّرت لجنة أساسية لجهة إرساء قواعد متينة للتعاون الاقتصادي بين البلدين. وأبرز القرارات المتخذة إعفاء لبنان من نصف ديونه المترتبة على شركة كهرباء لبنان وإعادة جدولة المتبقي منها والاتفاق على إقامة مشاريع مشتركة في مجالات المياه والنسيج والتعبئة، تلي ذلك توقيع اتفاقية بين وزيرى الاقتصاد والتجارة غسان الرامي وباسل فليهيان تتعلق بإلغاء القيود الجمركية التي تعيق حركة التبادل التجاري بين البلدين.

وقد شكّلت هذه الخطوات دفعةً إضافيةً لمجلس رجال الأعمال اللبناني السوري في سبيل تفعيل نشاطاته لا سيّما وأن هناك بعض الأمور التي لازالت عالقة بين البلدين وتحتاج إلى دراسة للتوصل إلى صيغة توافقية. وعلى الرغم من أن المجلس موجود منذ العام 1995، غير أن إنجازاته لازالت معدومة نظراً إلى عمق العلاقات الاقتصادية بين سورية ولبنان تاريخياً. وكان المجلس قد دشّن أعماله فعلياً باتفاق حول حرية تبادل



اجتماع لجنة السياحة برئاسة صاحب الفخاس واتب الرئيس بيار الشقر



التجاري بين البلدين، وموضوع طلب الإكتفاء بالبلدين الجمركي عوضاً عن الإستثمارات واستثناء المنتجات اللبنانية والسورية كافة من القيود، والعمل على توحيد أسس تسجيل العلامات التجارية والملكية التجارية فضلاً عن إبداء الرأي بكل قانون أو مشروع قانون مرتبط بالتجارة في كلا البلدين، وإجراء الإحصاءات الضرورية.

— درست لجنة الزراعة برئاسة عمر الشاط (سورية) شبل إنشاء السياسة الزراعية في كلا البلدين، واقتُرحت القيام بتخطيط للإنتاج الزراعي في كل من البلدين من خلال دراسات فنية وجرى اقتصادية ومعطيات إجتماعية. ويأتي ضمن مهام اللجنة أيضاً اقتراح سياسة تسويق المنتجات الزراعية بين البلدين وبين البلدان الشقيقة والأجنبية، تعريف الإنتاج الزراعي، والسعي إلى إيجاد إطار تقني وعلمي لتنشيط التعليم الزراعي والأبحاث العلمية الزراعية والإرشاد الزراعي.

— تتولى لجنة الصناعة برئاسة موسى كريم (سورية) تنسيق نشاط المؤسسات الصناعية في البلدين وعلى مستوى القطاعات الصناعية كافة، وتشجيع تبادل المعلومات والخبرات بين المؤسسات الصناعية ووضع الدراسات والأبحاث العلمية والإحصاء لكل قطاع صناعي، وتنظيم دورات لتبادل الخبرات والعمل على تسهيل التبادل الصناعي والإسراع بتوحيد المواصفات والمقاييس.

— معوقات التنقل بين البلدين شكّل أولوية في اجتماع لجنة النقل والترانزيت التي يرأسها عبد الرحمن العطار (سورية) وتسمى إلى تسهيل تنقل الأفراد والأليات بين البلدين والعبور (الترانزيت)، إضافة إلى دراسة كافة الأنظمة المتعلقة برسوم النقل والترانزيت، والسعي إلى معاملة مماثلة

لسيارات البلدين وتطوير أسس نقل البضائع وتنميته.

— أمّا لجنة تشجيع الاستثمار برئاسة هاروق جود (سورية) فتهتم بتقديم الاقتراحات لتشجيع الإستثمار للتبادل وتسهيله، ودراسة القوانين للعقبة وتعديلها فضلاً عن اقتراح مشاريع استثمارية مشتركة ودراس قطاعات الإنتاج وإجراء الإحصاءات وتنظيم دورات دراسية تتناول أنظمة الإستثمار.

— تمحور اجتماع لجنة السياحة برئاسة صائب نحاس (سورية) حول وضع كتيب موحد للفنادق والمؤسسات السياحية وتنظيم زيارات سياحية مشتركة واقتراح سياسة دماثة سياحية مشتركة وبرنامج سياحي في كل من البلدين يشمل كافة اللواحق السياحية.

— ناقشت لجنة التأمين برئاسة إبراهيم ماتوسيهان (لبنان) مسألة جعل البوالص الصادرة من أية شركة لبنانية أو سورية معترفاً بها في كلا البلدين، وطلب السماح لشركات التأمين اللبنانية بفتح فروع لها في سورية والسعي لإلغاء السيارات المؤمنة تأميناً شاملاً علماً من دفع أية رسوم أخرى. واقتُرحت للجنة تأسيس شركات تأمين مشتركة.



اجتماع لجنة الزراعة برئاسة عمر الشاط

— بعد موافقة مجلس الشعب السوري على إعطاء رخص لإنشاء مصارف خاصة، عرضت لجنة المصارف برئاسة غسان عياش (لبنان) شبل استغادة سورية من التجربة المصرفية واليد العاملة والتقنيات التي توصلت إليها المصارف اللبنانية، ودراسة إنشاء مصارف مشتركة.

— درست لجنة المعلوماتية التي يرأسها سامي نصيري (لبنان) توحيد أسس الملكية الفكرية وتبادل الخبرات في حقل المعلومات ووضع أسس للتعاون وإقامة الندوات والمعارض.

— اقترحت لجنة المقاولات برئاسة عصمت صعب من لبنان السماح بالتحكيم لحل النزاعات في العقود الإدارية، وهي تعمل على إيجاد وسائل لتشجيع التعاون بين المقاولين في كلا البلدين.

خطة عمل 2002

9 نود تضمنتها خطة عمل مجلس رجال الأعمال اللبناني السوري للعام 2002، وأبرزها إقامة ندوة حول التعاون المصري المشترك بين البلدين بالتنسيق مع جمعية رجال الأعمال في سورية وجمعية المصارف في لبنان، والقيام بزيارات دورية للمسؤولين في كلا البلدين تتزامن واجتماعات مجلس الإدارة وهيئة المكتب لتسهيل تنفيذ القرارات التي تحتاج إلى موافقة السلطات المختصة، إضافة إلى تشكيل لجنة استشارية للمعارض وإقامة معارض لبنانية - سورية خارج البلدين. وقد جاء الإعلان عن خطة العمل خلال الجمعية العمومية للمجلس التي عُقدت في فندق "جفنيور ووتان" بعد انتهاء اجتماعات اللجان، وشارك فيها الأمين العام للمجلس الأعلى اللبناني السوري نصري خوري الذي دعا إلى "اقتصاد تكاملي لا تنافسي بين لبنان وسورية"، وكذلك رئيس جمعية الصناعيين اللبنانيين فادي عبود. ■

خبرنا انفسر اننا نفي مجلة الاقتصاد والاعمال

1. توصيل مجاني للعنوان المذكور.
2. حسم خاص على السعر الاساسي يشمل اكثر من اربع اعداد مجانية.
3. اكثر من 20% حسم عن سعر السوق.
4. إمكانية الحصول على المجلة في مكان الإقامة أثناء العطلة مجاناً.
5. لا يتوجب الدفع إلا بعد استلامك لثلاثة أعداد من المجلة.

إشترك الآن لمدة سنة واحدة وإدفع 80 دولار، واحصل: على أكثر من 18 عدد من مجلة الاقتصاد والاعمال بـ 20% أقل من سعر السوق

الاسم:
الشركة:
الوظيفة:
نوع العمل:
البريد الإلكتروني:
العنوان البريدي:
البلد:
المدنية والرمز البريدي:
ص.ب:
هاتف:
فاكس:

Method of Payment:

طريقة الدفع:

American Express ☐ Visa ☐ Master Card ☐ Card Number
Expiry Date

Signature:

لبنان: ص.ب 113-6194 الحمراء بيروت 1103 2100 لبنان - هاتف 1 780200 - فاكس 1 780206/7
E-mail: subscribe@iktissad.com
المملكة العربية السعودية: ص.ب 5157 الرياض 11422 - هاتف 1 4778634 - فاكس 1 4784946
الامارات العربية المتحدة: ص.ب 55034 دبي - هاتف 4 2941441 - فاكس 4 2941035

إشترك الآن لمدة سنتين وإدفع 140 دولار، واحصل: على أكثر من 36 عدد من مجلة الاقتصاد والاعمال بـ 30% أقل من سعر السوق

الاسم:
الشركة:
الوظيفة:
نوع العمل:
البريد الإلكتروني:
العنوان البريدي:
البلد:
المدنية والرمز البريدي:
ص.ب:
هاتف:
فاكس:

طريقة الدفع:

Method of Payment:

American Express ☐ Visa ☐ Master Card ☐ Card Number
Expiry Date

Signature:

لبنان: ص.ب 113-6194 الحمراء بيروت 1103 2100 لبنان - هاتف 1 780200 - فاكس 1 780206/7
E-mail: subscribe@iktissad.com
المملكة العربية السعودية: ص.ب 5157 الرياض 11422 - هاتف 1 4778634 - فاكس 1 4784946
الامارات العربية المتحدة: ص.ب 55034 دبي - هاتف 4 2941441 - فاكس 4 2941035

الاقتصاد والعمل

تتبعك في رحلاتك

إشترك الآن



مباحثات تجارية في السعودية لثلاثة وفود أجنبية

الأمريكي تميز بتوقيته،
والصيني بمستوى تمثيله، والبريطاني بحجمه



السفير البريطاني في المملكة بولوس أمين عام غرفة الرياض عبد الرحمن العنل (يمين) وصالح الطبعي عضو لجنة التنسيق في الغرفة

ثلاثة وفود أجنبية زارت الغرفة التجارية في الرياض خلال الشهر الماضي، ما شكّل فرصة للبحث في العلاقات المشتركة وإجراء مباحثات مثمرة مع رجال أعمال سعوديين. وهذه الوفود هي: الأميركي الذي تميّز بتوقيته، والصيني بمستوى تمثيله، والبريطاني بحجمه.

البريطاني

أكثر من 150 شركة بريطانية استضافتهم الغرفة التجارية في الرياض، في إطار معرض على مدى ثلاثة أيام. توجّعت اهتماماتها على تطوير أعمالها في سوق المملكة، وإقامة مشروعات مع شركاء سعوديين، والبحث عن وكلاء وموزعين في قطاعات عدة، منها: البلاستيك، الهندسة، الإلكترونيات، الاتصالات، البناء، السيارات، المواصلات، والمواد الكيماوية.

وشكّل المعرض فرصة لتقديم معلومات شاملة عن كافة قطاعات الصناعة البريطانية من خلال توفير معلومات مفصلة عن أكثر من 60 ألف شركة بريطانية مصنّعة.

يذكر أن بريطانيا هي من أكبر الشركاء التجاريين للمملكة، حيث بلغ حجم التبادل التجاري بينهما 10.53 مليارات ريال العام 2000. ويميل الميزان التجاري ككبراً لمصلحة بريطانيا بنحو 4.09 مليارات ريال.

الأمريكي

وللمرة الأولى منذ أحداث أيلول/سبتمبر الماضي، ويهدف تطوير علاقات التبادل التجاري والاستثماري بين المملكة

المشارك في المجالات التجارية وإقامة المشروعات الاستثمارية المشتركة في المملكة ونقل التقنية المتطورة في هذه المجالات وتوطئتها. وأثمرت جولات الوفد الأمريكي وإجتماعاته المتعددة في المدن السعودية الشرقية، الرياض، وجدة، عن إبرام عقود جديدة مع شركات سعودية في مجالات الإنترنت والتأمين والتجهيزات الطبية.

أما أهم الشركات السعودية التي شاركت في اللقاءات مع الوفد الأمريكي فهي: الخناصات للمهندس لؤي الهلبا، مجموعة شركات عبد الله حمد الزامل ممثلة بمدير المشاريع، د. يسام مقري، دار الهاتف

والولايات المتحدة، زار وفد تجاري أمريكي برئاسة منير القحارة الدولية في مكتب التنمية الاقتصادية في ولاية فرجينيا جو رويشون، الغرفة التجارية في الرياض.

وضم الوفد الأمريكي ممثلين لعدد من الشركات العاملة في قطاع التأمين الصحي، المختبرات الطبية، المنتجات الحيوية، أنظمة الحاسب وتطبيقاته، الأقمار الصناعية، تقنية المعلومات في مجال النفط، أجهزة ومعدات أمنية، الاتصالات، صناعة البتروكيماويات، وأنظمة معالجة المياه.

وقد بحث رجال الأعمال السعوديين المهتمين في هذه القطاعات مع ممثلي الشركات الأميركية سبل دعم التعاون



رئيس الغرفة عبد الرحمن الجريسي والسُّلُوف الصيني وانغ هانجيانغ

2000 إلى المركز الخامس عن نهاية الأشهر التسعة الأولى من العام 2001.

وسجلت قيمة الصادرات الصينية إلى المملكة 4485 مليون ريال فيما بلغ حجم الصادرات السعودية إلى الصين في العام نفسه 5630 مليوناً، ما يجعل الميزان التجاري يميل كثيراً لصالح المملكة بمقدار 1145 مليون ريال، وخصوصاً أن الصين تعد الآن ثالث دولة مستهلكة للبترول وهي من أهم زبائن المملكة بالنسبة للمشتريات البترولية.

أما في مجال الإستثمارات المشتركة بين الجانبين السعودي والصيني داخل المملكة، فإن حجم هذه الإستثمارات يعد ضعيفاً ولا يتناسب مع إمكانات البلدين، حيث تبلغ قيمة الإستثمارات الصينية 61 مليون ريال من إجمالي الإستثمارات المشتركة مع شركاء سعوديين وبالبالغة 118 مليون ريال أي بنسبة 52 في المئة من هذه الإستثمارات وذلك حتى العام 2001، أحد هذه الإستثمارات صناعي، والثلاثة الأخرى غير صناعية. ويُشار في هذا السياق إلى إتفاقية مبرمة بين الصين والمملكة العام 1997 تخص على حماية وضمان الإستثمارات. ■

الحديد، للمنتجات الإلكترونية وتقنية المعلومات، خدمات إدارة المشاريع والمقاولات، إضافة إلى الإستشارات الهندسية، الهندسة المدنية، المصارف، وغيرها.

يذكر أن العلاقة التجارية بين المملكة والصين شهدت خلال السنوات الأخيرة معدلات نمو عالية ومتسارعة منذ العام 1997، وحتى الربع الثالث من العام 2001، وفق الإحصاءات المتوفرة، وتمكنت الصين من تعديل موقعها في قائمة أكبر الدول المصدرة للمملكة من المركز السابع العام



مسئولة الشؤون الاقتصادية والتجارية في الخارجية الصينية ووي

للإتصالات ممثلةً بمديرها التنفيذي محمد المسعود، شركة M.S.J. مؤسسة مناهج شبه الجزيرة - نظم أمن متكاملة (ممثلة بمدير العمليات المهندس جميل النافع، مجموعة شركات السعودي الألماني، شركات الجفالي، إضافة إلى شركة أرامكو.

يذكر أن الولايات المتحدة تعد أكبر وأهم شريك تجاري للمملكة في العالم، حيث بلغ حجم التبادل التجاري بينهما 80.6 مليار ريال العام 2000، ويميل الميزان التجاري بشدة لصالح المملكة بمقدار 37 مليار ريال سعودي.

ويقدّر حجم صادرات السعودية الإجمالية إلى الولايات المتحدة الأميركية بنحو 78.7 مليار دولار خلال العام 2000. وزادت هذه الصادرات من المواد والسلع غير النفطية بنسبة 14 في المائة في هذا العام بما قيمته 6.6 مليارات دولار مقارنةً بالعام 1999. ومازالت الصادرات السعودية إلى أميركا في مجال النفط والمنتجات البترولية ما تزال تشكل السواد الأعظم من قيمة الصادرات الإجمالية.

والصيني

وبعد أن أبدت الصين استعدادها لدعم الملف السعودي في الانضمام إلى منظمة التجارة العالمية ويهدف تشجيع حركة التبادل التجاري بين الصين والمملكة، التي تشهد نمواً مطرداً، وتنشيط إقامة للشروعات التجارية، زارت الغرفة التجارية في الرياض عضو مجلس الدولة ونائب مجلس الوزراء الصيني والمسؤول عن الشؤون الاقتصادية والتجارية في الخارجية الصينية وويي حيث التقت رئيس الغرفة عبد الرحمن الجريسي. وكان سبق ذلك إجتتماع بين وفد كبير من رجال الأعمال والإستثمار الصينيين في قطاعات عدة، برئاسة مدير عام آسيا الغربية وأفريقيا في وزارة الخارجية والتعاون الاقتصادي الصيني وانغ هانجيانغ، مع مجموعة من نظرائهم السعوديين.

وتركزت المباحثات على تشجيع وتنشيط إقامة المشاريع الإستثمارية الصينية داخل المملكة، سواء كانت مشتركة مع شركاء سعوديين أو منفردة، حول قطاع صناعة الطائرات، الأجهزة الطبية، التخليق، عن النفط، إستخراج الغاز الطبيعي، الصناعات البترولية وكيميائية، إنتاج الزيوت والمواد الغذائية. وكذلك حول صناعة الأجهزة الأمنية، السيارات، بناء سكك

المحقق التجاري البلجيكي في السعودية؛

مناخ اقتصادي ملائم

نتيجة مواقفنا السياسية

لامبرت: اهتمام باستيراد السجائر البلجيكية عوضاً عن الأميركية

الرياض - سليم بودياب

تعزيز الصادرات البلجيكية

"يقوم عملنا"، يقول لامبرت، "بمساعدة الشركات البلجيكية المصنعة في إيجاد أسواق لها هنا في المملكة العربية السعودية، التي تعتبر أهم وأول سوق للصادرات البلجيكية من بين جميع الدول العربية تبعاً لوضعها الإقتصادي الجيد وسوقها الاستهلاكية القائمة على أكثر من 21 مليون مواطن عدا الأجانب المقيمين. وتبلغ قيمة صادراتنا إلى المملكة في حدود 500 مليون دولار أميركي (2 مليار ريال سعودي تقريباً)، معظمها منتجات كيميائية، في حدود أكثر من 20 في المئة، وهذا القطاع التصديري في طور النمو الآن. والمواد الأخرى التي نوليها أهمية ونقوم بتصديرها هي معدات للمصانع السعودية، مع العلم بأن هناك اتجاهات قوية في المملكة للحد من مكدات صادرات من خلال العمل على إحتاجها محلياً، مشيراً إلى أن الحظر على إستيراد المواد الغذائية البلجيكية ما زال قائماً جزاء ما بات يُعرف بمرض جنون البقر. تسعى جامهين لمعالجة هذه المشكلة ولدينا أمل بذلك، وخصوصاً أن هناك زيارة قريبة لوفد بلجيكي في تشرين الأول/أكتوبر المقبل يرأسه أمير بلجيكا الأمير فيليب، حيث سيبحث هذا الوفد بشكل أساسي مشكلة تصدير المواد الغذائية إلى المملكة".

وأملاً لامبرت بحل سريع لهذه المشكلة "خصوصاً أننا معروفون بصناعتنا للشوكولا ولدينا العديد من الشركات العاملة في هذا المجال"، مفضماً عن إتصالات شبه دائمة من قبل مستوردين للشوكولا في المملكة للإستفسار عن نتائج البحوث التي تجريها مع الطرف السعودي حول هذا الموضوع.

مفهومنا للإستثمار

يرى المحقق التجاري البلجيكي بأن

في سياق الدعوات العربية المتزايدة لمقاطعة البضائع الأميركية، شكّل إهتمام شركة سعودية بإستيراد السجائر والفنكاك البلجيكي، عوضاً عن الأميركي منه، علامة فارقة في التعبير عن الشكر والإمتنان للسياسات الرسمية البلجيكية تجاه الصراع العربي الإسرائيلي، ولا سيما أن بلجيكا كانت أول من إتخذ خطوة عملية، من بين دول الإتحاد الأوروبي، تمكنت بوقف بيع الأسلحة إلى إسرائيل.

"إنه الوقت المناسب للشركات البلجيكية"، يشير المحقق التجاري والإقتصادي في السفارة البلجيكية في المملكة العربية السعودية جاك لامبرت في سياق تعليقه على الموضوع ضمن حديث تطرق فيه إلى أهمية موقع سوق المملكة بالنسبة إلى الصادرات البلجيكية، مروراً بالإجراءات الأخيرة المخفضة للإستثمار، وصولاً إلى الخصخصة والإهتمام البلجيكي في بعض جوانبها.



جاك لامبرت

الأجواء الإستثمارية في المملكة، "جيدة مع أن المستثمرين يواجهون بعائق من قبل الهيئة العليا للإستثمار تتمثل بالبالأحة السلبية التي تشمل العديد من النشاطات المهمة، ومنها: الخدمات، المصارف، النقل، وغيرها.. المغلقة أمام الإستثمار الأجنبي. نتدهم هذا الإجراء في سبيل حماية الشركات السعودية، ولكن لفترة مؤقتة ومحدودة. هذا إلى موضوع تملك الأجانب للأراضي وفرض المنعازات بين للمستثمر الأجنبي والسعودي غير الواضح بعد، أعتقد بأن مجمل هذه الأمور من الممكن حلها بالمناقشات والمفاوضات، وخصوصاً أن المملكة بحاجة إلى إستثمار أجنبي لمواجهة التحديات الإقتصادية التي تواجهها من تنوع الدخل ومواكبة تحديات الزيادة المستمرة في اليد العاملة السعودية".

وقال لامبرت: "تتشوق لسماع قصص ناجحة عن إستثمارات أجنبية هنا، حتى الآن لم نسمع بهذه القصص أقله في ما يتعلق



يوسف الماسري

السجائر البلجيكية بدلاً من الأميركية

يوسف الماسري، المدير التجاري في شركة الطيبشي للتجارة والمقاولات، تحدث عن مبادرة الشركة لاستيراد السجائر البلجيكية عوضاً عن الأميركية منها، وذلك تعبيراً عن تقديرها للمواقف البلجيكية الأخيرة للزيادة لحقوق العربية والفلسطينية. وما قاله:

"إتصلنا بالسفارة البلجيكية بهدف إستيراد السجائر والخبز البلجيكي عوضاً عن الأميركية منها، وخصوصاً بعد المواقف البلجيكية الرسمية الأخيرة للمقاطعة مع الطالب العربية عموماً والفلسطينية خصوصاً. اعتقد بأن السوق السعودية الآن ستتقبل بشكل كبير المنتجات البلجيكية، أي شيء يمكن أن نستورده من بلجيكا عوضاً عن البضائع الأميركية ستقوم باستيراده حتماً في حدود إمكانياتنا ومدى تعاون الطرف البلجيكي معنا".

المناسب للشركات البلجيكية.

الخصخصة ماثية

"الخصخصة في الملكة ماشية على قدم وساق"، يشير الماسري، "للقطاع الأهم هنا برأبي، هو قطاع الاتصالات، وهو القطاع الثاني الكبير الذي سيتم خصخصته، وهناك أيضاً قطاع التعدين، وقطاع إنتاج الطاقة التي تتطلب وقتاً إضافياً. الشركات البلجيكية ليست مهتمة في قطاع الاتصالات لأنه ليس لدينا شركات كبيرة على غرار الأميركيين. أما على مستوى التعدين فنحن محثرون في هذا القطاع".

البلجيكية ومواقف الحكومة البلجيكية الأخيرة حيال النزاع في الشرق الأوسط عنصر قوة بالنسبة لنا. وهذا ردة فعل جيدة جداً تجاهنا، في الملكة العربية السعودية من خلال الاتصالات الكثيرة التي تلقيناها على الصعيد السياسي. أما على الصعيد الاقتصادي فقد تلقينا مكانة من شركة سعودية (الطيبشي للتجارة والمقاولات) مهتمة بإستيراد السجائر البلجيكية كبديل عن السجائر الأميركية. وكذلك سمعنا كلاماً مماثلاً في الفرقة التجارية، حيث كنا نحضر لزيارة الأمير فيليب. هذه عوامل مهمة جداً، إنه الوقت

بالشركات البلجيكية. سمعنا عن الإتفاقية مع 4 شركات أميركية لبناء 3000 مدرسة في الملكة. ولكن لا أفهم الإستثمار بهذه الطريقة بل من خلال بناء المنشآت المنتجة، لاسيما المصانع منها".

القطاعات المهمة

وأفصح بأن المستثمرين البلجيكيين عديمهم قليل جداً في الملكة. هناك إستثمارات في الإنارة في مدينة جدّه، شركة جيدة جداً وتدعى شريبر. وهناك في الدمام شركة لتحويل الطاقة، هذا إلى سلسلة من المصالح المشهورة لببيع الملابس والأدوات الخاصة بالأطفال والمواويل ولديها 9 فروع في الملكة، وغيرها.

"أما القطاعات المهمة بالنسبة للشركات البلجيكية فإنها تتمثل في القطاع الصحي والإستشفائي، المواد الكيميائية، القطاع الصناعي (معدات ومحركات للمصانع السعودية)، والشركات السعودية على تعاون وثيق مع الخبرات البلجيكية الصناعية".

أصداء المواقف السياسية

ورأي الملحق التجاري البلجيكي بأنه ليس لأحداث الشرق الأوسط أي تأثير ملحوظ على السوق السعودية على المدى القريب، "ولكن هناك ترقب لحركة أسعار النفط. المشكلة الحقيقية هي في أننا لا نعرف إلى أين نتجه، ولكن على الرغم من ذلك فإن رجال الأعمال البلجيكيين يتوافقون إلى المنطقة من دون أي تردد".

وشدّد على أن السياسة الرسمية

اتفاقية تشجيع وحماية الاستثمار

في 22 نيسان/ أبريل من العام الماضي وقّعت الملكة العربية السعودية مع الإتحاد البلجيكي - اللوكسمبورغي على إتفاقية لتشجيع والحماية للتجارة الإستثمار. وقع الإتفاقية عن الجانب السعودي وزير للتالية والإقتصاد الوطني إبراهيم العساف وعن الجانب البلجيكي وزير الدولة في وزارة الخارجية البلجيكية أنمي نيهس يتوبوروك.

وتسمى السعودية من توقيع الإتفاقية إلى زيادة تدفق الإستثمارات للمملكة التي لا تزال متواضعة، خصوصاً الإستثمارات المباشرة لها من دور في نقل التقنية وزيادة الإنتاج وتوفير فرص العمل وتنمية الصادرات، حيث أن هذه الإتفاقية تمثل إطاراً قانونياً يوفر كافة الضمانات التي يطمح المستثمرون من البلدين للحصول عليها لحماية إستثماراتهم وضمان حقوقهم. ويمثل التوقيع على تلك

الإتفاقية خطوة متقدمة في تطوير العلاقات بين البلدين، حيث ستعكس إيجاباً على مختلف مجالات التعاون، خصوصاً الإستثمار والتجارة ونقل التقنية وذلك لكون هذه العلاقات بين البلدين تشهد تطوراً منذ توقيع إتفاقية التعاون الإقتصادي والفني العام 1978 والتي شكّلت في إطارها لجنة مشتركة متابعة تطوير العلاقات بين البلدين في مختلف المجالات، حيث أدى ذلك إلى نمو التجارة للتالية والتي بلغ حجمها العام 1999 نحو 2,5 مليار ريال، وإلى جانب مآتين الإتفاقيتين هناك إتفاقية موقعة بين البلدين العام 1997 لإرغامه للتدابير لنشاط النقل الجوي من الضرائب على الدخل والأرباح والإستيراد، وقد دعا وزير للتالية السعودي حينها القطاع الخاص في البلدين إلى الإستفادة مما توفّره هذه الإتفاقية من مزايا وضمانات بما يؤدي إلى تنمية الإستثمارات المتبادلة في البلدين.

دمشق: النفط والغاز في معرض وندوة

شهدت دمشق خلال نيسان/أبريل الماضي معرض "سيراويل" الثالث للنفط والغاز نظمته الشركة المتضامنة للمعارض، وشاكرت فيه 219 شركة من 32 بلداً عربياً وأجنبياً، وأقيمت على هامش المعرض الندوة السورية الأولى للنفط والغاز تحدث فيها 33 خبيراً، على مدى 3 أيام.

وكان بين الشركات الحاضرة شركة BHP البريطانية الساعية إلى تنفيذ مشاريع في سورية. مدير العلاقات الخارجية في الشركة بيتر كاندل قال إن الشركة تقدمت بعرض للحكومة السورية لتنفيذ مشروع للغاز - مشروع تدمر - تقتر كلفته بنحو 600 مليون دولار، وأشار إلى أن الشركة تتنافس على هذا المشروع مع "سوميتومو" اليابانية و"توتال" الفرنسية.

وكان للسعودية حضورها في المعرض من خلال 3 شركات تشارك لأول مرة بهدف تسويق منتجاتها. وقال عمار الجاسم، مدير التصدير في شركة المصنع السعودي لأجهزة إطفاء الحريق، إن الشركة اختارت وكيلاً لتوزيع وبيع منتجاتها، مشيراً إلى أن منتجات الشركة دخلت إلى 45 بلداً عربياً وأفريقياً وآسياً، موضحاً التوقيع على عقد لتصدير مليون ليتر من "غوة" الإطفاء لصالح وزارة الداخلية العراقية.

أما نبيل الأحمد، مدير العلاقات العامة



الوزير إبراهيم حداد، متحدثاً للمعرض



ومندبة في الندوة

في الشركة السعودية لأنابيب الصلب، فقال أن الشركة بدأت مفاوضات لتسويق الأنابيب لقطاع النفط والغاز في سورية متوقفاً توقيع بعض العقود. وذكر محمد الحويضي، ممثل شركة مصانع الجزيرة للمنتجات الفولاذية، إن الشركة تحاول التعرّف على السوق السورية، مشيراً إلى أن الشركة تصنّر نحو 20 في المئة من إنتاجها.

وغم أن شركة مصانع الجزيرة وشركة السلام للنقل السورية توصلتا إلى تفاهم لتأسيس شركة مشتركة في سورية لإنتاج وتغليف الأنابيب لخدمة قطاع النفط والغاز.

وزير النفط والثروة المعدنية د. إبراهيم حداد قال إن النفط الخام ومشتقاته يشكل مصدراً أساسياً للدخل الوطني، وأنه تم استكشاف 5 مواضع جديدة لتعزيز إنتاج النفط، وإن عروضاً وردت من شركات عالمية لاستثمارها وتحسين الآبار القائمة. وأشار إلى أن احتياطي سورية من النفط والغاز جيد ومطمئن وقد تم وضع بئر غازي قيد الاستكشاف بقدرة 300 ألف متر مكعب/يومياً، كما يجري العمل لزيادة إنتاج النفط بحدود 30 ألف برميل يومياً.

وكان الوزير حداد، ممثلاً رئيس الوزراء د. محمد مصطفى ميرو افتتح ندوة النفط والغاز. حيث دعا الشركات العالمية للاستثمار في مجالات التنقيب وتحديث مصفاة التكرير في حمص وبانياس، وإقامة مصفاة جديدة للمنطقة الشرقية.

وتناول الخبير السوري د. علي عباس مشاريع الغاز المجزة في سورية وأفاقاتها الإنتاجية، بينما تحدث ثلاثة خبراء حول حماية البيئة مع: جودت بشار، د. أحلام خالد عماد، وعماد ناصيف. أما د. مختار الليثاني، مدير إدارة الشؤون الفنية في منظمة الأقطار العربية المصدرة للنفط، فأشار إلى ضخامة الاحتياجات العربية من النفط والغاز التي تقدر بنحو 651 مليار برميل (61 في المئة من احتياجات العالم).

مدير عام الشركة المنظمة للمعرض والندوة نوار سكر قال إن الشركات الحاضرة زاد عددها بنسبة 13 في المئة، وأمل أن يصبح المعرض إقريقياً. ■



البشاركون

مستشفى دله

DALLAH HOSPITAL



لا داعي للانتظار حتى ينضج الماء الأبيض

هل لديك تشوش بالرؤية أو ضعف في القدرة على القراءة أو العمل اليومي؟
ربما يكون هذا هو الموعد لإجراء العملية



**إزالة الماء الأبيض
باستعمال أجهزة الأمواج الصوتية
المتطورة الموجهة بالكمبيوتر**

تمت إشراف
استشاري جراحة وطب العيون
د. أيمن فاوحي
رئيس الكلية الملكية
لجراحة العيون البريطانية

- لا توجد حاجة للانتظار حتى نضج الماء الأبيض تستطيع أنت أن تقرر توقيت العملية.
- لا توجد حاجة للإقامة في المستشفى في أغلب الحالات.
- تستطيع عادة العودة إلى ممارسة حياتك الطبيعية بعد أسبوع تقريباً من العملية.
- استقرار سريع للنظر بعد العملية.

تجهز من المعلومات الرجاء الإتصال بنا على الهاتف رقم
(١١٥٩ - ٢٧٧٧) ٤٧٠٢ تحويل
قسم طب وجراحة العيون مركز جراحة الليزك

MEMBER OF DALLAH GROUP
www.dallah-hospital.com



عضو مجموعة دله البركة
الرياض، حي النخيل هاتف: ٤٧٠٢٧٧٧ فاكس: ٤٧٠٢٧٦٥

المعرض العربي الدولي الأول للبناء في العراق كسر الحصار

المعرض الدولي للبناء

في الوقت الذي يركّز فيه العراق اهتماماته وجهوده على تحديث بنيته التحتية، وسد حاجاته الإسكانية والنهوض بقطاع الإعمار والإنشاءات، جاء المعرض العربي الدولي الأول للبناء في العراق ICF، الذي نظّمته شركة التسويق الصناعي IMACO وشركة غلوبال بزنس فوروم GBF، بوابة لشركات البناء الراقية في خوض تجربة السوق العراقية. وما يميز هذا المعرض أنه تمّ بالتنسيق الكامل مع الجهة القطاعية المعنية في العراق أي وزارة الإسكان والتعمير فضلاً عن أنه يؤسس لنهج جديد في إقامة المعارض التخصصية.

وحظي المعرض باهتمام رسمي عراقي لافت إذ افتتح المعرض نائب رئيس مجلس الوزراء وزير المالية حكمت العزاوي ووزير الإسكان والتعمير معن سررسم وكبار المسؤولين وقامليات القطاع الخاص، وشارك عن الجانب اللبناني موسى كريم ممثلاً وزير الاقتصاد والتجارة بأسل فليمان. ولم يقتصر هذا الاهتمام على حفل الافتتاح، إنما تمّده إلى باقي أيام المعرض من خلال زيارات قام بها وزير الزراعة عبد الإله محيد، محمد ووزير الكهرباء سحيان فيصل محبوب.

واحتل المعرض مساحة 5500 متر مربع من أرض معرض بغداد الدولي بمشاركة أكثر من 180 شركة متخصصة في حقل البناء والتشييد توزعت على 16 دولة هي: السعودية، الإمارات العربية المتحدة، سورية، لبنان، الأردن، العراق، مصر، الجزائر، إيران، تركيا، ألمانيا، اليونان، إيطاليا، فرنسا، الهند والصين، ما يجعله أضخم معرض متخصص في حقل البناء شهدته العراق حتى الآن.

واعتبر العزاوي خلال حفل الافتتاح أنّ "المعرض العربي الدولي الأول للبناء" في العراق يختصر المسافات بين الجهات العراقية المعنية والمؤسسات العارضة، كما



نائب رئيس مجلس الوزراء العراقي وزير المالية حكمت العزاوي يلتقي للمعرض

بغداد - ياسم كمال الدين

أعوام قليلة فقط كانت كافية للعراق لأن يتحوّل إلى محور إقتصادي عربي في غمرة العجز الذي تعاني منه معظم الدول العربية، وقد شكّل بالتالي منفذاً للمصادر العربية التي عانت ركوداً بسبب صعوبة اختراق الأسواق العالمية من جهة، ولضعف التجارة البينية من جهة أخرى، وليس خفياً أنّ العراق لم يكن المتضرّر الوحيد من فرض الحصار عليه منذ العام 1991، بل انعكس الحصار على دول عدة فقدت جزاءه إحدى أكبر أسواق المنطقة في الثمانينات.

ومع إقرار برنامج النفط مقابل الغذاء في العام 1996، أخذ العراق يستعيد موقعه تدريجياً على الرغم من أنّ مذكرة التفاهم لم تات على مستوى الطموحات، وبوصول البرنامج إلى مرحلته الـ 11، بلغ إجمالي ما تمّ تصديره من النفط العراقي أكثر من 52 مليار دولار، لكن ما تمّ استلامه من مواد ومنتجات في المقابل لم يتجاوز 17,5 مليار دولار بحسب مدير عام دائرة العلاقات الاقتصادية في وزارة التجارة العراقية فخر الدين الرشان.

هذا الأمر دفع العراق إلى التفتيش عن بدائل، فكانت اتفاقات مناطق التجارة الحرة التي وقعها مع: مصر، الأردن، سورية، تونس، الجزائر، الإمارات ومؤخراً لبنان، إضافة إلى البروتوكولات النفطية الثنائية البالغة قيمتها نحو 6 مليارات دولار خارج إطار مذكرة التفاهم، وهكذا عاد العراق ليشهد فورة اقتصادية إلى حد دفع البعض إلى تشبيهه بالبركان الاقتصادي الذي ينتظر الانفجار.



وزير المالية والإسكان والتعمير حكمت العزوي ومن سمرسم في جناح شركة الشاهين للصناعات المعدنية ويبدو نائب المدير العام في الشركة أدب شاهين

مشاركات لافتة

تأكيداً على رفض أية ضربة عسكرية للعراق، وتكاملاً مع المناخ الإيجابي الذي عكسته أجواء القمة العربية في بيروت، جاءت مشاركة 66 شركة سعودية ببادرة إضافية في تعزيز سبيل الانفتاح الاقتصادي بين البلدين، وهي المشاركة الأولى من حيث الحجم، وأعرب مدير الشركة العامة للمعارض العراقية هادي طالب إبراهيم عن الارتياح على المستويين الرسمي والشعبي من المشاركة السعودية مؤكداً أن الدول والشركات العربية تأتي في أولويات العراق لجهة التبادل التجاري.

مدى أسبوع، وحولته إلى تظاهرة بناء وتشيد لم يعرف العراق نظيرها.



أن للمشاركة الواسعة تعكس جملة مؤشرات أبرزها اهتمام الشركات بالسوق العراقية خصوصاً في ما يتعلق بقطاع البناء، أخذه في الاعتبار تركيز العراق على إعادة الإعمار. وهذه المساهمة تعني أيضاً ثقة بالسوق العراقية التي تمت تجربتها من العديد من الشركات الأجنبية والعربية حيث كان الالتزام السمة الرئيسية.

وتخطى الحدث الإطار التقليدي للمعارض، إذ أقيمت على هامشه مجموعة ندوات ومحاضرات ساهمت في تعريف المعارضين على طبيعة السوق العراقية وآليات التعاون التجاري، كما كان لورش العمل التي أقامها المعارضون دوراً في تعريف الجهات العراقية على أحدث التقنيات العالمية. كذلك تولت شركة غلوبال بزنس فوروم GBP ترتيب لقاءات بين الشركات المعارضة والجهات العراقية المعنية من القطاعين العام والخاص مساهمة منها في فتح السوق أمام المؤسسات الراغبة بالتصدير إلى العراق. وقد انعرت هذه الندوات واللقاءات الثنائية مجموعة عقود بين الشركات العراقية والمؤسسات

المشاركة، وفي أبسط الأحوال ساهمت في فتح قنوات للتعاون بين الجانبين. كذلك أفاد القطاع الخاص العراقي من وجود أضخم الشركات العالمية في مجالها لدراسة سبيل التطوير وإمكانية تشغيل هذه الجهات العالمية في السوق العراقية.

إنطلاقاً مما تقدم، يمكن القول إن حجم المشاركة من جهة ونوعيتها من جهة أخرى جعلت من المعرض العربي الدولي الأول للبناء في العراق "حدثاً استقطب حضوراً رسمياً ومتخصصاً على



والشعب العراقي كما ازدادنا معرفة
السوق وكيفية التعامل مع القطاع العام.

أما مدير شركة الهاشم للرخام كميل
أبو غانم فأوضح أن "مشاركتك الأولى كانت
أساساً بهدف التعرف على السوق العراقية
على أرض الواقع نظراً لما تملكه من قدرات
استيعابية آملين الحصول على بعض العقود
خصوصاً وأن الرخام مطلوب في العراق في
ضوء ما يشهده من نهضة عمرانية،
وبإمكاننا توفير رخام بجودة عالية وأسعار
مناسبة وبألوان جديدة، وننتقل إلى فتح
مكتب أو فرع لنا في العراق كخطوة أولية
تجاه تعزيز علاقاتنا التجارية في هذه السوق
الضخمة. هذا الاهتمام بالسوق العراقية
يطبق أيضاً على شركة الشاهين للصناعات
المعدنية حيث يشير نائب المدير العام أديب
شاهين إلى أن السوق العراقية تأتي ضمن
أولويات شركتنا نظراً لحجمها مقروناً أيضاً
بالحاجة إلى المنشآت الحديدية المسبقة
التصنيع التي تنتجها مصانعنا".

بدوره أشنى صاحب مؤسسة
Lebanese Industrial Group حليم قربان
على إقامة هكذا معرض تخصصي في
تعریفنا على السوق العراقية التي كانت
مهمة نوعاً ما بالنسبة لنا، ووجدنا
أن الفرصة متاحة أمامنا لتحقيق
نتائج مميزة خصوصاً أننا نتج
نحو 20 صنفاً من معجون الخزف
بنوعية جيدة وأسعار تلائم القدرة
الشراوية العراقية. وأثمرت
مشاركتنا مجموعة صفقات مع
القطاع الخاص العراقي ما دفعنا
إلى فتح مكتب لنا في بغداد لمتابعة
الأعمال. ومن المؤكد أن اتفاقية
منطقة التجارة الحرة الموقعة مؤخراً
بين لبنان والعراق ستساهم في
زيادة حجم التبادل التجاري بين

بعد طول انتظار، وقع لبنان مثلاً
برئيس مجلس الوزراء رفيق الحريري
والعراق مثلاً بنائب رئيس الجمهورية طه
ياسين رمضان اتفاقية إقامة منطقة تجارة
حرة، تلغى بموجبها كافة الرسوم الجمركية
والضرائب والرسوم ذات الأثر المماثل على
السلع التجارية ذات المنشأين الوطنيين
اللبناني والعراقي، كذلك تمنع الاتفاقية
فرض أية رسوم جديدة، وتحرر السلع
المتبادلة من القيود غير الجمركية المفروضة
على الاستيراد في كلا البلدين.

وتتولى اللجنة اللبنانية - العراقية
المشتركة المنبثقة عن اتفاقية التعاون
الاقتصادي والتجاري والعلمي والفني
للموقعة في العام 1999 متابعة تنفيذ أحكام
هذه الاتفاقية ومعالجة المشاكل التي قد تثار
عند التنفيذ، مع اعتبار قواعد المظا العربية
جزءاً لا يتجزأ من الاتفاقية. ويتعهد الطرفان
مراجعة الاتفاقية طبقاً لتطورات الاقتصادات
البلدين وتطلعات للتغيرات المستقبلية
للعلاقات الاقتصادية العربية.

وموازاة السعودية، برز الجناح
الإماراتي الذي ضم أكثر من 25 شركة
متخصصة في حقول الأنابيب والطلاقة
والصناعات البلاستيكية ومواد البناء،
فضلاً عن مشاركة متميزة لغرفة تجارة
وصناعة دبي. وجاءت المشاركة الإماراتية
بعد أشهر على توقيع اتفاقية منطقة التجارة
الحرة مع العراق وهي الأولى من نوعها بين
العراق ودولة خليجية. وأشار مدير الجناح
الإماراتي عارف العنبر إلى أن الحضور
الإماراتي يأتي ضمن رغبة الشركات في
الحصول على فرصة في هذه السوق
الضخمة. كما أن المشاركة تجسد لواقع
العلاقات الاقتصادية بين البلدين باعتبار أن
العراق يستورد ما قيمته نحو 5 مليارات
دولار سنوياً من المؤسسات الإماراتية.

العارضون

على الرغم من أنها لم تكن المشاركة
الأولى في معارض على أرض العراق، غير أن
معظم العارضين يتفقون على أن هذا المعرض
شكل مثلاً وإطلاقة أفضل لشركائهم على
السوق العراقية لجهة استقطاب الجمهور
التخصص والجهات المعنية بقطاع البناء

والتشييد. ويقول نضال أومري،
مدير المبيعات في أيزو الشرق
الأوسط للصناعة للأبواب، هذه
هي مشاركتنا الأولى الممتدة مع
العلم إننا اشتركتنا في معرض بغداد
الدولي في العام 1998. واستطعن
فتح قنوات تعاون مع الجهات
العراقية. صحيح أنه ليس هناك
تبادل تجاري مباشر ما بين شركتنا
والسوق العراقية وإنما عبر
الأردن. وأرد أن يشير إلى أننا لدينا
التحريض والمساعدة من السلطات



كلار المصنعة في أيزو
الشرق الأوسط شمال
أومري في جناح شركته

GEORGES KHOURY & CO.



مبنى شركة حبيب خوري

AL JAZIRAH DESERT COOLER FACTORIES



ما هو مصير معلوماتك؟

أراب دوكس | حلول إلكترونية لإدارة الوثائق والبيانات

sakhr  صخر
www.sakhr.com

حلول تتكلم العربية
منذ ١٩٨٢

GROHE



المدير الإقليمي في Grohe سيمون شيا شارحا لوزير الإسكان والتنمية في الدولة التي أقامتها الشركة

على هامش المعرض، أقامت شركة GROHE لتقنيات المياه الألمانية ورشة عمل للتعارف بالشركة ومنتجاتها وأسواقها. وتناول المدير الإقليمي في GROHE سيمون شيا آخر التقنيات التي توصلت إليها الشركة في مجال ترشيد إنفاق المياه، والتي لاقت استحساناً من الجانب العراقي الذي يعمل على ترشيد استهلاك المياه نظراً للنقص الذي يعانيه جزءاً استثنائياً تتركيباً بالنخبة الأكبر من مياه نهري دجلة والفرات.

في معرض في العراق على الرغم من عقود العمل المبرمة مع وزارتي الإسكان والتنمية الري. ويضيف "لدينا 4 عقود موقعة وافقت الأمم المتحدة على 2 فقط لتصديرها مجموعته 16 رافعة مع قطع الغيار بقيمة إجمالية نحو 18 مليون يورو. وقد سمح لنا المعرض بالتعرف على جهات عراقية عدة لا سيما في القطاع الخاص".

وفي حقل المنشآت النفطية، برزت شركة Punji Lloyd الهندية حيث اعتبر مدير التسويق Nishal Agrawal أنّ السوق العراقية تملك مؤهلات كبيرة في حقل عملنا مع امتلاكها لثاني أكبر احتياطي نفط في العالم، ونحن نهدف إلى كافة المناقصات المرتبطة بمشاريع النفط والغاز والأنابيب لكن إلى الآن لم ننفذ أي مشروع في العراق، وحتى إن لم نحقق أية عقود من مشاركتنا في هذا المعرض، فيمكن أن منحنا فرصة لفهم طبيعة السوق بصورة أفضل".

سرسم: الحصار أفقدنا ثروتنا

في سابقة في تاريخ المعارض في العراق، وتأكيداً على مدى الاعتماد الرسمي بالمعرض العربي الدولي

في العالم بعد تصنيفها في المرتبة الأولى على مستوى الشرق الأوسط، ويقول مدير مكتب العراق في الشركة باسل عيسى: "يعود تواجدها في العراق إلى الثمانينات، غير أن ظروف الحرب والمصارف كدت من نشاطها. والآن بعد أن باشر العراق تحديث بنيته التحتية وتشديد الطرقات والجسور، نجد أنّ حقلنا مرتفعاً للحصول على عقود نظراً للخبرة والسمعة العالمية التي تتمتع بها". مدير المبيعات الخارجية في شركة بوتان الفرنسية Potain Manitowoc المصنعة للرافعات المستخدمة في تشييد الأبنية دأبند سمعا، به فسه "أنما للمشاركة الأولى لشركته

البلدين".
"إنها المرة الأولى التي تشارك فيها مؤسستنا في معرض في العراق" يقول ممثل شركة كيانا للتكنولوجيا الحديثة محمد وليد سبهو موضحاً أن "التبادل التجاري بين شركته والسوق العراقية يتم عبر وسطاء محليين، "وحجم التبادل ليس على مستوى طموحاتنا كونه يقتصر على توريد بعض التجهيزات. ومن خلال مشاركتنا الأولى هذه، فقد أصبحت لدينا الرغبة الكاملة في زيادة الأعمال والاستثمار نظراً لطلبات السوق العراقية وفعايتها خصوصاً في مواد الكهرباء للصناعة. وقد ظهر ذلك جلياً من خلال طلبات التعاون التي تمخضت عنها من قبل عدد كبير من التجار العراقيين، وبناء عليه قرّرنا فتح فرع خاص بنا في بغداد إضافة إلى اعتماد بعض الموزعين في المدن العراقية الأخرى".

لم تعد السوق العراقية عامل جذب للشركات العربية فقط، فالإستثمارات الأجنبية تسعى إلى حجز حصتها منذ الآن لتلتقط ثمار كسب الحصار. شركة امتداد للمقاولين هي واحدة من هذه الشركات التي تحتل مكانة مرموقة





مدير عام دائرة العلاقات الاقتصادية في وزارة التجارة فخر الدين الرشان طووساً مدير الشركة العامة للمعارض العراقية هادي طالب إبراهيم (من اليسار) ومدير شركة التسويق الصناعي



وزير الإسكان والتعمير معن سوسم مجيباً على أسئلة المصور خلال الندوة

التي يقامها مدير عام دائرة العلاقات الاقتصادية في وزارة التجارة فخر الدين الرشان. وأشار إلى أن العراق بدأ يعمل في إطار برنامج النفط مقابل الغذاء منذ العام 1996 وقد دخل البرنامج مرحلته الـ 11، واصفاً آياه بالبرنامج الموفق إذ لا تعتمد فيه الضيغ التجارية التقليدية ما يؤدي إلى تأخير تنفيذ العقود الموقعة إلى فترات تتجاوز الستة أشهر من تاريخ التوقيع، وأوضح أن العراق يعمل على التخلص من هذا البرنامج وبالدوالي رفع الحصار الاقتصادي في أقرب فرصة ممكنة.

وأضاف الرشان أن المبلغ الذي يوفره البرنامج محدود مقارنة بما يحتاجه العراق من مواد ومشاريع حيث لا يتجاوز معدل الواردات السنوية للعراق في إطار اتفاقية مذكرة التفاهم 3,5 مليارات دولار، في حين وصلت واردات العراق السنوية قبل الحصار إلى 23 ملياراً.

ويطلب العمل وفق اتفاقية النفط مقابل الغذاء تسجيل الشركات الراغبة بالتصدير إلى العراق، وهي، بحسب الرشان، عملية سهلة لا ترتب أية تكلفة. وتتقدم الشركة بطلب تسجيل إلى الوزارة التي تنوي التعامل معها مرفقاً بمسند يؤكد أن الشركة هي للنتيجة للمواد المراد تصديرها، عندما تقوم الجهات المعنية بالاستعلام عن الشركة لجهة إمكاناتها المالية وسمعتها التجارية. ويُفضل إرسال الطلبات عبر السفارات العراقية في البلدان التي فيها سفارات. وبعد التأكد من الشركة، تُسجل فوراً ويتم دعوتها باستعمار للمشاركة في المناقصات المعلنه. ويقول الرشان أن عملية التسجيل لا تستغرق أكثر من أسبوع، ولا يمكن لأية شركة غير مسجلة أن تشارك في المناقصات.

ويشدد الرشان على أن القانون يمنح

لضبط كافة مواد البناء غير الأصلية في السوق، غير أن هذا الوضع لا ينبغي كون الوزارة تبحث في الوقت عينه عن الأسعار الأدنى نظراً لظروف الحصار التي تفقد العراق جزءاً كبيراً من فروته.

الورشان: تسجيل الشركات

العمل وفق مذكرة التفاهم وكيفية تسجيل الشركات كانت محور المحاضرة



في انتظار فتح أبواب معرض صنع في لبنان

صنع في لبنان

تزامن المعرض العربي الدولي الأول للبناء في العراق ICF مع معرض صنع في لبنان الذي تنظمه شركة التسويق الصناعي بالتعاون مع وزارة التجارة العراقية وبيارات جمعية الصناعيين اللبنانيين ومشاركة وزارتي التجارة والزراعة في لبنان. واستقطب المعرض الذي امتد على مساحة 2500 متر مربع أكثر من 180 شركة لبنانية متخصصة بالصناعات الغذائية والكهربائية والميكانيكية والعمارة والطباعة. افتتح المعرض نائب رئيس مجلس الوزراء العراقي وزير المالية حكمت العزاوي وعن الجانب اللبناني وزير الدولة ميشال فرعون ورئيس جمعية الصناعيين السابق جاك صراف وممثل غرف التجارة عبد الله غندور. وانتهى المعرض بتوقيع 55 عقداً تجارياً بين العراق واتحاد الصناعيين اللبنانيين.



مدير عام هيئة المناطق الحرة حميد شكر

الخليج العربي وفي خور الزبير في الوسط الغربي بالقرب من الحدود السورية العراقية والثالثة في محافظة نينوى شمالي العراق على الحدود السورية - الإيرانية - التركية. والعمل جار على إنشاء منطقة رابعة قرب مدينة بغداد. وهذه دلالة على التنوع الجغرافي في توزيع المناطق الحرة.

وأضاف شكر: "هناك العديد من الطلبات من قبل المستثمرين العرب والأجانب للاستثمار في العراق لما يشكله هذا البلد من ثقل اقتصادي لجهة امتلاكه ثاني أكبر احتياطي نفط في العالم، إضافة إلى الأراضي الزراعية الخصبة والمواد الأولية اللازمة للصناعات المختلفة. وتتوفر أيضاً إمكانات بشرية هائلة اكتسبت خبرة عبر تنفيذ المشاريع المحلية وإحلالها بالشركات العالمية في الثعانيات والتسعينات، ويملك العراق شبكة مواصلات حديثة تربط الخليج العربي بأوروبا عبر تركيا. هذه الأمور مجتمعة تضمن البنى التحتية الأساسية لأفضل شبل الاستثمار في المناطق الحرة."

وفضل شكر التسهيلات المقدمة للمستثمرين من إعفاءات من ضريبي رأس المال والأرباح، وإمكانية فتح الحسابات المصرفية، والسماح بتخزين البضائع لفترات غير محددة من دون أية تكاليف على عكس القوانين الجمركية المعتمدة التي لا تعطي أكثر من شهر واحد تخزيناً مجانياً. ولا تفرض القوانين العراقية نسبة محددة للعمالة الوطنية في المشاريع داخل المناطق الحرة في حين تصل هذه النسبة إلى 50 في المئة عالمياً. ويبلغ إيجار المتر المربع للمشاريع الصناعية 1,5 دولار سنوياً، و2 دولار للمشاريع التجارية والخدماتية. أما إيجار المساكن والبساتين المسقوفة فيوزح بين 6 و 15 دولاراً سنوياً للمتر المربع الواحد. ■



(من اليمين) مدير مكتب العراق في شركة اتحاد الملاويين C.C.C. ياسل عيسى ومدير عام دائرة العلاقات الاقتصادية في وزارة التجارة لغير الدين الرشاد ومدير شركة التسويق الصناعي فارس سعد ومدير شركة لتعارض العراقية هادي طالب إبراهيم ومدير المعارض في GBF واثق طهوب في حال توزيع الدروع والهدايا على المعارضين

للمؤسسات في ظل الحصار تهجير الفرصة لتعاون أكبر عند كسر الحصار.

شكر: المناطق الحرة

تشكل المناطق الحرة في العراق فرصة استثمارية مهمة في ظل تجميد العمل بقانون الاستثمار الصادر في العام 1988. وتولى مدير عام هيئة المناطق الحرة حميد شكر الإضاءة على هذه الفرص بدوة تحدث فيها عن قانون المناطق الحرة الذي صدر العام 1998، وأنشئت بموجب 3 مناطق حرة في البصرة جنوب العراق بمصادرة موانئ

التعامل مع الوسيطاء، إنما مع للتجهيز مباشرة أو المجهزين ذوي الإمكانيات، فضلاً عن أن المنافسة شديدة في إطار برنامج النفط مقابل الغذاء والأسعار منخفضة بحيث ليس باستطاعة الوسيط المنافسة.

وفي حال أرادت الشركة أن تتعب وكلياً لها في العراق، يمكنها أن تطلب من دائرة تسجيل الشركات قائمة بأسماء الوكلاء الجازين لتختار من بينهم. يُذكر أن الوكيل يتولى فقط متابعة الأعمال، من دون أن يكون له الحق بتوقيع العقود أو التفاوض في ما يتعلق بالمناقصات. وختم قائلاً إن مشاركة



MidEast ProNet

الشبكات والوسائط المتعددة والأنظمة التفاعلية قضايا تتوزع إليها الشريك الإداري في شركة MidEast ProNet جورج يولاهيم في النخوة التي أقامتها الشركة موضحاً كيفية بناء الشبكات المحلية (WAN) والشبكات المحلية (LAN).

وقال أن معظم الشركات التي تستخدم الشبكات سواء الداخلية أو المحلية تستطيع تلبية متطلبات الأعمال بشكل فعال وسريع. وأضاف أن من الصعب على الشركات أداء أعمالها خصوصاً الدولية منها من دون الاعتماد على شبكات تربط دورة الإنتاج ضمن دائرة الإدارة.

Click

البرامج الحرة الآن، التحصن في عالم الإنترنت والتكنولوجيا

على قناة



إيوطيبي

الخميس

إعادة

10am KSA
7am GMT

السبت

مباشر

10pm KSA
7pm GMT

الثلاثاء

إعادة

4am KSA
1am GMT

Click

إعداد : مهند أمين

مشارك إعداد وتقديم : توفيق جبران

إخراج : طريف سيد حسن



شاهدونا وزورونا على : www.click.ae



إيوطيبي

• Arabsat 2A, C-Band, Frequency 4039.25 MHz • Arabsat 3A, KU -Band Frequency 11839.5 MHz

• Europe: Hotbird (3), MPEG2, Frequency 12279.6 MHz

• USA & Canada : Telestar (5), MPEG2, Frequency 12152.5 MHz • Nilesat 11868 MHz

معروض بغداد الدولي تشيد 10 قاعات جديدة مساحتها 26 ألف متر مربع ابراهيم: الأولوية هي للبلدان العربية



هادي طالب ابراهيم

تشكّل المعارض قناة للشركات الراغبة بالدخول إلى السوق العراقية، ومع تزايد الإقبال العربي والأجنبي، أولى العراق هذا القطاع اهتماماً وبعثاً كبيرين من خلال الشركة العامة للمعارض العراقية. وتحوّلت مراكز العرض في المنطقة، ولم تعد المعارض في العراق مقصورة على فعاليات معرض بغداد الدولي السنوي، إنما تخطت إلى معارض خاصة بالمنتجات الوطنية للدول العربية كمعرض المنتجات الأردنية و"صنع في لبنان" وما شابه. وبدأ العراق أيضاً يشهد ظاهرة المعارض القطاعية المتخصصة، والفكرية على استقطاب المعارض يتوافق مع توجه العراق إلى المشاركة في معارض عربية وأجنبية خارج الحدود، والعمل على تفعيل النشاط في اتحادات المعارض العربية والدولية.

خطة توسيع

تمتد أرض معرض بغداد الدولي على مساحة 300 ألف متر مربع، تحوي نحو 17 قاعة إضافة إلى مراكز الوزارات العراقية، والعمل جار على تنفيذ الخط التوسيعي الموضوع. ويقول مدير الشركة العامة للمعارض العراقية هادي طالب ابراهيم: "نقوم في المرحلة الحالية بتشيد 10 قاعات إضافية بمساحة 26 ألف متر مربع، كذلك ننوي بناء صالة تشريعات كبرى تضم مركزاً لرجال الأعمال وقاعة اجتماعات، فضلاً عن قاعة تجهيزات لتأمين حاجات

الاجنحة كافة ومن المفترض الانتهاء منها قريباً لاستخدامها في الدورة المقبلة لمعرض بغداد الدولي. وفي الوقت عينه، نركز على لنحى الجمالي للمعرض من خلال توسيع وتطوير الحدائق، والغاية الأساسية وراء هذه الخطة هي تقديم الخدمة الأفضل لزبائننا".

وتتابع: "تبرز أيضاً مسألة الخدمات التي تحتاج إلى التطوير لجهة انشاء المطاعم ومطاعم نقل الركاب داخل المعرض، كذلك الاتصالات الهاتفية وخدمات الانترنت ومراكز الصيانة، ونعمل على تطوير جهاز الادارة والتخطيط وهو من أولى مهماتنا. كما نحن حريصون على تقديم افضل ما يمكننا بالتعاون مع شركائنا وضمن الامكانيات المالية المحدودة إذ أننا نعتمد على عائدات المعرض فقط لتغطية تكلفة التطوير".

مشاركات مستمرة

على الرغم من الظروف الصعبة التي فرضها الحصار، حرص العراق على المشاركة المستمرة في المعارض المقامة في الدول العربية والأجنبية، ويسعى حالياً إلى تفعيل هذه المشاركات، ويوضح ابراهيم "بعد العام 1990، أصبحت علاقاتنا بالاتحادات العربية والدولية للمعارض هامشية بسبب ظروف الحصار، ولم نعد نشارك في كافة الاجتماعات، واليوم نحاول تقوية تواجدنا في هذه الاتحادات مع إصرارنا على المشاركة في كافة المعارض التي تقام في الأقطار العربية. ويتولى قسم المعارض الخارجية في الشركة تنظيم المشاركات في كافة المعارض وتوسيعها في الدول الغربية أيضاً كفرنسا وإسبانيا... الخ، من دون أن ننسى معارض للتجهيزات العراقية التي نقيمها خارج القطر، صحيح

أننا اختصرنا الإطار العام للمشاركة ومساحتها، إلا أننا متمسكون بالتواجد كون المهم في هذه المرحلة الإطلالة على العالم وخلق قنوات للتواصل، فضلاً عن أن مسألة المشاركات الخارجية تتطلب تكاليف مرتفعة في ظل معاناة البلد من نقص العملة الصعبة". ويضيف: "نحن بصدد تطوير العلاقات الدبلوماسية مع العديد من البلدان وبالتالي إقامة معارض متبادلة، كما ننوي افتتاح مركز تجاري عراقي في بيروت لتسهيل حركة التبادل التجاري مع الإشارة إلى التنسيق الدائم على مستوى ملث العراق - سورية - لبنان".

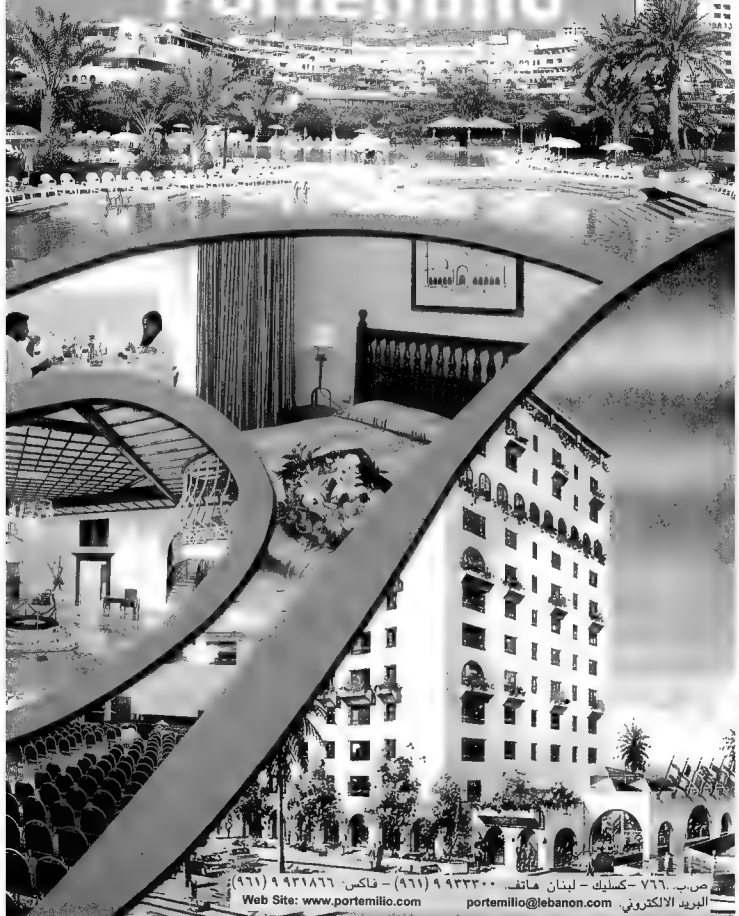
الأولوية للبلدان العربية

يشدد ابراهيم على أنه "مع الانفتاح الاقتصادي العالمي الذي يشهده العراق، تبقى الأولوية للدول العربية في ما يخص التبادل التجاري تماشياً مع النهج القومي في تفعيل العلاقات الاقتصادية البينية العربية وصولاً إلى تحقيق السوق العربية المشتركة. وتبلغ حصة الدول العربية من إجمالي التجارة الخارجية العراقية أكثر من 50 في المئة، فالإقتصاد العراقي يأتي في طليعة الاقتصادات العربية لشأنها قدرته الاستيعابية وبالتالي تحريك الأسواق العربية".

وعن الحصار، يوضح أن "المسألة لم تعد قضية الكويت، إنما استهداف الولايات المتحدة الأميركية للسيطرة على منابع النفط في المنطقة، فالعراق يملك ثاني أكبر احتياطي نفط في العالم". وختم قائلاً: "مع تفعيل الإقتصاد العراقي سيحتول معرض بغداد الدولي إلى واجهة للعراق يطل منها على العالم وواجهة للشركات الراغبة في التعامل التجاري معنا".

لقدوة ومجدد البورتيميليو

Portemilio



ص.ب. ٧٦٦ - كسليك - لبنان هاتف: ٩٩٣٣٣٠٠ - فاكس: ٩٩٣١٨٦٦ (٩٦٦)

Web Site: www.portemilio.com

البريد الإلكتروني: portemilio@lebanon.com

مصر: تعديلات تشريعية لمواجهة غسل الأموال في شركات التأمين

القاهرة - الاقتصاد والأعمال

انتهت الهيئة المصرية العامة للرقابة على التأمين من وضع التعديلات النهائية للائحة التنفيذية لقانون الإشراف والرقابة على التأمين.

تستهدف هذه التعديلات وضع ضوابط لمكافحة غسل الأموال في قطاع التأمين خصوصاً في ظل تزايد

الضغوط الأمريكية على المؤسسات المالية العريضة في هذا المجال.

وتأتي هذه الخطوة في إطار جهود تنسيقية تتم بالتعاون بين البنك المركزي وهيئة سوق المال بهدف إحكام الرقابة على عمليات غسل الأموال.

وكشف د. خيرى سليم، رئيس هيئة الرقابة على التأمين لـ "الاقتصاد والأعمال" من أبرز ملامح التعديلات التي أدخلت على اللائحة التنفيذية للقانون والتي تشمل ضرورة أن تقوم شركات التأمين باتخاذ الإجراءات اللازمة لمنع التعامل في أية أموال غير مشروعة في الفئات التأمينية داخل السوق المصرية من خلال الالتزام بوضع نظام عمل داخلي يتم من خلاله التعرف الجيد على عملائها والتأكد من البيانات الأساسية الخاصة بهم على أن يتم ذلك من خلال قاعدة بيانات دقيقة يسهل الرجوع إليها، ويتعين على المنشآت تحديث إجراءات الرقابة الداخلية وإحكامها على العمليات التأمينية الكبيرة بما يتيح الحصول على البيانات المتعلقة بها وإبائها.

كما تتضمن التعديلات أيضاً فحص طلب التأمين الذي يقدم إلى شركة التأمين بعناية وبدقة شديتين، والتحقق من صحة ما ورد به من بيانات وإعتمادها وفقاً للمستندات الأصلية للقمة، ويراعى في حالة الحصول على طليات التأمين بوسائل أخرى مثل الفاكس أو الإنترنت اتخاذ الإجراءات اللازمة للتحقق من صحة هذه الطليات واستيفائها للشروط القانونية اللازمة.



د. معوض حسين



د. خيرى سليم

وتنص التعديلات الجديدة على أنه يتعين أيضاً استيفاء كل البيانات والمستندات التفصيلية عن عملاء الشركات أو من ينوب عنهم، مع مراعاة التحديث المستمر لها والإحتفاظ بسجلات تتعلق ببيانات تحديد هوية العميل خصوصاً العملاء المقيمين خارج البلاد مع مراعاة طبيعة العلاقة بين العميل والمستفيد والتحقق بدقة من توافر المصلحة التأمينية للمستفيد عند إبرام العمليات التأمينية الكبيرة وكذلك العمليات التأمينية التي ليس لها هدف إقتصادي وقانوني واضح.

النقد عبر الحدود

ويضيف خيرى سليم أن التعديلات تضمنت ضرورة أن تأخذ منشآت التأمين وإعادة التأمين في الاعتبار عند التعاقد مع أي شخص طبيعي أو اعتباري أو في عقود إعادة التأمين، حركة النقد عبر الحدود، وعليها المحافظة على السرية الكاملة للبيانات التي تتوافر لديها عن عملائها مع إبلاغ الهيئة بأية عمليات تثير شبهة التعامل بأموال غير مشروعة مع الأخذ بعين الاعتبار الحيلة والجرم عند التعامل مع أشخاص أو جهات من الخارج يقيمون في دول لا تضع ضوابط لمكافحة غسل الأموال، كما يتعين القيام بوضع ضوابط لحفظ السجلات الخاصة بتحديد هوية العميل والوثائق المصنرة وعقد إعادة التأمين وذلك بهدف تسهيل مراقبة علاقة الشركة مع العملاء بصفة مستمرة وعند حدوث أية تغييرات تطرأ على البيانات

الواردة بالوثيقة أو العقد المؤيدة للبيانات الواردة لمدة 5 أعوام على الأقل بعد إنتهاء مدة سريان الوثيقة أو عقد إعادة التأمين، ويتم إتاحة هذه السجلات والمستندات للسلطات المحلية المختصة بإجراءات رفع الدعاوى لدى المحاكم، وتتضمن كذلك التعديلات وضع النظم الرقابية المناسبة التي تمكنها من التحقق من سلامة تطبيق هذه الضوابط والالتزام بها بكل دقة والقيام بعمليات الفحص الدوري للتأكد من تحديث البيانات والمستندات المتعلقة بالعمليات التأمينية التي تمارسها مع إعطاء اهتمام خاص لتسوية التعويضات وسداد الأقساط للعمليات التأمينية والتحويلات النقدية التي تتم بالوسائل التكنولوجية الحديثة، كما ينبغي أن يتم تنفيذ برامج تدريب مثمرة خاصة بالصالحين في إدارات الاكتتاب والتعويضات بهدف ضمان سلامة تنفيذ نظم مكافحة غسل الأموال، كما يتعين على الهيئة المصرية للرقابة على التأمين تحقيق التعاون المستمر مع المؤسسات المالية في السوق المصرية بهدف إحكام الرقابة على عمليات غسل الأموال.

عمليات محدودة

إلى ذلك يؤكد د. معوض حسين، رئيس شركة مصر للتأمين، أن حجم عمليات غسل الأموال في سوق التأمين المصرية محدود، وكان هناك بالفعل ضوابط صارمة وضعتها شركات التأمين للتحقق من البيانات الواردة من أي عميل يطلب وثيقة. كما أن شركات التأمين تشدد من رقابتها على العمليات التي تثير شكوكها والتي تطلب أنواعاً من التأمينات بمبالغ تصل إلى عشرات الملايين من دون وجود حقائق مقابيل هذه التأمينات خصوصاً التأمين الخول من الخارج أو على منشآت وأفراد أجانب، وأضاف د. معوض حسين أن شركات التأمين تشقراط أن يتم تحويل الأموال للمتعلقة في أساط التأمين من خلال جهات رسمية معترف بها بالتنسيق مع الجهات الأمنية لأن شركات التأمين لا تهدف إلى الربح السريع وتقوم بمراجعة جميع البيانات عن العميل بمعرفة الأجهزة الداخلية للشركة.

ويؤكد د. حسين أن التعديلات الأخيرة جاءت لتقر وضعاً قائماً بالفعل لدى كل شركة تأمين أجهزة تقوم بالتحقق مع وضع كل عميل يقدم يطلب التأمين ومصدر أمواله خصوصاً في مجال تأمينات الحياة. ■

For a complete understanding of the
role of finance in corporate strategy

Start
here

Or
start
here

التمويل الاستراتيجي لدى صانعي القرار Strategic Finance for Senior Decision Makers

An intensive three-day programme for senior non-financial managers on the financial impact of strategic decisions.

June 3-5, 2002

The Fairmont Dubai, Dubai, United Arab Emirates

For more information: log on to www.leading-concepts.com

Tel. +971 4 3538444 Fax +971 4 3534346 Email nuchigan@leading-concepts.com

Supported by

bayt
Better Job. Better life.

AME
The Middle East's business success

مجموعة الاقتصادية الأعمال
Al-Iktisad Wal-Aamal Group

EMIRATES NEON

mAxAm
PUBLISHING

Executive
Education



In Exclusive Association with

LEADING CONCEPTS



د. بهاء الدين حلمي

نفسه، مؤكداً أنَّ العمل المستهدف هو العميل الذي يمتلك وداشع.

8 برامج تأمينية

وخلال حفل تدشين التحالف الجديد تحت شعار "شركاء النجاح" كشف دي روكيت بوسن المسؤول عن الشرق الأوسط وشمال أفريقيا في مجموعة Allianz للتأمين عن أنَّ التحالف سيبدأ عمله في السوق المصرية عبر إطلاق 8 برامج تأمينية جديدة تشمل التغطية التأمينية في مجال التعليم وبرنامج "الضمان" الحماية والسلامة وبرنامج المستقبل الذي يوفر تغطية لمرحلة التقاعد. أمَّا في بنك مصر الدولي فسيتم إطلاق نفس البرامج بشروطها تحت مسميات أخرى وهي برامج "استقرار" لتغطية فترة التقاعد وبرنامج "أجيال" لتغطية مجالات التعليم وبرنامج "الضمان" للحماية العائلية، وأخيراً "أخطار" لمواجهة حالات الحوادث الشخصية.

وقال دي روكيت أنَّ الشركة تستحوذ حالياً على 10 في المئة من إجمالي حجم سوق التأمين في مصر بحجم أقساط يبلغ نحو 50 مليون جنيه، مشيراً إلى أنَّ الشركة تخطط للحصول على حصة 25 في المئة من إجمالي السوق. وأضاف: "لقد جئنا إلى مصر لمساندة أهداف الحكومة في رفع مستوى الادخار القومي عبر تقديم منتجات متطورة وجاذبة للمدخرات المحلية، إلى جانب رفع وعي الجماهير المصرية بقضية التأمين".

بالتعاون مع "اليانز" الألمانية بنكا "مصر" و "مصر الدولي" يطلقان "التأمين عبر المصارف"

القاهرة - الاقتصاد والأعمال

البنكية الأخرى التي نَقَمْنَا إلى عملائنا خصوصاً وأنَّ بنك مصر يتمتع بقاعدة عريضة من القطاع العائلي وستمكننا خدمات التأمين البنكي من خدمة هذا القطاع.

فقد قام كل من بنك "مصر" وبنك "مصر الدولي" بإعداد دراسة للسوق العالمية للتأمين، وبناءً على ذلك تمَّ اختيار الشركة العربية لتأمينات الحياة وهي أحد أعضاء مجموعة Allianz العالمية التي تأسست العام 1890. وهي تقدم خدماتها من خلال شبكة عالمية من الشركات التابعة، وتمتد Allianz واحدة من أكبر مديري الأصول في العالم ولها خبرة واسعة في مجال التأمين البنكي في الشرق الأوسط، حيث تمتلك المجموعة 700 شركة تعمل في أكثر من 70 دولة، ولا تقل محفظة أقساطها عن 275 مليار جنيه، وتدير محفظة أموال لا تقل عن تريليون دولار في مختلف أنحاء العالم.

وقال أنَّ عوامل نجاح التجربة متوفرة إلى حد كبير، حيث تمَّ تصميم شبكة تحالف تضم البنكين والشركة، بنك مصر بشبكة فروعها الكبيرة المنتشرة جغرافياً في كلِّ المواقع في مصر وخبرته التاريخية الكبيرة - تأسس البنك العام 1920 - وبنك مصر الدولي كواحد من أفضل البنوك الخاصة في مصر، والشركة العربية الدولية للمدعمة بالخبرة العالمية لشركة Allianz والتي تعدُّ من أكبر منظمات الخدمات المالية في العالم.

وحول اختيار Allianz لهذا التحالف الجديد قال رئيس بنك مصر أنه لا توجد شركات تأمين مصرية تقدِّم هذا النوع من الخدمات ولذا كان لجهودنا لشركة عالمية تعمل في هذا المجال وتمتلك الخبرة الكافية، مشيراً إلى أنَّ الاتفاق الموقع بين الطرفين يقضي بعدم لجوء أي منهما للعمل مع طرف ثالث في المجال

في مبادرة هي الأولى من نوعها في السوق المصرية أطلق كل من بنك "مصر" وبنك "مصر الدولي"، تحالفاً جديداً مع الشركة العربية الدولية لتأمينات الحياة يستهدف التحول بالمصرفين إلى ما يسمى بـ "بنوك التأمين".

وتأتي هذه المبادرة من جانب المصرفين (يمثل أحدهما بنك القطاع العام بينما يمثل الثاني ثاني أكبر بنك استثماري في السوق المصرية) تحت وطأة ضغوط منافسة شديدة بدأت ملامحها منذ فترة، حيث اضطرت بنوك كثيرة لتعديل استراتيجياتها وتنويع منتجاتها واقتحام مجالات من شأنها تقديم خدمات مبتكرة لعملائها بهدف تعزيز الربحية من ناحية أو الاحتفاظ بموقع متقدِّم في "ماراتون" السباق من ناحية ثانية.

إنقلاب

ورغم أنَّ نشاط بنوك التأمين معروف في دول أوروبا الغربية والولايات المتحدة منذ أكثر من 20 عاماً، إلَّا أنَّ دخول هذا النشاط في السوق المصرية عبر نواع محلية لمجموعة "اليانز" الألمانية للتأمين من شأنه أن يحدث إنقلاباً في السوق المصرفية وحسب ما قال لـ "الاقتصاد والأعمال" د. بهاء الدين حلمي ورئيس مجلس إدارة المصرفين، أنَّ قرار دخول مجال خدمات التأمين البنكية يمثل مبادرة جديدة في مجال تقديم خدمات غير تقليدية تتماشى مع احتياجات العملاء، ويضع المصرفين في مركز تنافس قوي يواكب التطورات العالمية في تقديم الخدمات البنكية بشكلها الجديد. وقال بهاء الدين حلمي أنَّ خدمات التأمين هي خدمات مكملة للخدمات



ROYAL JORDANIAN

الملكية الأردنية

كما تحب أن تسافر.

إنه مثلك تماماً يحب الرفاهية بكافة أشكالها،

ولذلك اختار السفر مع الملكية الأردنية على

درجة كراون بامتيازاتها العديدة

ليستمتع برفاهايات الدرجة الأولى من وجبات فاخرة ومقاعد مريحة وبرنامج الفيديو الشخصي الترفيهي، ويسعر درجة رجال الأعمال، على كافة رحلات الملكية الأردنية.

مدير إدارة التأمين في الكويت الصايغ: شركات إعادة رفعت الأسعار عشوائياً



بالنواحي الفنية لهذه الصناعة ومتناسية بان عملها أصلاً هو إدارة هذه المحافظ لحساب جمهور المكتتبين. لكن الاتجاه نحو الربيع السريع لإرضاء المساهمين أو قمعها في الحظوظ.

ويؤكد الصايغ تأثير هذا التردد على الأسعار في سوق التأمين الكويتية مشيراً إلى أن "حداً واحداً كحريق المصافي وأحداث أيلول/سبتمبر الماضي كاف حجة لتتزعج بها شركات إعادة التأمين لزيادة أسعارها، خاصة وأنها تعلم بان لا مفر لهذه الشركة من التغطية التأمينية ولا يميز بين شركة شركات منافسة لها لعدم تحرك الشركات الوطنية لإيجاد شركات إعادة بديلة".

قانون للتأمين الإسلامي

ومع تنامي خدمات التأمين الإسلامي في عدد من الدول العربية فإنَّ هذه التأمينات في الكويت لشعلة للنمو السريع بقول الصايغ "ولذلك إذا ما حُقق بالطريقة التي أعلنها وهي مساهمة المكتتبين بالأرباح، أمّا الأطر القانونية التي تضمنها فهي على الأقل، في الوقت الراهن، نفسها التي تحكم الشركات الأخرى علماً أنَّ كلمة تأمين إسلامي تدل على نوع من الإدارة الداخلية، والقانون المعمول به حالياً يشمل جميع الشركات ولا يميز بين شركة تأمين ذات توجه رأسمالي أو شركة ذات توجه إسلامي، ويوجد ذلك إلى النظام الداخلي لشركة وائس للقوانين المعمول بها. إلا أنَّ العمل جاري حالياً لإعداد مشروع قانون خاص بالشركات الإسلامية (تكايفي)".

أما لجنة التعاون بين شركات التأمين والبنوك عبر ما يعرف بالتأمين عبر المصرف Bancassurance، يفيد الصايغ بأنَّ الوزارة، من حيث البداية، لا تتابع من قيام صناعة التأمين عبر المصارف للحصول على مزايا فائدة مسبقة من الوزارة قبل طرح أية خدمة تأمينية إلى الجمهور. وقد بدأت بالفعل بعض شركات التأمين الوطنية بتسويق منتجاتها وخدماتها التأمينية عبر المصارف الكويتية. ■

الكويتي يفيد مدير إدارة التأمين في الوزارة بأنه "لا توجد خطة مرسومة لدينا إذ أنَّ جميع اتفاقيات التأمين تتم على مستوى الشركات الوطنية دون العودة إلى الوزارة إذ يتنحى ذلك في إطار العمل التجاري البحت، ولشركات كامل الحرية في تحديد طرق وأساليب عملها. أمّا دور الوزارة فهو توجيه الشركات نحو خلق سوق أفضل والعمل على تفعيل العلاقات مع شركات إعادة تأمين خارج أوروبا والولايات المتحدة، أو حتى السعي من باب التعاون مع الهيئات والجهات وأسرال للوكالة شؤون القطاع، من أجل تعويم شركات إعادة العربية أو العمل على دمجها بشركة واحدة لتؤدي دورها كما هي الحال في الشركات الأوروبية والأميركية".

وكانت الكويت شهدت في فترة سابقة سلسلة من الحرائق ألحقت بمصافي النفط وانعكست سلباً على أداء سوق التأمين الكويتية سواء لجهة تأثيرها على شركات التأمين الوطنية أو شركات إعادة التي منيت بخسائر جسيمة ولجأت إلى رفع سقف التغطية. "ويمكن القول بأنَّ شركات التأمين وإعادة على حد سواء ساهمت إلى حد كبير بهذه الخسائر التي نتجت عن الحرائق، فلو تفرّقت لدى هذه الشركات الخبرات التأمينية الكافية لقامت بمعاينة الأماكن المراد تأمينها مسبقاً ولاكتشفت وجود أعطال أو نقاط ضعف في مواقع معينة وجب إصلاحها قبل التغطية. وعندما ستكون ملزمة لإصلاح أو صيانة تلك الأعطال وإلا لئن تحصل على تغطية شركة التأمين، يوضع الصايغ.

ويضيف "لذا من الطبيعي أن تتردد شركات إعادة التأمين المحلية في قبول الخطر أو أن تقدر حتى الانسحاب من السوق الكويتية نظراً لعدم تمتع شركات التأمين الوطنية بالخبرة الفنية الكافية في هذا الفرع من التأمينات الذي عرّضها لخسائر فادحة. أمّا شركات إعادة، فكثيرها من شركات التأمين اتجهت جميعها في الأعوام الـ15 الماضية نحو تحقيق الربح السريع، غير أنها

شهدت سوق التأمين في الكويت خلال الأعوام الأخيرة سلسلة من الاضطرابات نتجت عن عدد من الأحداث كان أهمها، تراجع سوق الكويت للأوراق المالية في العام 1997 حيث تكبد القطاع خسائر كبيرة، واندلاع الحرائق في أكثر من مصفاة للنفط، ما أضعف أداء السوق الكويتية التي كانت تعتبر من أكثر أسواق التأمين العربية صلاباً ومثانة وتنظيماً.

وتوالي هذه الأحداث أتى بالدرجة الأولى إلى خروج عدد من شركات إعادة العالمية وتعدداً للعديد الأثاني "ميوين ري" الذي بات يعد سوق الكويت سوقاً غير مجدية ومعدلات الأخطار فيها عالية مقارنة بأسواق أخرى في المنطقة، إلا أنَّ ذلك لا ينفي وجود شركات تأمين قوية في السوق الكويتية التي سجلت نمواً في العام 2001 مقارنة بالعام 2000 كما يقول مدير إدارة التأمين في وزارة التجارة والصناعة في الكويت فايز الصايغ، وذلك على الرغم من أحداث أيلول/سبتمبر الماضي الذي حاولت تداعياته كافة أسواق التأمين العالمية وليس فقط السوق الكويتية.

ويوضح الصايغ بأنَّ أحداث أيلول/سبتمبر 2001 كشفت الغطاء عن المشاكل التي تخفيها صناعة التأمين. "وقد عدت شركات إعادة التأمين إلى رفع أسعارها دون دراسة وإفدية لبعض فروع التأمين كتأمينات الطيران والحرب والإرهاب السياسي. وهذه الزيادة لا مبرر لها لأنها لا تستند إلى دراسة سليمة للمخاطر التي شهدت الأحداث خلال العقدين للتأمين من جهة أو لحجم الخسائر التي نتجت عنها من جهة أخرى. بالإضافة إلى غياب أي دراسة علمية موضوعية للواقع السياسي والاقتصادي في كل منطقة متفردة حيث تكمن الأخطار في الأعوام الخمسة المقبلة".

دعم التعاون العربي

ومن دور وزارة التجارة والصناعة، إزاء هذا الواقع، لتعزيز مثانة وسلامة قطاع

خلينا ندرسه شوي...
اشقتك!

سمعت آخر تكتة؟

إعتلي رسالة

اللعبي والفرقة أحلى

طا تلوه سوي

...تو

أنت الفاتنة بزمان

مشت معقول شو حاويوه

ها البطاقات!



www.maktoob.com

أكبر مجتمع عربي على الإنترنت

info@maktoob.com

الأردن: نموذج موحد لوثيقة التأمين الإلزامي

أصدر مدير عام هيئة تنظيم قطاع التأمين في الأردن د. ياسل هندواي، القرار رقم (3) لعام 2002، القاضي باعتماد نموذج موحد لوثيقة التأمين الإلزامي ضد المسؤولية المدنية الناجمة عن استعمال السيارات [اعتباراً من نيسان/ أبريل 2002].

وقال هندواي أن الوثيقة هي انعكاس لأحكام وشروط نظام التأمين الإلزامي ضد المسؤولية المدنية الناجمة عن استعمال السيارات رقم (32) لعام 2001، وتوحيدها لجعلها مستنداً قانونياً غير قابل للتغيير من قبل كافة الأطراف المعنية ويمنحها قوة قانونية لدى المحاكم عند عرض النزاع عليها.

وأوضح هندواي بأن إصدار الوثيقة الموحدة سيكون محصوراً بالمكتب الموحد والمكاتب التي يعتمدها في دوائر الترخيص ومراكز الحدود في أنحاء المملكة وذلك لتسهيل عملية الإصدار.

شركة تأمين جديدة تنضم إلى السوق الأردنية

من المتوقع أن تطرح الشركة الدولية العامة للتأمين General Insurance Company للجموعة الأولى من منتجاتها قريباً في السوق الأردنية والأسواق العربية الأخرى، وذلك بعد حصولها على رخصة مزاولة نشاط تأمين الأوف شور.

ويبلغ رأس مال الشركة المدفوع 25 مليون دولار، وهي بذلك تكون الشركة الأكبر لجهة حجم رأس المال. وتطمح الشركة لضاعطة رأس مالها مع نهاية العام الجاري.

وانطلاقاً من مقرها الرئيسي في السوق الأردنية، ستوسع الشركة الأردنية الدولية العامة للتأمين باتجاه الأسواق دول مجلس التعاون الخليجي ودول شمال أفريقيا.

وتستهدف الشركة المؤسسات العالمية العاملة في المنطقة وخصوصاً في مجالات النفط والطاقة، وسيتركز نشاطها على فروع تأمين النقل البحري والمطارات والأبنية والمنشآت.

وتوقع رئيس مجلس الإدارة والمدير العام وأصف جيشة أن تلعب الشركة دوراً حيوياً في صناعة التأمين خصوصاً لما تزخر به السوق الأردنية والأسواق العربية من إمكانيات، وما توفره من فرص للنمو.

يذكر أنه يساهم في الشركة، إلى جانب جيشة رجل الأعمال الأردني محمد أبو غزالة، مالك مزارع بلونت في الأردن التي تنتج بقيمة ملياري دولار من اللحوم الطازجة سنوياً.

شركة "ميدغلف": افتتاح الفرع الـ 11



الوزير لفيان (في الوسط) ورئيس ميدغلف لطفي الزين يقصان الشريط

افتتحت شركة للتوسط والخليج للتأمين وإعادة التأمين "ميدغلف" فرعاً جديداً في الضاحية الجنوبية لبيروت يحمل الرقم 11 في شبكة الفروع التي تغطي المناطق اللبنانية كافة. تم الافتتاح برعاية وزير الاقتصاد والتجارة د.ياسل لفيان وحضور بعض نواب المنطقة.

للمعروف أن "ميدغلف" تستحوذ على 12 في المئة من إجمالي سوق التأمين في لبنان (2001)، وتم تصنيفها بين الشركات الثلاث الأولى في السعودية.

الأردن: موقع إلتحاد شركات التأمين

أطلق الإلتحاد الأردني لشركات التأمين موقعه الإلكتروني على شبكة الإنترنت www.jor-insurancefed.org باللغتين العربية والإنكليزية، حيث وضع في خدمة مستخدمي الشبكة معلومات شاملة وتفصيلية عن قطاع التأمين في الأردن.

كما يقدم الموقع معلومات عن تاريخ صناعة التأمين في الأردن والهيكلة التنظيمي للسوق والهيئات العاملة ودورها معلقة بهيئة تنظيم قطاع التأمين والإلتحاد الأردني لشركات التأمين وشركات التأمين والخدمات المساندة.

ويشتمل الموقع أيضاً على كافة القوانين والتشريعات المنظمة للقطاع في الأردن إضافة إلى باب خاص عن الإحصائيات تزود متصفح الموقع بأرقام عن حجم السوق والأقساط المحقة منذ العام 1999 والتعويضات المدفوعة حسب الفروع.



لجنة المشاركين في المؤتمر

مؤتمر "أريج" السنوي السادس

عقدت المجموعة العربية للتأمين "أريج" مؤتمرها السنوي السادس للشركات المسندة تحت عنوان "بيئة الأخطار الجديدة: التحدي المقبل"، خلال نيسان/ أبريل الماضي في مقر المجموعة في البحرين. شارك في المؤتمر الذي استمر ثلاثة أيام عدد كبير من شركات التأمين في الأسواق الرئيسية لـ "أريج" في الشرق الأوسط وشمال أفريقيا وجنوب شرق آسيا. واستهدف المؤتمر تقوية علاقات الشراكة والتواصل مع شركاء الأعمال للمجموعة في أسواق المنطقة وتبادل الآراء حول التطورات الرئيسية والمستقبلية في صناعة التأمين على المستويين الإقليمي والدولي، كما يأتي بمثابة ورشة عمل وتدريب للمشاركين من مسؤولي واختصاصيي التأمين. وطُرح للمشاركين في المؤتمر إلى موضوع تقييم أثار أحداث أيلول/ سبتمبر على صناعة إعادة التأمين، تجديد التأمين والتصنيف الدولي ضمن تفضل الطاقة الاستيعابية، بيئة الأخطار المتغيرة، التأمين على أعمال التخريب والإرهاب، أساليب حسب تكلفة الحماية، الإدارة المالية وإدارة محفظة الأعمال. وصرح مدير عام إعادة التأمين في المجموعة عملي العسيري بأن مؤتمر الشركات المسندة "مبادرة ناجحة إذ تسهم في تقويتنا من شركائنا". واعتبر أن التجاوب الذي حظي به المؤتمر في السنوات الماضية "شجعنا على أن نستمر في تطوير هذا المؤتمر كأداة رئيسية في بناء وتطوير علاقات وطيدة مع عملائنا".

شركة كارلايل ش.م.ل

دعوة حضور جمعية عمومية عادية

بصورة استثنائية

يدعو مجلس إدارة شركة كارلايل ش.م.ل المنعقد بتاريخ ٢٠٠٢/٤/٢٥ لعقد جمعية عمومية عادية بصورة استثنائية بتاريخ ٢٠٠٢/١٢/١٢ في العاشرة صباحاً في مكتب الشركة الكائن في بيروت - المازة - شارع كاليفورنيا - بناية طباره للبحث في مصير رصيد سندات الدين والفوائد المتوجبة عليها لغاية ٢٠٠١/١٢/٣١. مجلس الإدارة

مؤسسة مهنا: دليل تصنيف لـ 50 شركة تأمين

أصدرت مجموعة مهنا مؤخراً العدد الأول من الدليل السنوي لتصنيف شركات التأمين بالتتسيق مع الإتحاد العام العربي للتأمين. ويتضمن الدليل، الذي تم إنجازاه مطلع العام الجاري، تصنيف 50 شركة تأمين في البلدان العربية.

واعتمد الدليل في عملية التصنيف على معايير علمية معتمدة عالمياً ترتكز على معلومات تتناول مختلف الجوانب الفنية والإدارية والمالية الخاصة بالشركة.

وتكمن أهمية التصنيف بأنه يخول شركات التأمين استخدام معلومات تصنيفها كأداة تسويق لإرساء عامل الثقة لدى عملائها وتعزيز موقعها التنافسي في السوق، إضافة إلى تسهيل عملية التدقيق ومراقبة وضعها المالي من قبل الجهات المختصة.

"الإسلامية لتأمين الاستثمار" وشركة "سابك"

أصدرت المؤسسة الإسلامية لتأمين الاستثمار واقتناع الصنادير بوليصة تأمين اقتناع صنادير قصيرة الأجل لصالح الشركة السعودية للصناعات الأساسية (سابك)، قيمتها الإجمالية 45 مليون دولار أميركي. وتم إصدار هذه البوليصة وفق النظام الجديد الذي اعتمدته مجلس مجري المؤسسة العام للماضي والذي سيوفر تغطية تأمينية شاملة لجميع صنادير "سابك" إلى 82 دولة حول العالم ما يمكنها من توفير التسهيلات الائتمانية لعملائها في هذه الدول ويدعم مقدراتها التنافسية في الأسواق العالمية. يذكر أن المؤسسة "الإسلامية لتأمين الاستثمار" واقتناع الصنادير مؤسسة دولية تابعة للبنك الإسلامي للتنمية، يبلغ رأس مالها 150 مليون دولار أميركي، وبلغ عدد الدول الإسلامية المشاركة في عضويتها حتى الآن 30 دولة.



الجلس الجديد

التجديد لرئيس جمعية شركات الضمان للتأمين

جندت جمعية شركات الضمان في لبنان لرئيسها إبراهيم ماتوسيان لولاية ثانية مدتها ثلاث سنوات، على أن يتراكم حكماً من خلالها رئاسة الاتحاد العام العربي للتأمين الذي ستعقد دورته الخامسة والعشرين في بيروت في العام 2004.

ولم يأت فوز ماتوسيان مفاجئاً رغم ظهور لائحة منافسه طنوس فغالي عشية العملية الانتخابية. ولم يتمكن الأخير من الحصول على عدد كاف من الأصوات تمكنه من الفوز رغم الجهود الكثيفة التي بذلها حسب أحد المصادر أثناء انعقاد المؤتمر العام الرابع والعشرين للاتحاد العام العربي للتأمين في مسقط قبيل أيام قليلة من موعد الانتخابات.

وبعد انتخاب أربعة أعضاء جدد عقد مجلس الإدارة الجديد جلسة مغلقة رشع خلالها ماتوسيان بالإجماع لرئاسة الجمعية.

ويتألف المجلس الجديد لجمعية شركات الضمان من السادة: فاتح بكداش نائباً للرئيس، إيلي سنساس أميناً للمسر، والأعضاء: سهبي الحسيني، ماكس زكار، أنطوان واكيم، جورج سالم، طنوس فغالي، أنطوان شديد، سامي سعادة، أسعد ميرزا ولوسيان لطيف. وقد تم انتخاب فريدريك صيقللي عضواً ديفاً والذي حل مكان طنوس فغالي في الصورة التذكارية للمجلس الجديد بعد انسحاب الأخير من الجلسة أثناء عملية الغز.

يذكر أنه حضر العملية الانتخابية ممثلون عن 53 شركة من أصل 55 إلى جانب ممثل وزارة الاقتصاد والتجارة ووفيل حروب.

تعاون مصري تونسي في قطاع التأمين

وقّعت مصر وتونس اتفاقية جديدة في مجال التأمين وإعادة التأمين خلال إنعقاد الدورة العاشرة للجنة العليا المصرية التونسية المشتركة التي استضافتها القاهرة خلال الفترة من 12 إلى 14 آذار/ مارس الماضي. وذكر بيان للهيئة المصرية للرقابة على التأمين ثلثه "الاقتصاد والأعمال" أن هذه الاتفاقية تأتي في إطار حرص البلدين على تهيئة الظروف الملائمة لتنقل الأشخاص والأموال والسلع والخدمات واللوائح الكاملة بدور قطاع التأمين في حماية الأفراد وللأسواق وتعبئة الموارد المالية اللازمة للتنمية الاقتصادية.

تستهدف الاتفاقية تطوير النصوص التشريعية وأنظمة الإشراف والرقابة على النشاط التأميني وتحفيز مؤسسات التأمين في السوق المصرية والتونسية على زيادة المبادلات في ما بينهما وزيادة التعاون في مجال وضع نظام للرقابة من المخاطر المتعلقة في مختلف أصناف التأمين بما في ذلك الأنشطة الاقتصادية السدترية وكذلك توفير التغطيات التأمينية الموحدة التي من شأنها أن تؤدي إلى زيادة وتدعيم حرية التنقل للأشخاص والأموال والبضائع.

كما تنص الاتفاقية على أن تعمل الدولتان على تنسيق السياسات واللوائح في مجال التأمين وإعادة التأمين في التجمعات والمناطق الدولية كافة، ويشجع الطرفان على إنشاء شركات مشتركة في مجال التأمين وإعادة التأمين وتشكيل لجان شنية مختصة للمقاييس بدراسات لتطوير مختلف أصناف التأمين في البلدين خصوصاً في المجالات التي لها صلة في تعبئة الأعمار وتمويل الاقتصاد وحماية الأفراد.



من اليمين: جيلويو باردا، النائب الزين، شلهوب، الوزير قريشي، دحداح، صائب جاريدي، نديم حكيم، السفير كارت، الأخ جرجورة وفوزي غندور

الغذاء الشهري لمجموعة UFA

دعا رئيس مجلس إدارة مجموعة UFA Assurances هنري شلهوب، إحياء لتقليد سابق، إلى حفل غداء في قاعة الاستقبال لمناقشة شؤون الساعة في مبنى المجموعة.

ضم الغداء وزير الاتصالات السلكية واللاسلكية المهندس جان بوي قريشي والنائب عبد اللطيف الزين والسفير التركي جلال الدين كارت والوزير السابق لوسيان دحداح ورئيس مدرسة الشاتيل الأخ أنطوان جرجورة.



تلزس

عالم الأعمال والمؤتمرات

- البلاك يستضيف الم المؤتمرات اسبوعية واسبوعية
- خدمات الميرة وغرف راقية وعدد كبير من الامتعة
- قاعتان للمؤتمرات سعة ٢٥٠ و ٨٠٠ تكبر
- ١٤ قاعة سعة ١٢ إلى ٢٥ شخصا
- تجهيزات تقنية وترقيمية
- نادي صغي (Madine Salembier)



CLEOPATRA'S WORLD
HOTELS & RESORTS INTERNATIONAL

Complexe Car Gammarth - Les côtes de Gammarth B.P. 68-2078 in Marsa - Tunisie

انتركونتيننتال: حوافز لرجال الأعمال



فنادق ومنتجعات انتركونتيننتال للشرعة في البرنامج، تشمل فندق قصر البستان التركي نيتيننتال مسطحة بسطة عمان (الصورة)، وتتيح الفرصة لضيوفها لتحسين إقامتهم من خلال برنامج "خيارات الأعمال المزدوجة" Double Business Options

طرح فنادق ومنتجعات انتركونتيننتال مؤخراً برنامج حوافز جديد لتعزيز ولاء رجال الأعمال المسافرين لعلامتها في الشرق الأوسط وأفريقيا، وهو العالم، يسري مفعوله لغاية 31 أيار/ مايو 2002.

ويوفر برنامج "خيارات الأعمال المزدوجة Double Business Options"، لرجال الأعمال المسافرين عند حجز غرفهم في فنادق انتركونتيننتال، الحصول على خيارات من أربعة خيارات مجاناً وهي: الارتقاء بغيرهم إلى أجنحة صغيرة أو لغرف نادي انتركونتيننتال (حسب توفرها)، إفطار مجاني يومي، 2000 نقطة من برنامج مكافآت بريريوتي كلوب أو 500 ميل من برنامج الطيران المتكرر، خصم 50 في المئة على أسعار "خيارات الأعمال Business Options" عند تصديق الإقامة حتى ليلتين خلال عطلة نهاية الأسبوع.

وقريباً افتتاح "انتركونتيننتال الإحصاء"

أعلنت شركة Six Continents Hotels، التي تدير 3260 فندقاً حول العالم، عن افتتاح فندق الإحصاء انتركونتيننتال في غضون الأشهر الثلاثة المقبلة. ويعد فندق الإحصاء انتركونتيننتال أول فندق فخم يفتتح في المنطقة الشرقية في السعودية منذ 20 عاماً، وسيساهم في جذب رجال الأعمال والزائرين إلى المنطقة الزاخرة بالآثار التاريخية والواقع الإسلامية والمراكز التجارية.

ويضم الفندق الجديد 166 غرفة وسيصبح منشأة انتركونتيننتال الحادية عشرة التي تديرها Six Continents Hotels في المملكة العربية السعودية، وتدير أيضاً ثمانية فنادق ومنتجعات هولندية إن وفندق كراون بلازا واحد، وصمم الفندق على نمط قلعة قصر إبراهيم المجاورة التي يعود تاريخها إلى القرن السادس عشر.

وقال ديفيس جونسون، نائب الرئيس للمبيعات والتسويق في شركة Six Continents Hotels الشرق الأوسط وأفريقيا، "إن سياستنا، كأكبر شركة إدارة الفنادق عالمية، تقضي بالترويج لجميع وجهاتنا بواسطة مجموعات فنادقنا ومنتجعاتنا المنتشرة في جميع أنحاء العالم ومكاتب حجزنا".

فورسيزونز: أفضل فنادق في أميركا والعالم



الوليد بن طلال أمام فندق جورج الخامس

تصنّفت فنادق فورسيزونز Four Seasons نتائج تقييم لأفضل فنادق في أميركا والعالم، كما شملت المراتب الـ 20 ستة فنادق لسلسلة فورسيزونز التي أخذت تتوسع عالمياً بعد مساهمة الأمير الوليد بن طلال بحصة 22 في المئة في العام 1994.

وكان فندق جورج الخامس George V حاز على مرتبة أفضل فندق في العالم وهو العقار الذي يمتلكه الوليد بن طلال. والوليد بن طلال من أكبر المستثمرين العالميين في صناعة الفنادق، حيث يساهم إلى حصته في فورسيزونز بـ (22 في المئة) بحصة في سلسلة فنادق موفتيك.

الفوز بجائزتين

سيصبح منتجع فورسيزونز شرم الشيخ الذي يضم 200 غرفة والمقر افتتاحه في أيار/ مايو الجاري ثاني فنادق شركة فورسيزونز في مصر، وأول منتجعاتها في مصر وذلك بعد افتتاح فندق فورسيزونز القاهرة - فيرست ريزيدانس في أيار/ مايو 2000.

وأوضح الأمير الازهر شارب، رئيس مجلس إدارة شركة فورسيزونز العالمية، أن منتجع فورسيزونز شرم الشيخ الذي يبدو كقوية تاريخية ذات طراز فريد يحضنها شاطئ البحر الأحمر، يوفر لضيوفه العديد من المزايا والخدمات، مثل: النادي الصحي، التكاثر، والمطاعم المختلفة، ومركز الفوص، ما يجعل الإقامة فيه امتداداً طويلاً للإقامة في فندق فورسيزونز القاهرة.

المشرف بيتك، عالمك

يلجأ لالتها على البحر ومداه الأرق، تنعم قرية
"المشرف" النموذجية بدفع التلال الخيطة وروعة
المنظر، ثلاثة ملايين مترًا مربعًا من المساحات
الخضراء الغطاء جنبك فرصة ملك منزل أو قطعة
أرض تبني عليها بيت أحلامك.

تتميز قرية "المشرف" النموذجية بنوعية
إستثنائية من البنى التحتية والمنظر الطبيعية
الخالية كما تؤمن لك حراسه على مدار الساعة
مع توفر كهرباء مستقلة وإمدادات ماء نقية.

تباهي "المشرف" برفاهية العيش ومستوى فريد
لا نظير له من الخدمات فتوفر المدارس والجامعات
مع تسهيلات ترفيهية ورياضية، وهي بصدد
العمل على تأمين مراكز تجارية، مركزاً طبياً وفندق
خمس نجوم، كل ذلك في إطار لوحة طبيعية رائعة
الجمال.

إختر العيش في "المشرف" حيث السكينة،
الأمان وراحة البال.



دفع نقاء وترات

مكتب: ١٠٠٠٠٠٠ (٩١١ هـ) فاكس: ٩٠٠٠٠٠٠ (٩١١ هـ) www.mechref.com.lb www.robertmouawad.com

Another outstanding achievement by the
ROBERT MOUAWAD GROUP

Six Continents تشارك في الملتقى 2002



رئيس Six Continents Hotels
ريموون خليفة

أعلنت شركة Six Continents Hotels عن مشاركتها في معرض سوق السفر العربي "الملتقى 2002" الذي يُقام في دبي في الفترة الممتدة من 7 إلى 10 أيار / مايو الحالي.

وأوضح رئيس Six Continents Hotels ريمون خليفة أنّ الشركة ستنتهز المشاركة في المعرض لتسليط الضوء على خططها الرامية للمزيد من التوسع في أوروبا، الشرق الأوسط وأفريقيا. كما أنّ 6 من الفنادق الجديدة المقرر افتتاحها هذا العام ستكون في مصر والسعودية حيث ستبقى هاتان الدولتان سوف رئيسيين للتطوير.

Six Continents Hotels 3 فنادق في الاسكندرية



فندق ويندسور بالاس انتركونتيننتال

عززت شركة إدارة فنادق Six Continents Hotels تواجدتها في مصر بإبرام اتفاقية لإدارة 3 منشآت فندقية في مدينة الاسكندرية تضم فنادقين انتركونتيننتال ومنتجع موليديا إن. وقد وقع الاتفاقية ورئيس شركة Six Continents Hotels الشرق الأوسط وشمال أفريقيا ريمون خليفة ورئيس شركة هانوفيل مصر السياحية، مالكة الفنادق الثلاثة، أحمد عطية. وأعرب عطية عن سعادته بإبرام الاتفاقية الجديدة، فيما قال خليفة أنه "بإضمام الفنادق الثلاثة إلى Six Continents Hotels، باتت الشركة تدير حالياً 10 فنادق ومنتجعات في مصر إضافة إلى 4 فنادق أخرى لازالت قيد الانشاء والتطوير".

ماريوت: جولة مبيعات في السعودية

نائب رئيس ماريوت للمبيعات العالمية للولايات المتحدة والشرق الأوسط وأفريقيا وجنوب آسيا سمير دقاق قام بجولة على عدد من المدن السعودية، يرافقه فريق من المبيعات ومطلوب عن طيران الإمارات في الرياض، جدة والدمام. وقال دقاق أنّ الجولة شكّلت فرصة ممتازة للتواصل مع العملاء، وتطلع إلى المزيد من المبادرات المماثلة في المستقبل. وأضاف: "السعودية سوق هائلة الأهمية بالنسبة إلينا، وأول فرع لنا في الشرق الأوسط هو فندق ماريوت الرياض الذي افتتح في العام 1979". وشملت الجولة مدن تبوك، ينبع، مكة، الطائف، أبها، خميس، مشيط، حائل، البريدة، الدمام، الخبر وانتهت في الجبيل.

ونفتحت 8 منتجعات صحية



تعمل مجموعة ماريوت العالمية على افتتاح 8 منتجعات صحية جديدة في 8 دول، ستُضاف إلى مجموعتها من المنتجعات الصحية البالغ عددها 28 منتجعاً منتشرة في 10 دول منها فنادق ماريوت الدوحة وماريوت وأدي الأردن وجي دبليو ماريوت ميراغ سيتي في القاهرة. وقالت نائبة رئيس ماريوت للسفر الترفيهي لورا بيتس: "تعمل في هذا المجال منذ العام 1980، واليوم تلتقي هذه الخبرة مع شهرتنا في تقديم خدمات العناية والزوّار".

ويغوز بجائزتين في دبي

حاز فندق جي دبليو ماريوت دبي جائزتين في حفل أقيم في مدينة دبي للإعلام لاختيار أفضل المطاعم في دبي وأبو ظبي. وتمت عملية الاختيار على مرحلة 3 أشهر تحت إشراف شركة Jacobson Direct. وحاز مطعم ميس الروم اللبناني العامل في الفندق بجائزة أفضل المطاعم اللبنانية التي يترادها الزبائن في دبي بنسبة 30 في المئة من الأصوات، بينما فاز مطعم كوتشينا الإيطالي بجائزة أفضل مطعم من بين كل مطاعم دبي.



التعامل المصرفي عبر الانترنت

في نهاية العام 2000، لم تكن نسبة العملاء الذين يقومون بعمليات مصرفية عبر الانترنت في دول الخليج تتجاوز الـ 1% من مجموع المقيمين في هذه البلدان والمشاركين بالانترنت، في حين وصلت إلى 17% في المئة في الولايات المتحدة و20% في المئة في فنلندا، لكن هذه النسبة كانت في الواقع توازي أو تتجاوز النسبة الأمريكية في بعض دول الخليج كلاً على حدة، كما في البحرين (17% في المئة)، والإمارات (21% في المئة)، والكويت (29% في المئة). أما اليوم، فإن عدداً من الخبراء يشيرون إلى أن النسبة قد تكون أدنى بكثير في كل دول الخليج نتيجة الارتفاع السريع في عدد المشتركين بالانترنت في مختلف هذه البلدان.

ولا يتعدى عدد الذين يهجون عملها مصرفية عبر الانترنت في مصارف الخليج الـ 2% في المئة من إجمالي عملاء التجزئة لدى هذه المصارف. ويعتبر هذا الفارق بين عدد المشتركين وعدد المتعاملين مصرفياً عبر الانترنت طبيعياً ومما لا يماثلي ما يجري في الدول المتقدمة أيضاً، حيث لا زالت المصارف تواجه صعوبات في إقناع عملائها بالتحول نحو التعامل عبر الانترنت بدلاً من استخدام القنوات التقليدية الأخرى، لكنه في المقابل، لا يشكل عاملاً مشجعاً للمصارف الخليجية والعربية عمومًا بحثها على الإسراع في شراء وتطوير الأجهزة والبرامج الإلكترونية لتقديم خدماتها عبر الانترنت خصوصاً في ضوء الخسائر الباهظة المترتبة على هذه العملية.

إلا أنه مع النمو المتسارع في استخدام الانترنت في الدول العربية، خصوصاً الخليجية منها، لا بد للمصارف أن تتلحق هذه الظاهرة لا سيما وأن كتلة العمليات عبر الانترنت، هي أدنى بكثير من الكتلة عبر أي قناة مصرفية أخرى. الواقع أن زيادة اعتماد المصارف العربية وسيلة التعامل عبر الانترنت لا يعيها عدد مستخدمي الانترنت أنفسهم، بل كذلك العديد من العوامل الداخلية لدى المصارف نفسها، فبالإضافة إلى تكاليف تطبيق المصرف عبر الانترنت، لا زالت العمليات التقليدية لدى الكثير من المصارف، خصوصاً للتوسعة والتصدير منها، غير متوافقة مع بعضها البعض بالوقت الفعلي (On-line)، وهي أول شرط لتطبيق أي نظام تعامل عبر الانترنت. وهناك صعوبة أساسية أخرى تواجه المصارف في المنطقة حتى تلك التي بدأت بتقديم خدمة المصرف عبر الانترنت، وهي الموارد البشرية نفسها حيث أن هناك نقصاً حاداً في الكفاءات التي تجمع بين الخبرة المصرفية والمعرفة التكنولوجية لإدارة وتشغيل الخدمات عبر الانترنت، وهذا عامل أساسي قلما نلتقي له المصارف، لكنه في النهاية هو الذي يحدد مستوى الخدمة مهما كانت القناة المستخدمة متطورة.

خاص ... خاص ... خاص ... خاص ... خاص ... خاص ... خاص ... خاص ...

تونس: تخيرات في قيادة البورصة



صلاح الدين المكي

طرات تطورات مهمة في تركيبة قيادة بورصة تونس، إذ تم انتخاب صلاح الدين المكي رئيساً فيها استمر أحمد الهدواج في منصب المدير العام، وهي المرة الأولى التي يتفصل فيها المنصبان، كما أنها المرة الأولى التي يرأس البورصة شخص من القطاع الخاص، إذ أن المكي هو المدير العام لواحدة من شركات الوساطة المهمة في تونس.

الظاهرة الثانية في انتخابات مجلس إدارة البورصة تمثلت في خروج أهم الشركات التابعة للقطاع العام من المجلس لا سيما شركة وساطة البنك القومي الفلاحي والشركة التابعة للشركة التونسية للبنك، في حين احتفظت الشركة التونسية للأسواق المالية (Tunisie Valeurs) بعضويتها وكذلك "ماك" وغيرها من شركات الوساطة.

بنك بيروت:

فرع أوف شور في قبرص

يعتزم بنك بيروت افتتاح فرع أوف شور له في قبرص في خطوة تعزز سياسة البنك باتجاه تفعيل نشاطه خارج لبنان. وكان البنك حصل على موافقة مصرف لبنان، ويرتقب افتتاح الفرع الجديد في قبرص خلال فترة قصيرة بعد استكمال موافقة السلطات النقدية القبرصية.

يذكر أن البنك كان افتتح مكتباً تشغيلياً له في دبي منذ أوائل العام الحالي في خطوة تتكامل مع التحالف القائم مع بنك الإمارات الدولي الذي يمتلك نسبة 10% في المئة من أسهم البنك اللبناني.

المحتويات

- مصر: قيادة جديدة لاتحاد البنوك 100
- أخبار المصارف 102



مصر: قيادة جديدة لاتحاد البنوك

حلمي: سياسة توزيع الأدوار لإنهاء المركزية



أحمد الدين



د. بهاء الدين حلمي

إيجاد اتفاق على الالتزام بالحد الأدنى من القواعد المصرفية وأنه إذا كانت الفترة السابقة لم تنجح في ترسيخ تلك القواعد فلا بد من تكرار المحاولة، مشيراً إلى أنه سيتم دراسة إقامة مركز للاستعلام ومعلومات الإشتعان وأنه إذا كان قد حدث تباطؤ في منتجات مركز بحوث السوق في دراسات سلعية فإن هذا يرجع للتركيز خلال للرحلة السابقة على القوانين.

وقال د. بهاء الدين حلمي لـ "الإقتصاد والأعمال" أنه سيتم الاهتمام بالدراسات حول مشاكل إصدار بطاقات الإشتعان واستخدام الإنترنت وحول قضية عدم إفصاح بعض البنوك عن قوائمها المالية منذ أعوام، قال أن هذا دور البنك المركزي وهيئة سوق المال وليس اتحاد البنوك وأن دور اتحاد البنوك يمكن أن يكون في مسألة عدم إعلان بعض البنوك عن أسعار خدماتها المصرفية.

وتكشف رئيس الإتحاد عن سياسة جديدة للاتحاد تستند على توزيع الأدوار بحيث لا يقوم رئيس الاتحاد بأمر تدخل في اختصاص محافظ البنك المركزي وذلك على توسيع قاعدة المسؤولية حيث تم اختيار رئيس بنك القاهرة أحمد البرديسي لـ "الاتحاد المصرفي" في اتحاد المصارف العربية. ■

سكربتياً للاتحاد، بينما تم تشكيل المكتب التنفيذي للاتحاد من الرئيس ونائيه وأمين الصندوق وسكرتير الاتحاد إضافة إلى محمد الديب المدير العام لبنك الأهلي سويسيتي جنرال.

كما أسفرت الانتخابات عن فوز أربعة أعضاء يمثلون البنوك الخاصة والإستثمارية من بين ثمانية مرشحين وهم محمد الديب وعبد الرحمن بركة وأحمد قورة وسيف الله قطري رئيس البنك المصري للتدبير، بينما فاز عن البنوك الأجنبية أحمد ديبوس مسؤول أمريكيان إكسبرس في مصر.

أخلاقيات المهنة

وحول الاستراتيجية الجديدة التي سبقتها اتحاد بنوك مصر في المرحلة المقبلة قال رئيس الاتحاد د. بهاء الدين حلمي أن اهتمام الاتحاد الرئيسي في المرحلة المقبلة ستركز على أخلاقيات المهنة وتعريف البنوك بأثر السلوكيات غير الرشيدة تضرر بالجمع المصرفي ككل، مشيراً إلى هذا الصدد إلى تفعيل ميثاق الشرف الذي تم إعداده ومعاينة كل من يخرج عليه، وحول ضمانات التزام البنوك في ميثاق الشرف للقرع قال بهاء الدين حلمي أن الإتحاد يسعى إلى

في نهاية موفقة لحقبة من تاريخ اتحاد بنوك مصر اتسمت بالجمود والعزلة والتقليدية في الأداء جاءت الانتخابات التي أجريت يوم 31 آذار/مارس الماضي في مجلس إدارة جديد للاتحاد وعد ناخبه بمرحلة جديدة وفكر غير تقليدي.

وكان اتحاد بنوك مصر في عهد محمود عبد السلام عمر رئيس بنك الإسكندرية قد انشغل بمعارك جانبية ربما كان لها تأثير على سير عمل الاتحاد.

أيضاً شهدت علاقات الاتحاد الإقليمية ومع المنظمات المماثلة في المنطقة خصوصاً اتحاد المصارف العربية نوعاً من الشد والجذب دفعت الاتحاد المصري لمطالبة صامتة لبعض أنشطة اتحاد المصارف العربية وعدم مشاركتها في بعض فعاليات الاتحاد، وكان آخرها المؤتمر الذي عقده الاتحاد في الدوحة في مطلع نيسان/أبريل - الماضي.

وجاء الاتجاه لعدم التجديد لـ محمود عبد السلام عمر لرياسة الإسكندرية بعد انتهاء مدته المالية في إطار سياسة جديدة للحكومة بقصر التمديد لرؤساء المؤسسات المالية في أضيق الحدود لتحتمل إشارة حكومية غير معلنة لإتحاد البنوك للتغيير وهو ما حدث بالفعل خلال الانتخابات الأخيرة، حيث امتنع محمود عبد السلام عمر عن الترشيح وترك المجال مفتوحاً لأي من رؤساء البنوك العامة الثلاثة الأخرى وهي بنوك مصر والأهلي والقاهرة، خصوصاً وأنه جرى العرف على اختيار رئيس الاتحاد من بين رؤساء البنوك العامة الذين يتم تعيينهم وفقاً للاتاحة الأساسية للاتحاد. وعلى هذه الخلفية أسفرت الانتخابات عن فوز د. بهاء حلمي رئيس بنك مصر برئاسة الاتحاد، كما تم اختيار أحمد ديبوس المدير العام لـ "مصر" بنك أمريكيان إكسبرس أن مصر نائباً لرئيس اتحاد البنوك، وعبد الرحمن بركة المدير العام لبنك مصر ورومانيا أميناً للصندوق، وأحمد قورة المدير العام لبنك الشركة المصرفية العربية

جيرار - بيريجو تحرص على تراثها جيلاً بعد جيل

في هذا العام الثاني من الألفية الثالثة، تحتفل «جيرار - بيريجو GIRAUD-PERREGAUX» بالسنة الحادية عشرة بعد المائتين على وجودها.

وخلال تاريخها الطويل العريق، عبّر مئات من المهندسين والمهترفين المختصين في صناعة الساعات لديها عن مهارتهم، مكررين الحركات الدقيقة، مبدعين مفهوم الدقة من

جديد، جيلاً بعد جيل، حتى وصلت الى درجة خارقة من الذرة.

وقد درب هؤلاء المهنيون المحترقون، الشباب الذين يصغرونهم سنًا، فن صناعة الساعات، بصورة مثالية لا حدود لها. فنقلوا إليهم الأسرار العريقة، التي تجعل من مهنتهم مهنة فريدة، جاعلين منهم الحراس الحقيقيين، الذين يحرسون تراثنا، ويحرصون عليه.

وهذه المهارة تظهر عندنا خاصة من خلال تقاليد صناعة الساعات الراقية. وهنا تأتي «أوبرا تو OPERA TWO» و«فينتاج VINTAGE 1945» توريين تحت جسور من الذهب، أوتوماتيكية، كأفضل ترجمة فخمة لهذه المهارة، وهي الساعات التي تحمل توقيع «جيرار - بيريجو

« GIRAUD-PERREGAUX »



VINTAGE 1945
فينتاج ١٩٤٥ - توريين تحت
جسور من الذهب، أوتوماتيكية



OPERA TWO

أوبرا تو، لها دقات للبراق ذاك نغم «ويسستيمستر»
تظهر للتاريخ بصورة أبدية، لها توريين تحت جسور من الذهب.



د. خالد الفايز الرئيس التنفيذي، س. بنك الخليج الدولي (يمين) وصالح مبارك الخليفي، رئيس مجلس إدارة الشركة، أثناء التوقيع على الاتفاقية

بعد عام ونصف العام من التوقيع. ويستخدم في تمويل 80 في المئة من قيمة عقد لبناء سفينتين نقل جديدتين بسعة 500 حاوية للواحدة، ويتم تصميمهما في كوريا.

انفستكوروب:

تسنيـد بـ 500 مليون دولار

طرح انفستكوروب تسنيـدًا بقيمة 500 مليون دولار لأصول صندوق جامع لصناديق الاستثمار التحوطي تحت اسم The Diversified Strategies CFO. ويعتبر هذا الإصدار أول إصدار لسندات ذات قيمة سوقية يطرح في السوق الأوروبية وأحد الإصدارات القليلة من هذا النوع في العالم. وكما هو معلوم فإن إصدارات الـ CFO هي عبارة عن سندات ذات هيكلية مرئية يقوم خلالها صندوق جامع بشراء محافظ متنوعة من صناديق الاستثمار التحوطي والاحتفاظ بها ومن ثم إصدار سندات بقيمة المحفظة مع استخدام أصول الأخيرة كتغطية للإصدار. وتولي مصرف كريدية سويس فرست بوسطن دور قيادة الإصدار وإدارة سجلاته في الوقت نفسه.

يذكر أن محفظة الـ CFO للمجموعة الاستراتيجية التي يديرها انفستكوروب تعزز الاستثمار في مجموعة واسعة لصناديق الاستثمار التحوطي، وهي تسعى بذلك لتحقيق أداء مماثل لأداء صندوق انفستكوروب للاستثمارات المتنوعة الاستراتيجية The Diversified Strategies Fund. وسيتم تركيز المحفظة بقوة على استراتيجيات القيم النسبية لكنها ستحتوي أيضًا على استثمارات متعلقة باتجاهات الأسواق.

البنك الأهلي التجاري:

78 في المئة نسبة السعـودة

شارك البنك الأهلي التجاري في فعاليات "يوم المهنة" الذي نظّمته جامعة أم القرى في مكة المكرمة. ورعى البنك معرض الفنانين السعوديين الذي أقيم في قصر الفنون بدار الأوبرا المصرية في القاهرة. وكان الأمير نايف بن عبد العزيز وزير الداخلية ورئيس مجلس القوى العاملة رعى "يوم المهنة" وتوقف عند جناح الأهلي التجاري حيث قدم فاروق صالح عهد مدير إدارة العلاقات العامة المركزية

مؤسسة الخليج للاستثمار:

11.4 في المئة العائد على رأس المال



إبراهيم السعاف

بلغت الأرباح الصافية لمؤسسة الخليج للاستثمار 85.3 مليون دولار بعد الخصصات ما يمثل نسبة 11.4 في المئة عائدًا على رأس المال المدفوع. وبنسبة 8.3 في المئة على حقوق المساهمين في مقابل 8.6 في المئة في العام 2000. وبلغت الإيرادات التشغيلية 100.5 مليون دولار أي ضعف إيرادات العام 2000. وعلى الرغم من هذه الزيادة بقيت المصروفات الإدارية والعمومية على مستواها بفضل سياسة الترشيد.

وبلغت إيرادات الفوائد الصافية خلال العام 7 أضعاف مثلتها في 2000 نتيجة لإيرادات المحفظة الاستثمارية للسندات العالمية والخصبة التي بلغت 3100 مليون دولار في نهاية العام. كما ارتفعت إيرادات الاستثمارات في المشاريع والمساهمات بنسبة 36 في المئة عن مثلتها في 2000. كما كان لارتفاع إيرادات محفظة صناديق الأسهم بنسبة 40 في المئة إسهام في ارتفاع ربحية المؤسسة ككل. علماً أنّ خروج المؤسسة من أسواق الأسهم العالمية جنبًا إلى جنبها اضطرابات واجهتها هذه الأسواق في الربع الأخير من العام 2001.

وتنفذًا لسياستها المتحفظة خصصت المؤسسة 13.8 مليون دولار وتباينت توزيع الأرباح بواقع 75 مليون دولار أي 10 في المئة من رأس المال المدفوع.

وبلغ إجمالي موجودات المؤسسة 5541 مليون دولار، فيما بلغت حقوق المساهمين 1151.7 مليون دولار، واستثمرت المؤسسة في 3 مشاريع جديدة ليصل إجمالي عدد المشاريع المستثمر فيها 36.

رئيس مجلس الإدارة د. إبراهيم السعاف وزير المالية والاقتصاد الوطني السعودي قال: "أثبتت المؤسسة متانة مركزها المالي وأدائها المتميز على الرغم من التحديات الحادة في أسواق المال".

أما الرئيس التنفيذي هشام الروزوقي فقال: "على الرغم من انخفاض إيرادات المؤسسة من بنك الخليج الدولي بنسبة 70 في المئة فإن الإيرادات الإجمالية قبل الخصصات تراجعت 10 في المئة فقط ويعود ذلك إلى إيرادات الاستثمارات المختلفة وإلى إعادة تنظيم ونهج بعض الإدارات المساعدة مما ساعد في رفع الإنتاجية".

'الخليج الدولي':

قرض قطر للملاحة

وقّع بنك الخليج الدولي وشركة قطر الوطنية للملاحة والنقلات على اتفاقية منح البنك بموجبها قرضًا للشركة قدره 17.6 مليون دولار أميركي.

تبلغ مدة القرض 7 أعوام ونصف العام، ويبدأ تسديد الأقساط

البنك الأهلي التجاري، والتي تضم شبكة الفروع وهاتف الأهل للمصري وأجهزة الصراف الآلي ونقاط البيع الإلكترونية والأهل أون لاين وجوال الأهل المصري، وبهذا ارتفع عدد العمليات المنفذة بنسبة 28 في المئة مقارنة مع الفترة نفسها من العام الماضي.

من جهة أقامت إدارة مراكز خدمات التجارة دورتين لمنسوبي مجموعة شركات بن لابن حول قضايا التجارة الخارجية.

بيت التمويل الكويتي: تأسيس بنك في البحرين



بدر الفزيم

أعلن رئيس مجلس الإدارة والعضو المنتدب لبيت التمويل الكويتي بيتك بدر عبد المحسن الفزيم أن "بيتك" حقق أرباحاً إجمالية للربح الأول من العام الجاري قدرها 30,4 مليون دينار، وبلغت حصة المساهمين فيها 13 مليون دينار بزيادة عن الفترة نفسها من العام الماضي قدرها 458 ألف دينار وبمعدل زيادة 4 في المئة، وصل حجم الأصول إلى 2,4 مليار دينار بزيادة قدرها 316 مليون دينار عن الفترة نفسها من العام الماضي وبنسبة 15 في المئة.

وبلغ حجم الودائع للربح الثالث 1,788 مليار دينار بزيادة 183 مليون دينار وبنسبة زيادة 11 في المئة عن الفترة نفسها من العام السابق. وارتفعت ربحية السهم للربح الأول إلى 19 فلساً مقابل 18 فلساً للفترة نفسها من العام الماضي.

وأكد الفزيم أن المؤشرات المالية للربح الأول جيدة بالخظر لتطورات الأسواق واستمرار حالة الركود والهبوط في العديد من الأسواق، الأمر الذي انعكس على أداء العديد من المؤسسات المالية. وأشار إلى أن الزيادة في حجم الأصول وربحية السهم والارتفاع في الودائع تعكس ثقة العملاء وقوة بيت التمويل على تقديم أوعية ادخارية تناسب احتياجاتهم، إضافة إلى التوزيعات الجيدة التي قدمها العام الماضي والتي ساهمت في استقطاب مستثمرين جدد.

"بيتك" في البحرين

وفي إطار استمرار سياسة التوسع الخارجي لبيت التمويل لتحقيق عالية المؤسسة من جهة وتوسيع فرص الاستثمار وتقديم خدمة أفضل وبمستوى عالمي من جهة أخرى أشار الفزيم إلى تأسيس بنك إسلامي في البحرين من قبل بيتك باسم بيت التمويل الكويتي - البحرين، وبرأس مال يبلغ نحو 100 مليون دولار. يقدم البنك الجديد كافة خدمات البنك الشامل، ويعتبر تأسيسه خطوة استراتيجية متميزة تواجده "بيتك" خليجياً، خصوصاً أن نظامه الأساسي يتصف بالبرونة وبتنوع التعامل في أنشطة متعددة مع إمكانية افتتاح فروع خارجية وداخلية.

يذكر أن البنك الجديد سيأشر العمل قريباً بعد الانتهاء من مرحلة الإعداد والتجهيز الجارية حالياً.

هذا وذكر الفزيم أن النجاحات التي حققها "بيتك" في مجال

عرضاً لأهم الخدمات التي يقدمها البنك، كما استعرض جهود البنك في مجال توطئة العملاء واستيعاب الخريجين الجدد، ما ساهم في رفع نسبة السعودة في البنك إلى 78 في المئة، وفي المستويات القيادية إلى أكثر من 90 في المئة، وهي من أعلى النسب على مستوى القطاع الخاص. كما استعرض فاروق عبد البرامج التدريبية التي يضعها البنك من أجل تطوير إمكانيات الخريجين والموظفين واكتسابهم الخبرات المصرفية.

على صعيد آخر، رعى البنك في القاهرة معرض الفنانين السعوديين الذي نظمه قطاع الفنون التشكيلية في مصر بالتعاون مع أتيليه (Atelier) جده للفنون الجميلة، وشارك في المعرض 11 فناناً سعودياً وضم أكثر من 200 عمل فني متنوع للمدارس التعبيرية والتجريدية والتشكيلية.

وأوضح فاروق عبد بأن رعاية البنك الأهلي التجاري لهذا المعرض تأتي ضمن اهتمامات البنك في رعاية الفاعلة مع كافة فئات المجتمع ومن بينها دعم الحركة التشكيلية في المملكة، وأضاف بأن البنك يفخر بمعاقلاته الجديدة والإيجابية مع الفاعليات الفكرية والثقافية، حيث أسهم البنك في رعاية العديد من الأنشطة والمشاركات التشكيلية داخل المملكة وخارجها.

الأهل التجاري: زادت الأرباح 83 في المئة



عبدالله بن أحمدان

بلغت الأرباح الصافية للبنك الأهلي التجاري 734 مليون ريال في نهاية الربع الأول من 2002 مقارنة بـ 402 مليون ريال للفترة نفسها من العام 2000 أي بزيادة نسبته 83 في المئة منها مكاسب وأسمايلة استثنائية بلغت 168 مليون ريال.

وارتفع العائد على متوسط الموجودات خلال هذه الفترة من 1,7 إلى 2,9 في المئة، والعائد على حقوق المساهمين من 27,1 إلى 34,2 في المئة.

وبلغت الموجودات 100,8 مليار ريال بزيادة 12,3 في المئة وبلغت ودائع العملاء 78,9 مليار بزيادة 10,8 في المئة. أما القروض والسلف فزادت بنسبة 7,2 في المئة لتبلغ 38,9 مليار ريال. وارتفعت الاستثمارات إلى 40,3 مليار أي بزيادة 23 في المئة.

وقال رئيس مجلس الإدارة العضو المنتدب الشيخ عبد الله باحمدان إن البنك الأهلي التجاري طرح خلال الربع الأول من هذا العام عدداً من المنتجات الجديدة منها البطاقة الائتمانية الإسلامية للسيرة المدفوعة، وصندوق صفقات الأهلي، وحساب ادخار الأشغال، وبرنامج تداول الأسهم بالمرحبة، كما تم تركيب 26 جهاز صرف آلي جديد ليرتفع إجمالي عدد الأجهزة العاملة إلى 661 جهازاً. أما في مجال الخدمات فبلغ إجمالي عدد العمليات المنفذة للعملاء خلال الربع الأول من العام 2002 16,6 مليون عملية، تم تنفيذها بواسطة قنوات توزيع

مخصصات عامة، وبذلك ارتفع ربح السهم للفترة إلى 4,27 ريالاً مقارنة بـ 3,15 ريالاً للفترة نفسها من العام الماضي، علماً أن عدد الأسهم المصدرة قد زاد بستة ملايين سهم بعد أن وافقت الجمعية العمومية غير العادية بتاريخ 17/3/2002 على اقتراح مجلس الإدارة بمتن سهم مجاني لكل خمسة أسهم ليصبح إجمالي عدد الأسهم المصدرة 36 مليون سهم.

وقال نعمة صياغ، عضو مجلس الإدارة المنتدب، "إن النتائج المالية الطيبة التي حققها البنك جاءت معززة لتوجهات تنمية مصادر الدخل وتوسيع قاعدة العملاء وإدارة العلاقة معهم والتميز في خدمتهم وتلبية احتياجاتهم". وفي سياق رده على استفسار عن المنتجات الجديدة التي اعتمد البنك طرحها لعملائه، أجاب صياغ قائلاً: "طرح البنك مؤخراً برنامج "مناخع العربي" الموجه إلى العملاء من ذوي الرواتب الشهرية، والذي يتيح لهم الاستفادة من العديد من المزايا عقب تحويل رواتبهم الشهرية إلى البنك. ومن هذه المزايا إمكانية الحصول على قروض شخصية، بطاقة ائتمان مجانية للعام الأول، بطاقة العربي إنترنت، وغيرها". وعن الخدمات والمنتجات المتوافقة مع الشريعة الإسلامية، استطرد قائلاً: "طرح البنك برنامج الجديد "التدريق المبارك" لتقديم بدائل تمويلية ضمن باقة التمويل الشخصي في إطار متوافق مع الشريعة الإسلامية، ويستفيد من هذا البرنامج موظفو القطاعين الحكومي والخاص الذين يرغبون في الحصول على سيولة نقدية من خلال آلية شرعية تعتمد على مبدأ التدريق المجاز شرعاً والمعتمد من الهيئة الشرعية للبنك". وأردت قائلاً: "بعد حيازة البنك في العام 2000 على قصب السبق بتقديم أول خدمة مصرفية في المملكة العربية السعودية للأفراد عبر الإنترنت، طرح البنك مؤخراً خدمة مصرفية عبر الإنترنت لتلبية إحتياجات عملائه من الشركات لتتيح لهم إدارة حساباتهم بكل يسر ومن مكائهم".

يذكر أن ودائع العملاء أرتفعت بنسبة 10 في المئة لتصل إلى مبلغ 27,519 مليون ريال مقارنة بمبلغ 24,917 مليوناً في الفترة نفسها من العام الماضي، في حين زاد صافي الأرباح والسلف بنسبة 10 في المئة ليصل إلى مبلغ 15,210 مليون ريال مقارنة بمبلغ 13,844 مليوناً في الفترة نفسها من العام الماضي، كما شهدت محفظة الإستثمارات زيادة بنسبة 24 في المئة لتصل إلى مبلغ 18,050 مليون ريال مقارنة بمبلغ 14,577 مليوناً في الربع الأول من العام الماضي.

الإسلامي الأول يتملك شركة للوآزم الرياضية

أعلن بنك الاستثمار الإسلامي الأول الذي زادت أرباحه بنسبة 60 في المئة في العام 2001، عن تفاصيل عملية التحكك الأخيرة لإحدى الشركات الأمريكية الكبرى لصنع اللوازم الرياضية.

وكان "الإسلامي الأول" ركب عملية الدمج ما بين "تاكوما بروكس" الرائدة في صناعة حوامل الأمعة الرياضية التي تثبت فوق سطوح السيارات وبين شركة

تمويل المشاريع التنموية الكبرى، وخبراته في هذا المجال خصوصاً بعد ابتكاره الصيغة المناسبة لشراكة التمويل الإسلامي مع التقليدي في مشروع واحد، قد فتحت المجال لتمويل العديد من المشاريع وجعلت الحكومات تتسع المجال لصيغ التمويل الإسلامي في مشاريعها. يذكر أن "بنك" ساهم مؤخراً في تمويل الشريحة الإسلامية في محملة كهرباء بالحد في البحرين والبالغة 55 مليون دولار من إجمالي تمويل الحملة.

البنك الأهلي الكويتي في الربع الأول



مراد يوسف بيهاني

حقق البنك الأهلي الكويتي أرباحاً في نهاية الربع الأول من العام الحالي بلغت 5,0 ملايين دينار كويتي في مقابل 3,7 ملايين دينار للفترة للمثاني من العام 2000، أي بزيادة نسبتها 36 في المئة، وتحسن العائد على الأصول ليتجاوز نسبة 32 في المئة للربع الأول، وكذلك تحسنت العائد على حقوق المساهمين ليصل إلى نسبة 28 في المئة.

وقال رئيس مجلس الإدارة مراد يوسف بيهاني: "إن التغييرات الإيجابية التي أجراها البنك مع التوجه الإستراتيجي الجديد أظهرت تحسناً قوياً في النتائج المالية والربحية، وأن المكاسب المتزايدة كانت نتيجة الكثير من المنتجات المبتكرة التي طرحها وتحسنت الإجراءات والسياسات التي ساهمت في الانخفاض بأداء البنك الأهلي الكويتي.

البنك العربي الوطني: أرباح الفصل الأول



نعمة صياغ

أعلن البنك العربي الوطني نتائج أعماله في الأشهر الثلاثة الأولى من العام 2002، إذ حقق 154 مليون ريال صافي دخل بزيادة بلغت 36 في المئة عن الفترة نفسها من العام الماضي، كما ارتفع صافي دخل العمليات إلى 196 مليون ريال مقارنة بمبلغ 177 مليوناً في العام الماضي بزيادة بلغت 10 في المئة، بينما ارتفع كل من صافي دخل العوالت الخاصة بنسبة 13 في المئة لتصل إلى 331 مليون ريال وأرباح تحويل

العوالت بنسبة 7 في المئة لتصل إلى 17 مليون ريال. وحقّق البنك أرباحاً رأسمالية بلغت 24 مليون ريال مستفيداً من الفرص المؤقتة في الأسواق المالية والتي تعتبر فرصاً غير متكررة. كما حافظ البنك على مستوى مخصصات الائتمان نفسها معززاً بذلك صلابته اللوآف المالي للبنك ببناء



نعمة صياغ



تصوّر هيدي قدرتک



خلینا سوا نغذیها



وشوف کیف رح تتضاعف.

بناء عوده



و قدرتک تکبر.

يشغل أيضاً مركز رئيس مجلس ماستركارد العالمية في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا، أشار إلى أن حصة بنك الرياض تصل إلى 27 في المئة من بطاقات ماستركارد في المملكة. وإن بطاقة كاس العالم هي منتج واعد، واعتبر أن هذا الإصدار هو للإحتفال وتخليد مناسبة تأهل المملكة إلى مباريات كاس العالم في كرة القدم.

نائب رئيس علاقات الأعضاء لمنطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا في شركة ماستركارد، ك.ه. وأمان، قال إن عدد البطاقات التي تصدرها ماستركارد يصل إلى 2,3 مليون بطاقة في السعودية. وأن بنك الرياض هو شريك مهم لـ ماستركارد وعضو رئيسي فيها.

www.riyadbank.com

سيتي بنك : جائزة تقدير من حاكم الشارقة



الشيخ سلطان القاسمي يتسلم الجائزة

حصل سيتي بنك، العضو في سيتي غروب، على جائزة من د. سلطان بن محمد القاسمي حاكم الشارقة تقديراً لجهود البنك ودعمه للتواصل لخطط تطوير الوظائف في الإمارات.

وتسلم شهزاد ناكفي، المدير الإقليمي لـ سيتي بنك في الشرق الأوسط وباكستان، جائزة تطوير الموارد البشرية ضمن فعاليات المعرض الوطني الرابع للوظائف في القطاع المالي والمصرفي الذي جرى مؤخراً في اكسبرو الشارقة.

وقال شهزاد ناكفي: "سجل سيتي بنك أعلى معدلات النمو في نسبة التوظيف بين البنوك والشركات العاملة في القطاع المصرفي خلال العام الماضي، ونحن فخورون بمواردها البشرية وممارساتهم وبرنامجنا التدريبية المختلفة".

"الأقلى المصري" ينضم لبرنامج تحديث الصناعة

اتفق البنك الأهلي المصري مع وزارة الصناعة المصرية على المساهمة في تمويل مشروعات برنامج تحديث الصناعة الذي سيتم تنفيذه بالتعاون مع الاتحاد الأوروبي.

"واتر مارك باسبورتس" للنتيجة للفرار وجميع مستلزمات رياضة التجديف، ويتم امتلاك الشركتين حالياً من خلال الشركة القابضة "كستينبايش أوت دورز".

وتتمثل الشركة القابضة قاعدة قوية يمكنها إضافة منتجات جديدة وإجراء المزيد من عمليات التملك لقدرتها العالية المستوى في مجالات التصنيع والتوزيع وأنظمة المعلومات وتطوير المنتجات.

وقال الرئيس التنفيذي للبنك عاطف عبد الملك: "إذا كان بمقدور الشركة زيادة مبيعاتها ذاتياً ومن خلال التملك إلى أكثر من 200 مليون دولار، فإنها ستصبح مرشحة مغرباً لطرح أسهمها للاكتتاب العام".

وكان "الإسلامي الأول" وافق على تأسيس مشروع مشترك مع شركة "صندينز أسيسمنت ليفنغ" والشركة التي ستتولى هذا المشروع المشترك تملك حصص إجمالية في 12 عقاراً يتكوّن من 940 وحدة سكنية في قطاع الرعاية للمسنين في الولايات المتحدة. وتبلغ القيمة الإجمالية للصيغة نحو 203,4 ملايين دولار.

بطاقة كاس العالم من بنك الرياض



طرح بنك الرياض مؤخراً بطاقة كأس العالم الإثتمانية بالتعاون مع شركة ماستركارد العالمية، وذلك في إطار تشجيع المنتخب السعودي لكرة القدم التاهل لنهائيات كأس العالم لكرة القدم 2002، للمرة الثالثة على التوالي، وقد خصص البنك لهذه الحملة جوائز قيمة تبلغ قيمتها مليون ريال، ومن ضمنها 12 تذكرة لحضور مباريات كأس العالم لكرة القدم 2002 في اليابان، تشمل الإقامة لمدة يومين في فندق فخم، إضافة إلى نقل الفائزين من المطار واليه والتخل من وإلى الملاعب، إضافة إلى تقديم جوائز تذكارية. ويقدم البنك لعملائه وأن يرغب هذه البطاقة مجاناً خلال العام الأول من الإصدار.

وبنك الرياض هو أول بنك سعودي أصدر بطاقة ائتمان في المملكة العام 1990، ويصدر العديد من البطاقات الإثتمانية مثل بطاقة ماستركارد اللطيفة، بطاقة ماستركارد للإنترنت، وبطاقة ماستركارد المعطاء الذي يتم التبرع بقيمة رسومها السنوية وبجزء من قيمة مشترياتها لجمعية الأطفال المعوقين.

الرئيس التنفيذي المساعد لبنك الرياض سليمان القوي، والذي

فخامة فنادق خمس نجوم، راحة المنزل

... لدى البستان ريزيدنس للشقق الفندقية



تتمتع البساتين ريزيدنس للشقق الفندقية بموقع متميز في قلب مدينة دبي، حيث تتوفر جميع الخدمات التي يحتاجها الضيف من مطاعم، مراكز تجارية، وخدمات أمنية.

تتمتع البساتين ريزيدنس بالشقق الفندقية بـ:

• خدمة استقبال 24 ساعة

• خدمة تنظيف الغرف

• خدمة نقل بالسيارة

• خدمة الواي فاي

• خدمة تخزين الملابس

• خدمة تنظيف المكنس

• خدمة تنظيف المكنس

• خدمة تنظيف المكنس

• خدمة تنظيف المكنس

• خدمة تنظيف المكنس



راحتك في منزلك

تسجل في البساتين ريزيدنس للشقق الفندقية
في دبي - الإمارات العربية المتحدة
بريد إلكتروني: albustan@emirates.net.ae
موقع الإنترنت: www.al-bustan.com

لبنان وتقدير شخص المنتخب.
وكان المؤتمر الـ 26 للشبكة الفرونكوفونية اجتمع في دكار (السنغال) وهي تضم 60 منظمة وهيئة رسمية عائدة إلى 15 دولة.
وقدّر المؤتمر عقد مؤتمراتهم الـ 27 في لبنان أوائل تشرين الأول / أكتوبر 2002.

اول عملية تسنيد في لبنان والمنطقة من بنك Bemo لصالح سوليدير



يوسف بن توندي (إلى يمينه) ومعهجي (إلى يساره)

أطلقت شركة Bemo Securitisation، أول عملية تسنيد في لبنان التي تقوم على ما يعرف بـ SPV أو Special Purpose Vehicle وإصدار مذكرات الرصد الموصولة Credit Linked Notes، FFA أو (Financial Fund Advisor)، بدور تسويق المذكرات، وتستحق السندات في نيسان / أبريل 2005، مستفيدة من نسبة فائدة سنوية مكفولة مقدراها 5,75 في المئة (أو 18,26 في المئة لفترة ثلاثة أعوام) وهي تركز على رأس مال مضمون، وتتكون ضمانات السندات من أسهم سوليدير من فئة "أ" و"ب" بسعر السوق المرتفعة دولاراً واحداً، وذلك بدءاً من تاريخ الإنشاء. وترفق السندات بخيار شراء أسهم سوليدير، يُلحق في تاريخ الاستحقاق. هذا يعني أنه، في حال ارتفاع سعر تداول السهم، ترتفع نسبة الربود عن الحد الأدنى من الضمانة.

ويقول إيهاب البجستاني، نائب رئيس Bemo Securitisation، "إن المذكرات هي بمثابة سندات قابلة للتحويل إلى أسهم (Convertible Bonds)، ما يتيح الفرصة أمام المستثمر للاستفادة من إيداع مضمون وذات مردود أولاً، وثانياً من أداء مميز في حال ارتفاع سهم السوليدير".

وتختصم Bemo Securitisation بالتمويل البنوي (Structured Finance) عموماً وبالتسنييد ومتفرعات الائتمان خصوصاً.

ويؤكد رياض مبعجي رئيس Bemo Securitisation على أن هذه الاستراتيجية الرائدة للتمويل تقدم لعملاء المؤسسة خدمة ذات مضافة عالية، تركز على الجدارة والكفاءة التي تتمتع بها المؤسسة المالية.

أما د. نصري دهب، المحامي للوكيل بالجانب القانوني فقال: "إن هذه العملية تشكل ابتكاراً حقيقياً. أما البنية فهي تعرف بـ Fiduciary Securitisation Framework، وهي موضوعية من قبل Bemo

من جهة دعا ثروت آدم، المدير التنفيذي لبرنامج تحديث الصناعة ببقية البنوك المصرية لممارسة دور أكبر في البرنامج من خلال تقديم تسهيلات ائتمانية للمشروعات التي سيجري تحديثها، متوقعاً أن تشهد الفترة المقبلة عروضاً متزايدة من البنوك العاملة من مصر في هذا المجال.

وكان د. علي الصعيدي، وزير الصناعة والتنمية التكنولوجية، قد قرّر إدخال قطاع البنوك ضمن المؤسسات المشاركة في برنامج تحديث الصناعة الذي يتم تمويله من جانب الاتحاد الأوروبي بمبلغ 250 مليون يورو، ويستهدف البرنامج تحديث 65 مصنعاً في البداية على أن يتم تعميمه في وقت لاحق.

استقالة مفاجئة لمدير عام 'مصر أمريكا الدولي'



محمد عبد المنعم

في نهاية سريعة وبشكل مفاجئ قدم محمد عبد المنعم المدير العام لـ بنك مصر أميركا الدولي استقالته من منصبه لـ أحمد الهريدي رئيس مجلس إدارة البنك.

وكشف محمد عبد المنعم عن أسباب تقديمه استقالته بعد 8 أشهر فقط من تسلمه مهام منصبه مشيراً إلى أن هذه الأسباب تلخص في عدم قدرته على تنفيذ خطته الطموحة في تطوير عمل البنك.

وقال إن مجلس إدارة البنك رفض هذه الخطط بدعوة أنها مكلفة وأن البنك معروض للبيع ومن ثم، فإن إنقاذ هذه الأموال المطلوبة للتطوير لا يعدّ استثماراً بل إعداءاً للموارد، ومن ثم فقد رفضت هذه الرؤية وكانت نهاية الطريق.

يذكر أن بنك مصر أميركا الدولي يأتي على رأس قائمة بنوك مصرية عدة معروضة للبيع في إطار برنامج الخصخصة وكان بنك الكويت الوطني قد عرض شراء البنك في العام 1999، إلا أن الصفقة لم يكتب لها النجاح.

وكان محمد عبد المنعم قد خصّ "الاقتصاد والأعمال" بصوار مفصل في شهر تشرين الثاني / نوفمبر الماضي كشف فيه عن ملامح خطته لتطوير "مصر أميركا الدولي".

ساسةين رئيساً لشبكة الإسكان الفرونكوفونية



جوزف ساسين

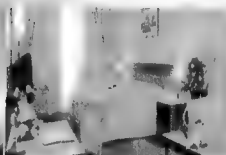
تمّ انتخاب رئيس مجلس إدارة مدير عام مصرف الإسكان اللبناني جوزف ساسين رئيساً للشبكة العالمية للإسكان الاجتماعي والفرونكوفونية تأكيداً لمكانة

A unique collection of hotels in major cities across the Middle East.

Flamingo Hotels are selective
yet different in character
and offer a distinctive local
ambience with personal service.



GRAND CONTINENTAL FLAMINGO HOTEL
ABU DHABI, UAE



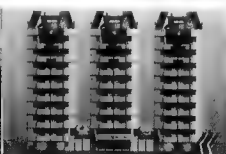
GOLDEN TULIP AERO PLANE HOTEL
DUBAI, UAE



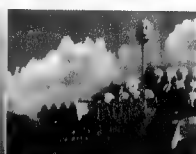
AL MAHA RESIDENCY FLAMINGO SUITES
SHARJAH, UAE



MASARA FLAMINGO RESIDENCE
RASIK, LEBANON



GOLDEN TULIP MAJESTIC HOTEL & SUITES
RIYADH



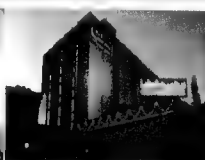
AL BAHIA PALACE FLAMINGO
KINGDOM OF SAUDI ARABIA



AL BADR FLAMINGO HOTEL & CONFERENCE CENTER
JEDDAH, KINGDOM OF SAUDI ARABIA



GOLDEN TULIP ANGALLA HOTEL
RIYADH, KINGDOM OF SAUDI ARABIA



OLAYA HOUSE FLAMINGO
RIYADH, KINGDOM OF SAUDI ARABIA



GOLDEN TULIP JINN QAS HOTEL & RESORT
UMM QAIS, JORDAN

FLAMINGO  **فلامنغو**
HOTEL MANAGEMENT إدارة فنادق
www.flambstmgt.com E-mail: flambstl@emirates.net.ae

For reservation: please contact us or the nearest travel agent

مؤشرات "شعاع كابيتال" لأسواق الأسهم العربية*

المؤشر العام	نسبة التغير النهائي %	نسبة التغير السنوي %
المؤشر المركب للأسواق العربية	1,006.25	0.77
المؤشر المركب لدول الخليج	1,212.15	1.70
مؤشر الإمارات	1,059.31	-0.09
مؤشر السعودية	1,262.28	2.20
مؤشر قطر	1,354.37	3.82
مؤشر عمان	701.41	6.97
مؤشر الكويت	1,533.38	1.69
مؤشر البحرين	811.94	-0.13
المؤشر المركب لبلاد المشرق	877.15	-5.16
مؤشر فلسطين	750.91	-0.80
مؤشر لبنان	601.12	-4.24
مؤشر الأردن	1,009.06	-5.88
المؤشر المركب لشمال أفريقيا	424.03	-3.74
مؤشر تونس	710.50	-12.62
مؤشر المغرب	606.72	-0.33
مؤشر مصر	300.48	-4.88

شعاع كابيتال

للإشر المركب للأسواق العربية	50.77%
نسبة التغير السنوي	4.36%
مؤشر السعودية	2.20%
نسبة التغير السنوي	8.48%
مؤشر الإمارات	-0.09%
نسبة التغير السنوي	3.9%
مؤشر الكويت	1.69%
نسبة التغير السنوي	4.68%
مؤشر مصر	-4.88%
نسبة التغير السنوي	-1.74%

* القيمة الأساسية للمؤشرات في 12/31/1999 تساوي 1000

ماسر كاردا: مكتب في السعودية



افتتحت "ماسر كاردا" العالمية مؤخراً مكتباً جديداً لها في المملكة العربية السعودية في خطوة تعتبر الأولى ضمن خطة التوسع الاقليمي السريع في الشرق الأوسط. ويعمل هذا المكتب بالتنسيق مع المقر الاقليمي في دبي ويوفر خدمة عالية الفضل للمؤسسات المالية والبنوك الشريكة لـ "ماسر كاردا" في السعودية.

وكانت "ماسر كاردا" نقلت مقرها الاقليمي في العام الماضي من بروكسل (بلجيكا) الى "مدينة دبي للإنترنت" بغاية تسهيل الخطط الطويلة الامد للتوسع في المنطقة.

وأشار مهندس بلعرج، النائب الاول للرئيس والمدير العام لمنطقة الشرق الاوسط وشمال افريقيا في "ماسر كاردا" ان افتتاح هذا المكتب يدل على اهمية المنطقة وبالتحديد السوق السعودية التي تعتبر من الاسواق ذات النمو المستمر. ■

Securitization، لصالح Indigo Trust Fund، التي اكتسبت براءة الحق الخاص تحت التشريع رقم 75، المسنون في تاريخ 13 نيسان/ابريل العام 1999.

وأبرمت العملية باتفاق وقعته هنري عجمي، رئيس Bemo Bank، بصفتها مؤتمناً لـ Indigo Trust Fund وماهر بيضون، عضو مجلس إدارة ونائب رئيس مجلس إدارة سوليدير وذلك بحضور منير دويدي مدير عام شركة سوليدير.

وتعد العملية باكورة مستمبها عمليات تسديد اشمل وعلى نطاق أوسع.

تغييرات في رئاسة بنك مصر لبنان

تقرر تعيين د. بهاء الدين حلمي رئيس بنك مصر رئيساً لمجلس الإدارة ومديراً عاماً لـ بنك مصر لبنان خلفاً لـ إبراهيم ثور الدين الذي استقال من منصب رئاسة مجلس الإدارة والمدير العام. وذكر بيان لـ بنك مصر أنه تقرر تعيين محمد زهران مدير عام بنك مصر مديراً عاماً لـ بنك مصر لبنان، بينما تم تعيين أنس وثقوث وفزار سلطاني مديري عامين مساعدين.

يذكر أن هناك خطة لتفعيل نشاط وادور بنك مصر لبنان لخدمة رجال الأعمال من البلديين خصوصاً وأن جمعية الصداقة المصرية اللبنانية كانت قد دعت منذ شهور لإنشاء بنك مشترك بين مصر ولبنان بينما يعود تاريخ تأسيس البنك القائم إلى عشرينات القرن الماضي حيث أسسه طلعت حرب في إطار ارتباطات مصر بالدين العربي.

لماذا؟

يحتج البعض على خرق عدد من الشركات العربية لقرار المفوضية الاقتصادية لإسرائيل ويقولون أن ثمة بلداناً لا تكتفي بحرق القرار سياسياً بل يقوم رجال أعمال منها بزيارات دورية إلى مناطق فلسطينية محققة للاستثمار في مشاريع استيطانية أو تدعم الاستيطان.

ويضيفون أن أسوأ ما يقوم به هؤلاء المستثمرون هو عدم اكتراثهم بخطورة دعم الصناعات الإلكترونية الإسرائيلية عبر استيراد منتجاتها إلى أوطانهم. ومن هذه المنتجات الشرائح الإلكترونية Micro ships وأجهزة تتصلق بأشياء والهواتف والألياف البصرية Opticals Fibers و Semi Conductors.

والحقيقة أن لا مبرر لهذه التوجيه من رجال الأعمال على الإطلاق، كون هذه المنتجات يتم تصنيعها أيضاً من قبل شركات صينية وتايوانية ويابانية لا بل إن الشركات الآسيوية تعتبر أكثر خبرة وتملك تاريخاً أطول في هذا المجال.

وفضلاً عن الاعتبارات الوطنية، لماذا تقوم هذه الفئة من رجال الأعمال العرب بشراء المنتجات من شركات هي أصلاً عسكرية، وهذها تصنع قطع الغيار والأجهزة الحساسة التي تتركب في طائرات ودرجات مخصصة، إننا لنهيش الإسرائيلي أو لنبيع في تركيا والهند وبعض دول أوروبا؟

وإذا ما وضعنا كل هذه المعطيات جانباً، يجب أن يعلم رجال الأعمال العرب الذين يتعاملون مع الشركات الإسرائيلية في مجال الأجهزة الإلكترونية الحساسة، أنهم يخاطرون بأموالهم لأن معظم هذه الشركات فقدت قدراتها التجارية بعد انطلاق انتفاضة الأقصى. ويقول خبير أمريكي أن الشركات الإسرائيلية للدرجة في ناسداك تسعى باستمرار إلى إخفاء هويتها عن طريق إبراز عناوين فروعها الأميركية في بياناتها للهروب من الحساسات المتتالية، لأن محاولات لاتها لا تنتهي دائماً بالفلاح.

ومن المشاريع المعلوماتية التي تعثرت في إسرائيل فعلقت إثر استمراء انتفاضة الأقصى، مشروع "مارغاليت" الذي نظمته شركة Margalit Fund. تحت مفهوم الرأس مال المشارك بين شركات أوروبية وإسرائيلية بقيمة 500 مليون دولار. فقد انسحب الأوروبيون من المشروع وتسيبوا في انهيار العمل المشترك وتأثرت بالتالي مصالح كل من له علاقة بمنتجات الشركات التابعة للمشروع ومن بينهم طبعاً الزبائن.

فكيف بالتالي يمكن لبعض رجال الأعمال العرب الاستمرار في دس رؤوسهم في الزمالة، متناسين الأبعاد الاقتصادية الخطيرة لتعاملهم مع الشركات الإسرائيلية وللعاني الأخلاقية والإنسانية لهذا النوع من الأعمال؟

إياد ديراني

ecotel الألمانية للاتصالات:

اهتمام بالسوق العربية

كشبكة اتصالات مستقلة تشكّل إكوتل ecotel محطة تزويد لمختلف خدمات الاتصالات المتقدمة بالتعاون مع مجموعة من شبكات الاتصالات العالمية والشركات المتخصصة في القطاع. وتقدم الشركة ضمن خدماتها كل ما يتعلق بالاتصالات من نقل المعلومات Data Transmission وتزويد خدمات الإنترنت Internet services والاتصالات الهاتفية Telephony. ونظراً لتوجّه إكوتل نحو الشركات الصغيرة والمتوسطة فإنها تحقق معدل مبيعات مرتفع مقارنة بذات النوع من الشركات.

تأسست إكوتل العام 1998 وتركزت في إس إس Essen الألمانية بعد مرحلة فتح سوق الاتصالات الألمانية. ومن أولى أقدام عملها أقيمت الشركة نفسها كمحور تزويد لخدمات الاتصالات في ألمانيا خصوصاً في مجال الاتصالات الهاتفية لشرائح خاصة في السوق حيث عملت على تزويدهم بخدمات الاتصالات الهاتفية بأسعار خاصة.

ويهدأ حُرّ الشركة باتت معروفة بسبب قدراتها في مجال الاتصالات الهاتفية للمنزلية إضافة لخدماتها ذات القيمة المضافة الموجهة نحو شرائح معينة في السوق مثل الجاليات. وفي العام 1999 تم نقل الشركة إلى دوسلدورف Düsseldorf التي تتمتع بخدمات اتصالات متقدمة وبعد مرحلة من النجاحات استقطبت الشركة المستثمرين فكم زيادة رأس مالها إلى 2 مليون يورو ثم إلى 2,5 مليون يورو مع بداية العام 2000 قبل أن يتم رفعه من جديد.

ومؤخراً افتتحت الشركة شعباً خاصاً تحت اسم القدس لخدمة الجالية العربية، ويقول جمال محمود المسؤول عن هذا القسم أنه افتتح العام 2000 لأن الشركة وجدت بعد دراسة ميدانية للسوق الألمانية أنها تقدم خدمات الجاليات المخفلة لأنها لا تقدم خدمات خاصة بالجالية العربية. لذلك افتتحت القسم باسم القدس الفلسطينية ووّزّه بكافة الخدمات اللازمة، منها استخدام اللغات العربية والإنكليزية والفرنسية والألمانية في التعامل، ما سهّل وسيلة الاتصال بأوساط الجالية. وقد حقق هذا الأمر نجاحاً كبيراً فبدأت دراسة التوسع نحو البلدان العربية لتقديم الخدمات لأسواقها. واعتماداً على معدلات النمو الحالية من المفترض أن تصل مبيعات إكوتل إلى نحو 50 مليون يورو العام 2003، والربح الصافي بعد الضرائب سيصل إلى 4% من المدة من المجموع وهو سيصل إلى نحو 10% من المدة في الأعوام المقبلة، وعندما ستكون قاعدة زبائن الشركة مؤلفة من نحو 80 ألفاً.

اتفاق السعودية على منتجات تقنية المعلومات وصل إلى 1,2 مليار

أشارت دراسة أجرتها مؤخراً مؤسسة "فروست أند سوليفان" أنّ الانفاق السنوي الكلي على منتجات تقنية المعلومات في الخليج خلال العام الماضي وصلت إلى 1,2 مليار دولار أمريكي (مع استثناء أنظمة الاتصالات)، وقد بدأ رواد صناعة تقنية المعلومات في العالم بالتعرف على معيّزات هذه السوق كونها تسهّل أعلى نسبة عوائد على الاستثمار.

المحتويات

- 112 - الامن الالكتروني المالي: الأسلحة الصعبة
- 116 - شركة سعودية كبيرة لخدمات الإنترنت
- 118 - كومدكس 2002: أحدث المنتجات
- 122 - جديد الشركات



الأمن الإلكتروني المالي: الأسئلة الصعبة

فروع. فالإجراءات التي كانت تتطلب مجموعة من الأوراق المختلفة لتبادل الأموال استبدلت بالإجراءات الكترونية- ورقية وبالتالي يمكن الجمع من استقبال وإرسال الأوراق رقمياً. هذه العملية السريعة والقليلة التكلفة أثارت منذ بداياتها مخيلة المتابعين للتطورات الاجرائية في المؤسسات المالية لكنها من جهة أخرى جذبت اهتمام شركات تكنولوجيا المعلومات التي تزود السوق بشبكات الاتصالات مثل Cisco و Nortel وشركات البرامج وأنظمة التشغيل مثل Microsoft و Oracle وشركات المعدات الرقمية المختلفة مثل Intel و Compaq و Sun وغيرهم.

إذا كانت الإنترنت وسعاً مناسباً لتبادل الأموال بين مختلف الشركات واختصار مجموعة كبيرة من الإجراءات البيطرية، فهي بالنسبة لكثير من المراقبين تعتبر وسعاً بمعدل خطورة مرتفع بسبب غياب الإجراءات الكافية لمنع التخريب واستغلال الثغرات سواء التقنية أو التشريعية وغياب التوافق الدولي.

نقل الأموال إلكترونياً

تعتبر عملية تبادل الأموال بواسطة شبكات اتصالات معلوماتية قديمة نوعاً ما بالنسبة للمصارف التي استخدمت الشبكات الداخلية سواء في فرع واحد أو بين مجموعة

التشفير

لعلنا اعتمد التشفير في مجال الاتصالات والتي أهميته في عصرنا الحديث ضمن الاتصالات العسكرية حيث حاول المتآخرون تفصيل بعضهم أو على الأقل إخفاء اتصالاتهم - واليوم تبرز أهمية التشفير في مجال أمن الشركات خصوصاً المالية منها التي قد تلحق إذا كشفت شيفرتها مبالغ طائلة. ويمكن أن ننصوّر أنه في حال كتب أحدهم رسالة الكترونية يُعلم فيها شريكه أن الشركة تعاني من خسارة كبيرة منذ ستة أشهر وهي نظرياً فلسفة الآن الأور تستصنت في الأسبوع الفائت، وهذا سيؤدي إلى الخروج من الإزمة إذا تم تزامن مع تخفيض التكاليف وقطع بعض المصاريف غير الضرورية، ويعد أن كتب هذه الرسالة بعثها إلى الحساب البريدي لشريكه إلا أنها وقعت في أيدي بعض الموظفين، ماذا يحدث؟

الآن لن نجد الترتيبات الجديدة نفعاً كما كان سراً أصبح علناً، وفي المقابل لو كتب الشريك رسالته وبعثها إلى شريكه مشفرة سيكون من الصعب جداً على أي كان كشفها.

وهذا المثل يعطي صورة واضحة عن ضرورة التشفير الذي تقدم خدماته شركات مثل Global Sign و Verisign اللتين تقدمان برامج متخصصة ويعدن عليها منذ فترة طويلة في تبادل المعلومات في القطاعين العام والخاص. وقد اعطى لهذا المجال اهتمام خاص في الاتحاد الأوروبي والولايات المتحدة لكونه يشكل جزءاً أساسياً في الاتصالات المعلوماتية. وتتم هذه الأنواع من الاتصالات المشفرة بين جهاز تكميني وآخر أو مع هاتف عادي أو مع جهاز لاسلكي، وتستخدم هذه التقنيات غالبية المؤسسات التي تشكل أركان الاقتصاد الوطني في أي بلد مثل المؤسسات المالية والدفاعية والأمنية...

ومنذ السبعينات عمل نظام تحت اسم LUCIFER واستخدمته طريقتان في التشفير والإبدال وتغيير للكان "Transposition و Substitution". وفي العام 1976 تم تحضير تقنية جديدة في التشفير تحت اسم "معيار التشفير المعلوماتي" (DES) Data Encryption Standard التي اعتمدت على نظام LUCIFER، وعملياً استخدمت الشركات على تعوعها هذه الأنظمة إلى أن بدأت الشركات للتخصص في تحضير برامج تشفير سهلة ولديناميكية.

وحالياً تستخدم في الأنترنت مجموعة من أنظمة التشفير في التبادلات الإلكترونية على شكل رسالة أو صوت أو صورة، ويضمن مختلف أنواع التبادل المعقدة على المعلومات Data. ويحدث الخبراء حالياً عن ما يسمى الهوية الإلكترونية التي ستحل مكان كل أنواع التواقيع الإلكترونية والتشفير في أكثر من وسط الكتروني، فهي ستحتوي على معظم المعلومات الشخصية التي تعود لمستخدم البريد الإلكتروني ووزار الوفاق والذين يقومون بالدخول إلى حسابهم المصرفي أو الذين يطلبون أوراقاً رسمية من مواقع حكومية...

فتقدمت هذه الشركات بمجموعة كبيرة من منتجاتها لتعزيز الانتقال من التبادل الورقي إلى الشبكات المعلوماتية المتكاملة. وهنا بدأت الشركات عملياً في نقل الأموال داخلياً بواسطة برامج تطبيقية كبيرة من شركات مثل SAP و SAB اللتين حضرتنا برامجهن لتسهيل تكاليف بعضها إلى نحو 10 ملايين دولار وأكثر.

وتطوّرت عمليات نقل وتحديث المعلومات الخاصة بالأموال في المصارف إلى أن بات التبادل الداخلي للأموال بين الفروع الداخلية والخارجية أمراً يديهها جداً وشكل حجر الأساس في سلسلة الخدمات المصرفية الإلكترونية.

وحين بدأت الخدمات المصرفية تخرج من داخل شبكة البنك المعلوماتية إلى شبكات أخرى ظهرت أكبر الحواجز أمام الاستفادة الزبائن من الخدمات المالية الإلكترونية، فقد باتت الحسابات مكشوفة وعرضة كما مواقع البنوك وشبكتها الداخلية للتخريب والخلل الطبيعي أو الخطأ الوارد نادماً.

الخلل

لم تتطرق المؤسسات الاستشارية لمشاكل الأمن الإلكتروني المالي سوى في الأعمام القليلة للناحية، وهي على الرغم من مراقبتها عن كثب تركت المجال مفتوحاً للتأويل وسط غياب كلي للحلصات، لكن تلك تغفّر بعد إقدام مجموعة من المصارف العربية الكبرى على تطبيق سياسة تفود مباشرة إلى تقديم الخدمات المالية الإلكترونية للزبائن عبر الأنترنت. من هذه البنوك برزت أسماء كبرى مثل "السعودي الأمريكي" و"لبنان والمهجر" و"عوم".

وأشارت الدراسات إلى الفجوة المتسعة بين ما يتوقع كل بنك أن يفعله مناسفوه في هذا الشأن وما يفعله هو، إذ توقع 82 في المئة من المشاركين في إحدى الدراسات أن يتوكلهم مؤسساتهم المالية ستبدأ بإطلاق خدماتها المالية المباشرة خلال عامين، ومن جهة أخرى توقع هؤلاء المشاركون بأن ربع مناسفيهم فقط

هل يجعل مشروع INTERNET II حلاً للمشاكل العالمية؟

يقوم عدد من مراكز الأبحاث في الولايات المتحدة بعمل متواصل لتطوير المحاولة الثانية في شبكة الإنترنت الدولية والمعروفة باسم Internet 2 والتي ستكون حسبما يعد به القاموس عليها أكثر أمناً وأكثر سرعة وملائمة لخطابات الأعمال والمستخدمين على حد كبير.

ويشير تقرير إلى أن المعلنين يشككون في أن تكون تلك الشبكة الجديدة متاحة للأفراد والشركات والمستخدمين الحاليين على المدى القريب، موضحين أن شبكة القرن الحادي والعشرين لا تزال في المختبرات العلمية التي تعمل على مدار الساعة على تطوير تقنياتها من خلال مركز الكمبيوتر الخارق في سان دييغو ومختبر INTERNET II في ساوث كارولينا الأميركية ولا يمكن ضمان نجاحها على الإطلاق.

ويقول مدير مشروع مختبرات الكمبيوتر في سان دييغو Mike Veldibill إن الإنترنت الثانية أصبحت الآن حقيقة وليست وهمًا مؤكداً أنها ستعمل على تسريع الخدمات وتأمين المزيد من الحماية لها ما سيحفظها ناجحة بكل المقاييس.

ويوضح أن مشروع الإنترنت الجديدة كان قيد التجريب والتطوير على مدى الأعوام الثلاثة الماضية ما قد يوفر المزيد من السرعة والأمان لطلبات الإنترنت الجديدة وخصوصاً التجارية منها. ويضيف أن الإنترنت الجديدة ستعمل على الاستفادة من البنى التحتية لاسيقتها وستعمل على الاستفادة القصوى منها بيد أنها ستجاوزها بتقديم المزيد من السرعة والأمان للمعلوماتين وهو ما كانت تفقدتهما الأولى.

ويؤكد أن شبكة القرن الجديد ستكون أسرع من الشبكة الدولية الحالية بأكثر من 300 مرة مقارنة بسرعة جهاز "الوند" الحالي لأنها ستتمكن من نقل بيانات بسرعة 622 ميجابايت في الثانية الواحدة، كما أنها ستكون أسرع 64 مرة من حركة نقل البيانات في الشبكات الحالية والذرية.

ويستطرد مدير المشروع الخاص بتطوير الإنترنت الثانية قائلاً: "كابتلات الألياف البصرية والضوئية وتقنيات ضغط المعلومات من خلالها لتسريع نقل البيانات ستكون من أهم مطلوبات شبكة القرن الجديد ومن أهم دعائم نجاحها وقوتها".

مسؤولية الحكومات والمنظمات العالمية. وفي حالات عدة تمّ القبض على بعض المخترقين لشبكات بنوك وسارقين الكترونيين، لأن القاضي لم يستطع أن يجد مادة واحدة تدلّن أعمالهم وتضعهم في يد العدالة، ومن أشهر هذه الحوادث ما حصل مع تيم كورانو أشهر لصوص البطاقات الائتمانية على شبكة الانترنت الذي لا يزال طليقاً لأن كلما اقتبته الشرطة إلى المحكمة كلما ازدادت ضحكته بسبب عدم وجود دليل واحد ضده.

قام هذا البريطاني باقتحام مشرات المواقع في شبكة الانترنت واستولى على أرقام وبيانات ما يزيد على (124) ألف بطاقة ائتمانية تخص عملاء هذه المواقع، وقام بنشر أرقامها وبياناتها على شبكة الانترنت، وقام أيضاً بإرسال بعض بيانات هذه البطاقات إلى بعض المواقع الشخصية لأفراد آخرين لا يعرفهم ولا يعرفونه، وقال تيم كورانو حين ألقي القبض عليه للمرة الأولى، إن مكان رجاء الشرطة ضده هو رمان خاسي لأنهم لا يمكنون لولا واحد ضده، وقال أيضاً إن هدف من قام بهذه العمليات التي يتهم بها هو إيقاف الشركات التجارية التي يوجد لها مواقع على

وغيرها، كما أنه تمكن أيضاً من الوصول إلى الأجهزة الخاصة بالمستخدمين على الشبكة نفسها حتى إنه ادعى اختراقه لجهاز المدير/الرئيس شخصياً وأكد أنه قام بتسليم المعلومات لوكالة التحقيقات الفيدرالية. ويتوقع أن تستمر مثل هذه العمليات في المستقبل خصوصاً وأن البنوك السعودية أصبحت مرتبطة مباشرة بالإنترنت وتسمح لعملائها بإجراء عمليات مالية معينة من خلال مواقعها على الإنترنت.

وتفاخر الجماعة التي قامت بعملياتها ضد "الإرهاب" على حد قولها وتحاول الحصول على دعم من الأجهزة الأمنية على الرغم من أن عمليات الاختراق تعتبر مخالفة للقوانين في تلك الدول التي تنطلق منها عمليات هذه الجماعة مثل: ألمانيا، الولايات المتحدة وبريطانيا.

المشكلة

تعتبر مشكلة الأمن الإلكتروني وليدة جدار واحدة وهي ليست تقنية بل تشريعية فالمتكولوجيا هي الوسيلة التي تمت بها العمليات، أما الحماية والتشريعات فهي من

سيستطيع تقديم خدمات مالية مباشرة عبر الإنترنت، وهذا ليس قبل عام 2004.

ويأتي على رأس الخلل غياب الثقة لدى الزبائن في التعاملات المعتمدة على الانترنت نظراً لعدم توفر ثقافة شبكية الكترونية لديهم، وأكبر خوف لديهم هو فقدانهم لأموالهم. فعملاء المصارف الذين يودعون المبالغ الكبرى هم من الذين تتجاوز أعمارهم العقد الخامس وهم يعتبرون من خارج الشريحة للمحمسة للتغيير واستكشاف الوسائل الجديدة في الأيداع. ومجرد ذكر مخاطر الأمن الإلكتروني أمامهم يؤدي إلى نفور شديد من التقنيات الحديثة. وفي أبحاث أخرى ذكر أن المورد من العديد من البلدان الخليجية لا يزال يفضل التعامل الشخصي في الأيداع. ولذلك فإن أهم عائق أمام انتشار الخدمات المصرفية الإلكترونية بعكس ما يعتقد الكثيرون هو الأمن الإلكتروني الذي يؤدي إلى إبعاد الزبائن المحسسين للانترنت الذين يعتبرون الشريحة الأساسية المستهدفة بالخدمات الإلكترونية المصرفية.

وبعداً عن طرْح احتمالات حصول خلل أمني واختراقات، فإن الأحداث دلت على شواهد في اختراقات للبنوك غير البهجة لتعاطي مع الاختراق الإلكتروني. فقد انضمت مؤخراً معلومات عن اختراق جماعة THAT لبنك سوداني بحثاً عن أدلة أو حسابات لجهات إسرائيلية وتقول الجماعة في بيانها أنها استطاعت الحصول على معلومات عملاء وحسابات البنك المذكور كاملة ووجدت من بينها حسابات تخص زعيم تنظيم حزب القاعدة أسامة بن لادن.

وأضافت الجماعة أنها قامت بتسليم المعلومات لوكالات التحقيقات الفيدرالية الأميركية FBI.

ومؤخراً أعلنت الجماعة عن اختراقها لبنك سعودي من خلال الإنترنت واستطاعت الحصول على قاعدة البيانات المرجوة على الخادم الرئيسي والأجهزة المتصلة به. وقال الشخص الذي قام بالاختراق أنه استطاع اختراق الشبكة الخاصة بالبنك من خلال بعض الشفرات المعروفة في خاصية المشاركة بالمعلومات Sharing والتي يستخدمها البنك على شبكته على الرغم من أن المشاركة في الملفات تعتبر أفضل وأسهل نقاط الاختراق. ويقول هذا الشخص إن شبكة البنك كانت تعمل على نظام ويندوز 2000 ومن دون حماية من جدار ناري Firewall ولهذا استطاع الحصول على معلومات مثل قاعدة البيانات المالية والقوائم البريدية وملفات الشركة وخيارات البورصة

فهد الشارخ عن موقع "عجيب" أحببنا محاولتي اختراق



فهد الشارخ

عن خدمة الترجمة في "عجيب"، باعتبارها أداة ضرورية للصحة.
أثنا عن خدمة جبهة قال الشارخ: "إن الخطأ التسويقي للشركة ناجمة إلى حد كبير... وأجساد عدد مقبول من المشتركين الغربيين في الخدمة، إلا أن القسم الأكبر هو المؤسسات والشركات والجهات الحكومية، والشخصيات العامة، التي وجدت في خدمة جبهة ضالتها، من حيث رصد ومتابعة وتجميع الأخبار والمقالات والمعلومات التي تهتم."
وذكر الشارخ بأن "بعض الجامعات، ومراكز الأبحاث ارتأت أن تستفيد من مركز جبهة، لرصد بعض مواقع الإنترنت غير الإخبارية، وجمع المعلومات التي تنشر فيها، وتصنيفها، بغية إجراء أبحاثها الخاصة، واتاحة النتائج لبعض المستخدمين في شبكتهم الخاصة."
وعن مجانية الخدمات في عجيب، قال الشارخ: "في الوقت الذي بدأت فيه بوابات الإنترنت الأميركية الكبرى تعيد النظر بمجانيتها، نحن سنبقى على ما نحن عليه، فمستخدمو الإنترنت العرب لم يعتادوا بعد على الخدمات مدفوعة الأجر... وما زال الوقت مبكراً لوضع رسوم مقابل خدماتنا، وأنه في حال فرضت رسوم على مختلف خدمات عجيب، فإن جانباً منها سيبقى بالمجان. ■

بعد الهجمات التي استهدفت موقع ejeeb.com وظهور الحق الكبير على مواقفه القومية بعد الأشهر الأولى لانقضاء الأقصى، خصوصاً مع توقف اللقالات التي تعبر عن مواقف المنطقة باللغة الإنكليزية، قامت إدارة الموقع باتخاذ التدابير التي تحول من دون أي توقف لأعمال الموقع وطلبت مجموعة تقنيات تمنع أي هجوم من إحداث أضرار كبيرة.

وقال فهد الشارخ، رئيس مجلس إدارة شركة عجيب كوم، عن هذا الجانب: "أول الموقع تعرض مع الأشهر الأولى لبداية انتفاضة الأقصى، لحاوتين جديتين للاختراق وتعطيل الخدمة، حيث "وضعا" إشارات ورسائل موهوبة بنجمة سداسية.. إلا أن ذلك لم يستمر إلا لدقائق، سيطر بعدها فريقنا على الوضع تماماً". وأضاف أن هذه المحاولات طبعية، نظراً للجماهيرية الواسعة التي يحظى بها عجيب، والحوارات المعقدة التي تجري في منقباته، ما جعله محط استهداف وسائل الإعلام الإسرائيلية.

وأشار إلى أن هؤلاء وجدوا في "عجيب" هدفاً يسلطون عليه سهامهم، بغية الإساءة إلى أكبر عدد ممكن من مستخدمي الإنترنت العرب، وأنهم "بعد عجزهم عن تحقيق اختراقات جديدة، حاولوا اللجوء إلى أساليب جديدة، منها استغلال الخدمة المجانية للإعلانات البورية، التي تنتجها بوابات عجيب، لوضع إعلانات تخدش الحياء، أو استغلال المنقذات لنشر مواضيع تثير الفرقة بين أبناء الوطن العربي الواحد". وأضاف: "إننا على ثقة من أن أصدقاء عجيب يتفهمون، ويحاصرون هذه التصرفات فوراً، وإننا في المقابل نتفهم غيرتهم على بوابتنا، وحرصهم عليها."

وعن خدمة الترجمة الفورية قال: "جاءت المرحلة الثانية من خدمة "ترجم" لتعكس الحاجة الملغوي أمام المستخدمين الأجانب الذين يودون فهم ما يكتبه العرب... وأنه من اللطيف بالفعل، أن المستخدمين الغربيين، منحوا الخدمة في تقييمهم لآداء الترجمة الآلية أفضل بكثير من تقييمهمنا". وقدم مثلاً البروفيسور سريثا سريفيغاسان من جامعة كولومبيا، وللتنحصر بالإعلام والصحافة، الذي تحدث

شبكة الإنترنت من صباتها العميق ودفعها لانجاز المزيد من إجراءات الحماية لواقعها الإلكترونية وبالتالي حماية أموال زبائنها، وأثنت كورادو من الغضب بسبب واحد وهو أن الموقع الذي تقول الشرطة أنه استعمله في عملياته مسجل في شركة Greet solution التي يوجد مقرها في مقاطعة ويلز البريطانية، ولكن كل البيانات الموجودة في هذا الموقع لا تدل أبداً على أي شيء يتعلق بشخصية ثيم كورادو. وعلمنا فإن الانتفاخ على القانون متوفر قبل الثورة المعلوماتية لكثرة مع الإنترنت أصبح أسهل لغياب التشريعات والقوانين التي تضبط العملية وتحمي حقوق المتعاملين.

التوقيع والتأكد

من الوسائل التي تم اعتمادها في البلدان الأوروبية التي طبقت الخدمات المصرفية الإلكترونية لتنظيم عمليات تبادل الأموال هي "التوقيع الإلكتروني"، وتم تدعيم هذا الإجراء بسلسلة قوانين وتشريعات من البرلمانات والحكومات. واليوم يستخدم التوقيع الإلكتروني لإثبات هوية المستخدمين وتسهيل كشف مخزفي الأنظمة.

ويذكر أن من الحالات المميزة التي تم تطبيقها هوبياً ما فعله بنك لبنان والمهر الذي أطلق خدماته المالية الإلكترونية مؤخراً واعتمد Public Key Infrastructure والتوقيع الإلكتروني Electronic Signature، وماضان الوسيلتان التقنيتان تعتمدان على تطبيقات معلوماتية (تركزت على تقنيات التشفير)، يجعلان العلاقة بين البنك والزبون محكمة بالشهادة الرقمية التي يمكن تشبيهها بالبطاقة الشخصية الإلكترونية. والشهادة الرقمية تقسم إلى قسمين، الأول، هو المفتاح العام Public Key والذي يعرفه الأطراف الذين يتعاملون مع بعضهم والتي هي بمثابة كلمة سر يعرفها الطرفان، والثاني هو المفتاح الخاص Private Key الذي يعرفه صاحب العلاقة فقط، وباستعمال الاثنين معاً يكون لدى الطرفين معاملة إلكترونية لا يمكن اختراقها، تشكل في النهاية أمن العملية المالية.

أما إمكانية انتحال هوية العميل من طرف فلا يمكن أن يحصل إلا نتيجة لإهمال الزبون، إذا قام بعرض كلمة السر والاسم والشهادة الرقمية الخاصة به علناً. ■

أيادٍ ديارية



رحابة السماء

منذ فجر التاريخ والأرز رمزنا في لبنان. أرض العزّ والمجد، بلد الضيافة والكرم. تقتخر شركة طيران الشرق الأوسط بأن تحمل الأرز راية فتحيط زياتها بضيافتها الكريمة وخدمتها المميزة.

كما يسرّ المبدل ايست أن تقدم العدد الأكبر من الرحلات المباشرة بين لبنان وأوروبا والخليج وبلاد الشرق الأوسط وأفريقيا، بأنسب الأوقات وأدقّ المواعيد، بالإضافة إلى خدمة لا تضاهي وسفرات مجانية عبر برنامج السيدر مايلز.



إنسب الآن إلى برنامج سيدر مايلز وأرج رحلات مجانية على متن طيران الشرق الأوسط. موقعنا على الإنترنت:
www.mea.com.lb/cedamiles/apply.htm



لقاء التوقيع على عقد الاندماج

نتيجة عملية اندماج ثلاثية شركة سعودية كبيرة لخدمات الإنترنت

لقطاع تقنية المعلومات والاتصالات في مجموعة الفيصلية سلمان الفارس، مشيراً إلى أن أعمال الشركة الجديدة غير محدودة بتقديم خدمات الإنترنت فقط، وإنما قد تشمل مجالات المعلوماتية وتقنياتها.

الرئيس التنفيذي لشركة النظم العربية المتطورة عبد الجبار العبد الجبار أكد أن الكيان الجديد قادر على النهوض في صناعة تقنية المعلومات في المملكة، وأنها ستعمل على استقطاب الكفاءات الوطنية والإستثمار في تأهيلها وتدريبها لخلق قدرات وطنية متميزة، مضيفاً أن لشركته نشاطات أخرى تستمر وتستفيد من عملية التكامل.

الرئيس التنفيذي لـ «العالية للإنترنت والإتصالات» الدكتور بدر البدر قال أن عدد مشتركي الشركة الجديدة يتعدى 100 ألف مشترك من الأفراد، إضافة إلى 500 شركة، ما يشكل الكيان الأكبر إقليمياً؛ في حين أكد مدير عام أول نت منصور العبيد أن توجه السوق يزداد نحو البطاقات المسبقة الدفع والتي تشكل نسبة 60 إلى 70 في المئة من الإشتراكات، وقال أن العمل يجب أن يتجه نحو إعادة بناء هيكل الخدمات والبنية التحتية والإستثمار في خدمات أكثر جاذبية لتعزيز النمو المتوقع وتحويل العملاء إلى عملاء دائمين.

ويتوقع أن تؤدي هذه الخطوة إلى تغيير كبير في خريطة مواقع الشركات في السوق السعودية، وأن تشكل استمرارية لتكتلات جديدة بين الشركات المزودة كانت بوابرها قد بدأت بعد الاندماج الذي حصل مؤخراً بين شركتين محليتين هما «ترانيت»، و«كله» للإنصالات»، والتي نتج عنها شركة جديدة تحت مسمى «ترانيت لخدمات الإنترنت والتقنية». ويُنظر أن تشهد المرحلة المقبلة المزيد من عمليات الدمج والإستيعاب، كما يُتوقع أن ينظر انسحاب بعض الشركات الصغيرة غير القادرة على إستيعاب المرحلة المقبلة ومواجهة التكتلات العاصلة. لتستقر السوق على عدد محدود قد لا يتجاوز العشر شركات. ولا شك أن الكيان الجديد الذي تشكل من دمج نشاطات الإنترنت في الشركات الثلاث سيشكل لاعباً رئيسياً، وقاطرة قادرة على جذب تحالفات جديدة، أو إستيعاب بعض العناصر الثلاثة في فضاء سوق الإنترنت في المملكة، ومن يدرى ربما سيجذب إحدى الشركات العالمية المتخصصة في المجال، خصوصاً أن مجموعة الفيصلية تجربة سابقة وناجحة في هذا المجال. ■

المشتركون متواضعاً نسبة لعدد السكان (نحو 450 ألف مشترك، و 1,2 مليون مستخدم)، وقد واجه هذا القطاع لفترة عقبات كبيرة بسبب عدم جهازية البنية التحتية لقطاع الإتصالات وارتفاع كلفة الإتصال عبر الإنترنت. لكن الأمور بدأت بالتحسن تدريجياً، لنجاحية نوعية الخدمات المقدمة وانخفاض الأسعار، ويُتَظَن أن تشهد السوق ديناميكية تتوأكب مع بدء العمل المرتقب في تطبيق التجارة الإلكترونية.

ورأى الأمير محمد أن امكانيات الشركة الجديدة كبيرة، ما يحولها السيطرة على ما يقارب 25 إلى 30 في المئة من سوق الإنترنت في السعودية. وتوقع أن ينحصر عدد الشركات المزودة إلى 5 أو 6 شركات في المستقبل، ثلاث منها مبرجة فقط (من أصل 26 شركة عاملة). ورئيس مجموعة العالمية حامد الشارخ قال أن الهدف من انشاء الشركة الجديدة التوسع واستخراج امكانيات سوق الإنترنت على المستوى الإقليمي، وأشار إلى أن دمج الخبرات الإدارية، التقنية، المالية والتسويقية بين الشركات الثلاث يعطي مزيجاً متناسقاً قادراً على المنافسة لواجهة المرحلة المقبلة. وأكد على استمرار نشاطات العالمية للإنترنت والإتصالات في تقديم خدمات التطبيقات وخدمات التجارة الإلكترونية، وخدمات العمرة واستقبال المواقع.

ويبلغ رأس مال الشركة الجديدة مليون ريال سعودي، في حين تصل قيمتها السوقية إلى نحو 44 مليوناً، كما أشار العضو المنتدب

شهدت سوق الإنترنت في المملكة العربية السعودية خلال الشهر الماضي تطوراً مهماً تمثل بالإعلان عن اندماج خدمات ثلاث من أبرز الشركات المزودة لخدمات الإنترنت في المملكة، «مؤسسة الفيصلية لخدمات الإنترنت والتقنية» (أول نت) التابعة لمجموعة الفيصلية القابضة، «العالية للإنترنت والإتصالات» التابعة لمجموعة العالمية، و«تسبيج» التابعة لشركة النظم العربية المتطورة.


وقد نتج عن هذا التحالف شركة جديدة يرأس مال مشترك، لم يتم الإعلان عن إسمها حتى كتابة هذه السطور، كما لم يتم الإعلان رسمياً عن حصص الشركات الثلاث، علماً أن مصادر «الإقتصاد والأعمال» تشير إلى أن الحصص توزعت على الشكل الآتي: 60 في المئة لـ «أول نت»، 28 في المئة لـ «العالية» و 12 في المئة لـ «تسبيج». كما يتوقع أن يشغل الرئيس التنفيذي لـ العالمية للإنترنت والاتصالات الدكتور بدر البدر منصب رئيس الشركة، وأن يتولى مدير عام أول نت، المهندس منصور العبيد منصب المدير العام. ويأتي هذا الاندماج في وجهات النظر والرؤية، كما وصفه رئيس مجموعة الفيصلية القابضة، الأمير محمد بن خالد العبد الله الفيصلي، في ظل سيطرة عدد محدود لا يتجاوز الخمس من الشركات المزودة، على نسبة أكثر من 90 في المئة من سوق الإنترنت في المملكة، ومعاناة البقية من خسائر مادية متواصلة، في وقت لا يزال عدد



Internet shopping made *Easy*....

you've got mail *Boy*

A new service from **ARAMEX** that finally allows you access to easy online shopping. The SHOP 'n SHIP service offers you an official address in the United States of America, to have your internet orders shipped to; you may also use this mailbox to receive any US mail you have. **ARAMEX** will then ship the contents of your mailbox and deliver them to you at very competitive rates.

ARAMEX will also arrange for you a Web Surfer Card. The prepaid Master Card  will provide you with online payment facilities and security.

Your SHOP 'n SHIP account will therefore give you total solutions to easy internet shopping.

For more details on how you can subscribe to the SHOP 'n SHIP service please contact your local **ARAMEX** office or visit our web site @

www.aramex.com/shopnship

ARAMEX

Total Transportation Solutions

كومدكس 2002: أحدث المنتجات

الحلول المبتكرة للمعلوماتية والصوت والصورة



الأمر عبد المهيدي بن عبد العزيز أمير منطقة مكة المكرمة في أرجاء المعرض

SBM في كومدكس، شركات ACP وCASE وشركة خبراء حلول الإنترنت Experts Internet Solutions الشركة الرائدة في توفير أنظمة الأعمال الإلكترونية للشركات السعودية بعد تعديلها لثلاث احتياجاتهم الخاصة وشركة IFS، هذا بالإضافة إلى شركتي بوليكوم وفيرست فيرتشوال لعرض أحدث ما توصلت إليه تقنيات مؤتمرات الفيديو.

وعرضت SBM في فعاليات معرض كومدكس 2002 للسيارة التي تنقل التكنولوجيا على الطريق، فقد عملت أي.بي. أم جنباً إلى جنب مع CAA (الشركة الرائدة في برامج أنظمة المعلومات والاتصالات) مستخدمة آخر ما توصلت إليه تقنيات الإنترنت وتكنولوجيا الاتصال اللاسلكية لتطرح سيارة فاخرة الذكاء وعارضة على زوار SBM ما يمكن أن ينتظروه من سياراتهم في المستقبل.

فقد السيارة خدمات شبكية جديدة وتمتاز بالصفة الشخصية، فهي مثبته بمكان ملائم لساندة السائق، أي يمكن الإجابة على الأسئلة بخصوص حالة الجو أو ظروف الطريق أو ما يظهر على

شركات الشركة السعودية للحاسبات الإلكترونية المحدودة، SBM، وكهمل عام خدمات ومنتجات شركة أي.بي. أم تريد كوربوريشن للتسويق والخدمات في المملكة العربية السعودية وإحدى كبريات شركات تكنولوجيا المعلومات في المنطقة، في معرض كومدكس 2002، لتعرض أحدث أنظمة الأعمال الإلكترونية التي تعتمد على تقنيات أي.بي. أم الشركة العالمية الرائدة في هذا المجال. كما عرضت كذلك عدداً من الحلول العمومية وأنظمة بيع التجزئة التي قام بتصميمها كبار شركات تكامل الأنظمة في السعودية.

ووضعت SBM، بالتعاون مع شركائهما في الأعمال، بين يدي زوار المعرض مجموعة من أنظمة الأعمال الإلكترونية المتخصصة لخدمة القطاعين البنكي والمكومي والأنظمة التي تعمل في أكثر من مجال، والمعززة بتشكيلة ويب سفير WebSphere أي.بي. أم من البرمجيات للتكاملة. وشملت قائمة شركاء الأعمال الذين سينضمون إلى

حفل معرض كومدكس 2002 في المملكة العربية السعودية الذي أقيم بداية شهر نيسان/ أبريل الماضي بعدد من الأحداث أبرزها إطلاق موقع السعودية لشركة مايكروسوفت على الإنترنت ومشاركة الشركة السعودية للحاسبات الإلكترونية المحدودة SBM بعرض أحدث أنظمة الأعمال الإلكترونية التي تعتمد على تقنيات أي.بي. أم العالمية وإطلاق منتجات جديدة لعدد كبير من الشركات أبرزها ماتسوشيتا إلكترونيك المحدودة وإطلاق جيل "سوني" الجديد للإلكترونيات.

مايكروسوفت

وفي التفاصيل، دشّن الأمير عبد المجيد بن عبد العزيز أمير منطقة مكة المكرمة موقع السعودية التابع لشركة مايكروسوفت العالمية (www.microsoft.com/saudi) في معرض كومدكس 2002، والذي تم تصميمه لعملاء المملكة العربية السعودية. هذا وتعرض شركة مايكروسوفت العربية، وهي أكبر شركة تطوير وتسويق لبرامج التشغيل في العالم، معرض كومدكس 2002 للمرة الثالثة على التوالي.

وقال المهندس بلال سنونو مدير عام شركة مايكروسوفت العربية: "إضافة إلى موقعنا الجديد على شبكة الإنترنت، تقوم الشركة بالتركيز على مبادرات عدة تشمل على تقديم الحلول والبرمجيات والعديد من البرامج التعليمية في المملكة. هذا ويسعى الشركة من خلال جدولها المكثف لعام 2002 بزيادة أنشطتها في أكبر سوق تقنية المعلومات في المنطقة العربية".

وأضاف سنونو: "إن توظيف التقنية من أهم أولوياتنا، ولهذا السبب قمنا بإطلاق برنامج Windows XP في الوقت نفسه الذي تم إطلاقه في الأسواق العالمية لنعطى عملائنا فرصة الحصول على أحدث الحلول والبرمجيات وأسرع وقت ممكن".

لكشف وعرض آخر ما توصلت إليه تكنولوجيا باناسونيك في مجال الإلكترونيات لعملائنا في المملكة، بالإضافة إلى تطلّعنا للمشاركة في المعارض المحلية للإلكترونيات وذلك لما لها من أهمية في دعم ومساندة خططنا التسويقية.

وشركة العيسائي هي الوكيل الوحيد المعتمد لمنتجات ناشونال/ باناسونيك تكنيكس في المملكة.

ماتسوشيتا

وأعلنت الشركة الإلكترونية الحديثة، وهي فرع من مجموعة الفيصلي القابضة المحدودة، والورع العمصري لمنتجات سوني في المملكة العربية السعودية، أنها تكشف خلال معرض كومدكس السعودية للعام 2002، عن الجيل الجديد من الإلكترونيات بما فيها "أي بو" AIBO أول روبوت ترفيهي في العالم.

وحول الاشتراك في المعرض، أكد تاداشي ايندو، مدير عام المبيعات، والتسويق والتوزيع في الإلكترونيات الحديثة، أن الهدف من المشاركة هو إبراز قوة منتجات سوني المتطورة، إضافة إلى إضاح فلسفة الشركة للمستهلك، خصوصاً أن عدد عشاق التكنولوجيا في المملكة يشهد نمواً سريعاً ومتزايداً.

كما أشار ايندو في حديثه، إلى أن نرجة النضوج التي توصلت إليها السوق السعودية في فترة زمنية قصيرة، تعزز ثقتنا بدور المنطقة الفعّال، في دعم ستراتيجية التسويق العالمية لـ سوني.

وأضاف، "سنقدم هذا العام إلى إدخال منتجات تستقطب اهتمام مختلف الفئات، بدءاً بعشاق الترفيه والمسرح المنزلي، فمتقني التكنولوجيا ثم مجتمع الألعاب، أما "أي بو" للروبوت الترفيهي الأول في العالم، فقد صمم ليتضمّن شخصية فريدة، مع مجموعة خاصة من المشاعر والحواس، بما يعطي معياراً جديداً للمرح والترفيه. وقد استقطب "أي بو" الأنظار خلال كومدكس السعودي 2002.

وركّزت سوني الضوء خلال المعرض، على جهاز عرض الصورة "سبيدزا فيديو بروجيكتور" وعرضت مجموعة من آلات التصوير وأجهزة تصوير الفيديو اليدوي الرقمية، فضلاً عن أجهزة صوتية متطورة. ■



تاداشي ايندو مدير عام للمبيعات والتسويق والتوزيع في الإلكترونية الحديثة

يتضمّن جهاز مساح حديثاً للتدليك، ويدعم النظام بكامله تلفزيون باناسونيك بلازما 50 بوصة ونظام صوت محيطي متطور من إنتاج باناسونيك.

وقال قيسسي: "أردنا أن تكون أول مشاركة لنا في كومدكس 2002 تجربة لا تُنسى حيث يؤكّن كل من ماتسوشيتا والعيسائي للإلكترونيات بأهمية الابتكار. وتقديم الكرسي الإلكتروني للمرة الأولى خارج اليابان بعد ابتكاره في حد ذاته ودلالة واضحة على أهمية المملكة العربية السعودية كسوق ستراتيجية بالنسبة لـ ماتسوشيتا".

وأضاف قيسسي: "نحن في شركة العيسائي للإلكترونيات وشركة ماتسوشيتا نلتزم بتقديم آخر ما توصلت إليه الإلكترونيات للسوق السعودية. ويعتبر معرض كومدكس فرصة جيدة،

شاشات السينما المحلية أو أقرب صيدلية. ويمكن للسائح أن يعرف بشكل مسبق إلى أي مدى يمكن أن يصل مع كمية الوفود في الخزان، وعلى أساسه يقوم بالتوجه إلى أقرب محطة وقود.

ماتسوشيتا

واختارت شركة ماتسوشيتا الإلكترونية المحدودة، أكبر شركة في مجال تصنيع المنتجات الإلكترونية في العالم المملكة العربية السعودية لإطلاق منتجها الجديد، كرسي باناسونيك،

الإلكتروني (Panasonic e-Seat)، والذي يعتبر مكتباً مصغراً ومركزاً للترفيه الرقمي ومركز استرخاء في آن واحد، صرّح بذلك عاصم قيسسي، المدير العام التنفيذي لشركة العيسائي للإلكترونيات.

وبإطلاقه للمرة الأولى عالمياً خارج اليابان ضمن معرض كومدكس 2002، اجتذب الكرسي الإلكتروني أنظار الزوار الذين أتيح لهم الفرصة للاطلاع على المنتج الجديد، كما حصلوا على عرض كامل إمكانياته وتجربته عملياً.

ويعد كرسي باناسونيك الإلكتروني مكتباً مصغراً يتضمّن منتجات باناسونيك المتطورة منها حاسباً محمولاً ومركز ترفيهي يحتوي على "دي في دي" و"تي سي دي" ونظام صوت متطور. ويعتبر الكرسي مركزاً للاسترخاء



التسجيل لدى IBM

دعوى ضد اندماج "HP" و "Compaq"

استمع قاضٍ أمريكي في ولاية ديلوير مؤخرًا إلى طلب قدمته شركة HP لإبطال دعوى قدمها ابن أحد مؤسسيها تهفئ إلى عرولة اندماج الشركة مع شركة كومبلك لمنتجات الكمبيوتر.

وقال قاضي ولاية ديلوير أنه سيبت قريباً بشأن إمكان الاستمرار في النظر في الدعوى المرفوعة من قبل والتر هيووليت الذي يذمى وقوع تلاعب بأصوات حاملي الأسهم المؤيدين لعملية الاندماج. ويرى المراقبون أن القاضي، إذا وافق على مقاضاة الشركة، فإن ذلك سيعرقل عملية الاندماج.

يشار إلى أن ابن مؤسس شركة هيووليت بكاره يعارض بشدة شراء شركة كومبلك بسعر 22 مليار دولار، قائلاً أن الاندماج سيؤثر بشدة في أداء الشركة في قطاع صناعة الكمبيوتر الأخذ في بالتمدد. كما يدعي والتر أن الشركة لم تقدم لحاملي الأسهم معلومات صحيحة عن الاندماج وأثرت في عملية التصويت بالضغط على البنك الألماني (Deutsche Bank) أبرز حامل لأسهمها للموافقة على الاندماج.

وقال مدير الشركة المتقشفون الذين نشؤوا بشدة ادعاءات والتر أن الاندماج سيعزل قرارات الشركتين على المنافسة وسط حرب أسعار ضارية وتراجع في مبيعات الكمبيوتر، وأشاروا إلى أن عائداً الشركة الجديدة ستصل إلى أكثر من 87 مليار دولار لتنافس بذلك واحدة أصغر الكمبيوتر (IBM) بعد الاندماج الذي ينتظر أن يحقق خفضاً في النفقات بواقع 2,6 مليار دولار بحلول منتصف العام 2004.

وقد أجري التصويت على الاندماج للشهر الماضي، ورغم أن النتائج النهائية لم تُعرف حتى الآن فإن الشركة تدعي أنها حققت أصواتاً كافية للقيام بعملية الاندماج.

الجهاز الجديد وتحديثه وتزويده بالميزات لا سيما تقنيات الاتصال لاسلكياً مع الأجهزة الأخرى وذلك قبل طرحه على الجمهور في الربع الثالث من العام الحالي بسعر 3 آلاف دولار للجهاز الواحد. وبسبب حجمه الصغير، شامت IBM بخزعة منظم الطاقة والتوصيلات الخارجية منه لكي يكون متناسباً مع راحة اليد التي ستقوم بحمله فيما يوصله مع أي جهاز آخر وخصوصاً أجهزة المساعدات الخاصة الشخصية PDA التي يمكن حملها في الجيب الشخصي.

وأشارت الشركة إلى أن الجهاز الجديد سيُزوّد بلوحة مفاتيح خاصة، كما يمكن وصله مع أي جهاز شخصي آخر عن طريق وصلة خاصة تعمل بالأشعة تحت الحمراء في الأجهزة المكتبية منها أو الشخصية، كما يمكن عرض المعلومات من خلاله عبر نظارة خاصة توضع على رأس المستخدم ليُشاهد المعلومات من خلال تلك النظارة كما أنه يمكن إعادة شحنه بالكهرباء من خلال وسائل عدة من بينها مقاعد الطائرات في الرحلات الجوية. ومن بين مزاياه المتقدمة أنه مزود بتقنيات التخاطب التي عن طريق صوت المستخدم.

الاتصالات السعودية تستعد لفتح السوق

مع الاستعداد لفتح سوق الاتصالات السعودية أمام لاعبين جدد في مجال الاتصال الهاتفي، تستعد جهات مختلفة للحدوث بينها شركة الاتصالات السعودية التي تعمل وحيدة في هذه السوق.

تُطلق شركات الاتصالات السعودية حالياً خدمة (سوا) للاتصال النقال المسبق الدفع عن طريق بطاقات خاصة من فئتي 200 و100 ريال مع إمكان إعادة شحنها حتى مبلغ ألف ريال تستخدم ككلمة اتصالات من دون رسوم اشتراك أو رسوم تأسيس.

ويقول نائب الرئيس، رئيس وحدة الاتصالات المتنقلة في الشركة، المهندس سعود الدويش، أن شركته تتوقع بيع مليون بطاقة السنة الجارية من دون أن يكشف تقديرات الدخل المتوقع. وأوضح أنه سيتم توزيع هذه البطاقات عبر شركات اتصالات محلية التي بدورها ستعطي موزعين في كل مناطق السعودية لبيع بطاقات (إعادة الشحن).

وتوقع مصدر في شركة سعودية متخصصة أن تدر الخدمة الجديدة بين ملياريين وثلاثة مليارات ريال على اعتبار أنه سيتم شحن مليون بطاقة بين 10 مرات و12 مرة خلال العام من قبل المستخدمين.

وكشف الدويش أن شركته ستعلن قريباً جميع موازنتائها للسنوات الأخيرة منذ تخصيصها العام 1998 وحتى نهاية العام الماضي، وأضاف أن سعة شبكة الهاتف النقال ستستعمل إلى 5 ملايين خط في نهاية السنة الجارية، متوقعاً أن يصل عدد المشتركين إلى 7,4 مليون مشترك.

من جهته، قال المدير العام للشؤون الإعلامية ومساعدة التسويق في الشركة، السيد صالح الجاسر، أن شركته، التي لا ينافسها أحد حالياً، تهيب نفسها للمنافسة القوية في السوق. وكشف عن تفاصيل دراسات سوقية توضح طبيعة سوق الاتصالات السعودية التي تتوزع عمليات التصدير ونسب استخدام الاتصالات في المجتمع. وأوضح أن 80 في المئة من الاتصالات عبر الهاتف النقال هي اتصالات داخلية، وأن نسبة استخدام الجوال إلى عدد السكان ارتفعت من 3,5 في المئة قبل عامين إلى 15 في المئة حالياً، لافتاً إلى أنها ستصل إلى نسب أعلى.

IBM تطرح كمبيوتر محمول بحجم بطاقة الائتمان

أعلنت شركة IBM أنها قامت بتطوير وتسريع أبحاثها في سبيل إنتاج كمبيوتر صغير جداً لا يتجاوز حجمه بطاقة الائتمان التقليدية وأطلقت عليه اسم Metapad.

وأوضحت الشركة في بيان نشرته على موقعها أنها قامت بإعلان ذلك خلال مؤتمر تقني عقد في ولاية أريزونا الأميركية، مشيرة إلى أن الجهاز الجديد سيضم قرصاً صلباً بسعة 10 جيجابايت من المعلومات ومعالجاً بسعة 800 ميجابايت وذاكرة رئيسية بسعة 128 ميجابايت فيما لا يتجاوز طوله خمسة أمتار.

وقالت الشركة أن الجهاز الجديد يعدّ نقلة في تطوير الكمبيوتر النقال موصمة أنه سيعمل بنظام ويندوز XP، كما يمكنه الارتباط بأي جهاز آخر عن طريق النفذ الخارجي الخاص به وتبادل المعلومات والملفات في ما بينها. وأضافت أنها لا تزال تقوم بأجراء التجارب على

5.5 ملايين مستخدم سعودي للهاتف الجوال

أجهزة الكمبيوتر تعرف صاحبها من بصمته

توصلت شركة أمريكية متخصصة في حلول الأمن لمنع سرقة الأجهزة المحمولة إلى تطبيق تقنية خاصة تعرف على مستخدم جهاز الكمبيوتر ببصمة أصابعه.

وقالت شركة Authn Tec أن تقنياتها الخاصة بتعريف نظام للكمبيوتر على مستخدمه الحقيقي عن طريق بصمة الأصابع، قد توفرت في الأسواق بعدما طرحت شركة IBM أولى الأجهزة للتمتع لهذه التقنية الأمنية العالية المعروفة في الأوساط المعلوماتية باسم Finger Biometric Print التي أطلق عليها اسم Touch And Go في جهاز IBM الجديد من طراز Think للحمول. وأضافت الشركة أن التقنية تتمثل فكرتها في قيام المستخدم بوضع أصابعه في جهاز ملحق بالكمبيوتر موصول بنقل USB ليقيم المعالج للبيج بداخله بمسح البصمة ومن ثم التعرف عليها ومقارنتها مع جديد بالبصمة المخزنة في نظام الكمبيوتر وبالتالي منع أي مستخدم آخر من استخدام الجهاز نفسه.

وأوضحت أن التقنية الأمنية التي قامت بتطويرها يمكن تعميمها على مختلف أجهزة الكمبيوتر بدءاً من المحمول والأجهزة المكتبية والأجهزة الحساسة الأخرى مثل أجهزة الخدمات المركزية Server، مؤكدة أنها ستسهمي قديماً في تطوير تقنياتها لتشمل أجهزة أخرى كجهاز الهاتف والمساعدات المحمولة وقطاعات أخرى من الأجهزة التي لا يمكن الاستفادة منها وأشارت إلى أنها قامت بتوزيع اتفاقيات مع عدد من كبريات الشركات المصنعة لأجهزة الكمبيوتر لوضع نظامها الأمني الجديد في منتجاتها الجديدة ومن بينها شركة Acer.

يذكر أن مثل هذه التقنية تستخدم في بعض القطاعات الأمنية والتي وصلت إلى حد تعرف الأسلحة الشخصية الخاصة برجال الشرطة على بصمة صاحبها الحقيقي وبالتالي منع المجرمين من استخدامها في حالة سرقها أو مصادرتها منهم.

تسعى شركة إريكسون إلى إدخال تقنية "ميجا نتورك" في أنظمة الاتصالات السعودية لشبكة الجوال، وذلك لمواجهة الزيادة المتوقعة في زيادة حجم استخدام شبكة الجوال المحلية في السعودية، التي يتوقع أن تصل في نهاية العام الجاري إلى 5,5 ملايين خط هاتفي جوال، كما يتوقع أن تصل في نهاية العام 2005 إلى 9,5 ملايين خط هاتفي لتتوابع مع زيادة الطلب على خطوط الهاتف الجوال بعد التخفيضات المتتالية التي قامت بها شركة الاتصالات السعودية.

وأكدت إريكسون أنها تهدف من خلال إدخالها لنظام الـ "ميجا نتورك" تحقيق النمو والعائد السريعين لاستثمارات شركة الاتصالات السعودية والقدرة على مواجهة زيادة الاستخدام على شبكة الاتصالات المحلية، إذ يساعد النظام الجديد في القدرة على استيعاب عدد من الخطوط الهاتفية بتكلفة أقل، وتمديد البنية التحتية وجعلها قابلة للاستيعاب مستقبلاً.

وكشفت الشركة أن عدد مستخدمي الهاتف الجوال حول العالم بلغ مليار مستخدم، ليصبح عدد مستخدمي الجوال مماثلاً لمستخدمي الهاتف الثابت، وأكدت شركة إريكسون أن النظام الجديد يمنح مقدم الخدمة فرصة لاستغلال إمكانية النمو الموجود لديها والاستفادة منها لأقصى درجة ممكنة، مشيرة إلى أنها نفذت 11 مشروعاً من أصل 15 مشروعاً حول العالم، وأنها تسعى خلال هذه الفترة لإدخالها إلى السعودية، إذ إن اعتماد مؤشرات النمو في السعودية مبني على أساس متوسط استخدام الشبكة وليس بعدد المستخدمين المعمول به حالياً، خصوصاً أن الشركة عملت على رفع خطوط الهاتف الجوال في السعودية من 1,1 مليون إلى 1,7 مليون خط عبر التوسعة الرابعة، و2,8 مليون خط عبر التوسعة الخامسة.

وذكرت شركة إريكسون السعودية أن هناك 13 مليار رسالة كتابية عبر الجوال (SMS) حول العالم شهرياً، متوقعة أن ينمو معدل خدمة الرسائل إلى 300 في المئة في حلول العام 2005. وأشارت الشركة إلى أن متوسط استخدام الجوال كوسيلة اتصال في أوروبا بلغ 5 دقائق يومياً، متوقعة أن يبلغ ما بين 10 إلى 15 دقيقة يومياً للخدمات والمميزات التي سيوفرها مقدمو الخدمة.

مدينة الملك عبد العزيز تفتتح فرعاً جديداً لخدمة الإنترنت في جدة

وأعلن د. الفريخ أن اللجنة تلتزم لجميع مزودي الخدمة في المملكة مجاناً ولفترة محدودة خطوطاً إضافية من نوع 2 ميغ. وأكد د. الفريخ عدم وجود أي التزامات مالية من قبل المدينة تجاه مزودي الخدمة مقابل الخطوط المجانية للخدمة لهم، موضحاً أن الهدف من ذلك هو تمكين الشركات والمؤسسات المقدمة للخدمة من إجراء الاختبارات اللازمة لشبكاتهم ومعرفة مدى إمكانية هذه الشبكات في الاتصال بجهتين وتدارك الأخطاء عند اكتشافها، مشيراً إلى أن الفترة القادمة من المدينة وهي أسبوعان، كافية تماماً للإختبارات اللازمة للشبكات.

أعلنت مدينة الملك عبد العزيز للعلوم والتقنية افتتاح فرعها الجديد التابع لوحدة خدمات الانترنت في مدينة جدة.

ووفقاً للمשרف على وحدة خدمات الانترنت في المدينة د. إبراهيم بن صالح الفريخ فإن الفرع الجديد سيكون رافداً للمركز الرئيسي في الرياض، وسيسهم في توزيع الأحمال ويؤدي إلى التوسع في الخدمة، حيث أصبح بإمكان مزودي الخدمة حرية اختيار الارتباط بالشبكة سواء من الرياض أو من جهة مشيرة إلى أن مزايها وجود الفرع، تتفادى توزيع نقاط وحيدة قد تكون سبباً في فشل الشبكة أو توقف تدفق المعلومات.

سيمنس

تطلق أول جوال بتقنية GPRS



طرحته شركة سيمنس جوالها الجديد S45 للجوّال بتقنية GPRS التي تؤمن نقلًا أسرع للمعلومات وسرعة أكبر في الدخول إلى شبكة الإنترنت. كما تتبع هذه التقنية مستويات أعلى من الأمان لمستخدمي الإنترنت أو متصفحها الواب، الأمر الذي يجعل هذا الجوّال الجديد الوسيلة الأمثل لتطبيقات التجارة الإلكترونية باستخدام الجوّال.

ومن بين المزايا الأخرى لهذا الجوّال بحسب الشركة المصنّعة له ذاكرته المرنّة التي تتيح من ناحية تخزين حتى 500 اسم في دليل أو أرقام الهاتف أو استغلال جزء منها لتخزين الرسائل أو الملاحظات أو تنظيم الجدول اليومي. كما أن الجوّال متوافق تمامًا مع برنامج Microsoft Outlook، ما يسهّل عملية الوصول إلى البريد الإلكتروني من دون الحاجة إلى التوجّه إلى المكتب أو المنزل.

ويتميز S45 بميكروفون وسماطة عاليي الوضوح، كما يحظى بخاصية الأوامر الصوتية ونظام T9 باللغة العربية للتعرف على الكلمات وتحرير النصوص فضلاً عن المودم المدمج. وحول إطلاق جوّال سيمنس S45 الجديد، أوضح جورج يونس، مدير التسويق والتوزيعات في المملكة العربية السعودية أجهزة الاتصالات: "ستسمح تقنية GPRS لمستخدمي الجوّالات أن يفعلوا ما يريدونه في الوقت الذي يناسبهم. وما من شك بأن التقنيات الفائقة التطور التي يتمتع بها جوّال سيمنس S45 الجديد، ستسهم في تسهيل طريقة عمل وأسلوب حياة مستخدمه".

داتاماتكس

تنظم المؤتمر الثامن للحكومة الإلكترونية والإنترنت

أعلن علي الكعالي مدير داتاماتكس ورئيس اللجنة المنظمة للمؤتمر السنوي الثامن حول مستقبل الحكومة الإلكترونية والإنترنت والاتصالات، أن د. أوسكار أريس سانشيز رئيس جمهورية كوستاريكا السابق والحائز على جائزة نوبل للسلام لعام 1987 هو ضيف الشرف والتحدث الرسمي في المؤتمر. ويأتي ذلك بحضور فتح قنوات على العالم الخارجي، وذلك من خلال التعاون بين الأقطار في العالم ومنطقة الشرق الأوسط كافة ليس فقط في إطار المحيط الاقتصادي والتجاري، ولكن أيضاً في المجال التكنولوجي، وكذلك التعرّف على رؤية هؤلاء القادة وما يمكن أن تقدّمه دول العالم الخارجي لفتح آفاق للتعاون مع دول المنطقة في مجال تقنية المعلومات وخصوصاً في مجال الحكومة الإلكترونية، وهذه هي المرة الثانية التي يتم فيها استضافة شخصية سياسية عالمية كبيرة للحضور إلى المنصة والمشاركة في مؤتمر الحكومة الإلكترونية.

كما أشار علي الكعالي إلى أن تطور تقنية المعلومات في دول مجلس التعاون قد قطع شوطاً بعيداً في العصر الرقمي والحكومة الإلكترونية والتي خطت الدول الخليجية لها لتحسين دخلها القومي وتقديم خدمات أفضل لقطاعات المجتمع كافة خصوصاً الانتاجية والتجارية والخدمات.

ويعقد المؤتمر دورته الثامنة في 28 و 29 أيار/ مايو 2002 ويعطّر عدداً من القضايا أبرزها:

ستراتيجية النمو للحكومة الإلكترونية، الاتصالات، تقنية المعلومات، مستقبل الحكومة الإلكترونية في المنطقة، نجاح الشركات والمؤسسات، الواقع الحكومية، إعادة البناء الهندسي لأجهزة الحكومة الإلكترونية، الضمان التي يتعرض لها قطاع الاتصالات على المستوى العالمي، استراتيجيات الواجب على حكومات المنطقة اتخاذها لعبور الخجوة التقنية، والعديد من القضايا الأخرى ذات الصلة التي تساهم في بناء فريق عمل خليجي أفضل للمتمكن من تحقيق الأهداف المرجوة من بناء وإنجاز الاقتصاد الرقمي والحكومة الإلكترونية في دول مجلس التعاون الخليجي.

الاتصالات السعودية

تطلق خدمة "سوا"

أطلقت شركة الاتصالات السعودية نهاية الشهر الماضي خدمة الاتصال بالدفع "سوا"، من خلال شرائح هاتف تستخدم في الهاتف الجوال، يتم توزيعها عبر عدد من الوكلاء للمقتمدين ومن خلال مكاتب خدمات المشتركين التابعة للشركة المنتشرة في كافة مدن وقرى المملكة.

وتقدم خدمة "سوا" من دون رسوم تأسيس ومن دون اشتراك شهري، وتبلغ قيمة الشريحة 200 ريال وتعد صلاحيتها لمدة 60 يوماً، وهذا المبلغ يستخدمه المشترك كقيمة مكالمات محلية أو دولية يمكن إجراؤها، ويمكن إعادة شحن الشريحة مقابل 200 ريال، صالحة للفترة نفسها، أو 100 ريال، تكون صالحة خلال شهر.

نائب رئيس شركة الاتصالات السعودية ورئيس وحدة الاتصالات المتلفعة سعود الدويش، قال أن تسعيرة البطاقة مسبقة الدفع مريحة بتسعيرة الجوال العادي، بحيث أن هناك نسبة تربط بين التسعيرتين يقبها جميع مقدمي الخدمة، مع الحرص على اعتماد أقل المعايير المنفعة في الدول الجاورة، وأشار إلى أن اختيار تسعيرة "سوا" كون هذه الخدمة تسهل عملية التواصل بين الناس، كما يتميز الاسم بسهولة النطق والتذكر.

وحددت الدويش عن الاستراتيجية التي تتبعها شركة الاتصالات من خلال تخفيض أسعار خدماتها بشكل تدريجي، وقال أن ازدياد عدد المشتركين يؤدي إلى تخفيض التكاليف التشغيلية للخدمة، ما يسمح بإجراء المزيد من التخفيضات وفق دراسات تسويقية واضحة، وهذا يعطي الشركة القدرة على بناء الشبكة اللازمة لتغطية أطراف البلاد التجارية وتحسين أداء الشبكة وتوزيع الطاقة الكافية لاستيعاب الحركة الهاتفية والمعلوماتية المتزايدة، وأشار إلى أن طاقة شبكة الهاتف الجوال تستعمل إلى 5,5 ملايين مشترك في نهاية العام 2002. علماً أن إجمالي عدد المشتركين في خدمة الجوال يصل حالياً إلى



سعود الدويش

انضمت في ولاية فلوريدا، الولايات المتحدة الأميركية، بين 21 و25 نيسان/أبريل الماضي.

وتمثل قمة CAWorld حدثاً سنوياً تستضيف خلاله الشركة عمالها من مختلف دول العالم، وما يزيد عن ألف ضيف رفيع المستوى من المؤسسات العالمية، لمناقشة آخر الحلول والخدمات التقنية والعملية التي تطورها CA والتي تلائم احتياجات ومتطلبات الأعمال الإلكترونية في مختلف القطاعات، وتتناسب واحتياجات هذه المؤسسات والتحديات التي تواجهها.

ومن أكثر عناصر القمة إثارة، مركز التقنية العالمي World Technology Center، والذي تم تشييده في صالة عرض تمتد مساحتها لأكثر من مئة ألف متر مربع. ويملك مركز التقنية حجر الزاوية للحدث الذي سيركز على عرض أحدث حلول تقنية إدارة الأعمال الإلكترونية في العالم، إضافة إلى عرض المئات من الحلول البرمجية المتطورة من CA وغيرها من الشركات المطورة لحلول إدارة الأعمال للمبتكرة.

كومباك وانتل وأوراكل تعاون في النقلة



من اليسار: غوردن غروبلير من شركة إنتل وسام براوي من شركة كومباك وإيهن أبو سيف من شركة أوراكل وجوزيف خنانيا من شركة كومباك وديم جاريوي من شركة إنتل

مع اعتماد الشركات بشكل متزايد على تقنية المعلومات لتوفير المنتجات والخدمات، أصبحت جاهزة النظم تعطي باهتمام كبير لدى هذه الشركات، وقد أصبحت الشركات تنرك أن أي عطل في بنيتات تقنية المعلومات للمعمدة لديها لا يعطل عمليات الأعمال مباشرة فحسب، بل قد يكون له أيضاً عواقب كبيرة وغير مباشرة مثل ضياع الإنتاجية والإيرادات والتأثير السلبي على سمعة الشركة. ولكن مع توفر التخطيط السليم والأجهزة اللوثة واعتماد الحلول المناسبة، ليس من الضروري أن يشكل احتمال تعطل نظم تقنية المعلومات عبئاً أمام الشركات، وذلك بحسب الخبراء في كبرى شركات تقنية المعلومات أمثال كومباك، إنتل وأوراكل. ويقدم المختصون من هذه الشركات الثلاث، والذين اجتمعوا في مؤتمر نظمهم مؤخراً في دبي لمناقشة موضوع إدارة تقنية المعلومات في الشركات في دولة الإمارات، حلاً بسيطاً وذا فعالية وأقل تكلفة للشركات يتيح الجاهزية المستمرة لبنى تقنية المعلومات.

يتألف هذا الحل البسيط لمشكلة زمن التمتع، من نظم كومباك للتطوير ومن قدرات المعالجة العالمية التابعة لـ "إنتل" ومن تقنية قواعد البيانات للمتعة التابعة لـ "أوراكل". ومن الممكن أن تساعد هذه

نحو 2 مليون و 814 ألف مشترك

يذكر أن رسوم تأسيس خدمة الجوال انخفضت من 3500 ريال عند إطلاق الخدمة في نهاية العام 1995، إلى 300 ريال حالياً. كما انخفض تسعير المكالمات من 1,6 ريال خلال أوقات الذروة في نهاية العام 1995، إلى 0,8 ريال حالياً. إضافة إلى تخفيض رسوم الهاتف الثابت وأجور المكالمات وكافة خدمات الاتصالات.

Acer

برامج في المملكة العربية السعودية



سوهاس بارتار

ضمن سعيها لتحقيق مستويات متقدمة من خدمة العملاء، أعلنت شركة "إيسر" كمبيوتر الشرق الأوسط اليوم عن إطلاقها البرنامج "إيسر" للخدمة الذي يوفر خدمة مجانية بالكامل لمستخدمي الكمبيوتر الشخصي من إيسر في المملكة العربية السعودية، سواء كانت تلك الأجهزة المنسوبة بالضمان أو خارجة. ويتم إطلاق البرنامج الجديد في حملة حول الشرق الأوسط بالتعاون مع شركات الخدمة الرسمية لـ "إيسر".

تأتي مبادرة الخدمة المجانية الجديدة من "إيسر" تجسيدا لالتزامها بعيد المدى بعملها ومستخدمي تقنياتها في المملكة، وكبادرة ولاء للهؤلاء المستخدمين الذين طاموا وتقنياتها منذ زمن بعيد. كما يقول السيد سوهاس بارتار، المدير العام لوحدة خدمة العملاء في "إيسر" كمبيوتر الشرق الأوسط:

"ونرى أن صناعة تقنية المعلومات بأسرها بدأت بالتعاين من التباطؤ الذي عانت منه في الفترة الماضية، وهذه هي الفترة الملائمة لنا كي نلجأ مع شركائنا ومستخدمي تقنياتها عبر مبادرة برنامج الخدمة الجديدة، يضيف بارتار.

وتم إطلاق مبادرة "إيسر" للخدمة المجانية في المملكة العربية السعودية بالتعاون مع شركة الخدمات الرسمية لـ "إيسر" في المملكة، العالمية للإلكترونيات.

وتتيح المبادرة الجديدة لمستخدمي أجهزة كمبيوتر إيسر أن يتجهوا إلى الشركة للزودة لخدمات "إيسر" في المملكة ويحصلوا على طيف واسع من الخدمات المجانية، بصرف النظر عن حالة الضمان في الجهاز. وتشتمل الخدمة على: فحص مجاني للجهاز، معالجة مشاكل النظام التشغيلي المحمل أصلاً في الجهاز، تقديم الخدمات الخاصة بالعملاء من الفيروسات، مع مجموعة أخرى من الخدمات الاستشارية المجانية. كما ستوفر "إيسر" قطع الغيار المطلوبة في هذا البرنامج بأسعار خاصة مخفضة للغاية.

CA

تستضيف القمة التقنية الكبرى في الولايات المتحدة الأميركية

أعلنت شركة CA الشرق الأوسط عن مشاركة عدد كبير من رجال الأعمال وصانعي القرار في كبريات شركات ومؤسسات منطقة الشرق الأوسط خلال قمة "عالم كمبيوتر أسوسيتيس" CAWorld، والتي

Panasonic

تطلق منتجات جديدة في الخليج



إحدى كاميرات Panasonic

أعلنت Panasonic المتخصصة في تصنيع الإلكترونيات الاستهلاكية والأجهزة الكهربائية المنزلية ومنفذات الاتصالات من إطلاق أربعة منتجات مبتكرة في أسواق الشرق الأوسط تشمل جيلًا جديدًا من الهواتف اللاسلكية الرقمية، الكاميرات الشبكية ونظام الهاتف Hybrid IP-PBX. وقد تزامن هذا الإعلان مع المؤتمر السنوي للشركاء Panasonic الذي يستقطب شركاء Panasonic وكلاءها من مختلف أنحاء منطقة الشرق الأوسط وأفريقيا، ويهدف إلى دراسة وضع استراتيجية عمل متكاملة للسنة المالية الحالية التي تنتهي أواخر شهر آذار/ مارس من العام المقبل.

وقال "ماساتو تومويتا" المدير العام للشركة في الشرق الأوسط: "يشهد العالم حاليًا ثورة في مجال التقنيات الحديثة، خصوصًا مع تحول المنتجات التقليدية التي تعمل وفق النظام العادي "أنالوغ" نحو النظام الرقمي. وقد لسا ضرورة تطوير عملية التشغيل الرقمي بين هذه الآلات الإلكترونية وبيئات التشغيل في هذا الاتجاه". وأضاف: "تؤكد عائلة منتجاتنا الرقمية القابلة للعمل مع بعضها للمستهلكين فرصة الاستفادة من ميزات التشغيل الرقمي، إضافة إلى حرية تشكيل بيئاتهم الخاصة. وتماشيا مع هذا المفهوم، نقوم اليوم بإطلاق سلسلة من منتجات "في" V التي ترمي إلى علامة النصر أو "مفهوم النجاح". وتبرز هذه المنتجات تأكيدنا على ضرورة إيلاء جانب التشغيل الرقمي أهميته المطلوبة".

وهضت قائمة المنتجات التي تم إطلاقها خلال المؤتمر الصحفي الهواتف اللاسلكية الرقمية KX-TCD650، والهاتف اللاسلكي الواسع النطاق KX-TG2700-Hybrid، والكاميرا الشبكية KX-HCM10 ونظام Hybrid KX-TDA200-Hybrid الذي يعمل وفق تقنية "أي.بي.سي.بي.اكس". وقد تم تصنيع هذه المنتجات لتوافق معايير الجودة اليابانية الصارمة، وتعكس بذلك التزام الشركة التام بجودة منتجاتها العالية ومعاييرها المهنية.

STME

تستضيف ورشة تدريبية

أعلنت شركة STME، أنها تستضيف سلسلة من الجلسات التدريبية المبرعة المتخصصة في مجالات تخزين البيانات والمعلومات في منطقة الشرق الأوسط، والتي تنظمها شركة ITP، دار النشر المتخصصة بتقنية المعلومات في المنطقة. وسيستضيف لصناعات القرار وكبار مسؤولي الشركات والمؤسسات في خمس مدن عربية هي القاهرة، مسقط، أبو ظبي، دبي، والرياض، الاستماع إلى ورشات وعروض تدريبية من قبل شركة STME، وحلفائها التقنيين، شركة

التقنيات والخدمات المدمجة الشركات على تحقيق جاهزية عالية في حلول تقنية المعلومات، كما يمكن لهذه الحلول النمو والتوسع مع نمو وتوسع متطلبات الأعمال.

ويقول سامر كراوي، مدير حلول المؤسسات في كومباك الخليج والشرق العربي، "لقد أصبح الخطر الذي يشكله تعطل الأنظم من الأمور التي تقلق الشركات بشكل متزايد في يومنا هذا. ولهذا السبب طوّرنّا حلاً بسيطاً يجمع ما بين أفضل التقنيات من كومباك ومن شركاتها، وتعتبر هذه النصة القابلة للإدارة وللنشر والتي تمتاز بسعر في المتناول، الحل الأكثر فعالية لإتاحة أكبر قدر من جاهزية للشركات".

وتعتبر التقنية المتطورة حجر أساس تقنية المعلومات في استراتيجيات الجاهزية العالية. وتشكل منصة أوراكل Oracle9i Real Application Clusters، وهي منصة قواعد البيانات عالية الأداء والتي تعمل على نظم كومباك المتطورة وتستخدم معالجها Xeon القوية من إنتل، منصة موثوقة وقابلة للنشر وذات فعالية وأقل تكلفة لدعم تطبيقات الأعمال المهمة ولتقليل زمن التعطل إلى أدنى حد.

ويوضح غورن غريليش، مدير حلول الشركات وحلول الاتصال في إنتل أوروبا والشرق الأوسط وأفريقيا، قائلا: "يولي العملاء في الشركات أهمية كبرى للخدمات المعالجة القصوى كما يسعون للبقاء على ظاهرة تعطل الأنظم غير المخطط له. ويمكن عائلتنا الكاملة من المنتجات التقنية، بما في ذلك معالجها Pentium و Xeon لأجهزة الخادم ومعالجها Itanium الثوري، المدمجة في أجهزة وحلول شركائنا، من تطوير حلول معالجة عالية الأداء لجميع القطاعات لتمتاز بزمن تعطل لا يتجاوز 0,001 في المئة".

IBM

اهتمام بالشركاء



سامع فريد

عقدت IBM مؤخرًا مؤتمرًا لشركاء الأعمال على مدى يومين، وجمعت شركاء الشركة وقنوات التوزيع التابعة لها في الشرق الأوسط، وتحرص IBM على عقد هذا

المؤتمر السنوي في موقع مختلف من أرجاء المنطقة كل عام، لتجمع ما بين أهم الموزعين، وبأسمي التجهيزات الذين يتعاملون مع منتجات الكمبيوتر الشخصي من IBM في فعالية تستمر لمدة يومين تشمل عدداً من المحاضرات والندوات التدريبية التي تساعدهم على وضع تقنيات الشركة في خدمة شركات الشرق الأوسط وتلبية جميع احتياجاتها. وقال المدير الإقليمي، لمجموعة الأنظمة الشخصية في مناطق الشرق الأوسط ومصر وباكستان، سامع فريد: "مع التوجه المستمر لأسواق الكمبيوتر الشخصي في الشرق الأوسط نحو التشغيل، تزداد حاجة قنوات التوزيع إلى موزع تكنولوجي يستطيع أن يوفر لهم أنظمة متميزة تتمتع بخصائص فريدة وإمكانات رديعة ذات قيمة حقيقية بالنسبة لعملائهم. وتربطنا بشركائنا علاقة تعاون وثيقة، ونحن نوفر لهم كل ما يحتاجونه من تدريب وإرشاد لتزويد عملائهم بأنظمة الكمبيوتر الشخصي التي تتمتعهم بأفضلية تافسية في عالم اليوم، وعوائد حقيقية عالية على استثماراتهم التكنولوجية. إن مؤتمر شركاء الأعمال التنفيذي هو واحد من أهم مبادراتنا التدريبية".

EMC، وستوراج تيك StorageTek، وفيريتاس VERITAS، حول أهمية حلول وأنظمة التخزين في حماية وإدارة البيانات والمعلومات بكفاءة ويسر.

وبصفقتها الزاوي الرسمي لهذه السلسلة من الجلسات النقاشية، ستقوم STME بعرض مجموعة من الحالات الدراسية، وقصص النجاح التي حققتها على مدار سنوات خبرتها في تطوير حلول تخزين البيانات والمعلومات لشركات ومؤسسات قطاعات الاتصالات، والبنوك، والتصنيع، والمؤسسات الحكومية. وستركز أوراق عمل STME على توضيح كيفية تبني استراتيجية تخزينية ناجحة قادرة على ملائمة احتياجات وخصوصية الشركة والعملاء، وحجم البيانات والمعلومات.

إنجازات

استثمار في شركة eBayNat

قام صندوق إنجازات للتكنولوجيا بالاستثمار في شركة اي بيانات (eBayNat) التي تدير أعمالها من مدينة دبي للإنترنت. وتعتبر شركة اي بيانات (eBayNat) هي ثالث استثمار للصندوق بعد شركة دوكان ليميتد (Ducan Limited) وشركة دوكونت دوت كوم (Ducont.com) منذ أن بدأ الصندوق عمله رسمياً أواخر كانون الأول ديسمبر 2001.

تتخصص شركة اي بيانات (eBayNat) في توفير الحلول المتكاملة لأنظمة إدارة الوثائق والمعرفة (IDM & KM) وكذلك أنظمة أمتعة الأعمال (Workflow) والتي تحتوي على جميع المتطلبات من أجهزة وبرامج وخدمات استشارات وتدريب، والتي تساعد العملاء على تطبيق إعادة هندسة الأعمال بطريقة تدريجية من دون المجازفة باستخدام الحلول البديلة غير المضمونة. أن لدى شركة "اي بيانات" تاريخ طويل في مجال عملها في منطقة الخليج. هذا وقد أبرمت اي بيانات (eBayNat) اتفاقية شراكة مع إحدى شركات الاتصالات الرائدة في منطقة الشرق الأوسط لتقديم خدمات إدارة الوثائق وأمتعة الأعمال عن طريق الإنترنت وذلك بنظام تأجير التطبيقات (Application Service Provider ASP). "اي بيانات" تقدم أفضل الحلول التي تساعد على تطبيقات الأعمال الإلكترونية والحكومة الإلكترونية وهي بالتالي حلول تساعد المواطن ليكون مواطناً إلكترونياً لوكالة العصر الإلكتروني، أي دوك (eDoc) وأي بروسيس (eProcess) هما أولى الخدمات المتوفرة حالياً من اي بيانات مع وجود خدمات أخرى سيعمل عليها قريباً، صرح بذلك عماد جنداهي رئيس مجلس إدارة الصندوق والعضو المنتدب في بيت التمويل الخليجي.

صخر وBSA

أعلنت شركة صخر، المتخصصة في صناعة البرمجيات العربية، عن مشاركتها في الاجتماع الثاني والثلاثين لنادي أصدقاء اتحاد منتجي برامج الكمبيوتر في مصر Business Software Alliance، والذي أقيم في نادي العاصمة Cairo Capital Club في غاردين سيتي، واستضافت الاتحاد المهندس مجدي الفرماوي مدير التسويق الإقليمي في صخر لبرامج الحاسب ليتحدث عن تجربة صخر في إنتاج

البرمجيات وحماية الملكية الفكرية في مصر والشرق الأوسط. بدأ الفرماوي حديثه في التعريف بشركة صخر ونشأتها في 1982 في الكويت ثم انتقالها إلى مصر العام 1990، كما تحدث عن نشاطها في الشرق الأوسط بصفة عامة وخصوصاً في الخليج ومصر. وتعرض لخواص اللغة العربية التي تتبنى شركة صخر تطوير تقنيات وبرمجيات خاصة لاستخدامها. وتتمثل تلك الخواص في اختلاف اتجاه الكتابة من الجهة اليمنى إلى اليسرى وتعدد المعاني للكلمة الواحدة، هذا إضافة إلى علامات التشكيل التي تحمل مكان الحروف المتحركة في اللغة الإنكليزية. يذكر أن صخر تقوم بأبحاث اللغويات الحاسوبية منذ أكثر من عشر سنوات، وهذه الأبحاث مرتبطة بمعالجة اللغة الطبيعية (NLP)، ومن الطبيعي أن تحتاج مثل هذه التقنيات للحماية من القرصنة.

سوفت مانجمنت

شهادة إيزو 9001

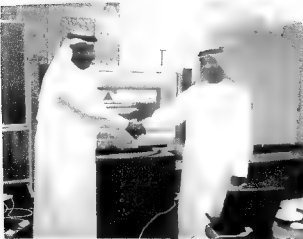


رعد يتسلم شهادة الجودة

حازت شركة سوفت مانجمنت "Soft Management" على شهادة نظام الجودة والشوعية ISO 9001 من قبل الشركة العالمية SGS المتخصصة في هذا المجال والمجازة عالمياً من بلجيكا والمناخيا. وتعتبر شركة "سوفت مانجمنت" التابعة لمجموعة الاعتماد البنديني من أولى شركات المعلوماتية التي تحظى على هذه الشهادة المتقدمة، لا سيما وأن الشركة تعمل في مجال هندسة الأنظمة وتطوير برامج المعلوماتية وشبكات الدفع الإلكترونية وأنظمة المعلوماتية المتطورة.

واعتبر رئيس مجلس إدارة الشركة أنطوان رعد في حفل الغداء أقيم للمناسبة، "إن الأعمال التي قامت بها الشركة في مجال نشاطها بلغ مستوى عالمياً في إطار تقديم الخدمات المعلوماتية الحديثة، تميز به فريق العمل الغني الذي يعمل في هذه الشركة الأمر الذي يتطلب من أجل صونه وتحديثه، وضع نظم وإجراءات عمل حديثة من شأنها مراقبة هذا التطور والعمل على تدعيمه وبالتالي التحضير لمرحلة جديدة في إطار الجودة والنوعية المطلوبين".

مطار دبي: نمو قياسي وخدمة جديدة للإعلان



التفريح لعدد خلال استقباله لخصي آل محمد المدير الإداري للشرطة الجوية لوسائل الإعلان

وأطلق مطار دبي الدولي برنامجاً جديداً في مجال التسويق الإعلاني على شبكة الإنترنت (أيرل AERIAL). وبذلك يصبح أول مطار في العالم يمكن المعلنين من الاطلاع على الأماكن المخصصة للإعلانات داخل المطار عبر الإنترنت. وبرنامج أيرل هو برنامج حاسوبي يمكن من خلاله استعراض المساحات الإعلانية عبر موقع www.gmidubai.com.

سجل مطار دبي الدولي معدلات نمو قياسية خلال الربع الأول من العام الحالي بلغت 18 في المئة في حجم الشحن و8,5 في المئة في حركة المسافرين و5 في المئة في مبيعات السوق الحرة. وقد ارتفع إجمالي عدد المسافرين خلال الأشهر الثلاثة الأولى من العام الحالي إلى 3,8 ملايين مقارنة بـ3,5 في الفترة المماثلة من العام 2001. وقال رئيس دائرة الطيران المدني في دبي ورئيس طيران الإمارات الشيخ أحمد بن سعيد آل مكتوم: "تعتبر هذه الأرقام عن الأهمية التي تجسدها دبي كحقل وصل بين الشرق والغرب"، موضحاً أن الأحداث والفعاليات التي شهدها دبي مؤخراً وعلى رأسها مهرجان التسوق ساهمت في تعزيز حركة السفر عبر المطار. ونطمح إلى تحقيق توقعاتنا في أن يصل عدد المسافرين عبر المطار إلى 15 مليون مسافر هذا العام ونحو 19 مليوناً لعام 2005".

"سويس": تعزز وجودها في الخليج



الاحتفال بتدشين أولى رحلات "سويس" إلى دبي

عقدت شركة الطيران الدولية الجديدة لسويسرا "سويس" مؤتمراً لبحث خططها الاستراتيجية في الشرق الأوسط جمع عدداً من الخبراء والمسؤولين في أقسام التسويق والمبيعات من مختلف دول الشرق الأوسط. ويبحث المؤتمر أيضاً خطط التسويق الاستراتيجية في أسواق المنطقة.

وقال وارنر وهو، مدير التسويق والمبيعات في "سويس" لأسواق الشرق الأوسط وآسيا: "مع خطط إطلاق شركة الطيران الجديدة في نهاية الشهر الحالي فإننا نشعر بأهمية متزايدة لتحديد سياساتنا التسويقية على مستوى المنطقة". وأضاف: "سنطلق برنامجاً تسويقياً جديداً يشمل مختلف دول الشرق الأوسط خلال الشهور القليلة المقبلة. ونتوقع أن يشهد العام الحالي ارتفاعاً كبيراً في أعداد المسافرين، وسنستسي إلى الاستفادة من هذه الفرصة الضخمة لزيادة مبيعاتنا".

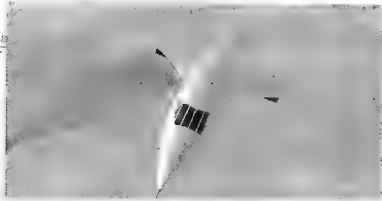
وفي إطار تعزيز حضورها في أسواق المنطقة تشارك "سويس" في معرض سوق السفر العربي في دبي. واعتبر المدير الاتحادي للشركة فليكس روديل أن "المعرض يوفر فرصة مثالية للترويج لشركة طيران سويس قبل بدء موسم الاجازات الصيفية. وبدأت "سويس" الناقلة الوطنية الدولية الجديدة، لسويسرا، أولى رحلاتها إلى مطار دبي الدولي مفتحة بذلك رحلاتها إلى

منطقة الخليج العربي. وكان في استقبال الرحلة مدير إدارة العمليات في دائرة الطيران المدني في دبي محمد أهلي الذي تحدث في كلمة عن الشيخ أحمد بن سعيد آل مكتوم، رئيس دائرة الطيران المدني في دبي ورئيس طيران الإمارات، قائلاً: "لقد أكدت شركة الطيران الجديدة التزامها بخدمة عملائها في دبي ومنطقة الخليج". وقال نائب رئيس للمبيعات لمنطقة الشرق الأوسط وآسيا في طيران سويس مارسيل هونجربولر: "إن الشركة الجديدة تجمع أصالة وعراقة إنثنين من شركات الطيران وهما كروس إير وسويس إير".

للقبل وستزود بمحركات من صنع انتراشونال إيرون إنجيتز. وقال الرئيس التنفيذي لـ "أيرباس" نوبل فورجارد إن "هذا الاتفاق محطة بارزة أخرى في تاريخ التعاون بيننا وبين الناقلة الصينية". وقد تم أسطول إيرباس العامل في الصين من 29 طائرة فقط في العام 1995 إلى 168 حالياً.

"تشاينا ايسترن" تشتري 20 إيرباص

أبرمت الناقلة الصينية "تشاينا ايسترن" عقداً مع شركة إيرباص لشراء 20 طائرة من طراز A320 سيبدأ تسليمها مطلع العام



الخطوط الجوية البريطانية تطلق حملة الكونكوردد

احتفالاً بالذكرى السبعين لانطلاق نشاط شركة الخطوط الجوية البريطانية في منطقة الشرق الأوسط، أطلقت الشركة حملة الكونكوردد الترويجية في دولة الامارات، وتمنح الحملة الترويجية مسافري الدرجة الأولى فرصة للسفر مجاناً على طائرة الكونكوردد في رحلات العودة من نيويورك الى لندن وبالعكس، أما المسافرون على درجة كلوب وورلد الذين يقومون بشراء تذكرة النادي العالمي فيدفعون مبلغاً إضافياً للسفر على متن الكونكوردد. وقالت مديرة الخطوط الجوية البريطانية في الامارات جوديث ليمبيرن: "خضعت طائرة الكونكوردد لبرنامج استثمار بكلفة 14 مليون جنيه استرليني، وهذه الحملة ستتمكن مسافرينا من التمتع بمزايا الراحة والخدمات المقدمة على متن الطائرة".



"القبصرية": حلة جديدة ومزيد من الأرباح

استهل أسطول الخطوط الجوية القبرصية العمل بألوان جديدة، وهو يتميز الآن باللونين الأزرق والأبيض مع القليل من اللون السكري الغامق بينما تبرز كلمة "قبصر" بالانكليزية.

ويحتل شعار الشركة، الخروف البري، مكانه المهود على الذيل بينما يحتل العلم القبرصي مقدمة الطائرة. وكانت "القبصرية" ركزت ازاياء جديدة لجميع طواقمها. وأكد رئيس الشركة في الشرق الاوسط والخليج ستافروس كيريانوس: "أن التصميم الجديدة للطائرات والازياء الجديدة هي جزء من التزامنا في توفير الخدمة الأفضل لعملائنا".

إلى ذلك، أعلنت الشركة تحقيق أرباح صافية بلغت 2,37 مليون جنيه قبرصي، وقد ارتفعت العائدات الكلية للمجموعة في العام 2001 بنسبة 10 في المئة مقارنة بالعام 2000. في الوقت عينه، سجلت "شركة الخطوط الجوية القبرصية للمسوق الحرة" زيادة في المبيعات بلغت 11,7 في المئة.

وستستلم الخطوط الجوية القبرصية طائرتين من طراز إيرباص A319 في إطار عملية تعزيز أسطولها وتطوير حركة الترانزيت.

لوفتهانزا تنال الجائزة الماسية

منحت شركة لوفتهانزا هذا العام جائزة الخمس نجوم الماسية من الأكاديمية الأميركية لعلوم الضيافة وذلك تكريماً لها على الجودة والخدمات التي تقدمها. وقد تسلم هذه الجائزة تيري أنتلينوري نائب الرئيس للمبيعات في الشركة.



الهندس محمد فهم زيان رئيس "مصر للطيران"

مصر للطيران تسدد ديوناً

القاهرة - "الإقتصاد والأعمال"

شهدت الأيام الماضية قيام مؤسسة مصر للطيران بسداد شريحة جديدة من ديونها الخارجية المستحقة لـ بنك "أوف نيويورك"، ومؤسسات مالية وإستثمارية عالمية أخرى.

تبلغ قيمة هذه الشريحة 15 مليون دولار وبسدادها تكون "مصر للطيران" قد سددت 950 مليون دولار من إجمالي مديونية خارجية مستحقة عليها قيمتها 1,2 مليار دولار.

وحسب مصادر رسمية في "مصر للطيران" فقد تمت عملية السداد من الموارد الذاتية للمؤسسة وأنه لا توجد ديون خارجية متأخرة على الشركة.

وكانت "مصر للطيران" قد حققت أرباحاً صافية نهائية العام الماضي قدرها 100 مليون جنيه.

يذكر أن "مصر للطيران" كانت ملتية من بنوك عالمية عدة تسويق قرض مصري لحسابها لتمويل صفقة شراء نحو 9 طائرات من طراز "إيرباص" في إطار خطة تحديث الأسطول إلا أن أحداث 11 أيلول/سبتمبر دفعت مسؤول المؤسسة إلى تجميد الخطة مؤقتاً.



من موقع

مكتبه الإعلامي للاطلاع على نتائج مشاركاته كافة بطريقة عصرية وحديثة، ويوفر الموقع الفرصة للإعلاميين لاختيار ما يناسبهم من الصور واللفظ للثيرة.

شركة باخشب تحصل على وكالة ستروين

ممثل الشركة الفرنسية.

وقال هشام باخشب، مدير عام شركة باخشب أخوان، أنّ الحصول على الوكالة الجديدة في المنطقة الغربية، يعد تحدياً جدياً للشركة التي تملك خبرة كبيرة في سوق السيارات في المملكة، وأكد قائلاً: قناعتنا في جودة سيارات ستروين وقدرتها على المنافسة في سوق المملكة تمت بعد دراسات عميقة لاحتياجات هذه السوق ومتطلباتها، ووجدنا أنّ هناك شريحة كبيرة من الجيل الجديد من المستهلكين ترغب في التمتع من خلال طرازات فريدة من نوعها وهذا ما توفّره سيارات ستروين بفئاتها المتعددة. وأضاف: ومن أهم ما يميز سيارات ستروين أنها مزيج من الفخامة الفرنسية والجودة الأوروبية، كما أنها تتمتع بتقنيات عالية لا تتوافر في كثير من الطرازات المنافسة.

من جهته أكد سكاي على أهمية السوق السعودية وتوافر الإمكانيات الشرائية التي تجعل من الإقبال على سيارات ستروين أمراً في غاية السهولة، لأسباب مختلفة أهمها أنّ سمعة ستروين عالية وغنية عن التعريف كما وأنّ المستهلك السعودي لديه خيارات شراء عديدة، وبعد أن وجدنا الفرصة متاحة تماماً لنا للحصول على حصة جيدة من هذه السوق قمنا بإعداد استراتيجية تسويقية خاصة للمملكة لتمكّننا من المنافسة بشكل كبير.

وقد تزامن تدشين المعرض الجديد مع طرح طرازين جديدين لسيارات ستروين وهما: السيارة للعائلة الفاخرة سي 5 والسيارة الاقتصادية المميّزة ذات السمعة العالية اكسارا، حيث تم رفع الغطاء عنهما بحضور الحشد الإعلامي الكبير.

وتتمتع سيارات ستروين بسمعة عالية لا سيما في أوروبا وقد حصصت عدداً كبيراً من الجوائز العالمية من الناحية التقنية والإبتكارات المتطورة التي تدخل في صناعة هذه السيارة.

سائق الراليات باخشب على الإنترنت

أطلق سائق الراليات السعودي المعروف عبد الله باخشب موقعه على شبكة الإنترنت مؤكداً أهمية التواصل مع كل المستجذبات العالية المتعلقة تحديدًا بريادة السيارات وعالم الإثارة والسرعة متيحاً الفرصة لمشافته ومشجعه للإطلاع على آخر الأخبار المتعلقة بمشاركته بالبطولات الإقليمية والدولية لا سيما بعد أن أعلن عن عودته لبطولة الشرق الأوسط مؤخراً التي يتطلع للفوز بها إضافة لإنجاز جديد إلى إنجازاته السابقة، بالإضافة إلى مشاريعه وبرامجه المستقبلية التي يقوم بها لنشر رياضة السيارات في المملكة.

ويضمّ موقعه على شبكة الإنترنت قصة انطلاقته الأولى في عالم الراليات ورياضة السيارات مروراً بإنجازاته الدولية والإقليمية وانتهاء بمشاريعه المستقبلية.

والموقع هو www.abdullahbakhshab.com مصمم بطريقة مبتكرة روعي فيها المشاهد الخاصة عن باخشب في البطولات التي شارك بها، كما يتيح الموقع للصحفيين ومتتبعي الأخبار الصادرة عن



في مؤشر يؤكد على أهمية سوق المملكة بالنسبة لمصانعي السيارات في العالم ودليل ثقة بهذه السوق المتطورة وبعد مفاوضات طويلة بين شركة باخشب أخوان وشركة ستروين الفرنسية لصناعة السيارات، حصلت شركة باخشب على وكالة سيارات ستروين في المنطقة الغربية من المملكة. وتؤكد هذه الاتفاقية على أنّ السوق السعودية سوقاً واعدة لتلك الطرازات وتنضمّ شريحة كبيرة من المستهلكين من الجيل الجديد التي تتطلع إلى السيارة الأوروبية بجديّة مطلقة كونها تجمع بين الفخامة للموسسة والجودة والأداء المتكتم.

وفي مناسبة تدشين صالة العرض الخاصة بسيارات ستروين وإطلاق أحدث طرازين لديها هما (سي 5) و(اكسارا)، عقدت شركة باخشب أخوان مؤتمراً صحفياً في المعرض الجديد، حضره كلاً من فرسوس دامهين المدير الإقليمي في الشرق الأوسط، ويوسف سكاي

طرح طرازين من إستن مارتن

أطلقت شركة الحاج حسين علي رضا وشركاه طرازي استن مارتن الجديدين وهما "فانكوش" و"دي بي 7 فانتاج" في السعودية.



استن مارتن الجديدة في السعودية

وأعرب مدير عام الشركة علي حسين علي رضا عن سعادته بالحصول على وكالة استن مارتن، مضيفاً "قمنا بتجهيز معارضنا لاستقبال هذه النوعية المميزة من السيارات، وأرسلنا العديد من الكوادر الفنية في دورات تدريبية إلى مصانع الشركة في بريطانيا حتى تكون لهم القدرة على تقديم خدمات على مستوى من الاحتراف".

وأوضح مدير المبيعات والتسويق في استن مارتن ستيفان سبروله أنّ "الشركة آخذة في التوسع من شركة تنتج عدداً محدوداً من الطرازات إلى شركة ضخمة".

نيسان تقدّم عرضاً خاصاً في السعودية

قدّمت شركة الحمراي المتحدة لعملائها عرضاً خاصاً مع قرب موعد بطولة كأس العام 2002 هو بمثابة فرصة قد تُتوّج في الحصول على برنامج منهل.

فقد شراء سيارة باترول 4,8 ليتر يدخل للمشتري السحب الكبير عبر كوپونات الشراء. وفي حال حاله الحظ وكان هو صاحب السعد يحصل حينها على برنامج متكامل وممتع يتضمن رحلة مجانية إلى اليابان بما فيها نفقات الإقامة والشكرية وحضور مباريات المنتخب السعودي ضمن نهائيات كأس العالم 2002. بدأ هذا العرض من شركة الحمراي المتحدة في 16 آذار/مارس واستمر حتى نهاية نيسان/أبريل 2002.

الجفالي تطلق مرسيدس - بنز E الجديدة



بدأت شركة ابراهيم الجفالي وأخوانه، وكيل مرسيدس - بنز في السعودية، بتوفير طراز E للعام 2003 في الأسواق السعودية.

وقد استغرق تطوير مرسيدس الجديدة نحو 48 شهراً بتكلفة بلغت 2 مليار يورو. التطويرات الجذرية شملت أدنى التفاصيل لجهة التصميم والأداء والأمان والتكنولوجيا.

دي اوتودروم : ميدان سباق متكامل



رئيس مجلس إدارة الاتحاد العقارية أنيس الجلال مؤسساً مدير الشرق الأوسط لخدمات سباق السيارات بول بيرجر (من اليمين) وكبير المسؤولين القطريين في الاتحاد العقارية سيمون تزام

كشفت شركة الاتحاد العقارية النقاب عن مشروع ميدان سباق متكامل للسيارات الرياضية، والأول من نوعه في الشرق الأوسط "دي اوتودروم" والجمع التجاري للسيارات. ويقع هذا المشروع على قطعة أرض تصل مساحتها إلى 7,5 كم مربع مهيأة لاستقبال كافة السباقات الدولية إضافة إلى حلبة سباق تخضع لمواصفات الفورمولا 1 بطول 5 كم. وسيضم المشروع أيضاً مجمعاً تجارياً مخصصاً لأدوات ومعدات السيارات، فضلاً عن صالة عرض تجارية لشركات السيارات المحلية والعالمية. وقال رئيس مجلس إدارة الاتحاد العقارية أنيس الجلال: "هدفنا أن يكون المشروع مدينة تجارية للأعمال المتعلقة بالسيارات وبالتالي وضع دبي على خريطة الأحداث العالمية في سباق السيارات".

جاكوار: الممول الرسمي لسباق الخيول



تُعتبر سيارات جاكوار الممول الرسمي للسيارات لكأس دبي العالمي لسباق الخيول الذي اجتذب أكثر من 60 ألف متفرج . وكان أسطول جاكوار المؤلف من 30 سيارة موديل أكس جيه قد وُضع في خدمة الشخصيات الرسمية من وإلى موقع الحدث . وقال المدير التنفيذي في شركة جاكوار المالية مايك بيزلي: "لقد كبر حجم كأس دبي العالمي في فترة قياسية، ونحن كجاكوار نشعر بالفخر لمشاركنا في هذا الحدث".

"فريلاندر" 2002 في الامارات



لاند روفر "فريلاندر" 2002

وصلت سيارة لاند روفر "فريلاندر" 2002 إلى أسواق الامارات بعد أن خضعت إلى مجموعة تحسينات رئيسية أملت بها عملية إطلاقها في الشرق الأوسط وأفريقيا. والسيارة متوفرة بـ 3 طرازات هي: القياسي، الرياضي والفخم. وصيّر المدير الإقليمي للاند روفر الشرق الأوسط وأفريقيا بيل بيچ قائلاً: "لقد تزايدت مبيعات فريلاندر منذ إطلاقها في الامارات، وهي تُعتبر الأفضل مبيعاً ضمن سيارات الدفع الرباعي في أوروبا".

جنرال موتورز: الطلب يفوق العرض



شفروليه تراكول - بلايزر الجديدة

كشف المدير الإقليمي للشاحنات في جنرال موتورز الشرق الأوسط بوب كايبل أنّ "الطلب على سيارتي جنرال موتورز لأرياضيتين متعددة المهام، شفروليه تراكول - بلايزر و GMC انطوي، فاق عدد السيارات المتوفرة وبات معظم الوكلاء ينتظرون وصول الدفعات الجديدة لتلبية الطلب". وكانت سيارات تراكول - بلايزر قد فازت بجائزة أفضل شاحنة لهذا العام في الولايات المتحدة.

بي أم دبليو M3 سيارة معرض السيارات



نديم مهنا يستلم المدير الإقليمي لمجموعة BMW في الشرق الأوسط روبرت بابلي متعاون جائزة سيارة معرض السيارات للعام 2001

نديم مهنا فقال: "كان ينبغي على السيارة التي ستفوز في الجائزة أن تكون جامعة لأكثر عدد من النقاط من حيث المزايا الداخلية، وأحرزت M3 15 نقطة من 23 نقطة".

فازت سيارة بي أم دبليو M3 بجائزة "سيارة معرض السيارات 2001" والتي قدمها لها برنامج السيارات التلفزيوني "عالم السيارات". وتم اختيار M3 بين 78 سيارة أختصت لفحص قيادة دقيق. وقال المدير العام الإقليمي لمجموعة بي أم دبليو في الشرق الأوسط روبرت بابلي ماسكيوان: "نحن فخورون بفوز M3 بهذه الجائزة الراقية نظراً لما تجمعها السيارة من التصميم والأداء". أما مستخدم ومنتج برنامج عالم السيارات



سيارة "مفهوم المغامرة 2" من فولفو

فولفو تقدّم "مفهوم المغامرة 2"

كشفت فولفو النقاب عن سيارة "مفهوم المغامرة 2" (ACC2) من مجموعة فولفو كروس كاونترى. وقال الرئيس والمسؤول التنفيذي الأول لشركة فولفو للسيارات هانز - أولوف أولسون، "إن سيارتنا الجديدة ACC2 توضع إمكانية تكيف مزايها مفهوم الكروس كاونترى مع خيارات الأشخاص الذي يرغبون في أن تشكل السيارة جزءاً من أسلوب حياتهم". وتتضمّن السيارة الجديدة بمحرك بقدرة 300 حصان، ويتصميم داخلي مكوّن من مقاعد 2+2.

"فاست" لتأجير السيارات: مكاتب وخدمات جديدة

افتتحت شركة "فاست" لتأجير السيارات فرعاً جديداً في إمارة الشارقة، على أن يتبعه افتتاح مكتب في مطار الشارقة الدولي، وآخر في مدينة دبي للإنترنت، وذلك في إطار التوسعة الشاملة التي تقوم بها "فاست" لتغطية كافة الإمارات العربية المتحدة.

ويضم أسطول الشركة حالياً 2600 سيارة، تتنوّع بين: الفردية، العائلية، الفاخرة والجافلات السياحية. وتحضّر "فاست" لإطلاق خدمة سيارة للهيوزين مع السائق لرجال الأعمال خلال شهر أيلول/سبتمبر 2002، وهي خدمة تخدم الطلب On Call على مدى 24 ساعة. كما وقّعت الشركة مؤخراً العديد من الاتفاقات مع شركات السياحة الخليجية لخدمة الزوّار من دول مجلس التعاون الخليجي إلى دولة الإمارات العربية المتحدة.



الوفود المشاركة في مؤتمر فورد السنوي لرؤى العملاء

مؤتمر رضى عملاء فورد

استضافت فورد الشرق الأوسط وشمال أفريقيا مؤتمر رضى العملاء السنوي لمديري خدمة فورد ولينكولن وميركوري لدى وكلائها في المنطقة. وشارك في الإجتماع أكثر من 40 وفداً من دول مجلس التعاون الخليجي ودول الشرق ومنطقتي شمال وشبه الصحراء الأفريقية حيث ناقشوا في دبي السبل الكفيلة بتحسين رضى العملاء في وكالاتهم. وقال المدير الإقليمي لخدمة العملاء في فورد الشرق الأوسط وشمال أفريقيا ديفيد ماكينون: "في إطار استراتيجيتنا لقيادة" توريد توريد عملائنا بأفضل تجربة امتلاك سيارة من خلال توفير خدمات متميزة وتغيير أسعار منافسة".

على صعيد آخر، احتفلت فورد إكسبلورر بميلادها الـ 12 وباتت السيارة الرياضية المتعددة الأغراض الأكثر مبيعاً حول

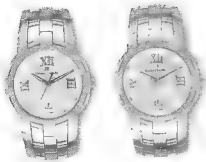
العالم حيث وصلت مبيعاتها إلى 3,5 ملايين سيارة منذ طرحها لأول مرة.

تقوم الشركة بتسليمها إلى القوات البحرية لدولة الإمارات العربية المتحدة في إطار مشروع غنافة.

وأوضح المسؤول التنفيذي الإقليمي في رولز رويس انترناشونال تيري هولاند قائلاً: "تري إمكانية نمو رئيسية في هذه المنطقة بالنسبة لأنشطتنا مع القوات البحرية والبحرية التجارية خصوصاً في تطبيقات الغنات المائيّة".

رولز رويس: اتفاق لبناء السفن

وقّعت رولز رويس انترناشونال عقداً بقيمة 1,83 مليون دولار مع شركة أبو ظبي لبناء السفن لتوريد 12 سفلة مائية للسفن التي



موريس لاكروا: علامة فارقة

أطلقت موريس لاكروا رواثاً جاهد "إنتيوشين" أو "الإحساء" و"العلامة الفارقة" أو "ميل ستون"، إضافة إلى موديلات جديدة.

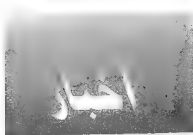
الساعة "العلامة الفارقة" Milestone ليست ساعة للرجال فقط... هذا شعارها لأن هذه الساعة تنتمي إلى ما يمكن تسميته "كلاسيكيات الغد" وتم تصميمها للذين يبحثون عن انطباعات مؤثرة. العلبة من الستاتلس ستيل أو الذهب الأحمر عيار 18 قيراطاً مع الستاتلس ستيل وزجاج من كريستال الصافير المقاوم للخدش ومقاوم للماء حتى عمق 100 متر. والبناء أسود/ فضي مطلي، والسوار من الستاتلس ستيل مع مشبك إحكام يعمل بالضغط.

وتعمل الساعة بحركة كوارتز سويسرية تستطيع سماع نبضاتها وإيقاعها.

ويكمن سر هذه الساعة في التناسق الرائع بين علبتها وسوارها.

وكانت موريس لاكروا أطلقت موديلات في سنوات سابقة نالت الإعجاب والاحترام وخصوصاً تياغو وميروز انتيغوال وميروز كرونوغراف وسيزار.

هذا وتسوق شركة الغزالي المحدودة لساعات موريس لاكروا في أسواق المملكة العربية السعودية كوكيل ذي مكانة تتناسب مع فخامة تلك الساعات العريقة.



DHL: ترقية نظام الاتصالات المركزي



وايلد وكينغ بعد التوقيع

إختارت شركة دي اتش إل الإمارات شركة أفابيا لمخها عقداً بقيمة 45 ألف دولار أميركي لترقية برمجية إدارة الاتصالات إثر مناقصة طرحتها سابقاً.

والشار ديفيد وايلد مدير عام "دي اتش إل" الإمارات أن هذه الترقية تعطي شفافية أفضل في إدارة مركز الاتصالات. كما ساهمت تركيب برمجية أفابيا لإدارة الاتصالات في مركز دي اتش إل في المقر الرئيسي للشركة في دبي خلال شهر نيسان/ أبريل الحالي.



شركة المجال تحصل على الإيزو 9002

حصلت شركة المجال سيرفيس ماستر وشركة المجال للخدمات الأمنية إحدى شركات مجموعة محمد بن عبود العمودي على شهادة الجودة العالمية (إيزو 9002).

وتعتبر "المجال" إحدى كبرى

شركات الخدمات المساندة والأمنية في السوق السعودية ويعمل لديها أكثر من 6000 موظف وعامل ضمن الخدمات الأمنية والخدمات المساندة، ويشكل السعوديون ما نسبته 98 في المئة في الخدمات الأمنية و35 في المئة في الخدمات المساندة.

وتعتبر الشركتان الشقيقتان من الشركات الرائدة التي حرصت على تطبيق السعوية في كافة قطاعاتها المختلفة، علماً أن المجال لديها ثمانية قطاعات متخصصة تمثل الخدمات المساندة والخدمات الأمنية، ويتجاوز عمرها أكثر من 20 عاماً عندما بدأت بعقود شراكة وامتياز مع شركة سيرفيس ماستر الأميركية العالمية ومؤخراً مع شركة "أرمارك" العالمية للاستفادة من خبراتها الفنية والتقنية في هذا المجال.

إعادة إطلاق "لوه"

أعلنت شركة ليهنتاس الشرق الأوسط وشمال أفريقيا المنطقة الحرة عن إعادة إطلاق الشركة رسمياً تحت راية شركة لوه وشركاؤها الشرق الأوسط وشمال أفريقيا المنطقة الحرة. وقدمت الشركة شعارها وحللتها التجارية الجديدة والتي تهدف إلى تقوية وتوحيد مكاتب خامس أكبر شركة إعلانية في العالم. واعتبر رئيس مجلس إدارة "لوه" العالي جيري جادج أن "الشركة تتميز باسم ليهنتاس منذ العام 1928، لكننا وجدنا أن الغيم التي يميز بها اسم "لوه" استناداً إلى فروانك لوه مؤسس المجموعة، هي تلك التي نريدها أن تعود للشركة عبر القرن 21، مضيفاً "إن الشعار الجديد يرمز إلى التغيير الأساسي الذي تم في لوه".



بروموسفن ترد على حملة ابتزاز



أكرم مكاس

تلاحق السلطات القضائية موطئا سابقاً كان يعمل في شركة فورتشن بروموسفن، بعدما قام بشحن حملة شعواء على الشركة. ويعتقد أن للوطف السابق وائل أحمد صلاح - يستغنى في أستراليا، وهو مطلوب من قبل السلطات القضائية في مملكة البحرين ودولة الإمارات العربية المتحدة لصلواعة في إساءة استغلال وظيفته السابقة في شركة فورتشن بروموسفن والإحتيال لسرقة مواقع على الشبكة العالمية (الإنترنت) مسجلة ومملوكة للشركة. وقد قام باستعمال هذه المواقع الخاصة للهجوم عليها وعلى إدارتها، ويواجه وائل أحمد صلاح 26 دعوى قضائية (بينها 6 دعاوى جنائية) في مملكة البحرين متعلقة ببنوك وشركات أخرى غير شركة فورتشن بروموسفن، وهو ما استدعى تدخل البوليس الدولي (الإنترپول) مع عدد آخر من هيئات الملاحقة القضائية الدولية في محاولة للتحور عليه وتقديمه للعدالة.

وقال مكرم مكاس رئيس مجلس إدارة الشركة: "إن وائل أحمد صلاح لن يصل إلى ما يريد، وهو ابتزاز الشركة والبيع ماديًا من وراء هذا، وحملته الهجوم جعلته في عداد إرهابي شبكة الإنترنت، ونحن نتعاون مع كل السلطات التي تسعى للتحور عليه وتقديمه إلى العدالة قبل أن يبدأ حملة جديدة لسرقة أو غش أو حتى التفكير في خداع شركة أخرى في أي مكان في العالم".

وأضاف قائلا: "إنه لحسن الحظ أن أصدقائنا وعمالنا والشركات المنافسة لنا، ترى بوضوح الكذب والغش والدعوى المغرضة في هذه الرسائل الإلكترونية".

"هوايزون إف سي بي" تحتفل باليوبيل الفضي

إحتفلت شركة هوايزون إف سي بي للندماة والإعلان باليوبيل الفضي لانطلاقتها. وتضمنت الإحتفالات توجيه خطابات الشكر من رفيق سعادة/ مؤسس الشركة ورئيسها التنفيذي إلى الموظفين على جهودهم وحساسهم في إيصال هوايزون إف سي بي إلى مكانتها الحالية كأحد أهم أكبر شركات الإعلان الفعالة في منطقة الشرق الأوسط، وإلى العملاء على مساندتهم لها في ابتكار الحلول التسويقية الإبداعية، لإطلاق ورعاية منتجاتهم.

كما تم توزيع الهدايا التذكارية لهذه المناسبة المهمة التي وضعت الشركة على أبواب مرحلة تحدي نجاحها السابق الذي تواصل من دون كلل على مدى السنوات الخمس والعشرين الماضية، والذي عبر عنه سعادة بالقول: "إننا نعتز بالنمو الذي حققناه لغاية اليوم، وبقدرة التي لا تتضب، ونودك جيداً أن ما تحقق من إنجازات يعود إلى أعضاء عائلة هوايزون إف سي بي، وأعلى بذلك الموظفين، وعمالنا الأعزاء، والشركات التي تستأندنا في تنفيذ ما نقوم به...".

وقال هاري ويد رئيس شركة إف سي بي العالمية بهذه المناسبة: "إننا نشعر بالفخر لما نقوم به شيكنا في منطقة الشرق الأوسط وهوايزون إف سي بي التي تمتلك فريق عمل رائع بإمكاننا الزكون إليه على الدوام".

كما قال سعاد هجايو الشريك المؤسس لشركة هوايزون إف سي بي: "نحن نختصر بكون وكالتنا الأسرع نمواً في منطقة الشرق الأوسط، فلقد عملنا بحزم للمحافظة على روح عنايتنا بكوادنا، الذين هم في القلب على الدوام، وتهيئة جميع فرص التطور والنجاح بين أيديهم".

يذكر أن الشركة تأسست العام 1976 في الكويت، وبدأت نشاطها انطلاقاً من مكتب واحد، وممثل واحد، بإدارة رجلين فقط، وعملت بجد طيلة مسيرتها، لتتحوّل إلى إحدى الشركات الرائدة في صناعة وإبداع الإعلان في منطقة الشرق الأوسط.

وشركة هوايزون جزء من شركة إف سي بي العالمية، عضو مجموعة "إنترپولك" شبكة العلاقات العامة والإعلان الأكبر في العالم.

وندرمان تطلق أعمالها في الشرق الأوسط وشمال أفريقيا

أطلقت وندرمان، وهي وكالة متخصصة في توفير حلول التسويق المباشر للزبائن، أعمالها في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا من خلال انضمامها إلى مجموعة "تيم" القابضة حيث افتتحت مكتبين لها في دبي وفي جدة، وقال نائب رئيس مجموعة تيم القابضة جوزيف غصوب: "بعد إطلاق أعمال وندرمان في الشرق الأوسط وشمال أفريقيا تأكيداً على التزامنا تجاه المنطقة وإيماننا بما بالنعمو الطرد الذي يشهده القطاع الاقتصادي في الإمارات والسعودية". وأوضحت المدير العام لشركة وندرمان في الشرق الأوسط وشمال أفريقيا شويبا مينون: "نقدم لعملائنا ميزة الاستفادة من الخدمات المباشرة للعملاء، إضافة إلى توفير المعلومات الدقيقة الخاصة بأساليب وطرق التسويق الإقليمي".



فريق وندرمان في مكتب دبي الإقليمي

مايندشير: تنفيذ حملات يونيفلر

فازت شركة مايندشير بخدمة حجز وشراء إعلانات شركة يونيفلر في الشرق الأوسط. ويخول هذا الفوز لمايندشير تولي مسؤولية رسم الخطوط الاستراتيجية لحملات يونيفلر الدعائية في منطقة الخليج والعمل على تطبيقها، إضافة إلى إقامة عقود شراء الحملات الإعلانية الخاصة بمنتجاتها من الوسائل الإعلامية المختصة. وقال المدير التنفيذي لـ مايندشير في الخليج سمير أبو، «سنكثف جهودنا للمساهمة في تنفيذ خطط يونيفلر التسويقية وبالتالي تحقيق المزيد من النجاح الإعلاني لمنتجاتها في المنطقة». وأعلن مدير التسويق لـ يونيفلر العربية اليكس اندراكيس أن «يونيفلر متحمس لمايندشير هذا العقد بعد خوض معركة تنافسية قاسية».

أورينت بلانيت: تحالف مع شركة كويتية

أعلنت شركة أورينت بلانيت للتخصصية في مجال العلاقات العامة واستشارات التسويق في الإمارات عن تحالفها مع وكالة الإستشارات التسويقية في الكويت «بيرومانس أند أديفرتايزنغ» (بي أند آي). ويأتي هذا التحالف في إطار استراتيجية الشركة لتأسيس شبكتها الإقليمية، كما تعتبر المبادرة الثانية التي تقوم بها أورينت بلانيت لتطوير تواجدها في المنطقة بعد افتتاح مكتبها التمثيلي في بيروت مؤخراً. وقال نائب المدير العام لشركة (بي أند آي) فسان حمادة، «شركتنا تقوم منذ سبع سنوات بخطوات عملية لتوسيع موقعها كإحدى أفضل الشركات المتخصصة في التسويق والإعلان في الكويت». ويتطلع العديد من عملائنا إلى توسيع نشاطهم في أسواق المنطقة كافة انطلاقاً من سوق الكويت. واعتبر أن هذا التحالف الاستراتيجي مع شركة أورينت بلانيت نقلة نوعية بالنسبة للشركة بحيث تمنحنا فرصة لتحقيق أهدافنا المتطلبة بتقديم خدمات متميزة لعملائنا في أنحاء المنطقة كافة».

من جهة، قال مدير عام شركة أورينت بلانيت فاضل أبو زكي: «كان من الضروري تعزيز شبكتنا الإقليمية بهدف تزويد عملائنا بخدمات إضافية ومتفوقة، ومنذ توسعنا باتجاه بيروت ونحن نطلع لتوسيع تواجدها في الأسواق الأخرى الأساسية لضمان تغطيتها في كافة أنحاء المنطقة».

نتائج كأس العالم على الهاتف الجوال

أعلنت شركة بتلكو الجريسي المحدودة (أثير) عن طرحها لمنتج جديد أطلقت عليه اسم «البطافة الخضراء» لحبي ومتابعي ومشاهير نهائيات تصفيات كأس العالم 2002 لكرة القدم التي ستجري في كوريا واليابان.

ستطرح هذه الخدمة في خمس دول في المنطقة وهي عبارة عن بطاقة مدفوعة الأجر تنتج لحاملها تلقى أخبار مباريات كأس العالم وآخر مستجداتها عبر الرسائل القصيرة في هاتفه الجوال بمجرد رسالة كل عشر دقائق في الجالات التالية،

– أخبار، تقارير حية، نتيجة الشروط الأول، نتيجة المباراة، آخر مستجدات اليوم وأحداث حية أخرى.

– صرح بذلك راشد عبدالله آل سنان، المدير التنفيذي لشركة بتلكو الجريسي المحدودة (أثير)، وأضاف أنه ستطرح هذه الخدمة للجمهور بدءاً من 15 نيسان/أبريل، وسيتم توفيرها عن طريق مجموعة شركات بتلكو البحرينية ممثلة في كل من بتلكو (البحرين)، أثير (السعودية)، كوالتي (تونس)، الكويت، سوني كوم (مصر)، وبتلكو الأردن (الأردن).

إيسون تنظم مسابقة عالمية للتصوير

عروضت في المقر الرئيسي لشركة إيسون المملكة المتحدة صور من مختلف أنحاء العالم كجزء من مسابقة إيسون ديجيتال فيجن 2002 vision التي دُعِيَ للمشاركة فيها أكثر من 200 نادٍ لهواة التصوير. وتلقت إيسون اشتراكات من نوادٍ في كل من منطقة الشرق الأوسط والمملكة المتحدة وإيرلندا والنرويج والسويد والدانمارك وفنلندا وجنوب أفريقيا. وقد فازت الصورة المسماة «الراحة» التي قدمتها جمعية البحريين للفنون التشكيلية والتقطتها نداء عبدالله الوهيحي بجائزة إيسون ستايلس فوتو 895.



«الراحة»

جنرال إلكتريك: مركز في أبو ظبي

افتتحت جنرال إلكتريك أنظمتها الطاقة مركزاً لإصلاح وصيانة توربينات الغاز في منطقة المصنع الصناعية في أبو ظبي. ويقدم المركز خدمات للعملاء في كافة أنحاء الإمارات.



إضافة إلى بقية دول الخليج. وستقوم شركة الخليج لإدارة التوربينات بإدارة المركز الجديد، وستتمكن من استخدام كافة التقنيات الحديثة لـ جنرال إلكتريك خلال مراحل وإجراءات عمليات الإصلاح والصيانة، كما يضمّ المركز أحدث المعدات.

تقنية متطورة لتسجيل زوار معرض "كومدكس"



عيد من طلاب جامعة الملك عبد العزيز ينفذون تسجيل زوار كومدكس

تولت الشركة السعودية للحاسبات الإلكترونية المحدودة، SBM، وكييل عام شركة أي.بي.أم. وورلد تريدي كوربوريشن للتسويق والخدمات في المملكة العربية السعودية مهمة إدارة التسجيل للآلاف من زوار معرض "كومدكس" للمرة الأولى هذا العام، حيث كانت الشركة من أكبر المشاركين في هذا المعرض الرائد لتقنية المعلومات في المملكة.

وقام 30 طالباً من جامعة الملك عبد العزيز باستخدام جهاز الكمبيوتر المحمول من أي.بي.أم. Thinkpad R30 والحاصل على جوائز عدة، لتسجيل كل زائر زور وصوله.

وعلى المدير العام لمنظمي معرض "كومدكس" قائلاً: "لم يضطر أحد إلى انتظار مطول، وقد سر الطلبة باستخدام أجهزة Thinkpad لأنها سهلت لهم عملية التسجيل بشكل كبير".

"ريد بل" مشروب الطاقة



وصل "ريد بل"، مبتكر فشة مشروبات الطاقة ومشروب الطاقة الأول في العالم، إلى المملكة العربية السعودية. وقامت شركة "ريد بل" وشريك التوزيع المحلي، شركة

القرشي للتسويق بإطلاق مشروب الطاقة في جو من النشاط والحيوية" يعكس أهم مزايا هذا للمشروب الذي يتوافر في 60 دولة حول العالم.

كأس العالم في كرة القدم على شبكة أي.آر.تي

سيستمتع المشاهدون في الشرق الأوسط بالتغطية الحية والمباشرة والحصرية لمباريات كأس العالم في كرة القدم التي يصل عددها إلى 64 مباراة، وذلك من خلال الشركة العربية للتوزيع الرقمي المتخصصة في إدارة منصات الخدمات التلفزيونية المدفوعة الأجر، وذلك ضمن باقات الأواطل وفيرست نت ويهلا، وسيتم نقل المباريات على قناة الرياضية 2 على شبكة أي.آر.تي.

وأعلن الشيخ صالح كامل، رئيس الشركة العربية للتوزيع الرقمي أن تغطية الحدث ستتوفر في الشرق الأوسط وشمال أفريقيا، وسيكون الحدث حصرياً في العديد من الدول بما في ذلك المملكة العربية السعودية (التي تاهلت للنهائيات) ومملكة البحرين والإمارات العربية للتحدة والتغطية الحصرية الفضائية في كل الأسواق الأخرى.

وتستضيف كوريا الجنوبية واليابان فعاليات الحدث العالمي هذا العام، وستتوفر التغطية الحية والمباشرة حصرياً على باقات الأواطل وفيرست نت ويهلا. وتشهد البطولة لأول مرة ثلاثة أحداث لم يسبق لها مثيل، إضافة أول بطولة للخيما في دولتين مختلفتين، وأول بطولة لكأس العالم تقام في آسيا وأول بطولة في القرن الحادي والعشرين إضافة إلى ذلك، يشهد الشرق الأوسط لأول مرة خمس قنوات لكأس العالم تتوافر للمشاهدين من عشاق كرة القدم في المنطقة.

وقال جون تايدمان، المدير التنفيذي للشركة العربية للتوزيع الرقمي، "كرة القدم هي أكثر الرياضات شعبية في الشرق الأوسط على الإطلاق، وتبث قنوات أي.آر.تي حصرياً منافسات كأس العالم، لتضيف إلى إمكانياتها حدثاً عظيماً، كما فعلنا في مباريات الدوري الإنكليزي الممتاز والعديد من البطولات الأفريقية والآسيوية بما في ذلك كأس الأمم الأفريقية وكأس الاتحاد".

وأضاف: "كأس العالم أكبر حدث عالمي ونحن سعداء بتوصلنا إلى اتفاق خاص لتقديم فرصة واسعة لمشاهدينا في الشرق الأوسط للإشتراك في خدماتنا ومشاهدة هذا الحدث الكبير كاملاً، وإلى جانب ذلك، ستوفر البرامج الخاصة والتحليلات الكروية عن الفرق المشاركة على شبكة أي.آر.تي قبل بداية البطولة العالمية، وسندعم خدمة تفاعلية للمشتركين الذين لديهم معدات استقبال متقدمة".

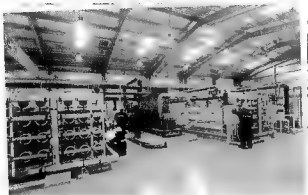
ستابيلو تختار TBWA رعد

إختارت شركة أعلام ستابيلو الأمانية وكالة TBWA رعد الإعلانية لتمثيلها في منطقة الخليج العربي، ويأتي هذا الإختيار ترسيخاً للشراكة الإعلانية بينهما والتي بدأت في لبنان العام 1999.

من جهة أخرى، عقدت شبكة TWBA رعد الشرق الأوسط اجتماعها الإقليمي السنوي في فندق رويال ميريديان في دبي، وحضر الإجتماع رؤساء ومدراء مكاتب الوكالة في الشرق الأوسط، إضافة إلى العديد من العاملين فيها ومشاركة ممثلين عن شبكة TBWA العالمية. وشمل الإجتماع الذي استمر 3 أيام حلقات تدريب خاصة وبرامج ترفيهية.



ماتيتو تحافظ على الموارد المائية في الإمارات

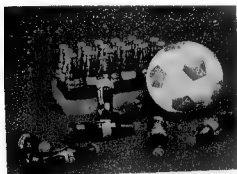


مصنع الفجيرة لتحلية مياه البحر

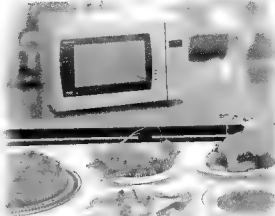
أنهت شركة ماتيتو المعالجة المتخصصة في تحلية المياه ومعالجة المياه العادمة مشروعاً بقيمة 14 مليون درهم لتزويد مصنع لتحلية مياه البحر في ميناء الفجيرة، بتجديد تزويد السفن والبارات بالمياه العذبة والمساهمة بالتالي في المحافظة على الموارد المائية القليلة في دولة الإمارات. ونفذت ماتيتو المشروع بتكليف من شركة الفجيرة لإنتاج المياه العذبة، ويتمتع المصنع بقدرة إنتاج مياه عذبة تكفي 10 آلاف شخص يومياً. عضو مجلس الإدارة المنتدب في "ماتيتو أوفر سيز ليمتد" فادي جويز أوضح أن "في منطقة كالإمارات تنشر فيها الموارد المائية يمكن أن يكون للتلوث بهذه الكمية الهائلة من المياه للسفن من الأحواض الجوية تأثيراً مباشراً على مخزون المياه العذبة الرئيسي". واعتبر رئيس شركة الفجيرة لإنتاج المياه العذبة خميس النون أن "المصنع هو الحل المثالي لمشكلة تزويد السفن بالمياه العذبة بشروط بيئية وأسلوب فعال".

حلة جديدة لقارورة كوكاكولا

ترتدي قارورة كوكاكولا الكلاسيكية (الكونتور) حلة جديدة احتفالاً بمرعاية شركة كوكاكولا لكأس العالم 2002 المقبلة في كوريا واليابان واختيارها للشروب الرسمي للبطولة. وبهذه المناسبة طرحت شركة كوكاكولا إصدار تذكري فريد لقارورتها الكلاسيكية في كافة أسواق الخليج بتصميم فني مبتكر يضم شعاري بطولة كأس العالم 2002 وكوكاكولا الرياضي.



مايكروويف جديد من ناشونال



طرحت شركة العيسائي للإلكترونيات في أسواق المملكة العربية السعودية أحدث تقنية في عالم الأفران المايكروويف، والمنتج من صنع ناشونال العالمية. وقال المدير العام للتقني في شركة العيسائي (الوكيل الوحيد المعتمد لمنتجات ناشونال وباناسونيك وتكنيكس في المملكة)، "إنها طريقة مبتكرة حقاً للمطهي باستخدام أفران المايكروويف، فقد كانت ناشونال تسمى منذ سنوات عديدة إلى تطوير طهي متكامل، وكانت تقنية العاكس هي الحل. ومن خلال دمج معايير الجودة العالمية التي تميز شركة مانسوشيتا، والتكنولوجيا المتميزة والتصميم الياباني، تمكنا من جعل الطهي عملية أسهل وأسرع، والأهم من ذلك أكثر محافظة على الصحة وتستحوذ ناشونال على نحو 10 في المئة من سوق أفران المايكروويف في العالم.

إيزو 9001 لشركة مسافي للمياه المعدنية



مدير عام مصنع مسافي محسن شيوا يتسلم شهادة إيزو 9001 من المدير العام لتخصص الاستشارات الإدارية سامي الامارة

للمياه المعدنية على شهادة إيزو 9001 لتطوير وتعزيز نظام مالي الجودة في إنتاج المياه المعدنية. وتركز هذه المعايير على دور الإدارة العليا في نظام إدارة الجودة وتحسين الأداء ورضى العملاء. ومن جهة أخرى، حصلت مسافي على شهادة HACCP للتحكم بالتحاليل الفطرية وهي تشارك في عضوية الجمعية العالمية للمياه المعدنية. وقال مدير عام مصنع مسافي للمياه المعدنية في رأس الخيمة محسن شيوا "إن الحصول على شهادة إيزو 9001 يؤكد التزامنا بتوفير أنقى المياه المعدنية الخاضعة لأقصى شروط المراقبة".

دجليو شوي



غين جيليو شوي مديراً لأعمال شركة أميريكان اكسپرس في شمال أفريقيا، وتقتضي مهمته توسيع شبكة عملاء أميريكان اكسپرس في شمال أفريقيا، إضافة إلى إدارة تسويق خدمات السلسلة فيها، ويحمل شوي خبرة تفوق 25 عاماً.



إريك كريستensen عيّن وكالة الخبيرة للعداية والإعلان إيريك كريستensen مديراً للتخطيط الاستراتيجي في الشركة. ويحمل كريستensen خبرة عالية حيث كان شريكاً ورئيساً لمجلس إدارة شركة ريفلكس العالمية، وعمل أيضاً في جي والتر وموسون كما شغل غيرها من المناصب. وعن دوره في خدمة عملاء الخبيرة قال: من خلال التخطيط الاستراتيجي، توصل المعلومة الصحيحة عن علائقنا ونبني الصورة التي يستهدفون بها

عملاءهم بفعالية أكبر.

ليسل هاملتون



تم تعيين ليلسي هاملتون مديرة لأعمال شبكة مدينت للمخدمات الصحية في الإمارات، وتلتخص مسؤوليتها هاملتون في استلام منطقة دبي لتأمين وتسهيل المعاملات والتأكد من وصول عملاء مدينت الدائم لكافة الخدمات المتاحة، فضلاً عن تطوير خدمات الشبكة وتحسين التواصل بين أطرافها.



رودي جيجزباخر تم تعيينه نائباً لرئيس العمليات منطقة الخليج لجموعة هيلتون السردسية، وهو منصب جديد مقره دبي ومسؤولياته الإشراف على العمليات القائمة بالفعل وتقييم ودراسة خطط التوسع المستقبلية المحتملة في المنطقة. والمسؤول الجديد رودي جيجزباخر خبرة نحو 30 عاماً في مجموعة هيلتون.

باتريك جيلمتي



غين باتريك جيلمتي مديراً عاماً لمتجّع فور سيزونز شرم الشيخ وهو يقوم بالإشراف على الترتيبات النهائية لكافة خدمات فور سيزونز للتميزة.

جيلمتي تخرج من مدرسة لوزان الفندقية وخبيرة 16 عاماً في مجال الفنادق الراقية في كل من: بانكوك، شيكاغو، نيويورك وباريس.

بيتر مانفي

تم تعيينه مديراً للمبيعات والتسويق في فندق ريتز كارلتون دبي ويملك مانفي الكندي الأصل خبرة 16 عاماً في العمل الفندقي منها 10 أعوام للعمل في مجالي المبيعات والتسويق في منطقة الشرق الأوسط.

بيبيسكو تجمع عمالقة كرة القدم

جمعت شركة بيبيسكو العالمية للمشروبات حصرياً، عمالقة كرة القدم العالميين ودمت زبائناتها إلى "المشاركة في الحلم" من خلال حملة كرة القدم 2002.

ويساهم في إطلاق حملة بيبيسي "شارك الحلم" عمالقة كرة القدم العالميين أمثال ديفيد بيهام (إنكلترا)، جيانلويجي بافون (إيطاليا)، خوان فيرون (الأرجنتين)، روبرتو كارلوس (البرازيل)، إدغار ديفيز (هولندا)، أمانيويل بيتيتي (فرنسا)، روي كوستا (البرتغال)، راؤول غونزاليس (إسبانيا) ودوايت يورك (ترينيداد).

وتؤكد الشركة في بيان لها أن هؤلاء يحسدون فلسفة بيبيسي "اطلب أكثر" من خلال سعيهم إلى التفوق ويطلب نجوم كرة القدم أكثر من مهنتهم من خلال دفع أنفسهم إلى الحد الأقصى من أجل إنجاز أحلامهم في إحراز البطولة على الملاعب، وستقوم بيبيسي بتزويد زبائناتها بمقتطفات من هذه الإنجازات.

كوميانيون بوينتس؛ بطاقة قطاع الأعمال



(من اليمين) مدير بيّنس ترافل انترناشونال ماثو هانغراس، ومدير داتا راجه الثوري، ومدير كوميانيون بوينتس بيكي كارلوا

أطلق برنامج بطاقات الولاء كوميانيون بوينتس بطاقة خاصة بقطاع الأعمال تقوم على مبدأ المكافأة على أسلوب حياة زبائن داتا وبيّنس ترافل انترناشونال وتشمل أكثر من ألف موقع في الإمارات.

وقال مدير كوميانيون بوينتس بيكي كارلوا: نحن في الشركة نتخذ خطوات إيجابية حتى نتيح للمنتسبين إلى برنامجنا فرصة الاستفادة القصوى مقابل ما يدفعونه. وتوفر البطاقة الجديدة تشكيلة واسعة من الخدمات مقسمة إلى 5 قطاعات من الطعام إلى الترفيه والرياضة والتسوق، فضلاً عن الاستشفاء والتأمين والتبرعات للجمعيات الخيرية.



Offices and Representatives

Exclusive Advertising Sales Representatives

LEBANON

Al-Iktisad Wal-Aamal
Minikam Center, Maue Curie St
P.O. BOX: 113/6194 BEIRUT
TEL: 00 961 1 864130 - 864267 - 353577/8/9
FAX: 00 961 1 354952
Email: aliktisad@aliktisad.com

SAUDI ARABIA

Al-Iktisad Wal-Aamal
Der Al Witan
P.O. BOX: 5157
RIYADH 11422
TEL: 966 1 4778824
FAX: 966 1 4784946
Email: alwaks@nesma.net.sa

U.A.E.

Al-Iktisad Wal-Aamal
P.O. BOX: 55034
DEIRA - DUBAI
TEL: 00 971 4 294 1441
TEL: 00 971 4 294 1035
Email: alw@emirates.net.ae

FRANCE

Al-Iktisad Wal-Aamal
C/O Butler
22, Rue La Boetie
75008 PARIS
TEL: 00 33 1 42 66 92 71
FAX: 00 33 1 42 66 92 75

KUWAIT

BOBYAN ECONOMIC CONSULTANTS
P.O. BOX: 22955 SAFAT
13090 KUWAIT
TEL: 965 2416647 - 2441231
FAX: 965 2416648

YEMEN

SURWAH ADV. & TOURS
YEMEN - 35 HADDA ST
P.O. Box: 1990 - SANA'A
TEL: 967 1 265132 - 276072
FAX: 967 1 275895

Local Media Representatives

JAPAN

SHINANO INT'L KASAKA KYOWA
BLDG
1-16-14 AKASAKA
MINATO - KU, TOKYO 107, JAPAN
TEL: (813) 3584620
FAX: (813) 35055628

MALAYSIA

PUBLICITAS MAJOR MEDIA
DAMANSARA UTAMA 47400 PETALING JAYA
SELANGOR DARUL EHSAN MALAYSIA
TEL: +3 7729 6923
FAX: +3 7729 7115
E-mail: pmm@p0.lanng.my

RUSSIAN FEDERATION & CIS

LAGUK CO.
Krasnodarskiy Naberezhnaya
Dom 11/15, App. 132
109172 Moscow, Russian Federation
Tel: +7-095-911 2762, 912 1346
Fax: +7-095-912 1260, 261 1367

SPAIN

PUBLISTAR
Ms. Olga MARTINEZ
C/ Cas Bernabuz, 12 Antio
28003 MADRID - SPAIN
Tel: 00 34 91 553 66 16
Fax: 00 34 91 554 46 64

SOUTH KOREA

BISCOMRM 521, MIDOPA BLDG
142, DANGU-DONG
CHONGNO-GU, SEOUL, 110-071
KOREA
P.O. BOX 1916 SEOUL, 110-619
KOREA
TEL: (82-2) 739-7841
FAX: (82-2) 7323662

SWITZERLAND

LEADERMEDIA S.A.
CASE POSTALE 166,
ROUTE D'ORON 2
CH-1010 - LAUSANNE 10, SUISSE
TEL: (21) 654 40 00
FAX: (21) 654 40 04

UNITED KINGDOM

POWERS INTERNATIONAL LTD.
100 ROCHESTER ROW
LONDON SW1P 1JP, U. K.
TEL: (00-44-207) 630 9966
FAX: (00-44-207) 630 9922

U.S.A., CANADA, PUERTO RICO

AdMarket International
105 Woodrow Avenue
Southport, CT 06490 USA
Telephone: (203) 319-1000
Fax: (203) 319-1004
Email: info@admarketintl.com
Website: admarketintl.com

OTHER COUNTRIES (*)

PUBLICITAS INTERNATIONAL AVENUE DES MOUSQUINES 4 CH - 1805 LAUSANNE,
SWITZERLAND
TEL: (41 - 21) 213 61 31 FAX: (41 - 21) 213 62 22
Email: pld.hq@publicitas.com

(*) Including: GERMANY, ITALY, BELGIUM, FRANCE AUSTRIA,
NETHERLANDS, GREECE, AUSTRALIA, PHILIPPINES, SINGAPORE AND
MALAYSIA.

Advertisers' Index

- ACER	5
- AJMAN FREE ZONE	15
- AL BUSTAN RESIDENCE	107
- ARAB BANK	41
- ARAMEX INTERNATIONAL	117
- BANQUE AUDI	105
- BANQUE DE LA MEDITERRANEE	IBC
- BANQUE DU LIBAN ET D'OUTRE-MER	13
- BEMO BANK	57
- BNA	45
- CADILLAC / GENERAL MOTORS	7 & 51
- CLICK SHOW/ ABU DHABI TV	83
- CORUM	25
- CPA	47
- DALLAH HOSPITAL	79
- EBEL	17
- FLAMINGO HOTELS/GOLDEN TULIP	109
- GULF FINANCE HOUSE	33
- HARRY WINSTON	21
- HYUNDAI	19
- I. HILALCORP.	43
- LE PALACE HOTEL	95
- LEADING CONCEPTS	87
- M.E.A.	115
- MAKTOOB.COM	91
- NATIONAL COMMERCIAL BANK	63
- NISSAN MIDDLE EAST FZE	28-29
- OMEGA	IFC
- PATEK PHILIPPE	9
- PORTEMILIO	85
- ROBERT MOUAWAD GROUP	97
- ROTHMANS	65
- ROYAL JORDANIAN	89
- SAKHR	75
- SHELL	IBC
- SIX CONTINENTS HOTELS	23 & 37



إنجاز ١٢ مليون ساعة عمل بدون أي إصابة تذكر.

د. شريف الغزالي

مدير عام الصحة والسلامة والبيئة في شركة بدر الدين للبترول (باينكو) - مصر

شركة بدر الدين للبترول (باينكو) وهي شركة مشتركة لإنتاج الزيت والغاز في مصر تقوم فيها شل بدور الشريك الفاعل. أتمت مؤخراً ١٢ مليون ساعة عمل خالية من الحوادث العارضة أي ما يعادل ٢٤ شهراً متتالياً بدون إصابات وقت ضائع.

وطبقاً لهذا الرقم القياسي لم يأت عرضاً، بل هو نتيجة مباشرة لتطبيق نظام خاص للصحة والسلامة والبيئة طورته باينكو بالاشتراك مع شل.

هذا النظام، كغيره من الأنظمة المشابهة التي أوجدتها شل وشركائها حول العالم، مصمم لاحتواء المخاطر المحتملة في إطار الصحة والسلامة والبيئة والبحث عن سبل لتحسين الأداء باستمرار. ويحتوي هذا النظام سجلاً كاملاً لتوثيق كل الإصابات مهما كانت صغيرة لدراسة آثارها ومعالجتها المحتملة، ولتجنب وقوعها مستقبلاً.

ولا يمكن لأي نظام إدارة أن يكون فاعلاً بدون موظفين أكفاء، ولهذا توفر باينكو برامج تدريب لكل موظفيها تتناول جميع جوانب الصحة والسلامة والبيئة. وأما النتيجة المباشرة لتطبيق هذا النظام فهي أن باينكو كانت أول شركة لإنتاج الزيت في مصر تحصل على شهادة ISO 14001 لتناولها موضوع الإدارة البيئية.

نظام الصحة والسلامة والبيئة هو واحد من الفوائد العديدة التي تقدمها خبرة شل العالمية لشركائهم المشتركين في سبيل إنجاز أعمالهم ونجاح شركائهم وموظفيهم.

شركة بدر الدين للبترول (باينكو) - هي مشروع مشترك بين الحكومة المصرية (٥٠%) وشل (٥٠%).



شركاء للناس والكوكب



صخرة الرّوشة

جذورنا في لبنان راسخة كرسوخ صخرة الرّوشة ، ومنها يستمدّ بنك البحر المتوسّط ثبات قيمه وعمقها .
وقيّمنا هذه تتجلى من خلال الخدمات المصرفيّة التي تقدّمها بنك البحر المتوسّط عبر فروعه المنتشرة على كافّة الأراضي اللبنانيّة ، وعبر شبكة العلاقات المصرفيّة الدوليّة التي يضعها بتصرّف زبائنّه .
ففي كلّ حين ، يستفيد زبائننا من حيويّة مؤسساتنا ومن صلابة دعائمها الماليّة .
وهكذا ، بجذوره الراسخة وخبرته المتينة وموارده الماليّة الواسعة ، يتطلّع بنك البحر المتوسّط إلى المستقبل بكلّ ثقة وثبات .